



СИНТЕЗ НАУКИ И ОБЩЕСТВА В РЕШЕНИИ ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННОСТИ

Сборник статей
Международной научно-практической конференции
11 марта 2019 г.

Часть 1

МЦИИ ОМЕГА САЙНС | ICOIR OMEGA SCIENCE
Казань, 2019

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5
С 387

С 387
СИНТЕЗ НАУКИ И ОБЩЕСТВА В РЕШЕНИИ ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННОСТИ: сборник статей Международной научно-практической конференции (11 марта 2019 г, г. Казань). / в 2 ч. Ч.1 - Уфа: OMEGA SCIENCE, 2019. – 226 с.

ISBN 978-5-907153-40-0 ч.1
ISBN 978-5-907153-42-4

Настоящий сборник составлен по итогам Международной научно-практической конференции «СИНТЕЗ НАУКИ И ОБЩЕСТВА В РЕШЕНИИ ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННОСТИ», состоявшейся 11 марта 2019 г. в г. Казань. В сборнике статей рассматриваются современные вопросы науки, образования и практики применения результатов научных исследований

Сборник предназначен для широкого круга читателей, интересующихся научными исследованиями и разработками, научных и педагогических работников, преподавателей, докторантов, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку). **Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей.** Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

При перепечатке материалов сборника статей Международной научно-практической конференции ссылка на сборник статей обязательна.

Сборник статей постатейно размещён в научной электронной библиотеке elibrary.ru по договору № 981 - 04 / 2014К от 28 апреля 2014 г.

ISBN 978-5-907153-40-0 ч.1
ISBN 978-5-907153-42-4

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

© ООО «ОМЕГА САЙНС», 2019
© Коллектив авторов, 2019

Ответственный редактор:
Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук.

В состав редакционной коллегии и организационного комитета входят:
Алиев Закир Гусейн оглы, доктор философии аграрных наук
Агафонов Юрий Алексеевич, доктор медицинских наук, доцент
Алдакушева Алла Брониславовна, кандидат экономических наук, доцент
Бабаян Анжела Владиславовна, доктор педагогических наук, профессор
Баишева Зиля Вагизовна, доктор филологических наук, профессор
Байгузина Люза Закиевна, кандидат экономических наук, доцент
Ванесян Ашот Саркисович, доктор медицинских наук, профессор
Васильев Федор Петрович, доктор юридических наук, доцент
Виневская Анна Вячеславовна, кандидат педагогических наук, доцент
Вельчинская Елена Васильевна, кандидат химических наук, доцент
Галимова Гузалия Абкадировна, кандидат экономических наук, доцент
Гетманская Елена Валентиновна, доктор педагогических наук, доцент
Грузинская Екатерина Игоревна, кандидат юридических наук
Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук
Датий Алексей Васильевич, доктор медицинских наук, профессор
Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук, доцент
Закиров Мунавир Закиевич, кандидат технических наук, профессор
Иванова Нионила Ивановна, доктор сельскохозяйственныхнаук, профессор
Калужина Светлана Анатольевна, доктор химических наук, профессор
Куликова Татьяна Ивановна, кандидат психологических наук, доцент
Курманова Лилия Рашидовна, доктор экономических наук, профессор
Киракосян Сусана Арсеновна, кандидат юридических наук, доцент
Киркимбаева Жумагуль Слямбековна, доктор ветеринарных наук, профессор
Кленина Елена Анатольевна, кандидат философских наук, доцент
Козлов Юрий Павлович, доктор биологических наук, профессор,
Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент
Кондрашихин Андрей Борисович, доктор экономических наук, профессор,
Конопацкова Ольга Михайловна, доктор медицинских наук, профессор
Ларионов Максим Викторович, доктор биологических наук, проф.
Маркова Надежда Григорьевна, доктор педагогических наук, профессор
Мухамадеева Зинфира Фанисовна, кандидат социологических наук, доцент
Песков Аркадий Евгеньевич, кандидат политических наук, доцент
Пономарева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук, доцент
Почивалов Александр Владимирович, доктор медицинских наук, профессор
Прошин Иван Александрович, доктор технических наук, доцент
Симонович Надежда Николаевна, кандидат психологических наук
Симонович Николай Евгеньевич, доктор психологических наук,
Сирик Марина Сергеевна, кандидат юридических наук, доцент
Смирнов Павел Геннадьевич, кандидат педагогических наук, профессор
Старцев Андрей Васильевич, доктор технических наук, профессор
Танаева Замфира Рафисовна, доктор педагогических наук, доцент
Venelin Terziev, DSc.,PhD, D.Sc. (National Security), D.Sc. (Ec.)
Фаттахова Регина Халиловна, кандидат экономических наук
Чиладзе Георгий Бидзинович, профессор (Университет Грузии)
Шилкина Елена Леонидовна, доктор социологических наук, профессор
Шляхов Станислав Михайлович, доктор физико - математических наук, профессор
Юрова Ксения Игоревна, кандидат исторических наук, доцент
Юсупов Рахимьян Галимьянович, доктор исторических наук, профессор
Янгиров Азат Вазирович, доктор экономических наук, профессор
Яруллин Рауль Рафаэллович, доктор экономических наук, профессор

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 621.315.21

С.Е. Алентьев
КубГАУ имени И.Т. Трубилина
Магистрант
E - mail: stas.asebox94@gmail.com

ОРГАНИЗАЦИЯ МЕРОПРИЯТИЙ ПОИСКА ПОВРЕЖДЕНИЙ КАБЕЛЬНЫХ ЛИНИЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ 6 - 10 кВ.

Наилучший результат в поиске и устранении повреждений в электрической сети достигается при комплексном использовании исчерпывающих исходных данных, эффективных методов и средств обнаружения места и вида повреждения (далее ОМП и ОВП), слаженных и быстрых действий диспетчера и линейного персонала.

Организация мероприятий поиска повреждений осуществляется в соответствии со структурной схемой, представленной на (рис. 1).

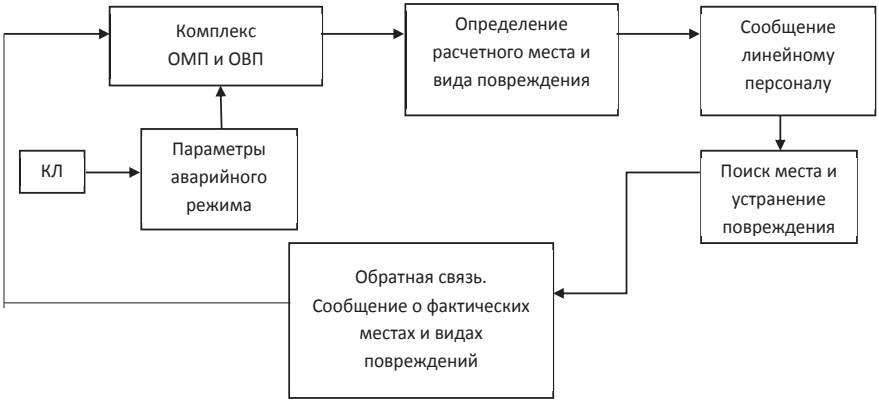


Рис.1. Структурная схема комплекса ОМП и ОВП КЛ.

При возникновении аварийной ситуации на кабельной линии датчиками, которые являются частью комплекса ОМП и ОВП формируются параметры аварийного режима. На основании заложенных в комплекс алгоритмов, осуществляется приблизительное определение места и вида повреждения.

Все повреждения по характеру делятся на устойчивые и неустойчивые, простые и сложные.

К устойчивым повреждениям относятся короткие замыкания (КЗ), низкоомные утечки и обрывы. Основной особенностью устойчивых повреждений является неизменное сопротивление в месте повреждения с течением времени и под воздействием различных дестабилизирующих факторов.

К неустойчивым повреждениям относятся утечки и продольные сопротивления с большими величинами сопротивлений, «заплывающие пробои» в силовых кабельных линиях, увлажнения места нарушения изоляции, механические повреждения и другое. У неустойчивых повреждений есть особенность самоустраняться, оставаться неустойчивыми, а также переходить в разряд устойчивых при определенных условиях. Сопротивление в месте неустойчивого повреждения может изменяться как с течением времени, так и под воздействием различных дестабилизирующих факторов (напряжения, тока, температуры, давления почвы и др.)

Устойчивость повреждения может быть определена посредством измерения сопротивления изоляции и прозвонки поврежденного кабеля (подаче напряжения на поврежденный кабель) при отсутствии или наличии дестабилизирующих факторов. Это первая операция является обязательной для определения места повреждения силовой кабельной линии.

Определение места повреждения в кабельных линиях - это сложная взаимосвязанная система операций. Каждая операция позволяет решить конкретную задачу из всей процедуры определения места повреждения посредством использования определенного оборудования. А в местах с высокой плотностью прокладки кабельных линий, таких как населенные пункты, а также различные предприятия, в том числе и сельскохозяйственного назначения обойтись без использования специального оборудования очень сложно.

Существует два основных метода определения места и вида повреждения кабельных линий, которые пользуются определенным приоритетом в местах с высокой плотностью прокладки кабельных линий, а также в сельском хозяйстве, это дистанционный (относительный) и топографический (абсолютный) методы ОМП и ОВП.

Дистанционный (относительный) метод включает в себя:

- Емкостный метод
- Импульсный метод
- Волновой метод
- Метод колебательного разряда
- Петлевой метод

Топографический (абсолютный метод) включает в себя:

- Акустический метод
- Потенциальный метод
- Индукционный метод

Таким образом, зная основные методы поиска мест повреждения кабельных линий, можно избежать материальные и финансовые потери к которым приводят подобные аварии. Правильный выбор метода и оборудования для поиска мест повреждений определяют эффективность решения поставленной задачи, т.е. максимальную вероятность правильного определения места повреждения и минимальное время, затрачиваемое на это.

Список использованной литературы:

1. Определение мест повреждения линий электропередачи по параметрам аварийного режима / Под. ред. Шалыта Г.М. М.: Энергоатомиздат, 1983.

2. Сазыкин В.Г., Кудряков А.Г. Децентрализованное управление распределительными электрическими сетями 6–10 кВ АПК. Актуальные вопросы технических наук:

теоретический и практический аспекты. Коллективная монография / под ред. И.В. Мирошниченко. УФА: АЭТЕРНА, 2017. С. 64–87.

3. Солдатов В.А., Рысина Н.Н. Определение вида аварийных режимов в сетях 10 кВ: Актуальные вопросы развития науки и технологий: сб. статей заочной международной научно - практ. конф. молодых учёных. – Караваево: Костромская ГСХА, 2017. С. 233–238.

© С.Е. Алентьев, 2019

УДК: 621.01

Э. Б.Анаркулов
Магистр 2 - курса, кафедра МАП, ТИТЛП, г.Ташкент
Map2017 - 2019@inbox.ru

ПРОЧНОСТНОЙ РАСЧЕТ НОВОЙ КОНСТРУКЦИИ КОЛОСНИКА ПИЛЬНОГО ДЖИНА

Аннотация

Известно, что большая часть колосников в колосниковой решетке изнашивается от непосредственного касания пил из - за их короблённости и погрешности сборки колосниковой решетки. При работе джина износ колосников приводит к увеличению межколосникового зазора в рабочей зоне и нарушению процесса джинирования. По результата сила реакции опор увеличивается в 3,5 раза, а нормальное напряжение снижается от 3,5 до 4,3 раза.

Ключевые слова

Пильный джин, пила, колосниковая решетка, смена, семенная гребенка, рабочая камера.

При существующей технологии изготовления заготовок в литейном цеху значительная часть колосников уходит в брак. При сборке колосниковой решетки из отобранных после отбраковки колосников технологические зазоры на рабочем участке колеблются в широких пределах. В результате пильные диски оказывают дополнительное боковое давление на колосник, что приводит к повреждаемости волокон и интенсивному износу колосников.

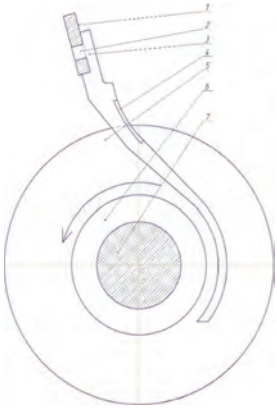
Для избежания вышеуказанных недостатков колосников предложены следующие конструктивные и технологические решения:

- применение секционных колосников (сложны в изготовлении, а износ одного колосника секции приводет к замене всей секции);
- применение термической обработки для повышения твердости и износостойкости рабочей части колосника;
- применение сменных элементов в рабочей зоне колосника (колосниковая решетка превращается в стационарный узел, износу подвергается только сменный элемент) [1, с. 485].

В результате анализа вышеуказанных решений нами был принят третий пункт, т.е., колосниковая решетка должна состоять из бруса и колосников. При этом каждый колосник имеет вставку (сменный элемент) в виде изогнутого листа, концы которого выполнены в виде трапеции (рис. 1).

Для жесткого и надежного крепления колосников *3* на брусе *1*, колосники *3* имеют выступ *2*, а на поверхности бруса *1* имеются отверстии *2* для соединения бруса *1* с колосником *3*, выполненные в виде четырехугольника (рис. 1).

Исходя из вышеуказанных решений, а также для изготовления колосниковой решетки пильного джина со съемными элементами колосника необходимо произвести расчет колосника *3* на прочность (при изгибе).



1– брус; *2* – отверстия; *3* – колосник; *4* – вставка (сменный элемент);
5 – пильный диск; *6* – междупильные прокладки; *7* – вал пильного цилиндра
Рис. 1. Схема колосниковой решетки пильного джина

Определение перемещений при помощи теоремы Кастилиано обладает тем очевидным недостатком, что дает возможность установить перемещения только точек приложения внешних сил и только в направлении этих сил. На практике же возникает необходимость определять перемещения любых точек системы в любом направлении.

Заметим, что интегралы Мора могут быть выведены и помимо теоремы Кастилиано, из простых геометрических соображений.

Рассмотрим колосник, как плоский брус и определим перемещение точки A по направлению x_1. Предположим для простоты, что искомое перемещение является следствием только одного изгиба [2, с. 211].

На элементарном участке колосника длиной dz произойдет изменение кривизны колосника и правое сечение повернется относительно левого на угол

$$d\theta = \left(\frac{1}{\rho} - \frac{1}{\rho_0} \right) dz \,, \quad (1)$$

где $\frac{1}{\rho}$ – текущая, а $\frac{1}{\rho_0}$ – начальная кривизна колосника.

Вследствие возникновения местного угла поворота правая часть бруса повернется как жесткое целое и точка A переместится по направлению x_1 на величину

$$d\delta_A = AA'' = AA' \sin\alpha = OA \sin\alpha d\theta \,. \quad (2)$$

Результаты проведенных экспериментальных исследований по установлению технологических зазоров и прочности крепления подтвердили полученные теоретические данные.

Список использованной литературы:

1. Мирошниченко Г.И. Основы проектирования машин первичной обработки хлопка.– М. Машинастроение. 1972– 485 с.
2. Мухаммадиев Д.М. Динамика машинных агрегатов пильного джина с семяотводящим устройством и конденсора пульсирующим воздушным потоком: Дис. докт. техн. наук. - Ташкент, 2014. – 211 с.

© Э.Б.Анаркулов 2019

УДК 004.3:[378.14.015.62:378.046.4]

Х.Г. Ахмедова,
к.ф. - м.н., доцент,
ФГБОУ ВО «Московский государственный университет технологий управления им. К.Г. Разумовского (ПКУ)», г. Москва, h.ahmedova@mail.ru;

ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ WEB - САЙТА ПИЩЕВОГО ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация. Рассмотрены особенности разработки, этапы проектирования и основные требования, предъявляемые к WEB - сайту предприятия. Показана необходимость проведения обязательного детального исследование предприятия, поскольку допущенные на этом этапе ошибки могут привести к значительному снижению качества портала. Описаны уровни тестирования программного продукта.

Ключевые слова: информационный портал, информация, сайт, язык разметки, браузер, HTML - документов.

Введение

Актуальность исследования обусловлено тем, что наличие у предприятия корпоративного информационного портала (Web - сайта) сегодня считается не просто делом престижа, но необходимостью. В связи с бурным развитием электронной коммерции сайт стал стратегически важным дополнением к обычным видам торговли. Электронный рынок не имеет каких - либо временных или территориальных ограничений.

Для того чтобы пользователь посетил страницу интернет портала, задержался в нем на некоторое время и заинтересовался представленной производственной продукцией очень важно использовать правильно подобранную графику, организовать максимально простой и интуитивно понятный, достаточно удобный и информативный интерфейс портала. Также портал должен требовать к себе минимум усилий по эксплуатации и администрированию.

Одним из приоритетных направлений экономической политики, способным создавать экономический эффект от развития ИТ, является применение информационных программ

на предприятиях в соответствии с изменяющимися условиями, диктуемыми современным рынком [1].

Целью информационного портала является повышение эффективности продаж производственной продукции через интернет за счет безопасного и надежного распространения информации об услугах и привлечения новых потенциальных клиентов.

Основные этапами разработки информационного портала являются следующие: предварительные исследования; разработка технического задания; создание концепции дизайна сайта; программирование обеспечение сайта; тестирование; устранение недостатков; сдача проекта заказчику.

Подробно разберем каждый из этапов. Для проектирования информационного портала на первом этапе необходимо, прежде всего, провести предварительное исследование предприятия [2]. Основными целями предварительного исследования предприятия являются: изучить структуру производственного предприятия, выяснение целей и задач предприятия; изучение бизнеса клиента, определение и анализ целевой аудитории; анализ похожих решений, выполняемых конкурентами; выпускаемую продукцию, и т.д.; организация календарного плана работ.

Вторым этапом является разработка технического задания, выбор платформы, формирование требований к аппаратной и программной части проекта.

На третьем этапе должно происходить разработка и согласование дизайна и структуры сайта. Дизайн и структура очень взаимозависимы, поскольку изменения в объеме информации требуют изменения её представления.

На четвертом этапе происходит формирование программного кода сайта. Языком программирования является язык разметки документа - HTML. Технология HTML является на сегодняшний день самой практичной и самой востребованной для создания и функционирования интерактивных и динамических интернет - приложений.

На пятом этапе необходимо провести тестирование информационного портала. Тестирование, по сути, есть процесс выявления ошибок в программном обеспечении (ПО).

Тестирование программного продукта необходимо производить как на локальном компьютере, так и на сервере. В результате тестирования можно выявить ряд ошибок, которые устраняются в процессе разработки.

Шестой этап – отладка программы. На этом этапе обнаруживают, локализуют и устраняют ошибки.

Подводя итоги, хочется сказать, что для разработки качественного и продуктивного информационного портала необходимо соблюсти следующую последовательность этапов: выяснить основные задачи и функционал желаемого продукта, написать техническое задание, создать концепцию дизайна сайта и организовать его с помощью языка разметки HTML, провести тестирование, устранить недостатки и только после этого передать заказчику.

Список использованной литературы

1. Ахмедова Х.Г. Роль информационных ресурсов предприятия в условиях информационной экономики // Вестник ДГУ. Выпуск №5, Махачкала: издательство ДГУ, 2014. С. 16 - 19. Электронный ресурс] Режим доступа // https: // elibrary.ru / item.asp?id=22443729

2. Дакетт Дж. HTML и CSS. Разработка и дизайн веб - сайтов (+ CD - ROM); Эксмо - Москва, 2013. - 480 с.

3. Жук, А.П. Защита информации: Учебное пособие / А.П. Жук, Е.П. Жук, О.М. Лепешкин, А.И. Тимошкин. - М.: ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА - М, 2013. - 392 с.

© Х.Г. Ахмедова, 2019

УДК 04.032.26

О.М. Буркин
студент УГНТУ,
г. Салават, РФ
E - mail: rounst@ mail.ru

НЕЙРОНЫЕ СЕТИ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ

Аннотация

Нейронные сети являются одним из перспективнейших направлений в современных технологиях, благодаря их самообучаемости и возможности применить в различных важный для человека целях. Целью данной статьи является создание представления о нейронных сетях и обоснование их нужности в современных технологиях. В статье представлено сферы практического применения нейронных сетей и конкретные примеры их использования. На основании данной статьи можно сделать вывод, что нейронные сети ждет широкое распространение и повсеместное использование в ближайшем будущем.

Ключевые слова:

Нейрон, система, сеть, обучение, распознавание

Что такое искусственная нейронная сеть?

Искусственная нейронная сеть (ИНС) - это система обработки информации, работающая по принципу, схожему с тем, как биологические нервные системы, такие как мозг, обрабатывают информацию. Ключевым элементом этого принципа является новая структура системы обработки информации. Она состоит из большого количества сильно взаимосвязанных процессорных элементов (нейронов), работающих вместе для решения конкретных проблем. ИНС, как и люди, учатся на собственном примере. ИНС конфигурируется для конкретного приложения, такого как распознавание образов или классификация данных, посредством процесса обучения. Обучение в биологических системах включает в себя корректировку синаптических связей, существующих между нейронами. То же можно сказать и для ИНС.

Зачем использовать нейронные сети?

Нейронные сети, обладают замечательной способностью - извлекать смысл из сложных или неточных данных. Они могут использоваться для извлечения закономерностей и выявления тенденций, которые слишком сложны, чтобы их могли заметить люди или другие компьютерные методы. Обученная нейронная сеть может считаться «экспертом» в той категории информации, которая была предоставлена для анализа. Затем эта сеть может использоваться для составления прогнозов с учетом новых интересующих ситуаций и ответа на вопросы «что если».

Также имеется ряд других преимуществ:

1. Адаптивное обучение: способность учиться выполнять задачи на основе данных, предоставленных для обучения или начального опыта.

2. Самоорганизация: ИНС может создать свою собственную организацию или представление информации, которую она получает во время обучения.

3. Операция в реальном времени: вычисления ИНС могут выполняться параллельно. В данный момент разрабатываются и изготавливаются специальные аппаратные устройства, которые используют эту возможность.

4. Отказоустойчивость посредством избыточного кодирования информации: частичное разрушение сети приводит к соответствующему снижению производительности. Однако некоторые возможности сети могут быть сохранены даже при значительном повреждении сети.

Чем нейронные сети отличаются от компьютеров?

Нейронные сети используют иной подход к решению проблем, в отличие от компьютеров. Обычные компьютеры используют алгоритмический подход, то есть компьютер выполняет набор инструкций для решения проблемы. Если не известны конкретные шаги, которые необходимо выполнить, компьютер не сможет решить проблему.

Нейронные сети обрабатывают информацию аналогично человеческому мозгу. Сеть состоит из большого количества сильно взаимосвязанных процессорных элементов (нейронов), работающих параллельно для решения конкретной проблемы. Нейронные сети учатся на примере. Они не могут быть запрограммированы для выполнения конкретной задачи. Примеры должны быть выбраны тщательно, иначе полезное время будет потрачено впустую, или, что еще хуже, сеть может работать неправильно. Недостатком является то, что поскольку сеть сама решает, как решить проблему, ее работа может быть непредсказуемой.

С другой стороны, обычные компьютеры используют когнитивный подход к решению проблем; способ решения проблемы должен быть известен и изложен в небольших однозначных инструкциях. Затем эти инструкции преобразуются в языковую программу высокого уровня, а затем в машинный код, понятный компьютеру. Эти машины абсолютно предсказуемы; если что - то пойдет не так, то причиной является программный или аппаратный сбой.

Нейронные сети и обычные алгоритмические компьютеры не конкурируют, а дополняют друг друга. Существуют задачи, более подходящие для алгоритмического подхода, такие как арифметические операции, а также задачи, которые больше подходят для нейронных сетей. Более того, для большого числа задач требуются системы, в которых используется комбинация двух подходов (обычно для контроля нейронной сети используется обычный компьютер) для обеспечения максимальной эффективности.

Применение нейронных сетей

Нейронные сети имеют широкое применение для реальных бизнес - задач. На самом деле они уже успешно применяются во многих отраслях.

Поскольку нейронные сети лучше всего подходят для выявления закономерностей или тенденций в данных, они хорошо подходят для прогнозирования или прогнозирования потребностей, включая:

- прогноз продаж
- управление производственными процессами
- исследование клиентов
- проверка данных
- управление рисками
- целевой маркетинг

ИНС также используются в следующих конкретных целях: распознавание речи в сообщениях, диагностика гепатита, интерпретация многозначных китайских символов, обнаружение подводных мин, анализ текстур, распознавание трехмерных объектов, распознавание рукописных слов и распознавание лиц.

Заключение.

Вычислительный мир может многое получить от нейронных сетей. Их способность учиться на собственном примере делает их очень гибкими и мощными. Кроме того, нет необходимости разрабатывать алгоритм для выполнения конкретной задачи; то есть нет необходимости понимать внутренние механизмы этой задачи. Они также очень хорошо подходят для систем реального времени из - за их быстрого отклика и времени вычислений, которые обусловлены их параллельной архитектурой.

Нейронные сети также способствуют другим областям исследований, таким как неврология и психология. Они регулярно используются для моделирования частей живых организмов и для исследования внутренних механизмов мозга.

Возможно, самый захватывающий аспект нейронных сетей - это возможность создания «сложных» сетей. Многие ученые утверждают, что сознательность является «механическим» свойством и что «разумные» нейронные сети вполне реальны.

Несмотря на огромный потенциал нейронных сетей, они будут намного эффективнее, если их объединить с вычислениями, ИИ, нечеткой логикой и другими смежными технологиями.

Список использованной литературы:

1. José C. Principe, Neil R. Euliano, Curt W. Lefebvre “Neural and Adaptive Systems: Fundamentals Through Simulations”, ISBN 0 - 471 - 35167 - 9

2. С.Короткий, Нейронные сети: алгоритм обратного распространения.

3. Ф.Уоссермен, Нейрокомпьютерная техника, М., Мир, 1992.

© О.М. Буркин 2019

УДК 629.113

В.В. Гудков
канд. техн. наук, доцент ВУНЦ ВВС «ВВА», г. Воронеж, РФ
E - mail: gydvik - 51@yandex.ru
П.А. Сокол
ВУНЦ ВВС «ВВА», г. Воронеж, РФ
E - mail: pavsokol@yandex.ru
В.Д. Фролов
ВУНЦ ВВС «ВВА», г. Воронеж, РФ

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ДИЗЕЛЬ - ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ УСТАНОВОК В СТАЦИОНАРНЫХ УСЛОВИЯХ И НА ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВАХ

Аннотация

В статье рассмотрены вопросы применения дизельных двигателей в конструкции трансмиссий транспортных средств и для привода электрических машин в стационарных условиях.

Ключевые слова:
Режим, дизель, мощность, перегрузка, электропривод

В стационарных условиях дизели чаще всего используют для привода электрических генераторов, причем их работа в таких условиях характеризуется, как правило, постоянством частоты вращения коленчатого вала и неизменяющейся нагрузкой [1, с. 64].

При этом, изнашивание деталей цилиндро - поршневой группы дизелей, вызывается, в основном, действием сил инерции неуравновешенных движущихся масс, т.е. основную часть своего жизненного цикла они работают в установившихся режимах, когда естественное изнашивание проявляется в наименьшей степени, они реже подвергаются запускам и остановкам, чем силовые двигатели транспортных средств, а, следовательно, у них реже наблюдаются поломки и неисправности в процессе эксплуатации.

Дизели для привода питающих генераторов транспортных средств с электрической трансмиссией также в основном работают при постоянной частоте вращения коленчатого вала, но условия их работы отличны от стационарных условий из - за особенностей режимов работы и не всегда благоприятных условий эксплуатационного характера.

Установившийся режим работы дизеля характеризуется постоянством нагрузки, частоты вращения коленчатого вала и теплового состояния систем и механизмов с течением времени, а для неустановившегося режима работы характерна нестабильность этих показателей. Неустановившиеся режимы работы могут быть вызваны изменением атмосферных условий, возникновением процесса противодавления на выпуске, изменением нагрузки электрических машин, меняющейся дорожной обстановкой и другими причинами, нарушающими тепловое или энергетическое равновесие силового двигателя.

Применение электрических машин в трансмиссии транспортных средств имеет свои преимущества, основными из которых являются: оптимальное использование мощности дизеля на всех режимах движения; возможность автоматизации управления дизелем с одного или нескольких постов управления; увеличенные межремонтные интервалы дизеля благодаря более благоприятным режимам работы и защите его от перегрузок; возможность аналитического расчета возможного сопряжения дизелей и электрических машин (генераторов, электродвигателей) при проведении проектировочных работ. Применение электрической трансмиссии в конструкции транспортных средств обеспечивает: высокий КПД дизель - электрической установки при работе на различных режимах; предохранение дизелей от перегрузки, а также от ударных нагрузок ходовой части при движении по различным типам опорных поверхностей; возможность развивать максимальные тяговые показатели за короткий промежуток времени при начале движения.

Вместе с тем, электрические трансмиссии имеют ряд недостатков, основной из которых – потеря части энергии при ее двойном преобразовании.

Достаточно широкое применение электрических трансмиссий в конструкции транспортных средств обусловлено возможностью изменения мощности и нагрузки в широких пределах, например, при движении машины на участке со сложным рельефом местности. Кроме того, в определенных условиях эксплуатации, значительное время (до 40 - 50 % от общего времени), дизели могут работать на холостом ходу при малых нагрузках, вызывающих неустойчивую работу на этих режимах. Система питания при этом не обеспечивает в полной мере равномерную подачу топлива по цилиндрам, приводя к

закоксовыванию поршневых колец, разжижению масла и забросу несгоревшего топлива в выпускные коллекторы. Поэтому на холостом ходу у ряда двигателей приходится поддерживать частоту вращения коленчатого вала выше минимально возможной, что увеличивает расход топлива и ускоряет износ цилиндро - поршневой группы.

Данная проблема является актуальной и требует дальнейшего изучения.

Список использованной литературы:

1.Вешкельский С.А., Справочник моториста установок с ДВС: Вопросы и ответы. - Л.: Машиностроение, Ленинградское отделение, 1985. - 271 с.

© В.В. Гудков, П.А. Сокол, В.Д. Фролов, 2019

УДК 666.971. 16

Кайс Х.А.
аспирант КГАСУ
hamza.qais@mail.ru
Гуляков Е.Г.
steepsam17@gmail.com
студент КГАСУ
г. Казань, Российская Федерация

ИССЛЕДОВАНИЕ ГРАНУЛОМЕТРИЧЕСКОГО СОСТАВА ПЕСКА ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ВЫСОКОПРОЧНОГО МЕЛКОЗЕРНИСТОГО БЕТОНА

Аннотация

Одним из условий для получения бетонов высокой прочности является минимальная пустотность и однородность их структуры, достигаемая исключением грубой зернистости и подбором соответствующих фракций. В статье были исследованы разные гранулометрические составы песка с целью получения высокопрочного мелкозернистого бетона. Установлено, что подобранный гранулометрический состав заполнителя увеличивает прочность при изгибе в 1,4 раза, а на сжатие в 1,04 раза.

Ключие слова: *гранулометрический состав, песок, фракция, прочность на сжатии, прочность при изгибе.*

Введение

Одним из условий получения высокопрочных бетонов является отказ от крупного заполнителя, а мелкий заполнитель должен ограничиваться фракциями не крупнее 1 мм [1]. При этом должен осуществляться гранулометрический подбор заполнителей, обеспечивающий максимальную упаковку всех компонентов зернистого каркаса бетонной смеси [2, 3].

Природный песок, применяемый для производства обычного бетона, представляет собой образовавшуюся в результате выветривания горных пород рыхлую смесь зерен (крупностью 0,16 - 5 мм) различных минералов, входящих в состав изверженных (реже

осадочных) горных пород. При отсутствии природного песка применяют песок, получаемый путем дробления твердых горных пород.

Песок для производства бетона, должен соответствовать требованиям ГОСТ 26633 - 2012. Содержание в песке зерен, проходящих через сито 0,14 мм, не должно превышать 10 % , а содержание глинистых, илистых и пылевидных примесей, определяемых отмучиванием, не более 3 % по массе. Наиболее вредна примесь глины, так как она, обволакивая зерна песка, препятствует сцеплению с цементным камнем. От глинистых примесей песок очищают тщательной промывкой [4].

В мелкозернистых бетонах важнейшую роль в формировании физико - механических свойств играет качество и состав заполнителей. Использовать при этом рекомендуется фракционированный песок крупностью до 1,0 мм. Одним из условий для получения бетонов высокой прочности является минимальная пустотность и однородность их структуры, достигаемая исключением грубой зернистости и подбором соответствующих фракций [5].

При оптимизации зернового состава заполнителя мелкозернистого бетона был использован песок Камского месторождения, который был рассеян на три фракции: 5 - 2.5, 1,25 - 0,63, 0,315 - 0,16. Для получения оптимального гранулометрического состава были испытаны четыре различные по размеру фракции данного состава песка (табл.1).

Таким образом, максимально достижимая насыпная плотность песка, равная 1605 кг / м^3, имеет фракционный состав, приведенный в табл.2.

Таблица 1

Характеристики фракционированных песков

№ состава	Фракционный состав песка				Насыпная плотность, кг / м^3	Пустотность, %
	5 - 2.5	1,25 - 0,63	0,63 - 0,315	0,315 - 0,14		
1	0	65	30	5	1465...150	40 - 45
2	69	17.5	-	13.5	1465...160	39 - 43

Таким образом, максимально достижимая насыпная плотность песка, равная 1605 кг / м^3, имеет фракционный состав, приведенный в табл.2.

Таблица 2

Характеристики песка состава №2

Наименование	**Насыпная плотность, кг / м^3**	**Пустотность, %**	**Содержание, %**
Фр. 5 - 2.5	1505	43.1	69
Фр. 1,25 - 0,63	1605	39.4	17.5
Фр. 0,315 - 0,16	1465	44.7	13.5
Мкр= 2,61			

Подготовленный таким образом песок был использован при изготовлении мелкозернистых бетонов. Свойства мелкозернистых бетонов приведены на табл. 3. Мелкозернистые бетоны были изготовлены на цементе марки ПЦ 500 Д0 ООО «Вольскцемент» при соотношении с песком 1:2,5.

Таблица 3

Свойства мелкозернистого бетона при отношении Ц / П= 600 / 1500

№ состава	Фракционный состав песка				В / Ц	Подвижность(расплыв конуса), см
	5 - 2,5	1,25 - 0,63	0,63 - 0,315	0,315 - 0,14		
1	0	65	30	5	0,38	12
2	69	17.5	-	13.5	0,33	12
3	Нефракционированный				0,36	12

Как видно из рис. 1, все составы на фракционированных песках превосходят состав на нефракционированном песке. Приближенный к рассчитанному состав песка показал при испытании наилучшие результаты. По сравнению с контрольным составом прочность при изгибе возросла на 28 сутки нормального твердения в 1,4 раза, а на сжатие в 1,04 раза.

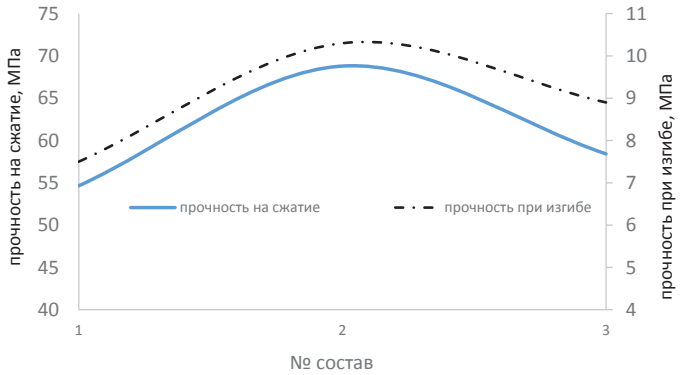


Рис.1 прочность на сжатии и при изгибе испытываемых составов

Таким образом, подобранный гранулометрический состав заполнителя является наилучшим для мелкозернистых бетонов.

Список литературы

1. Рабинович Ф.Н. Композиты на основе дисперсно - армированных бетонов. Вопросы теории и проектирования, технология, конструкции: Монография - М.: Издательство АСВ, 2004. - 560с.
2. ГОСТ 26633 - 2012 Бетоны тяжелые и мелкозернистые.

3. Клаус Холыпемахер, Франк Ден. Технология и исследования производства ультравысокопрочного бетона UHFB // Международное бетонное производство. 2004. №3. С. 28 - 34.

4. ГОСТ 8736 - 2014 «Песок для строительных работ. Технические условия

5. Морозов Н.М. Дорожные песчаные бетоны, уплотняемые методом зонного нагнетания // Автореф...к.т.н. — Казань, 2007. - 18с.

© Кайс Х.А., Гуляков Е.Г. 2019

УДК 004.422

Ломакин С. В.
магистрант ОГУ, г. Оренбург, РФ
E - mail: c _ lomakin@mail.ru

ПОДГОТОВКА ТЕСТОВЫХ ЗАДАЧ ДЛЯ ПРОВЕРКИ РАЗРАБОТКИ ФУНКЦИИ «РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РАВНОМЕРНОЙ ПЛОТНОСТИ ДЛЯ КАТЕГОРИИ «СТАТИСТИЧЕСКИЕ» ПРОГРАММЫ MICROSOFT EXCEL»

Для тестирования решено использовать выборки из нормального, биномиального и закона равномерного распределения плотности. В данной статье будут рассмотрена выборка из биномиального закона распределения.

Мы располагаем лишь выборкой из интересующей генеральной совокупности. Выборка из данной генеральной совокупности – это результаты ряда наблюдений $x_1, x_2, ..., x_n$ случайной величины ξ.

0,028	0,127	2,458	0,739	2,564	0,535	1,424	0,245	0,789	0,014
1,981	0,76	0,19	0,449	1,241	0,09	0,039	0,464	1,966	1,721
1,056	0,344	0,748	0,038	0,679	0,412	1,064	1,655	0,345	0,132
0,112	0,091	0,062	0,1	1,224	0,925	1,081	1,135	0,731	0,068
0,085	0,961	0,87	0,041	0,469	0,294	0,182	0,317	0,054	0,228
0,383	0,968	2,003	0,788	0,655	0,032	0,031	0,14	2,443	0,325
2,579	0,282	0,934	0,57	0,239	1,287	0,304	0,013	0,302	0,856
0,515	0,183	2,442	0,335	0,66	0,102	0,574	1,925	1,512	0,324

0,567	0,447	0,414	1,199	0,002831	0,2	0,62	0,588	0,341	0,117
1,606	0,579	0,523	2,011	0,675	0,143	0,177	0,614	2,588	0,292

Далее расставляем значения данной выборки по возрастанию, отмечаем наименьшее 0,002831 и наибольшее 2,588 значения в выборке.

По формуле S =1+3,32*LOG10(100) находим количество интервалов данной генеральной совокупности.

Выписываем вершины данных интервалов в порядке возрастания:

0,002831	0,325977	0,649123	0,972269	1,295416	1,618561625	1,941708	2,264854	2,588

и их середины:

0,164404	0,48755	0,810696	1,133842	1,456988563	1,780135	2,103281	2,426427

Подсчитывается количество чисел выборки, попавших в каждый интервал:

39	22	15	8	3	3	4	6

Рассчитываем плотность каждого интервала по формуле:

$$\hat{f}^{(n)}(x) = \frac{\nu_{k(x)}}{n\Delta_{k(x)}},$$

где vk(x) количество значений попавших в интервал, а Δ k(X) разница между вершинами:

1,120514	0,709609	0,449387	0,284592	0,180228935	0,114137	0,072282	0,045775

На основе полученных данных составляем гистограмму (рисунок 1):

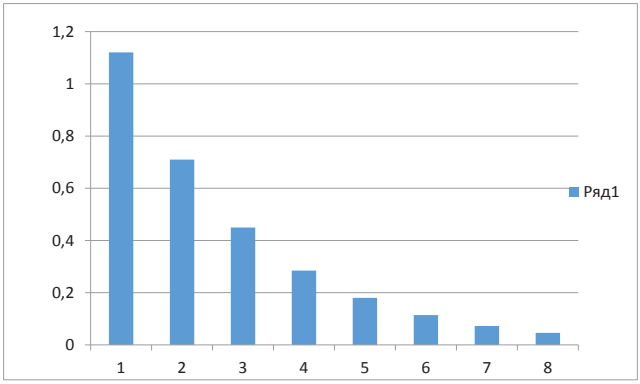


рисунок 1

Принимая гипотезу что рассматриваемая выборка извлечена из генеральной совокупности подчиненная биномиальному закону распределения.

Выполняем проверку с помощью критерия согласия χ^2 Пирсона:

для этого рассчитываем критической статистики по формуле

$$\gamma^{(n)} = \sum_{j=1}^{s} \frac{(\nu_j - np_j(\hat{\hat{\theta}}))^2}{np_j(\hat{\hat{\theta}})};$$

затем находим интервал по формуле:

$\chi^2_{1-\alpha/2}(s-k-1)$ и $\chi^2_{\alpha/2}(s-k-1)$, где α=0,05

Вывод: Для тестовой программы, которая устраняет отсутствие надстройки "распределение равномерной плотности", была получена одна из тестовых задач.

Список используемой литературы:

1) Шепель В.Н." Процедура построения выборочного аналога функции плотности" Вестник ОГУ, 2012, №2 (138), с.320...322

2) Акимов С. С. " Эвристическая процедура определения подходящего распределения вероятности"

3) Айвазян С.А. Об опыте применения экспертно - статистического метода построения неизвестной целевой функции. — В кн. «Многомерный статистический анализ в социально - экономических исследованиях». — М.: Наука, 1974, с. 56–86.

4) Прикладная статистика. Основы эконометрики: Учебник для вузов: В 2 т. 2 - е изд., испр. – Т.1: Айвазян С.А., Мхитарян В.С. Теория вероятностей прикладная статистика. – М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2001. - 656 с.

© С.В. Ломакин, 2019

УДК: 621.01

О.С.Маллаев
Магистр 2 - курса, кафедра МАП, ТИТЛП, г.Ташкент
Map2017 - 2019@inbox.ru

РАЗРАБОТКА МОДЕРНИЗИРОВАННОЙ РАБОЧЕЙ КАМЕРЫ ПИЛЬНОГО ДЖИНА

Аннотация

При создании рабочей камеры пильных джинов повышенной производительности, удовлетворяющих требования компоновки машинных агрегатов по сопрягаемости и габаритам, необходимо разрешить множество вопросов. Они касаются определения конструктивных и режимных параметров нового джина и, прежде всего, таких как оптимальное значение междупильного промежутка, размерные характеристики рабочих органов рабочей камеры и их взаимная координация, скоростные режимы подвижных рабочих органов, производительные и качественные характеристики работы джина.

Ключевые слова

Пильный джин, пила, колосниковая решетка, смена, семенная гребенка, рабочая камера.

Используя формулу, предложенную Г.И.Болдинским [1, с. 450], построим график изменения производительности одной пилы на кг волокна в час (рис. 1).

Наибольшая производительность джина по формуле составляет 21,7 кг волокна на пилу в час. Следовательно, производительность джина зависит от скорости пильных дисков, геометрии зуба, изменением которых в определенных допустимых границах можно достичь повышения производительности джина. Кроме того, выявлено, что основным влияющим фактором на производительность джина является коэффициент использования зубьев пил, который зависит от скорости сырцового валика. Таким образом, чем больше скорость вращения сырцового валика, тем более интенсивно используются зубья пильных дисков.

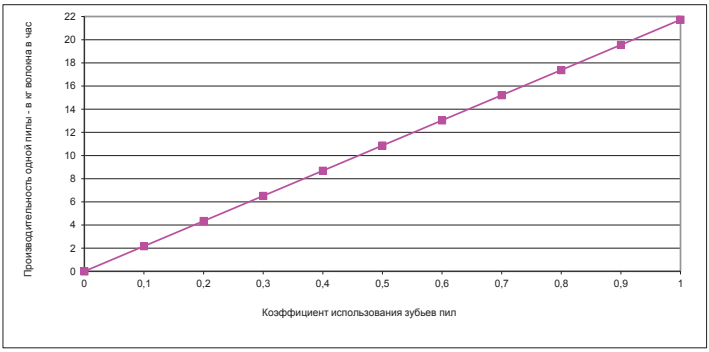


Рис. 1. Изменение производительности одной пилы по волокну в кг / час

По данным А.Максудова [2, с. 169] теоретически производительность пильного джина определяется как:

$Q_t = Q_o + 1{,}35 \cdot (\upsilon - \upsilon_o) + 7{,}1 \cdot (\upsilon_b - \upsilon_{bo}) + 0{,}5 \cdot (G - G_o)$. (1)

Здесь - для серийного джина 5ДП - 130:

Q_o=15 кг волокна на пилу в час – паспортная производительность джина [50];

υ_o =12,31 м / с – окружная скорость пильного цилиндра;

υ_{bo}=2,6 м / с – окружная скорость сырцового валика;

G_o =98,47 кг – масса сырцового валика при его плотности $\rho = 350\ кг/м^3$, $V_{об} = 0{,}2813565\ м^3$ - объем и $l = 2{,}358 м$ - длина рабочей камеры.

- для разрабатываемого джина:

υ=12,31 м / с – предлагаемая окружная скорость пильного цилиндра;

$\upsilon_b = w_b \cdot r$ = 2,6 м / с – предлагаемая окружная скорость сырцового валика;

$w_b = \upsilon_b / r$ =16,25 рад / с – угловая скорость сырцового валика;

$r = 0{,}135$ м - радиус стенки лобового бруса от центра рабочей камеры;

$G = \rho \cdot (V_{об} - \pi \cdot R^2 \cdot l)$ кг – масса сырцового валика при его плотности $\rho = 350\ кг/м^3$,

$V_{об} = 0{,}17749\ м^3$ - объем и $l = 2{,}358 м$ - длина рабочей камеры;

R - радиус семяотводящей трубы.

Из уравнения (1) видно, что для повышения производительности пильного джина необходимо повысить окружную скорость пильного цилиндра и сырцового валика, а также массу сырцового валика, а с точки зрения модернизации серийного пильного джина 5ДП - 130 - скорость и массу сырцового валика. Это осуществимо при установке внутри рабочей камеры семяотводящей трубы.

В частности Н.К.Сафаровым предложен пильный джин с семяотводящим устройством со следующими конструктивными параметрами трубы:

- диаметр трубы ∅165мм, с живым сечением – 9,5 % ;
- частота вращения– 290 мин$^{-1}$;
- ориентация отверстий (овал 10х20) на поверхности трубы 44,5х43,1 мм.

Данная конструкция позволила довести оптимальную производительность джина до 12 кг на пилу в час и шнека по семенам до 380 кг / час. Установлено влияние производительности джина, частота вращения семяотводящего устройства и вывод джинированных семян с семявыводящим устройством на процесс джинирования.

Установление семяотводящей трубы с радиусом R обеспечивает уменьшение объема рабочей камеры $(V_{об} - \pi \cdot R^2 \cdot l)$, при этом масса сырцового валика равна G. Расстояние по радиусу рабочей камеры от стенки трубы до лобового бруса составляет $r–R$ и с увеличением R уменьшается.

Тогда равенство (3.1) получит следующий вид:

$$Q_t=Q_o+1{,}35\cdot(\upsilon-\upsilon_o)+7{,}1\cdot[k\cdot w_b\cdot(r-R)-\upsilon_{bo}]+0{,}5\cdot[\rho\cdot(V_{об}-\pi\cdot R^2\cdot l)-G_o], \quad (2)$$

где k– коэффициент, учитывающий увеличение частоты вращения сырцового валика.

Используя уравнение (2), построим график изменения расчетной производительности пильного джина с семяотводящей системой от диаметра трубы $2\cdot R$ и коэффициента, учитывающего повышение угловой скорости сырцового валика k (рисунок 2).

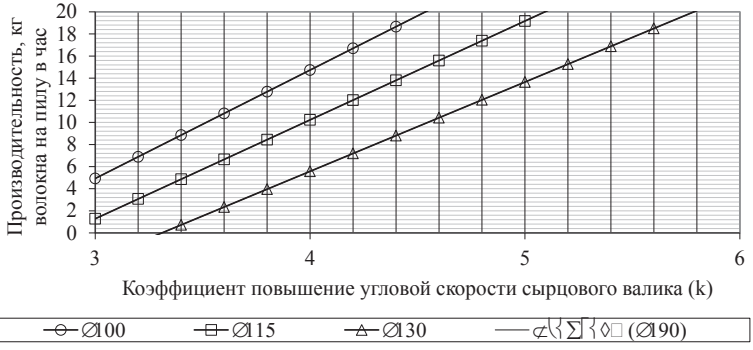


Рис.2. Изменение расчетной производительности пильного джина с семяотводящей системой в зависимости от коэффициента увеличения угловой скорости сырцового валика при различных диаметрах трубы

Для повышения производительности пильного джина до 20 кг волокна на пилу в час с семяотводящей трубой при изменении её диаметра от 100 до 130мм необходимо увеличить частоту вращения сырцового валика от 3,0 до 5,8 раз (см. рисунок 3.2). При этом объем

рабочей камеры уменьшается с 6,5 до 20 % . Кроме того, зазор между трубой и лапками колосников, необходимый для проведения замены или ликвидации забоев в колосниках, уменьшается с 85 до 70 мм.

Установлено, что длина волокна с уменьшением междупильного расстояния с 20,64 до 14,59 мм при джинировании хлопка - сырца разновидности 108Ф уменьшается на 0,1 - 0,2 мм.

Список использованной литературы:

3. Болдинский Г.И. Теоретические основы оптимального процесса пильного джинирования и вопросы порокообразования при нем: Дис. … докт. техн. наук. – Ташкент: ТИТЛП, 1969. – 450 с.

4. Максудов А. Влияние оптимального соотношения между скоростями пильного цилиндра и сырцового валика на качественные показатели джинирования: Дис. канд.техн.наук. – Ташкент: ТИТЛП, 1976. – 169 с.

© О.С.Маллаев 2019

УДК 351.811

Назаров М.А., Неезжалый А.А.
ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный технический университет»

ЭКОЛОГИЯ АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА

Аннотация. В статье рассматривается влияние автомобильного транспорта на окружающую среду и здоровье населения России, выделяются ряд проблем и делаются предложения по предотвращению негативного воздействия.

Ключевые слова: экологическая проблема, автомобильный транспорт, негативное воздействие, окружающая среда, здоровье населения.

Актуальность выбранной темы обусловлена возрастающим количеством автомобильного транспорта и решением проблемы его воздействия на качество городской среды и здоровье населения. Использование транспортного комплекса оказывает огромное негативное воздействие на окружающую среду. Например, доля автомобилей в загрязнении атмосферы окружающей среды крупных городов составляет 80 - 90 % , что в несколько раз превышает долю промышленных. В одной только Российской Федерации транспорт за год выбрасывает в атмосферу около 15 миллионов тонн вредных веществ. С точки зрения наносимого экологии ущерба, автотранспорт лидирует во всех видах негативного воздействия. Так, загрязнение воздуха – 95 % , шум – порядка 50 % и, наконец, воздействие на климат - 68 % . Также стоит отметить, что уровень загрязнения окружающей среды на данный момент осуществляется более высокими темпами, чем скорость ее естественного восстановления.

Самой главной экологической проблемой автомобильного транспорта является оборудование двигателями внутреннего сгорания, которые расходуют огромное количество моторного топлива и выбрасывают в окружающую среду вредные вещества вместе с выхлопными газами. Особо остро эта проблема существует в крупных городах и вблизи автомагистралей. Отработанные газы двигателей внутреннего сгорания содержат порядка

200 различных компонентов, большинство из которых токсичны, а период их существования длится от 2 – 3 минут до 4 – 5 лет.

Второй немаловажной проблемой является загрязнение окружающей среды от стационарных источников автомобильного транспорта. Это происходит, например, при испарении бензина на АЗС или же образование пыли в приземном воздушном пространстве возле автодорог.

Третья – это шумовое загрязнение окружающей среды, в следствие чего рост заболеваемости населения. Шумовое загрязнение в городах в большинстве случаях имеет локальный характер и преимущественно вызывается средствами транспорта, в том числе автомобильного. Как показывают исследования учёных в сфере медицины, повешение уровня шумов способствуют развитию нервно - психический отклонений и гипертонической болезни.

И, наконец, - экологические опасности пассажира автомобильного транспорта, так как салон автомашины – негерметичное пространство. Как правило, воздух в салон поступает снаружи через воздухозаборники и удаляется посредством вентиляционных решеток, то есть какой воздух внутри, такой и снаружи. Стоит заметить, что сейчас в большинстве иномарок и в новых моделях отечественного автотранспорта устанавливаются фильтры воздуха салона, кондиционеры либо предусмотрен режим рециркуляции воздуха, при котором воздух «гоняется по салону», не разбавляясь внешним воздухом. Однако, при использовании последней, концентрация токсинов в воздухе салона монотонно растёт, пока не достигнет уличного значения. Поэтому фильтрация салонов, рециркуляция воздуха и кондиционирование даёт лишь незначительный кратковременный эффект.

Для решения вышеупомянутых проблем необходимо выработать единую экологическую политику, которая будет направлена на существенное и устойчивое снижение в период до 2022 года уровня негативного воздействия автомобильного транспорта на окружающую среду и здоровье населения. Подобная политика должна предусматривать следующие основные задачи:

- формирование непосредственно законодательной базы для осуществления государственной политики в области повышения экологической безопасности автотранспорта;
- усовершенствование структуры государственного управления экологической безопасности автомобильного транспорта;
- реализация первоочередных мер, направленных на повышение экологической безопасности, в частности:

1) повышение экологической безопасности автомобилей при их производстве;

2) повышение качества производства моторных топлив, распространение применения альтернативных моторных топлив, а также источников энергии;

3) повышение приемлемых показателей автотранспортных средств для улучшения условий труда водителей и качества перевозок пассажиров;

4) усовершенствование организации вторичной переработки и утилизации отходов от автотранспортной деятельности;

5) усиление экологической безопасности автомобильный дорог;

6) и для борьбы с шумом – снижение собственных шумов автотранспортных средств, а также применение в зданиях, которые выходят на оживленные автомагистрали, современные шумопоглощающие материалы; вертикальное озеленение жилых построек.

Таким образом, можно сделать вывод, что для существенного снижения негативного влияния на окружающую среду, создаваемого автомобильным транспортом, необходимо принять широкомасштабные и комплексные меры по предотвращению этих явлений.

Список литературы:

1. Глазков А.Т., Аверина Ю.М. Имеющиеся способы защиты атмосферы от выбросов двигателей внутреннего сгорания в крупных городах // Успехи химии и химической технологии. 2017. № 15. С. 60 - 62.
2. Дегодя Е.Ю., Мальцева Е.В. Влияние автомобильного транспорта на окружающую среду // Современные проблема транспортного комплекса России. 2016. № 1. С. 34 - 37.
3. Инфраструктура автотранспортного комплекса [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.А. Анохин, Н.Ю. Залукаева, А.А. Гуськов, В.А. Гавриков. – Тамбов. Издательство ФГБОУ ВО "ТГТУ", 2018.
4. Леванчук А.В. Загрязнение окружающей среды продуктами эксплуатационного износа автомобильных дорог // Интернет - журнал Науковедение. 2014. № 1. С. 1 - 8.
5. Молодцов В. А. Безопасность транспортных средств: учебное пособие / В. А. Молодцов. - Тамбов: ФГБОУ ВПО "ТГТУ", 2013. - 236 с.
6. Морозов В.А., Морозова О.Н. Совершенствование эффективности и экологичности двигателей внутреннего сгорания // Инженерный вестник Дона. 2016. № 1. С. 1 - 12.
7. Новиков. А.И. Перспективы развития альтернативных источников энергии, способных обеспечить экологическую безопасность и ресурсосбережение в автотранспортном комплексе // Известия Тульского государственного университета. 2015. № 5. С. 189 - 191.
8. Хегай Ю.А. Проблемы автомобильного транспорта в России // Теория и практика общественного развития. 2014. № 8. С. 122 - 125.

© Назаров М.А., Неезжалый А.А. 2019

УДК 691.175

А.А. Паламарчук, магистрант 1 курса
Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых
г. Владимир, РФ, E - mail: flashlight _ on@mail.ru
О.А. Шишакина, магистрант 1 курса
Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых
г. Владимир, РФ, E - mail: olya.shishakina@mail.ru
А.С. Петрова, магистрант 1 курса
Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых
г. Владимир, РФ, E - mail: petrova.anna.21@yandex.ru
А.А. Недосекин, студент 2 курса
Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых
г. Владимир, РФ, E - mail: glagolo@mail.ru

МЕТОДЫ ВСПЕНИВАНИЯ ПОЛИПРОПИЛЕНА

Аннотация

В статье рассматриваются различные методы вспенивания полипропилена.

Ключевые слова

Пенопласты, полимеры, полиолефины, полипропилен, вспенивание.

Вспенивающие материалы на базе пластических смол в настоящее время широко используются в качестве звуко - и теплоизоляционных и упаковочных материалов.

Наибольшее распространение получили полистирольные, полиуретановые и полиэтиленовые пены [1]. Сравнительно мало для этих целей используется полипропилен (ПП). Вспенивание этого термопласта имеет свои трудности, обусловленные его физико - механическими свойствами, структурой, реологическими особенностями.

Первое упоминание о получении пенополипропилена относится к 1960 г. [2]. Авторы в этих патентах использовали методы, применяемые для поливинилхлорида и полиэтилена, например, насыщение расплава полимера инертным газом под высоким давлением с последующим снижением давления и вспениванием [3]. В некоторых патентах к композиции добавляет вещества, которые будучи диспергированными в расплаве полимера выступают как центры образования ячеек.

Для этой цели были использованы, например, кремниевый порошок, с размером частиц 0,01 - 1 мкм. Порошковый изотактический ПП, содержащий 0,5 % кремниевого порошка в экструдере нагревали до 508К, смешивали с 10 % изопентана и экструдировали при температуре формующего инструмента 428К. На выходе получали вспененный материал с объемным весом 40 кг / $м^3$ и размером ячеек менее 0,3 мкм, причем пенопласт обладал хорошей эластичностью [4]. Подобным образом для этих целей использовали порошковый полиэтилентерефталат с частицами размером около 20 мкм, причем достигался объемный вес 50 кг / $м^3$.

Стабилизация ячеистой структуры достигалась тем, что смесь экструдировали при температуре на 5 - 30° выше точки плавления ПП. Разрушение стенок ячеек предотвращается, например, так: к ПП прибавляют 5 - 20 % полистирола или полиакрилата. Эти добавки препятствуют миграции газа через стенки ячеек в процессе вспенивания [5].

Получение пены с низким объемным весом описано в [6]. К 100 в.ч. ПП добавили 20 в.ч. блоксополимера стирола и бутана типа СБС, 0,1 % талька, 0,3 % стеарата цинка и в расплаве смешали. К 100 в.ч. расплавленной смеси в экструдере вводим 13 в.ч. смеси дихлордифторметана и бутилена. При вспенивании на выходе из формующего инструмента получался пенопласт с гладкой поверхностью и объемным весом 30 кг / $м^3$.

Список использованной литературы:

1. В.А Кабанов, М.С. Акутин, Н.Ф. Бакеев. Энциклопедия полимеров. Т.2. - Москва: Советская Энциклопедия, 1974. 178 с.

2. Е.Г. Сентюрин, И.В. Мекалина, Т.С. Тригуб. Все материалы. Энциклопедический справочник - Москва: Химия, 2012. 203 с.

3. В.Г. Бортников. Теоретические основы и технологии переработки пластических масс - Москва: ИНФРА - М, 2015. 480 с.

4. И.Н. Бакирова, А.М. Кочнев. Лабораторный практикум по полимерным материалам: учебное пособие - Казань: Издательство КНИТУ, 2013. 84 с.

5. Л.А. Алимов, В.В. Воронин. Строительные материалы: учебник для бакалавров - Москва: Академия, 2012. 320 с.

6. К.Н. Попов, М.Б. Каддо. Строительные материалы: учебник для вузов - Москва: Студент, 2012. 440 с.

© А.А. Паламарчук, О.А. Шишакина, А.С. Петрова, А.А.Недосекин, 2019

УДК 691.175

А.А. Паламарчук, магистрант 1 курса
Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых
г. Владимир, РФ, E - mail: flashlight _ on@mail.ru
О.А. Шишакина, магистрант 1 курса
Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых
г. Владимир, РФ, E - mail: olya.shishakina@mail.ru
А.А. Беликова, студент 3 курса
Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых
г. Владимир, РФ, E - mail: flashlight _ on@mail.ru
А.А. Недосекин, студент 2 курса
Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых
г. Владимир, РФ, E - mail: glagolo@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ ВСПЕНИВАНИЯ ПОЛИПРОПИЛЕ НА ХИМИЧЕСКИМИ ВСПЕНИВАЮЩИМИ АГЕНТАМИ

Аннотация
В статье рассматриваются особенности вспенивания полипропилена химическими вспенивающими агентами.

Ключевые слова
Пенопласты, полимеры, химический вспенивающий агент, полипропилен, вспенивание.

Вспенивающие материалы на базе пластических смол в настоящее время широко используются в качестве звуко - и теплоизоляционных и упаковочных материалов. Наибольшее распространение получили полистирольные, полиуретановые и полиэтиленовые пены [1]. Сравнительно мало для этих целей используется полипропилен (ПП). Вспенивание этого термопласта имеет свои трудности, обусловленные его физико - механическими свойствами, структурой, реологическими особенностями.

Во всех случаях химический вспенивающий агент добавляют к полимеру в твердом состоянии и в процессе вспенивания, при определенных условиях (температуре и давлении), он разлагается на продукты, в которых есть газообразная часть [2]. Температурный режим при этом способе вспенивания ПП выбирают так, что при расплавлении полимера под давлением вспенивающий агент разлагается с образованием зародышей ячеек, которые при снижении давления расширяются до определенного предела, обусловленного вязкостью. Вязкость расплава играет существенную роль в том смысле, что способна удерживать выделившийся газ и при охлаждении стабилизировать вспененную структуру. В высоковязкой среде расширение газа значительно ограничивается, в то время как в низковязких расплавах газ неудержимо улетает через поверхность [3].

Наилучшим вспенивающим агентом для ПП является азобисформамид. Он дает высокий выход газообразных продуктов, имеет подходящий температурный интервал контролируемого разложения, низкую токсичность и негорючесть [4].

При получении вспененного ПП используют либо сам азобисформамид, либо его смеси с активаторами разложения, содержащими металлы, как например, стеарат цинка, стеарат кальция, окись цинка [5]. В зависимости от того, для как целей используют продукты из пено - ПП, выбирают концентрацию вспенивающего агента, определяющую объемный вес

пенопласта. Концентрация азобисформамида, добавляемого к ПП колеблется в пределах 0,1 - 10 % [6].

Список использованной литературы:

1. В.А Кабанов, М.С. Акутин, Н.Ф. Бакеев. Энциклопедия полимеров. Т.2. - Москва: Советская Энциклопедия, 1974. 178 с.

2. Е.Г. Сентюрин, И.В. Мекалина, Т.С. Тригуб. Все материалы. Энциклопедический справочник - Москва: Химия, 2012. 203 с.

3. В.Г. Бортников. Теоретические основы и технологии переработки пластических масс - Москва: ИНФРА - М, 2015. 480 с.

4. И.Н. Бакирова, А.М. Кочнев. Лабораторный практикум по полимерным материалам: учебное пособие - Казань: Издательство КНИТУ, 2013. 84 с.

5. Л.А. Алимов, В.В. Воронин. Строительные материалы: учебник для бакалавров - Москва: Академия, 2012. 320 с.

6. К.Н. Попов, М.Б. Каддо. Строительные материалы: учебник для вузов - Москва: Студент, 2012. 440 с.

© А.А. Паламарчук, О.А. Шишакина, А.А. Беликова, А.А.Недосекин, 2019

УДК: 620.92

А.В. Панасевич
Магистрант 2 курса «Московский политехнический университет»
г. Москва, РФ, E - mail: panasevich _ a _ v@mail.ru
А.Н. Цедилин
Доцент, к.т.н. «Московский политехнический университет», г. Москва, РФ
A.V. Panasevich
Undergraduate 2 courses «Moscow Polytechnic University»
Moscow, Russian Federation, E - mail: panasevich _ a _ v@mail.ru
A.N. Tsedilin
candidate of technical Sciences «Moscow Polytechnic University», Moscow, Russian Federation

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ МЕТОДЫ ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕНИЯ ТЕРРИТОРИЙ РФ

ALTERNATIVE METHODS OF ENERGY SUPPLY OF THE RUSSIAN FEDERATION TERRITORIES

Аннотация

В статье представлены результаты исследования возможности автономного энергообеспечения на базе альтернативной и возобновляемой энергетики культового объекта (Храма свт. Спиридона Тримифунтского) в Рязанской области.

Новизна работы – создание комплексной энергосистемы с учетом климатических условий региона и архитектурно - территориальных особенностей объекта.

Показано, что гелио - и геотермальная энергетика может стать основой устойчивой системы распределенного получения энергии на месте ее потребления для Рязанской области.

Ключевые слова

Альтернативная и возобновляемая энергетика, новая технологическая формация, гелиоэнергетика, геотермальная энергетика, распределенное получение энергии.

Annotation

The article presents the results of the study of the possibility of Autonomous energy supply on the basis of alternative and renewable energy of the cult object (the Temple of SVT. Spiridon trimifuntsky) in the Ryazan region.

The novelty of the work is the creation of an integrated power system taking into account the climatic conditions of the region and the architectural and territorial features of the object.

It is shown that helium and geothermal energy can become the basis of a stable system of distributed energy production at the place of its consumption for the Ryazan region.

Key words

Alternative and renewable energy, new technological formation, solar energy, geothermal energy, distributed energy production.

Ограниченность планетарных энергетических и материальных ресурсов и необходимость устойчивого развития техносферы предопределяют переход к новой технологической формации (1,2), базирующейся на альтернативной и возобновляемой энергетике, природоподобных технологиях и техногенных запасах (материальных и энергетических) по аналогии с природными.

В настоящее время энергообеспечение территорий РФ осуществляется по централизованным схемам. Энергия, получаемая, преимущественно, на ТЭС при сжигании углеводородного сырья (газ, нефтепродукты, каменный и бурый уголь), по энерготранспортным системам (ЛЭП, тепловые коммуникации и др.) подается потребителю. Потери при транспортировке превышают 10 % .

Централизованная система получения и потребления энергии ограничивает возможности развития техносферы (особенно на отдаленных территориях), т.к. дальнейшее ее расширение ведет к физико - химическому (парниковый эффект, техногенный озон, торсионные электромагнитные поля и др.) загрязнению биосферы. Кроме того, запасы традиционного углеводородного сырья ограничены и не равномерно распределены по территории РФ. Поэтому потребности в дополнительном энергообеспечении территорий РФ при развитии техносферы должны покрываться за счет внедрения природоподобных технологий. Для удаленных территорий РФ альтернативная и возобновляемая энергетика может стать основой энергопотребления.

Альтернативная и возобновляемая (гелио - , геотермальная - , ветроэнергетика, биотопливо, мини - ГЭС и др.) энергетика относятся к природоподобным технологиям, обеспечивающим устойчивое равновесие между техносферой и биосферой. Источники альтернативной и возобновляемой энергетики практически равномерно распределены по всей территории РФ, что делает возможным создание устойчивой системы распределенного получения энергии на месте ее потребления.

Принципиальной особенностью альтернативной и возобновляемой энергетики, в отличие от традиционной, использующей для сжигания выведенное из планетарного материально - энергетического кругооборота углеводородное сырье, является то, что ее

источники непосредственно участвуют в материальном и энергетическом планетарном кругообороте. Степень их использования зависит от устойчивости экосистемы и должна предварительно оцениваться для каждой территории с учетом степени урбанизации, гео - климатических и экологических факторов и др.

Данная работа является продолжением проводимых на кафедрах «Процессы и аппараты химических технологий» и «ЮНЕСКО» Московского политехнического университета исследований по внедрению «зеленых технологий». альтернативной и возобновляемой энергетики (3 - 7). В 2018 г. подобные исследования производились для объектов в Махачкале (8). Показано, что автономное энергообеспечение в этом регионе возможно за счет гелиоэнергетики.

Объектом данных исследований выбрана возможность автономного энергообеспечения Храма свт. Спиридона Тримифунтского в д. Баграмово Рыбновского района Рязанской области (при сохранении подключения централизованного электрообеспечения). Работа проводиться при поддержке Рязанской епархии РПЦ и Комитета ГД РФ по жилищной политике и ЖКХ.

Исходными расчетные показатели Храма: отапливаемая площадь 225 $м^2$; высота потолков до 6 м.

В рамках проводимой работы, с учетом экологических и климатических особенностей Рязанской епархии, для круглогодичного энергообеспечения пользователей целесообразно, наряду с существующей системой энергообеспечения, использовать комплексное сочетание следующих технологий альтернативной и возобновляемой энергетики: гелиоэнергетику и геотермальную энергетику.

Применение ветроэнергетики в данном регионе требует дополнительных проработок, т.к. реализация данных технологий целесообразна лишь при постоянных ветрах свыше 6 м / сек. Кроме того, технические средства ветроэнергетики способны создавать низкочастотные колебания, отрицательно влияющие на жителей окружающего сельского поселения и биоту региона.

Энергопотребление Храма свт. Спиридона Тримифунтского расходуется на поддержания необходимой для богослужения температуры в помещениях храма (9) и электрического освещение (до 10 кВт / месяц).

В табл.1 представлены минимальные месячный температуры для с. Баграмова за 2017 г., используемые для расчета необходимой тепловой мощности для отопления Храма.

Таблица 1 - Среднемесячные температуры (0С)

	Янв	Фев	Март	Апр	Май	Июнь	Июль	Авг	Сен	Окт	Ноя	Дек
Днём	- 9,8	- 5,8	2,3	11,0	20,6	22,7	26,2	25,3	17,8	7,0	- 0,2	- 5,5
Ночью	- 13,2	- 11,5	- 3,8	2,5	10	13,6	16,5	14,6	9,4	1,3	- 4,2	- 8,8

Необходимое количество энергии для отопления (10) рассчитывалось по эмпирической формуле (1)

$Q = (k \times V \times T) / 860$ (кВт) (1)

где: Q – необходимое количество тепловой энергии, кВт;

k - усредненный коэффициент теплопроводности здания (принят 1);

V - объем отапливаемых помещений Храма;

T - максимальный перепад между внешней и внутренней температурами, ^{0}C (рассчитывается с использованием табл.1).

В табл.2 представлены рассчитываемые по формуле 1 ежемесячные значения тепловой мощности для отопления Храма.

Таблица 2 - Необходимая тепловая мощность для отопления Храма (кВт)

Янв	Фев	Март	Апр	Май	Июнь	Июль	Авг	Сен	Окт	Ноя	Дек
50,23	45,52	31,40	21,98	7,85	- 3,14	- 3,14	- 1,57	10,99	25,12	36,10	43,95

Исходя из полученных данных, видно, что отопительный период в Храме должен продолжаться в октябре — апреле. В летний период (июнь - август) целесообразно кондиционирование воздуха с использованием бытового кондиционера, в качестве которого предлагается использовать канальный кондиционер Energolux SAD80D1 - A / SAU80U1 - A, рассчитанный под необходимую площадь помещений.

Как отмечалось выше, для энергообеспечения Храма целесообразно (при сохранении централизованного электрообеспечения), использование гелио - и геотермальной энергетики.

В табл. 3 представлены среднестатистические удельные месячные значения солнечной мощности для Рязанской обл. (кВт / м^2). (11)

Таблица 3 - Месячные значения солнечной мощности (кВт / м^2)

Янв.	Фев.	Март	Апр.	Май	Июнь	Июль	Авг.	Сент.	Окт.	Нояб.	Дек.	Год
21,2	55	109	130	168	165	169	147	106	62,3	35,2	23	1174

Для выработки гелиоэнергии предложено использование подсобных помещения Храма с общей площадью крыш свыше 60 м2. На них возможно размещение солнечных панелей типа HH - Poly - 280W, в количестве 23 штук общей площадью 44,5 м ^{2}. В табл. 4 представлены значения вырабатываемой солнечной мощности для энергообеспечения Храма.

Таблица 4 - Вырабатываемая мощность солнечными панелями (кВт)

Янв.	Фев.	Март	Апр.	Май	Июнь	Июль	Авг.	Сент.	Окт.	Нояб.	Дек.
10,76	17,96	26,12	27,97	32,11	31,1	31,38	28,74	21,33	14,94	10,37	8,8

Полученные расчетные данные показывают, что гелиоэнергетика в климатических условиях Рязанской области не может полностью обеспечить тепловые потребности Храма и необходимо дополнительно использовать технические средства геотермальной энергетики на основе «тепловых насосов». Для этих целей выбран Meeting MD150D 55 кВт EVI, (вырабатываемы мощность 55 кВт, потребление электроэнергии 13,5 кВт.). Для него предложена вертикальная схема размещения трубчатых теплообменников (18 скважин глубиной 20 м) на участке территории Храма размером в 250 м^2.

С учетом климатических показателей и возможностей выбранных технических средств гелио - и геотермальной энергетики. На рис.1 представлена диаграмма месячного энергообеспечения и энергопотребления Храма.



Рисунок 1. Диаграмма месячного энергообеспечения и энергопотребления Храма.

Представленная на рис.1 диаграмма показывает, что большую часть года предложенный комплекс альтернативной энергетики автономен. В период ноябрь - февраль целесообразно использование в небольших объемах электроэнергии централизованных систем.

Проведенные исследования показывают целесообразность использования альтернативной и возобновляемой энергетики для автономного энергообеспечения объектов территорий Рязанской области. Гелио - и геотермальная энергетика для данного региона может стать основой устойчивой системы распределенного получения энергии на месте ее потребления.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Систер В.Г. Природоподобные технологии и процессы при переходе к новому технологическому укладу. Сб. материалов I научно - технической конф. – Москва: (НИЦ «Курчатовский институт» - ИРЕА) , 2018, с. 19

2. Цедилин А.Н. Технико - экологические аспекты трансформации химических веществ при переходе к природоподобному технологическом укладу. Сб. материалов I научно - технической конф. – Москва: (НИЦ «Курчатовский институт» - ИРЕА) , 2018, 24.

3. Систер В.Г., Иванова А.А., Цедилин А.Н. Альтернативные виды топлива. Биодизель (применение, технологии и перспективы развития) // Учебное пособие для вузов Москва, 2017. 95 с.

4. Систер В.Г., Евдокимова Ю.В., Цедилин А.Н. Вопросы термической утилизации ТБО в России // В сборнике: Биотехнологии в комплексном развитии регионов материалы международной научно - практической конференции. 2016. С. 36.

5. Иванникова Е.М., Систер В.Г., Ямчук А.И., Нагорнов С.А. Пути улучшения технологии получения биодизельного топлива // В сборнике: Биотехнологии в комплексном развитии регионов материалы международной научно - практической конференции. 2016. С. 42.

6. Систер В.Г., Иванникова Е.М., Ямчук А.И. "Зеленые технологии", как необходимое условие экономического развития // В сборнике: Биотехнологии в комплексном развитии регионов материалы международной научно - практической конференции. 2016. С. 42 - 43.

7. Систер В.Г., Иванникова Е.М., Цедилин А.Н. Внедрение "зеленых" технологий в российской федерации // Международный научный журнал Альтернативная энергетика и экология. 2016. № 11 - 12 (199 - 200). С. 88 - 92.

8. Аскеров Д.Ф., Антонова А.А., Цедилин А.Н. Сравнительный анализ выбора оптимального типа солнечных коллекторов для комбинированных еелиосистем горячего водоснабжения и отопления в Махачкале» // Международный журнал «Молодой ученый» №9 (195), март 2018. с. 65 - 67

9. СанПиН 2.1.2.2645 - 10 Требования к условиям проживания в жилых зданиях и помещениях.

10. Васильев Г.П., Шилкин Н.В. Использование низкопотенциальной тепловой энергии земли в теплонасосных системах. // АВОК, 2003, №2 с. 4 - 6

11. http: // gisre.ru / maps / sun - radiation / opt / opt - year

© А.В. Панасевич, А.Н. Цедилин, 2019

УДК 004.056.5

А.С. Прохоренко
магистрант 2 курса ТПУ, г. Томск, РФ
E - mail: angel.prokhorenko@icloud.com
Научный руководитель: Ротарь В.Г.
к.т.н., доцент ОИТ ИШИТР ТПУ, г. Томск, РФ
E - mail: rotarvg@ya.ru

НАИБОЛЕЕ ВЕРОЯТНЫЕ РИСКИ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В 2019 ГОДУ

Аннотация

Проблемы информационной безопасности становятся одними из главных проблем современности. В статье рассмотрены наиболее популярные и перспективные для киберпреступников на сегодняшний день методы похищения конфиденциальных данных, а также предложены универсальные рекомендации для защиты информации.

Ключевые слова

Информационная безопасность, киберпреступления, защита информации, вирусы, социальная инженерия, инсайдерские угрозы.

На сегодняшний день информационная безопасность является предметом пристального внимания не только для специалистов узкого профиля, но и для широкой общественности –

от обычных пользователей до государств. Несмотря на то, что вопросу информационной безопасности уделяется все больше времени и ресурсов, утечек данных и иных киберпреступлений также становится все больше. Так, например, в России по данным Генпрокуратуры [1] за 2018 год число киберпреступлений выросло в 2 раза, при этом суммарный ущерб оценивается в 400 млрд рублей, а процент раскрываемости составляет всего 41,3 % .

Существует постоянно растущий спектр угроз информационной безопасности, которые могут привести к целому ряду разрушительных последствий для организаций, таких как:

- проблемы, связанные с потерей конфиденциальных данных;
- серьезное причинение вреда деловой репутации компании в результате кражи информации;
- высокие затраты – средняя утечка данных стоит $3.86 миллионов, согласно исследованию IBM, проведенному Институтом Ponemon в 2018 году.

Принимая во внимание эту небольшую выборку потенциальных последствий компрометации данных, очевидно, что информационная безопасность должна оставаться важным приоритетом для организаций всех размеров. Несмотря на то, что информационная безопасность постоянно повышается, способы совершения киберпреступлений также со временем развиваются.

Обеспечение своевременных адекватных защитных механизмов для защиты ценной информации начинается с идентификации ключевых угроз.

В 2019 году наиболее вероятными угрозами являются [2]:

1. Вирус - вымогатель

Вымогатель является видом кибератаки, в котором компьютерные системы или данные становятся недоступными из - за вредоносного программного обеспечения, которое использует шифрование для предотвращения доступа пользователей к системам или данным. Этот тип атаки может привести к значительному нарушению ключевых деловых операций и потере конфиденциальной информации.

При атаке вирусом - вымогателем преступники требуют перевод средств, для того, чтобы вернуть доступ к заблокированным системам или файлам. В 2017 - 2018 годах наиболее крупными стали атаки следующих вирусов [3]: WannaCry, SamSam, DataKeeper, Spider Virus, LockCrypt, Scarab, Locky, BadRabbit, Petya.

Поскольку компании начинают использовать все большее количество интеллектуальных устройств с подключением к интернету, вполне вероятно, что атаки вымогателей будут только увеличиваться из - за более широкого диапазона целей.

2. Социальная инженерия

В то время как киберпреступность растет, киберпреступники понимают, что технические атаки, которые они используют, имеют ограниченное окно возможностей. По этой причине, как ожидается, участятся менее технические, но в равной степени эффективные риски для информационной безопасности, такие как атаки социальной инженерии.

Данный вид атак является методом получения от людей конфиденциальной информации (в том числе паролей), основанный на особенности их психологии. Злоумышленники используют этот метод, так как зачастую эффективнее использовать психологические приемы для получения пароля, чем пытаться взломать систему с помощью грубой силы.

Так как существует множество разновидностей этого вида атак [4] (фишинг, претекстинг, троянский конь, обратная социальная инженерия, дорожное яблоко и др.), данный способ совершения кражи данный был и остается одним из самых популярных для злоумышленников.

3. Инсайдерские Угрозы

Инсайдерские угрозы являются огромным риском для информационной безопасности. Некоторые из сотрудников могут иметь привилегированный доступ к системам и, соответственно, к конфиденциальной информации в этих системах. Кроме того, инсайдеры зачастую имеют возможность скопировать конфиденциальные файлы, не оставляя практически никаких следов. Киберпреступники могут быть нацелены на данных инсайдеров, предлагая выплату за извлечение необходимой им информации.

Инсайдерские угрозы также возникают из - за халатности сотрудников - переход по подозрительным ссылкам, выбор очевидных комбинаций для пароля, а также слишком редкая замена паролей.

4. Работа на дому

Современные сотрудники все чаще выбирают гибкие режимы работы, и все больше предприятий предоставляют возможность своим сотрудникам работать на дому, в частности благодаря облачным технологиям.

Однако с появлением данной возможности также появились и новые риски кибербезопасности. Во - первых, достаточно сложно применять политику безопасности на уровне компании, когда все или часть сотрудников работают удаленно. Исследование Imation Corp [5] в 2014 году из 1000 британских и немецких удаленных сотрудников показало, что подавляющее большинство работников не обеспокоены потерей конфиденциальных бизнес - данных. Одна треть опрошенных признались, что они потеряли устройства с рабочими данными в общественном месте, 25 % допустили нарушение политики безопасности во время удаленной работы, и менее шести из десяти респондентов заявили, что в их организациях существует специальная политика удаленного труда.

Статистика вызывает беспокойство, и тот факт, что удаленная работа только набирает популярность, говорит о том, что риски информационной безопасности в данной области будут увеличиваться.

5. Кибератаки с использованием искусственного интеллекта

На сегодняшний день развитие искусственного интеллекта шагнуло далеко вперед. Поскольку ИИ превосходно автоматизирует задачи, которые обычно требуют значительных человеческих усилий, существует реальная угроза, что киберпреступники начнут использовать его в своих интересах. Например, злоумышленники с помощью искусственного интеллекта могут совершать фишинговые атаки, которые, как правило, трудоемки [6].

Существует множество различных мер защиты информации. В каждой конкретной организации необходимо подбирать меры защиты исходя из особенностей данной компании. Однако можно выделить ряд обобщенных универсальных советов, которые могут защитить информацию:

- Всегда шифруйте конфиденциальную информацию;
- Обучайте сотрудников распознаванию атак социальной инженерии;
- Всегда выполняйте резервное копирование данных;
- Используйте безопасные удаленные рабочие столы для сотрудников, работающих из дома;
- Проведите тщательные проверки перед наймом сотрудников или подрядчиков;
- Применяйте разграничение прав доступа к системе и данным.

Благодаря инновационным технологиям появляются все новые возможности для развития бизнеса, однако и киберпреступники активно используют эти преимущества в своих целях. Для того, чтобы идти в ногу с временем, современные организации должны быть более дальновидны, необходимо наперёд продумывать способы защиты конфиденциальных данных. В противном случае любая организация может стать жертвой продуманной и масштабной кибератаки.

Список использованной литературы:

1. Сайт Генеральной прокуратуры Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https: // genproc.gov.ru / smi / news / genproc / news - 1431104 / , свободный. – (дата обращения 27.02.2019).
2. Ellen Zhang. Cybersecurity Risks 2019: Top Online Security Risks for Healthcare, SMBs & More [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https: // digitalguardian.com / blog / cybersecurity - risks - 2019, свободный. – (дата обращения 27.02.2019).
3. Иванов О. Самые значимые атаки программ - вымогателей в 2017 - 2018 годах [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https: // www.anti - malware.ru / analytics / Threats _ Analysis / ransomware - strikes - in - 2017 - and - 2018, свободный. – (дата обращения 27.02.2019).
4. Nate Lord. Social Engineering Attacks: Common Techniques & How to Prevent an Attack [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https: // digitalguardian.com / blog / social - engineering - attacks - common - techniques - how - prevent - attack, свободный. – (дата обращения 27.02.2019).
5. Imation corp. Remote working puts business data at risk, with over a third of office workers having lost devices in a public place [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http: // www.ironkey.com / en - US / about - ironkey / press - releases / Imation - Survey - 2014 - 11 - 05.pdf, свободный. – (дата обращения 27.02.2019).
6. Deepak Dutt. 2018: the year of the AI - powered cyberattack [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https: // www.csoonline.com / article / 3246196 / 2018 - the - year - of - the - ai - powered - cyberattack.html, свободный. – (дата обращения 27.02.2019).

© А.С. Прохоренко 2019

УДК 004.056.5

А.С. Прохоренко
магистрант 2 курса ТПУ, г. Томск, РФ, E - mail: angel.prokhorenko@icloud.com
Научный руководитель: Ротарь В.Г.
к.т.н., доцент ОИТ ИШИТР ТПУ, г. Томск, РФ, E - mail: rotarvg@ya.ru

УГРОЗЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ

Аннотация

В настоящее время в нефтегазодобывающих предприятиях наблюдается интенсивное применение робототехники, цифровизации и Интернета вещей и, как следствие, возникают новые угрозы информационной безопасности в данных предприятиях. В статье рассмотрены данные и операции нефтегазовых компаний, которые наиболее подвержены кибератакам.

Ключевые слова

Информационная безопасность, кибератаки, нефтегазовые компании, киберпреступники, риски информационной безопасности.

Нефтегазовая отрасль сталкивается со сложными проблемами в различных сферах − от истощения запасов и падения цен до систем управления информацией и данными. Отрасль быстро освоила новые технологии, такие как оцифровка и автоматизация, которые позволяют снизить затраты и помочь в принятии решений. Однако при этом нефтегазовая отрасль сталкивается с трудной задачей управления информационной безопасностью.

Возможные последствия кибератак в значительной степени зависят от злоумышленников и их целей. Например, конкуренты или хакеры, в некоторых особых случаях поддерживаемые государством, заинтересованы в раскрытии конфиденциальной информации. Саботаж, с другой стороны, скорее всего, будет исходить от хактивистов (например, операция #OpPetrol в 2013 году)[1].

Вот некоторые из рисков, с которыми компания может столкнуться в случае успешной атаки:

- Закрытие производства (предприятия);
- Повреждение оборудования;
- Отключение коммунальных услуг;
- Технологическое вмешательство для круга продукции;
- Несоответствующее качество продукции;
- Незамеченные разливы;
- Нарушение техники безопасности, приведшее к травмам и даже смерти.

Независимо от того, используют ли хакеры программы - шпионы для сбора данных или заражают системы контроля за производством вредоносными программами, или блокируют информационный поток через системы управления, все кибератаки становятся все более сложными и, что особенно тревожно, киберпреступники запускают скоординированные атаки на промышленность. В 2014 году, например, хакеры начали тотальное нападение на 50 нефтегазовых компаний в Европе, используя хорошо исследованные фишинговые кампании и расширенные версии Trojan Horse attacks[2].

Неудивительно, что определить нападавших достаточно проблематично. По данным промышленной группы управления кибер - реагирования на чрезвычайные ситуации[3] (ICS - CERT), более трети атак 2015 года были неотслеживаемыми или имели неизвестный “вектор заражения". Многие киберпреступления остаются незамеченными в течение нескольких дней, а такие атаки, как Shamoon – вирус, стирающий информацию в заданное время, которым были заражены 30000 компьютеров в ближневосточных нефтегазовых компаниях в 2012 году[4] – продолжают появляться в той или иной форме.

Чтобы предотвращать возможные кибератаки, необходимо понимать, какие существуют наиболее вероятные угрозы информационной безопасности на каждом шаге производства в технологической цепочке добычи и поставки нефти.

1. Исследование

В этой операции наибольшему риску подвергаются данные о разрабатываемых месторождениях компании, и атака может долго оставаться незамеченной из - за отсутствия прямых информационных затрат или видимых последствий. Например, хакеры, стоящие за кибератакой Night Dragon 2011 года[5], отключили настройки прокси - сервера и в течение

многих лет использовали удаленные административные инструменты для кражи данных разведки месторождений и торгов многих нефтегазовых компаний.

Несмотря на то, что текущий рабочий процесс разведки имеет относительно безопасный профиль рисков информационной безопасности, компании все чаще используют передовые датчики гравитационных волн для повышения точности изображения недр и размещения все большего количества терабайт сейсмических данных для использования путем оцифровки, хранения и обработки его на суперкомпьютерах. Например, CNOOC сократила время обработки сейсмических данных с двух месяцев до нескольких дней и увеличила производительность хранилища в 4,4 раза за счет развертывания серверов с открытым исходным кодом и большим объемом данных, масштабируемых в несколько кластеров хранения.

Расширение таких программных, высокопроизводительных вычислений и систем хранения данных, несомненно, позволит экспоненциально увеличивать производительность и доходы. Но когда эти данные разведки начинают поступать в режиме реального времени в смежные операции, такие как планы бурения близлежащих месторождений, проекты завершения и оценки запасов, влияние кибератаки будет увеличиваться от потенциальной потери доходов до значительного нарушения бизнеса.

2. Разработка скважины

В рамках цепочки создания стоимости нефти и газа, разработка нефтяных и газовых скважин является операцией, особенно подверженной кибератакам. Во - первых, различные бизнес - цели всех заинтересованных сторон усложняют операторам задачу использовать единый протокол кибербезопасности, а во - вторых, может возникнуть системный сбой микропроцессорных средств автоматизации и систем управления буровых установок и подсистем, входящих в экосистему.

Как и в случае с фактором уязвимости, серьезность кибератаки наиболее высока при ведении буровых работ. Будь то потеря активов, нарушение бизнес - процессов, штрафы регулирующих органов, ущерб репутации, кража ИС или инцидент, связанный со здоровьем, окружающей средой и безопасностью, эта фаза имеет самые высокие будущие альтернативные издержки по всем категориям риска. Несмотря на относительную защищенность в автономном режиме производства буровых работ с использованием открытых, нейтральных для поставщиков протоколов передачи данных (например, Wellsite Information Transfer Standard for Markup Language, WITSML), компания должна максимально защищать эти теперь уже легкочитаемые данные скважин.

3. Производство нефтепродуктов и продуктов газопереработки

Операция по производству нефти и газа занимает самое высокое место по киберуязвимости, главным образом из - за своей унаследованной базы активов, которая не была построена с учетом кибербезопасности. Примерно 42 процента оффшорных объектов во всем мире эксплуатируются более 15 лет, менее половины компаний нефтегазового сектора используют инструменты мониторинга в своих сетях, и из тех компаний, которые имеют эти инструменты, только 14 процентов имеют полностью функционирующие центры мониторинга безопасности[6].

Вышеописанная проблема кибербезопасности объясняется или усугубляется расширением операционной среды и изменением роли поставщиков инструментов − от поставщиков систем до системных агрегаторов. Крупная нефтегазовая компания имеет

десятки тысяч добывающих скважин, и каждая скважина имеет разнообразный набор промышленных систем управлениям − от датчиков в скважинах, до программируемых логических контроллеров на скважине, до систем SCADA в местных центрах управления, приобретенных у ряда поставщиков с различными графиками технического обслуживания и подключенных с использованием готовых технологий.

Кроме того, эти слабо связанные, но, тем не менее, интегрированные автономные системы автоматизации все больше связаны с системами планирования ресурсов предприятия. С учетом того, что 75 % мировой добычи нефти и газа контролируется системами планирования ресурсов, эта часть цепочки создания стоимости сталкивается с киберрисками как сверху (ИТ - системы), так и снизу (традиционные операционные технологические системы на местах). Таким образом, последствия кибератаки на добычу нефти и газа могут быть серьезными, что быстро скажется как на верхних, так и на нижних уровнях. В отличие от более сложных и специализированных сейсмических и буровых данных, параметры производственных процессов добычи, подготовки и транспортировки нефтесодержащих продуктов (как правило, состоящие из температуры, расхода, давления, плотности, скорости и т. д.) относительно легко понять, что позволяет хакерам совершать киберпреступления, влекущие огромные последствия для компаний.

Нефтегазовая отрасль является очень сложной, с заинтересованными сторонами от крупных корпоративных структур до частных лиц. В течение всего жизненного цикла добычи и производства нефти и газа у преступников есть возможность атаковать систему, нарушать работу служб, красть информацию и получать финансовую выгоду от сбоев в системе безопасности.

Зачастую профилактика рисков проще и дешевле, чем устранение последствий кибератаки. Чтобы оставаться киберустойчивыми, нефтегазовые компании должны строить свою информационную безопасность, охватывая процессы идентификации, защиты, обнаружения, реагирования на риски и восстановления после возможной атаки. Совокупность применения мер безопасности, защиты наиболее важных и уязвимых мест, и инвестирование в способность обнаружения и эффективного реагирования на угрозы помогут компаниям справиться с будущими атаками.

Ясно одно, киберпреступники зачастую на шаг впереди, и поэтому крайне важно, чтобы компании оставались бдительными и активными в мониторинге и реагировании на угрозу информационной безопасности.

Список использованной литературы:

1. Alastair Stevenson. Anonymous OpPetrol hacking campaign targets oil and gas sectors [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https: // www.v3.co.uk / v3 - uk / news / 2276288 / oil - and - gas - sector - warned - of - anonymous - oppetrol - hacking - campaign, свободный. – (дата обращения 06.03.2019).

2. FireEye. Cyber threats to the Nordic region [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https: // www.fireeye.com / content / dam / fireeye - www / global / en / current - threats / pdfs / rpt - nordic - threat - landscape.pdf, свободный. – (дата обращения 06.03.2019).

3. US Department of Homeland Security. NCCIC / ICS - CER – 2015 year in review. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https: // ics - cert.us - cert.gov / sites / default / files /

Annual _ Reports / Year _ in _ Review _ FY2015 _ Final _ S508C.pdf.pdf, свободный. – (дата обращения 06.03.2019).

4. Jim Finkle. Shamoon virus returns in new Saudi attacks after 4 - year hiatus. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.reuters.com / article / cyber - saudi - shamoon - idUSL1N1DW05H, свободный. – (дата обращения 06.03.2019).

5. McAfee. Global energy cyberattacks: Night Dragon. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.mcafee.com / hk / resources / white - papers / wp - global - energy - cyberattacks - night - dragon.pdf, свободный. – (дата обращения 06.03.2019).

6. Tim Heidar. Digital trenches: On the front lines of the cyber war. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.fox - it.com / en / about - fox - it / corporate / news / 65 - oil - gas - companies - unprepared - major - cyberattack / , свободный. – (дата обращения 06.03.2019).

© А.С. Прохоренко 2019

УДК 623

Спирин М.С.
к.т.н., преподаватель кафедры филиала ВАМТО (г.Пенза),
г.Пенза, РФ
e - mail: offside7611@rambler.ru
Бреев В. Ю.
студент филиала ВАМТО (г.Пенза),
г.Пенза, РФ
Кулев О.И.
студент филиала ВАМТО (г.Пенза),
г.Пенза, РФ
Шувалов Д.А.
студент филиала ВАМТО (г.Пенза),
г.Пенза, РФ
Научный руководитель: Ширшиков Д.Н.
к.т.н., преподаватель кафедры филиала ВАМТО (г.Пенза),
г.Пенза, РФ

КОМПЛЕКСНАЯ ПРОГРАММА ПОДГОТОВКИ ОПЕРАТОРОВ ДЛЯ ИЗДЕЛИЯ 1Л111

Аннотация

Актуальность статьи заключается в разработке комплексной программы подготовки операторов изделия 1Л111, позволяющей провести полную и качественную подготовку оператора как в плане теоретической подготовки, так и в плане отработки основных практических вопросов.

Ключевые слова:

Радиотехнические средства, станция ближней разведки, изделие 1Л111.

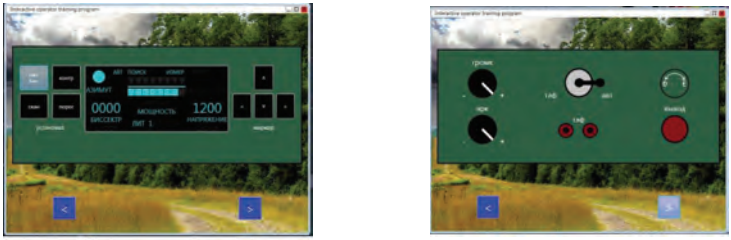
Входными данными для этого программного модуля являются электронные образы материальной части в которую входят техническое описание, ведомости и памятка по обращению с образцом. В которых детально описано, для чего предназначается изделие, его технические данные, описание алгоритма выполнения контрольных работ на изделии, пошаговая работа с устройством. Сформированный материал в электронном образе будет внедрен в оболочку программы, данный электронный образ предназначен в первую очередь для быстродействия, где пользователь сможет с легкостью и доступностью воспользоваться материалом в любой момент, во - вторых скорость поиска необходимого материала, в - третьих в данном образе существуют уже готовые эксплуатационные документы на изделие. Для создания электронных баз в корневой папке программы создаем специальную папку (в которой будет хранится материал) и прописываем в программной среде путь к этой папке. Материал образа при необходимости можно менять (обновлять) с помощью текстового редактора Word компании Microsoft [1, с. 55 - 58].

Прежде чем написать программный продукт необходимо понять, что мы хотим получить на выходе, как это будет работать, и с чем взаимодействовать. Для этого на этапах создания продукта составляем план работ в котором описываем, как должна выглядеть оболочка программы, каким специфические функции она должна выполнять.

Разработка программы комплексной подготовки операторов изделия 1Л111 позволит: сократить время отводимое на подготовку операторов изделия 1Л111; увеличить бюджет учебного времени (касается центра подготовки младших специалистов ВС РФ); позволит уделить больший момент отработки практических навыков; сохранить расход ресурса станций.

Основные функции, которые должна включать в себя программа: информацию касаемо назначения, состава, основные тактико - технические характеристики, меры безопасности при эксплуатации станции, эксплуатационно - техническую документацию и 3D симулятор блока индикации и управления, обеспечивающий имитацию работы оригинального блока позволяющий провести полный комплекс работ при подготовке блока к боевой работе, так и проведение операций при самой боевой работе.

Комплексность подготовки операторов станции ближней разведки СБР - 3 заключается не только в полной теоретической и практической подготовке, но и так же в вопросах отработки звуковой идентификации целей.



а) б)

Рис. 1. Интерфейс 3D симулятора блока индикации и управления:
а) рабочая панель, б) вид с боку

Изделие 1Л111 осуществляет обнаружение подвижных целей различного типа: будь то человек или группа людей, крупногабаритная автомобильная или бронетанковая техника. При этом определение цели возможно только за счет звуковой идентификации (для

каждого типа целей характерен собственный шум). И за частую, точно определить тип цели может только хорошо подготовленный оператор.

Возможность идентифицировать цель по характерному шуму позволит оператору приобрести данный навык, но и закрепить его при отработке вопросов тестирования направленного на самостоятельное изучение характерных шумов различных типов целей, но и оценить уровень своей подготовленности.

Список использованной литературы:

1. Разработка унифицированного электронного формуляра на образец радиолокационного вооружения. Спирин М.С., Паршин А.Н. [Текст] / В сборнике: ТЕХНИКА И ТЕХНОЛОГИЯ: НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ сборник статей Международной научно - практической конференции. 2017. С. 55 - 58.

© М.С. Спирин, О.И. Кулев, Д.А. Шувалов, В.Ю., Бреев, 2019

УДК 62 - 111.2

А.А. Халявкин
канд.тех.наук, ведущий инженер - технолог
ООО «Газпром переработка»
г. Астрахань, РФ
E - mail: sopromat112@mail.ru
А.Д. Сафонов
ученик 10 класса
ГБОУ АО «Астраханский
технический лицей»
E - mail: sda20036@gmail.com
Р.Р. Ишмухамедов
студент 2 курса,
ФГБОУ ВО «Астраханский
государственный технический университет»
г. Астрахань, РФ
E - mail: eleonora0603@mail.ru

ОПРАВКА ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ПЛАСТИЧНОСТИ, УСТОЙЧИВОСТИ И ИЗГИБНОЙ ЖЕСТКОСТИ ЭЛЕМЕНТОВ И УЗЛОВ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ

В работе описывается спроектированное и разработанное приспособление для исследования пластичности, устойчивости и изгибной жесткости элементов и узлов технологического оборудования. Указывается используемая нормативная документация при проектировании и изготовлении. Дается общий вид, описание и принцип действия работы приспособления, который состоит корпуса, двух опор, двух штоков, стандартных крепежных изделий, двух прижимных пластин, двух стоик, втулки,

прижимного болта и исследуемого образца. При изготовлении приспособления была использована сварка аргонодуговая сварка неплавящимися электродом.

Ключевые слова: приспособление, технологическое оборудование, прогиб, устойчивость, изгибная жесткость.

При ремонте технологического оборудования и металлоконструкций иногда требуется определять пластичность, устойчивость, изгибную жесткость, модуль упругости, относительное удлинение, прогиб их элементов и узлов. К таким элементам можно отнести пружины, свариваемые и сварочные материалы, сварные швы разных форм и стыков, резиновые уплотнения, втулки подшипников скольжения насосов и компрессоров и т.д.

Поэтому, для предотвращения ухудшения механических и упругих параметров элементов и узлов осуществляется контроль их качества.

Контроль качества — это проверка соответствия количественных или качественных характеристик продукции или процесса, установленным техническим требованиям. Основная задача контроля качества — не допустить появления брака. Решение этой задачи достигается путем проведения оценки фактического состояния объекта контроля на предмет отклонений от заданных технических параметров. В результате контроля выявляются отклонения от требований — несоответствия и дефекты.

Для исследования указанных параметров используется ряд специальных установок, приспособлений и оправок. Примером таких установок может служить гидропресс П - 125, которые позволяют выявить соответствия реальных и максимальных нагрузок, рабочий ресурс и состояние при эксплуатации.

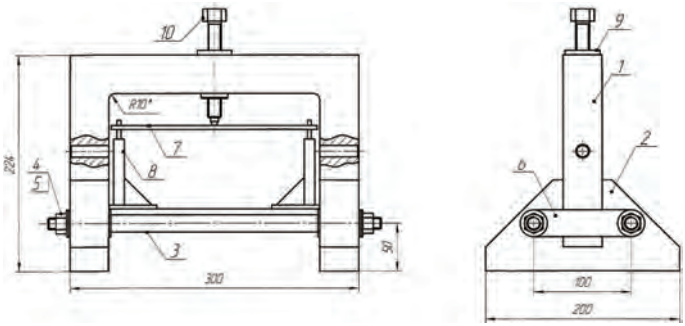


Рис. 1. Конструкция приспособления.

Для исследования указанных выше параметров в цеховых условиях предлагаем использовать разработанное приспособление. Само приспособление изготовлено из корпуса 1, двух опор 2, двух штоков 3, крепежных изделий в виде гаек 4 и шайб 5, двух прижимных пластин 6 и образца 7. Сам образец устанавливается на двух стоик 8. Для подачи нагрузки на образец в корпусе 1 устанавливается втулка 9 с внутренней резьбой М14, через которую проходит силовой болт 10.

При проектировании и изготовлении приспособления были приняты во внимание требования следующих нормативных документов: ГОСТ 9550 - 81 [1], ГОСТ 4648 - 71 [2]. Толщина корпуса и опор составляет 40 мм (рис. 2). Для неразъемного соединения

элементов приспособления была использована аргонодуговая сварка неплавящимися электродом согласно ГОСТ 14771 - 76 [3].

Принцип проведения эксперимента на приспособлении: на стойках располагается исследуемый образец в виде пластины. Посередине данной пластины через силовой болт задается сосредоточенная нагрузка. Нагрузку можно задавать за счёт установки на головку болта динамометрического ключа (исполнение 1).



Рис. 2. Общий вид приспособления.

Величина осадки *z* вкладыша 5, характеризующий деформацию образца, измеряется нутромером ГОСТ 10 - 88 [4], так как прибор для измерения деформации образца должен обеспечивать измерение с погрешностью не более 0,01 мм.

Согласно ГОСТ 9550 - 81 [1] сущность метода определения модуля упругости при изгибе как отношение приращения напряжения к соответствующему приращению относительной деформации (рис.3).

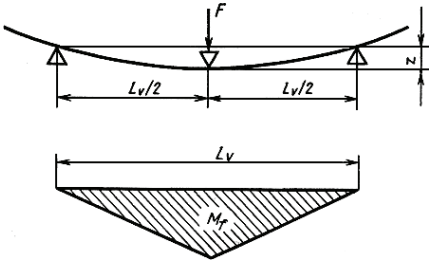


Рис. 3. Общий вид трехточечной схемы нагружения при изгибе.

Расстояние между опорами (L_v) устанавливают в зависимости от толщины образца (h) от $15h$ до $17h$ мм и измеряют с погрешностью не более 0,5 % . На образце, лежащем на опорах, осуществляют установку и настройку прибора для измерения прогиба.

На основании ГОСТ 9550 - 81 [1] модуль упругости при изгибе есть отношение:

$$E = \frac{L^3 \cdot (F_2 - F_1)}{4bh^3(z_2 - z_1)}, \quad (1)$$

где: L - расстояние между опорами; F_2 - нагрузка при величине относительной деформации крайних волокон 0,3 % , Н; F_1 - нагрузка при величине относительной деформации крайних волокон 0,1 % , Н; b - ширина образца, мм; h - толщина образца, мм; z_2 - прогиб образца, соответствующий относительной деформации крайних волокон 0,3 % , мм; z_1 - прогиб образца, соответствующий относительной деформации крайних волокон 0,1 % , мм

Выражения определения прогиба балки при действии сосредоточенной нагрузки по середине, согласно расчетной схеме (рис.3), будет иметь:

$$z = \frac{FL^3}{48EJ}, \quad (2)$$

где: F - силовая нагрузка; L - расстояние между опорами; E - модуль упругости; J - момент инерции.

Спроектированное и изготовленное приспособление позволяет с повышенной точностью определить параметры элементов и узлов технологического оборудования. Обладает простотой и повышенной безопасностью в использовании. Позволяет многократно производить экспериментальные исследования разных материалов с разной изгибной жесткостью и податливостью.

Список использованной литературы

1. ГОСТ 9550 - 81. Пластмассы. Методы определения модуля упругости при растяжении, сжатии и изгибе. Госстандарт СССР .1982 г.

2. ГОСТ 4648 - 71. Пластмассы. Метод испытания на статический изгиб (с Изменениями N 1, 2, 3). 1971 г.

3. ГОСТ 14771 - 76. Дуговая сварка в защитном газе. Соединения сварные. Основные типы, конструктивные элементы и размеры (с Изменениями N 1, 2, 3). 1977 г.

4. ГОСТ 10 - 88 Нутромеры микрометрические. Технические условия Госстандарт СССР. 1990 г.

© А.А. Халявкин, 2019
© А.Д. Сафонов, 2019
© Р.Р. Ишмухамедов, 2019

УДК: 621.01

Ж.С.Холбоев
Магистр 2 - курса, кафедра МАП, ТИТЛП, г.Ташкент
Map2017 - 2019@inbox.ru

СОЗДАНИЕ КОНСТРУКЦИИ ПИЛЬНОГО ДЖИНА

Аннотация

Питатель входит в общий комплекс джинной установки и обеспечивает равномерную подачу хлопка - сырца в рабочую камеру джина, тщательное разрыхление и дополнительную очистку его от сорных примесей перед процессом джинирования. С целью повышения производительности промышленных джинов серии ДП - 130

модернизированы рабочие узлы пильного джина: колосниковая решетка, набрасывающий барабан и рабочая камера с шелушильной камерой.

Ключевые слова

Пильный джин, пила, колосниковая решетка, смена, семенная гребенка, рабочая камера.

Математическое моделирование движения летучек и семян внутри рабочей камеры пильного джина позволило определить количество семян, выводимых через семяотводящую трубу. Для увеличения плотности сырцового валика и снижения объема рабочей камеры хлопок - сырец подаётся непосредственно к пильному цилиндру с помощью набрасывающего барабана. Последний в свою очередь набрасывает хлопок на второй колковый барабан и далее хлопок протаскивается по сетчатой поверхности и набрасывается на первый колковый барабан [1, с. 485].

Хлопок с первого колкового барабана набрасывается в лоток и направляется в рабочую камеру джина. Сорные примеси выделяются через отверстия сетчатой поверхности и сорным шнеком отводятся из машины. Изменения производительности питателя в зависимости от скорости вращения питающих валиков приведены в таблице 1 и на рисунке 1.

С целью повышения производительности промышленных джинов серии ДП - 130 модернизированы рабочие узлы пильного джина: колосниковая решетка, набрасывающий барабан и рабочая камера с шелушильной камерой [2, с. 398].

Проведенные научные исследования позволили установить основные конструктивные параметры пильного джина с набрасывающим барабаноми двухбарабанным питателем.

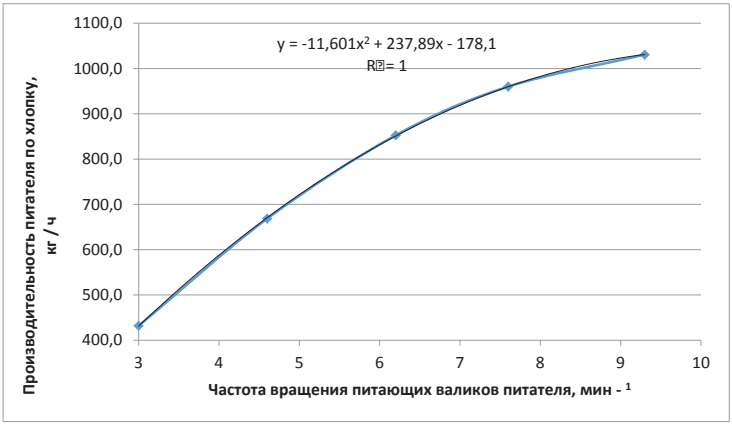


Рис. 1. График изменения производительности питателя в зависимости от частоты вращения питающих валиков

В результате проведенных экспериментальных исследований установлены технико - технологические параметры пильного джина с шелушильной камерой (рисунки 1 и таблица 1).

Для оценки эффективности предлагаемого пильного джина с набрасывающим барабаном и с двухбарабанным колковым питателемпроведены экспериментальные исследования с применением полного факторного эксперимента типа 2^3. За входные

параметры приняты: производительность джина (X_1=430, 645 кг / час), расстояния от вершины колосника до горизонтальной оси пильного цилиндра (X_2=58; 78 мм) и положения гребенки (X_3=35°; 50°), так как эти параметры определяют энергопотребления пильного джина и плотность сырцового валика.

Таблица 1. Кинематические параметры 30 - пильного джина с набрасывающим барабаном

№	Показатель	Значения
1	Число пил на валу	30
2	Диаметр пилы, *мм*	320
3	Частота вращения пильного цилиндра, мин$^{-1}$	730
4	Частота вращения набрасывающего барабана, мин$^{-1}$	370
5	Диаметр набрасывающего барабана, мм	145
6	Частота вращения колковых барабанов питателя, мин$^{-1}$	420
7	Площадь поперечного сечения рабочей камеры, м^2	0,075
8	Число зубьев на пиле	280
9	Толщина междупильной прокладки, *мм*	17,05
10	Расход воздуха в зоне патрубка, м^3 / с	0,294
11	Зазор между колосниками в рабочей части, *мм*	2,8 - 3,2
12	Диаметр съемного барабана, мм	360
13	Частота вращения съемного барабана, мин$^{-1}$	1422
13	Длина дуги пропиливания, мм в том числе в рабочей камере	340 190
14	Установленная мощность, *кВт*	28,6

Расчеты по повышению производительности пильного джина до 20 кг волокна на пилу в час с семяотводящей трубой при изменении его диаметра от 100 до 130мм показали, что необходимо увеличить частоту вращения сырцового валика от 3,0 до 5,8 раз.Проведенными исследованиями установлены профиль, конструктивные и кинематические параметры рабочей камеры 30 - пильного джина с набрасывающим барабаном. Объем рабочей камеры 30 - пильного джина с набрасывающим барабаном уменьшен на 30 % .

Список использованной литературы:

1. Мирошниченко Г.И. Основы проектирования машин первичной обработки хлопка.– М. Машинастроение. 1972– 485 с.

2. Первичная обработка хлопка - сырца. Учебное пособие / Под общей ред. Зикриёева Э.З. - Ташкент: Мехнат, 1999. –398 с.

© Ж.С.Холбоев 2019

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК 631.9

Ю.А. Сорокина
студент 3 курса, ФГБОУ ВО СамГАУ
Научный руководитель: Иралиева Ю.С.,
доцент ФГБОУ ВО СамГау
г. Самара, РФ

КАДАСТРОВАЯ СТОИМОСТЬ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА

Аннотация. В данной статье рассматриваются этапы и факторы, которые влияют на определение кадастровой стоимости земельных участков населенных пунктов, выявлена цель проведения кадастровой стоимости, а так же наиболее оптимальный метод для ее оценки.

Ключевые слова: кадастровая стоимость, земельный участок, инфраструктура, рынок, факторы.

К одному из видов недвижимого имущества относятся земельные участки, они же являются объектом гражданского оборота. Согласно Земельному кодексу РФ «Земельный участок это — часть земной поверхности, имеющая фиксированную границу» [1]. Для того, чтобы понять ценность земельного участка устанавливают его кадастровую стоимость.

Кадастровая стоимость — стоимость объекта недвижимости, установленная в процессе государственной кадастровой оценки, определённая методами массовой оценки, или, при невозможности, рыночная стоимость, определённая индивидуально для конкретного объекта недвижимости в соответствии с законодательством об оценочной деятельности [2].

Кадастровая стоимость земельного участка должна производиться не реже, чем раз в 5 лет. Она производиться с целью определения земельного налога, размеров подоходного налога при продаже, арендных ставок на государственную землю и при судебных спорах, например, разделе имущества.

Кадастровая стоимость земель населенных пунктов проводиться в четыре этапа:

1 этап - Анализ спроса земельного участка на рынке и отслеживание рыночных цен на землю. Источниками информации являются документы о купле - продажи земли, а так же результаты опроса участников рынка, т.е анализ других населенных пунктов, составление динамики рынка в пределах опрашиваемых населенных пунктов района.

2 этап - Распределение всех населенных пунктов по значимости. При распределении следует учитывать: хозяйственные центры сельскохозяйственных предприятий; рабочие поселки; населенные пункты, созданные при шахтах, рудниках и т.д.; лесохозяйственные населенные пункты; населенные пункты, используемые горожанами как места отдыха, включая курортные населенные пункты; иные населенные пункты.

3 этап - Бальная оценка имеющихся земельно - оценочных показателей, которые получены в результате проведения опроса участников рынка.

4 этап - Расчет балла ценности земель с учетом факторов, влияющих на стоимость населенного пункта. Проведение отбора формирования стоимости земли с учетом влияния факторов на цену земли в конкретных условиях.

При расчете показателей кадастровой стоимости земельного участка основными факторами служат: местоположение, инженерная инфраструктура, социальная инфраструктура, производственная инфраструктура, т.е. обеспеченность рабочими местами самодеятельной части населения или уровень безработных среди самодеятельной части населения, размещение (локализация) населенного пункта, тенденция изменения численности населения - удельный показатель изменения численности населения в населенном пункте, экологическое состояние территории, инженерно - геологические условия строительства и наличие исторических объектов, памятников культуры, рекреационных и заповедных территорий.

Рассмотрим, какие методы определения кадастровой стоимости существуют и выявим наиболее подходящий. Из трех (сравнительный, затратный, доходный) существующих методов определения стоимости земельных участков, наиболее подходящим и простым является сравнительный метод, основанный на приведении кадастровой стоимости к среднерыночной, применяется для оценки типовых участков при наличии достаточного объема сведений о состоянии рынка и отражает его текущее состояние. Согласно п. 14 ФСО № 1 "сравнительный подход - совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на сравнении объекта оценки с объектами - аналогами объекта оценки, в отношении которых имеется информация о ценах" [3].

Список используемой литературы:

1. Земельный кодекс Российской Федерации № 136 - ФЗ // Консультант Плюс // [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http: // www.consultant.ru / popular / earth /

2. Федеральный закон от 29 июля 1998 г. № 135 - ФЗ ст. 20 «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» (Собрание законодательства Российской Федерации, 1998, № 31, ст. 3813; 2006, № 31, ст. 3456; 2010, № 30, ст. 3998).

3. Ковалёва А.М., Дворядкин К.С. Методы расчета корректировок в сравнительном подходе к оценке земельных участков // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. № 4 - 1. С. 112 - 115.

© Ю.А. Сорокина, 2019.

УДК 908

Т.М. Акимова
кандидат исторических наук, доцент ВлГУ
г. Владимир, РФ
takimova@list.ru

ОПЕКА КАК ФОРМА ПРИЗРЕНИЯ ДЕТЕЙ ВО ВЛАДИМИРСКОМ УЕЗДЕ ВЛАДИМИРСКОЙ ГУБЕРНИИ В 1917 г.

Аннотация
В статье проанализирована система передачи земством детей в семьи на воспитание во Владимирском уезде в условиях экономического кризиса 1917 г.

Ключевые слова
Земство, призрение, опека, Владимирская губерния, 1917 г.

В нашей стране тысячи детей по разным причинам остались без семьи. В последнее время и в прессе, и по телевидению, и на просторах Интернета активно обсуждаются вопросы, связанные опекунством, патронажем и так называемыми «гостевыми семьями», когда ребенок живет с приютившими его мамой и папой временно, а такие родители даже получают от государства специальные выплаты. Но это сегодня. Однако, наверное, мало кто задумывался, существовало ли нечто похожее в нашей стране, например, сто назад.

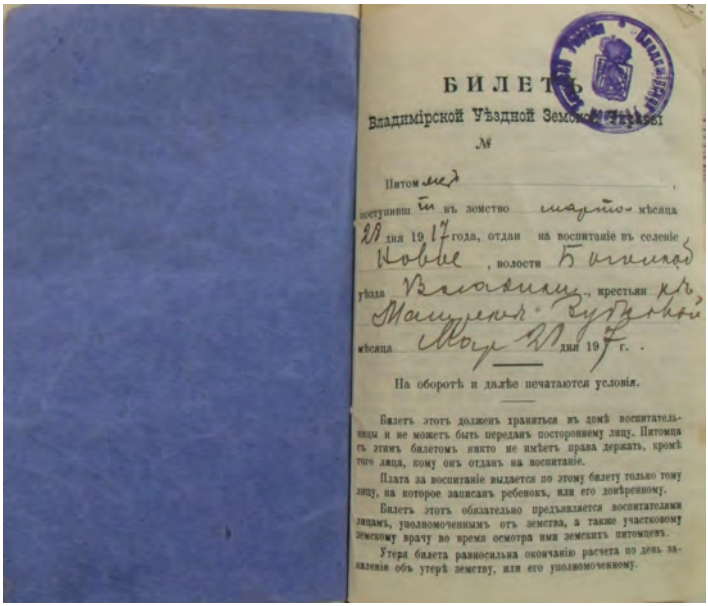
Накануне Февральской революции 1917 г. в Российской империи действовала система благотворительности и социального обеспечения, называвшегося тогда «призрением». Оно включало в себя организацию и содержание приютов, богаделен, адресное оказание материальной помощи. Так, во Владимире в то время принимали нуждающихся «Родильный приют и повивальная школа», «Епархиальный приют в память царствования императора Александра II», «Александринский детский приют», во Владимирском уезде Боголюбовский земский приют и т. д. [8, с. 150, 158, 161]

Основными звеньями призрения и благотворительности были церковь, частные общества и земское самоуправление. Губернские и уездные земства учредил во второй половине XIX в. император Александр II. Они состояли из собраний (депутатов, приезжавших на сессии и избиравшихся от населения по куриям (группам) на основе имущественного ценза), и управ (постоянно работавших исполнительных органов). Земства занимались поддержкой обездоленных, здравоохранением, народным образованием, страхованием, благоустройством и другими насущными делами. Во время Первой мировой войны их деятельность расширилась за счет оказания помощи фронту, беженцам и семьям призванных на войну. Все это финансировалось, главным образом, за счет местных налогов и «участия в расходах правительственных учреждений», то есть государства.

Бюджет земского самоуправления Владимирской губернии на 1916 г. составлял 8 млн. 688 тыс. 197 руб., из которых на образование выделялось 2 млн. 613 тыс. 640 руб. (30 %), здравоохранение 1 млн. 788 тыс. 319 руб. (20,6 %), «содействие экономическому

благосостоянию» – 604 тыс. 632 руб. (7 %), общественное призрение 539 тыс. 594 руб. (6,2 %), «ветеринарную часть» 306 тыс. 179 руб. (3,5 %) и т. д. [1, с. 76, 77]

Одним из видов деятельности земского самоуправления в области призрения нуждающихся была передача детей в семьи на воспитание за плату. Ниже на фотографии представлен «Билет на подкидыша» Владимирского уездного земства. Управа вносила в него сведения о ребенке, его воспитателе и основные правила содержания таких детей. «Билет» предъявлялся представителям земства и врачу во время осмотров подопечного, на основе этого документа производились денежные выплаты [3].



БИЛЕТЪ

Владимірской Уѣздной Земской Управы

№

Питом мед

поступивш ій въ земство марта- мѣсяца

28 дня 1917 года, отдан на воспитаніе въ селеніе

Ковье, волости Б огимов

уѣзда Владимір., крестьян къ

Машенек Губаревой

мѣсяца Мар 28 дня 19 г.

На оборотѣ и далѣе печатаются условія.

Билетъ этотъ долженъ храниться въ домѣ воспитательницы и не можетъ быть переданъ постороннему лицу. Питомца съ этимъ билетомъ никто не имѣетъ права держать, кромѣ того лица, кому онъ отданъ на воспитаніе.

Плата за воспитаніе выдается по этому билету только тому лицу, на которое записанъ ребенокъ, или его довѣренному.

Билетъ этотъ обязательно предъявляется воспитателями лицамъ, уполномоченнымъ отъ земства, а также участковому земскому врачу во время осмотра ими земскихъ питомцевъ.

Утеря билета равносильна окончанію расчета по день заявленія объ утерѣ земству, или его уполномоченному.

Билет Владимирской уездной управы на подкидыша, 1917.
ГАВО. Ф. 380. Оп. 1. Д. 173. Л. 85 - а.

Отдавая подкидыша на воспитание, земство снимало с себя ответственность «за его судьбу», впоследствии лишь наблюдая через своих представителей и земских участковых врачей. Семья, взявшая ребенка, была обязана содержать и воспитывать его «сообразно с ее достатком» наравне с собственными детьми. Воспитатели были должны: «а) кормить их пищей соответственно возрасту – грудных детей кормить грудью или коровьим молоком из стеклянных рожков с гуттаперчевыми сосками, выдаваемыми от земства в этом случае бесплатно; б) постоянно содержать их чисто и опрятно; в) одевать их сообразно с временем года; г) не допускать грубого и жестокого обращения и тем более – истязаний; д) не употреблять детей для испрошения милостыни». Ребенка должны были обучить грамоте и, «если возможно, какому - нибудь ремеслу» [Там же, л. 85 - а об., 85 - б.].

Все требования представителей самоуправления и врачей, направленные на поддержание здоровья подопечного, надлежало исполнять неукоснительно. Так, обязательной была прививка от оспы, обращение за медицинской помощью в случае

болезни ребенка. «Питомец или питомка» оставались в новой семье «на всю жизнь», и если воспитатель содержал их «не во вред здоровью и нравственности», этих детей разрешалось усыновлять [Там же, л. 85 - б].

Если изложенные выше требования не соблюдались, земство отбирало детей или накладывало на опекунов штраф в размере до 3 руб. Основанием было взятие ребенка на попечение «единственно для извлечения выгод: его морят голодом, жестоко с ним обращаются, употребляют его для испрошения милостыни или если окажется, что семейство, взявшее ребенка, ведет распутную жизнь» [Там же].

В случае смерти воспитанника «билет» отдавали местному священнику, который делал в нем соответствующую запись, а потом предоставляли в земскую управу, возмещавшую расходы на погребение в размере 1 руб. 50 коп.

В установленные сроки (но не чаще, чем раз в месяц) местное самоуправление производило плату за содержание воспитанника. Она составляла «в 1, 2 и 3 году жизни ребенка по 5 руб. в месяц, в 4, 5 и 6 году по 4 руб. в месяц, в 7, 8 и 9 году по 3 руб. 50 коп. в месяц, в 10, 11 и 12 году по 3 руб. в месяц». Если выяснялось, что ребенок «с каким - либо физическим или умственным недостатком, происшедшим не по вине воспитателей», на определенное время плата могла быть повышена [Там же, л. 85 - а об., 85 - б].

В 1913 г. средняя годовая заработная плата рабочих различных производств фабрично - заводской промышленности Европейской России была в среднем 264 руб., то есть 22 руб. в месяц. Таким образом, даже по довоенным меркам выделяемых земством на детей денег хватало лишь на самые необходимые нужды и продукты питания [9, с. С. 312–313.].

В 1917 г. этой суммы было недостаточно и на еду: продолжавшаяся Первая мировая война и Февральская революция привели к резкому ухудшению экономической обстановки в стране. Незадолго до 27 февраля 1917 г. покупательная способность рубля составляла на внутреннем рынке 27 коп., а к ноябрю 1917 г. упала до 6–7 коп.; золотое обеспечение сократилось с 15 коп. золотом за 1 руб. на 1 марта до 7 коп. к 23 октября [2, с. 360].

Повсюду ощущался дефицит продовольствия: так, во Владимире к концу ноября 1917 г. запасов муки имелось не более чем на один - два дня, с начала года значительно выросли цены: 1 кг пшеничной муки второго сорта в феврале 1917 г. стоил 36 коп., а в декабре уже 1 руб.; вермишель первого сорта подорожала с 1–1,25 руб. за кг до 3,5 руб. за кг; чай с 2 руб. 70 коп. за фунт (409 гр.) до 16 руб., свинина с 2,5 до 7,5 руб. за кг и т. д. [6] Жалованье же у работающего населения было очень скромным и не позволяло покупать достаточно продуктов по неумолимо возраставшим ценам: сторож волостной земской управы получал 30–40 руб.; учителя только мечтали об увеличении оплаты труда до 100 руб.; месячное жалованье городских милиционеров составляло 60–80 руб., члена волостной управы в среднем 175 руб. [7]

Естественно, что жители обращались к органам местного самоуправления с просьбами о повышении платы за воспитание детей. Сначала она была увеличена до 10 руб. в месяц, 5 мая 1917 г. Владимирская уездная управа постановила поднять ее до 15 руб., но этого все равно было недостаточно [5]. С 1 ноября местное самоуправление повысило вознаграждение до 25 руб., поскольку «при настоящей дороговизне жизни» 15 руб. были суммой мизерной, и «за означенную плату никто не соглашается брать на воспитание подкидышей, поступающих чуть ни ежедневно» [4].

Выросшим воспитанницам земство выдавало единовременно по 25 руб. в качестве приданного при выходе замуж; девушкам, оставшимся незамужними, а также юношам, «по приписке их к какому - либо сословию или обществу, если окажутся одобрительного поведения», – по 25 руб. «на обзаведение», то есть обустройство собственного дома [3, л. 85

- в об.]. Конечно, в условиях 1917 г. это были крошечные суммы, но и они помогали бывшим подкидышам встать на ноги.

Таким образом, помимо традиционных форм призрения детей – размещения их в приютах и воспитательных домах, в 1917 г. существовала практика передачи ребят на воспитание в семьи, что помогало нуждающимся выжить, обрести дом, ощутить родительскую заботу и любовь.

Список использованных источников и литературы

1. Владимирский календарь и памятная книжка Владимирской губернии на 1917 г. Владимир, 1916.
2. Волобуев П.В. Экономическая политика Временного правительства. М., 1968.
3. Государственный Архив Владимирской Области (далее: ГАВО). Ф. 380. Оп. 1. Д. 173. Л. 85–85 - в об.
4. ГАВО. Ф. 380. Оп. 1. Д. 173. Л. 97, 97 об.
5. ГАВО. Ф. 380. Оп. 1. Д. 173. Л. 99–100.
6. ГАВО. Ф. 390. Оп. 2. Д. 252. Л. 88; Д. 303. Л. 91–94, 254–257 об., 389–401.
7. ГАВО. Ф. 796. Оп. 2. Д. 23. Л. 150 об.; Ф. 387. Оп. 1. Д. 51. Л. 18 об.; Ф. 1187. Оп. 1. Д. 8. Л. 13. Подробнее об этом см. также: Акимова Т.М. Земство Владимирской губернии и продовольственный кризис 1917 года // Известия высших учебных заведений: Северо - Кавказский регион: Общественные науки. 2016. № 1. С. 22–28.
8. Календарь и памятная книжка Владимирской губернии на 1916 г. Владимир, 1915.
9. Средняя годовая заработная плата в руб. рабочих различных производств фабрично - заводской промышленности Европейской России в 1910–191 гг. // Россия: 1913 год: Статистико - документальный справочник. СПб., 1995.

© Акимова Т.М., 2019.

УДК: 94 (575.1)

М.М. Балтабаева,
базовый докторант,
Андижанский государственный университет,
Андижан, Республики Узбекистан
e - mail: oybek.komilov@bk.ru

МЕСТО МАЛОГО БИЗНЕСА И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РАЗВИТИИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

PLACE OF SMALL BUSINESS AND ENTREPRENEURSHIP IN THE DEVELOPMENT OF INDUSTRY AND AGRICULTURE OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

Аннотация: *В данном статье освещена место малого бизнеса и предпринимательства в развитии промышленности и сельского хозяйства Республики Узбекистан.*

Ключевые слова: *развитие, проект, сельское хозяйства, Узбекистан, стратегия, бизнес, промышленность.*

Abstract: *This article highlights the place of small business and entrepreneurship in the development of industry and agriculture of the Republic of Uzbekistan.*

Key words: *development, project, agriculture, Uzbekistan, strategy, business, industry.*

За годы независимости создана узбекская модель развития общества. Основное внимание государственных реформ в переходе на рыночную экономику обращено на развитие малого бизнеса и предпринимательства. В своем докладе на расширенном заседании Кабинета Министров Президент Республики Узбекистан Ш.М.Мирзиёев, посвященном итогам социально - экономического развития государства в 2016 году и намеченных переспектив эканомической программы на 2017 год отметил задачи институционных и структурных реформ в уменьшении участия государства в экономике, усиления статуса и защиты прав частной собственности, необходимость поощрения развития малого бизнеса и частного предпринимательства [1, с.16].

На ряду с этим определены пять главных направлений “ Стратегия развития“ государства Узбекистан. В 3 главный отдел направлен на уменьшение участия государства в сфере либерализации и развития экономики, усиления главного статуса и защита частной собственности, необходимость поощрения развития малого бизнеса и частного предпринимательства [2, с.1]. Если обратимся к истории, с принятием закона “О собственности в Республике Узбекистан” от 31 октября 1990 года ясно отмечен правовой статус формы собственности. На основании закона “ О приватизации” от 19 ноября 1991 года и других правовых документов часть государственной собственности в экономике поэтапно сокрашена. В Конституции Республики Узбекистан закреплено, что “Основу экономики Узбекистан, направленную на развитие рыночных отношений составляют различные формы собственности. Первые 1991 - 1992 годы народ и Правительство государства Узбекистан пережили трудные испытания. После распада СССР в Республике возник острый дефицит на финансовые и в стратегическом отношении важные сырьевые ресурсы. За годы правления бывшего Союза Узбекистан превратился в базу по выращиванию и доставке хлопкового сырья, прожиточный уровень населения очень низкий, необходимые продукты питания и медикоменты привозились из - за рубежа.

Следуюшей основной задачей было - стабилизация финансового положения, привести в порядок государственную казну – бюджет, недопустить бюджетную недосдачу, как бы то нибыло отказаться о лишних , необязательных расходов. При таких условиях, самым важным мероприятием Правительства Республики, было выделение в сельской местности каждой семье по 25 сотых, всего около 750 тысяч гектаров землиЧастная собственность неприкосновенна и защищена государством” [3, с.18], также в ряде статей указано, что каждое физическое лицо имеет право на собственность и быть собственником [3, с.15]. Следуюшей основной задачей было - стабилизация финансового положения, привести в порядок государственную казну – бюджет, недопустить бюджетную недосдачу, как бы то нибыло отказаться о лишних , необязательных расходов [4, с.45]. В итоге, в начале 1995 года объём с продаж и свыше 82 процентов продуктов общественного питания приходился на долю негосударственного сектора [5, с.209].

Учитывая всемирный опыт, развитие в сельской местности малого бизнеса и расширения сферы обслуживания может стать эффективным способом в решении этой проблемы. С этой целью в законодательстве республики, в Указах Президента, в правительственных

Постановлениях создана необходимая правовая основа, обеспечивающая формирование и развитие малого и частного бизнеса. В часности, налогообложение граждан работающих в сфере малого и частного бизнеса, оказание им финансовой помощи, выделение льготных кредитов, оказание материально - технической помощи, обеспечение их сырьевыми ресурсами во время организации их частного бизнеса. Был создан фонд помощи развитию малого и среднего предпринимательства [6, с.8].

Третья ступень 1999 - 2000 годы. В этот период в основном приватизированы средние и крупные предприятия энерготической отрасли. 2000 годы малый и средний бизнес направлен на создание и укрепление правовых основ фермерских и крестьянских хозяйств. Был принят закон "О гарантиях свобод предпринимательской деятельности", изданы ряд Указов Президента и правительственных Постановлений относительно фермерской деятельности. В 2000 году вместо запланированных 167 объектов были приватизированы 374 объекта. В итоге были организованы 152 акционерных общества, 103 частных предприятия и 117 предприятий с различной формой собственности. К концу года доля малого и среднего бизнеса и частных предпринимателей составила 21,6 процент всей произведенной валовой продукции. Основу экономики развитых государств как Германия, Япония, США составляют не крупные концерны и компании, а именно мелкий и средний бизнес.

В 2002 году произошёл резкий поворот в вопросах приватизации: около 2 тысяч государственных предприятий и объектов изменили форму собственности, 1 тысяча 260 государственных предприятий были полностью приватизированы, созданы 28 тысяч микрофирм, малые и средние предприятия, общее количество которых достигло 240 тысяч. 2005 год в корне изменил ускоренное развитие малого бизнеса и частного предпринимательства. Достигнут не только экономический рост, но и выросла прибыль и занятость населения [7, с.165]. Из вышесказанного стало известно, что 38,2 процента объема валовой внутренней продукции приходится на долю малого предпринимательства (бизнеса), более 65 процентов занятого населения трудится в сфере экономики.

Пятая ступень 2006 - 2009 годы. Год начался изданием Указа Президента Республики Узбекистан "О 2006 - 2009 гг углубление процесса отделения собственности от государства и приватизации" от 10 июля 2006 года. В 2006 - 2010 годах для регулярной технической модернизации производства создана система эффективного поощрения для ускорения процесса модернизации и обновления, предприятия на три года освобождены от выплаты подоходного налога от прибыли из вовлеченных инвестиций и собственного капитала, так же освобождены от налога на собственность за использованные новых оборудований в процессе производства. 2000 - 2007 годах понизились ставки на налоги, подоходный налог с 38 % на 10 % , единый социальный платеж с 40 % на 24 % , для субъектов малого бизнеса и производителей сельскохозяйственной продукции, то есть фермеров единый налог составил 10 % [8, с.217].

Шестая ступень – начало с 2010 года и продолжается до настоящего времени [9, с.44]. Она началась с принятием концепции Республики Узбекистан "О Дальнейшем углублении демократических реформ и развитии гражданского общества" от 12 ноября 10 года. Это начало реформ, направленных на защиту и увеличение значения частной собственности и резкое уменьшение доли государства в экономике страны. В 2015 году через Интернет на Едином интерактивном портале государственных услуг были зарегистрированы 42 тысячи

800 субъектов предпринимательства. Во всех регионах страны для оказания государственных услуг субъектам предпринимательства начал деятельность Центр “Единого окошка”. В стратегии движения обращенной на всестороннее развитие Республики Узбекистан малый бизнес и частное предпрнимательство имеет особое место.

В 2017 году в целях выполнения задач отмеченных в государственной программе “Года общения с народом и защиты интересов человека” в этой сфере были приняты ряд Указов и Постановлений Президента Республики Узбекистан. По всей Республике субъектами малого бизнеса и частного предпринимательства было произведено товаров на сумму в 2000 году - 244 млрд сумов, 2010 году - 10132,9 млрд сумов, 2017 году - 10367,8 млрд сумов. Таким образом доля малого бизнеса и частного предпринимательства в производстве промышленных товаров, если 2000 году составляла 12,9 % то 2017 году выросла на 41,2 % . В Республике субъектами малого бизнеса и частного предпринимательства было произведено сельскохозяйственных товаров на сумму в 2000 году 1021 млрд сумов, 2010 году 16408,2 млрд сумов, а 2017 году 68793,1 млрд сумов. Доля малого бизнеса и частного предпринимательства в сельском хозяйстве в 2000 году составляла 73,6 % , то в 2017 году возросла на 99 % [10].

Президент Ш.М. Мирзиёев “Поставил первичной задачей государственных органов ведения политики эффективной профилактики и своевременного предотвращения правонарушений, дать широкую свободу малому бизнесу и частному предпрнимательству , в корне прекратить любое незаконное вмешательство в предпринимательскую деятельность”[11, с.70]. Можно сделать вывод, согласно 93 статье основного Закона государства гарантом прав предпринимателей является Президент, так как нельзя представить сегоднешний и завтрашний день Узбекистана без предпринимательства.

ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Мирзиёев Ш.М. Критический анализ,жесткая дисциплина и персональная ответственность должны стать повседневной нормой в деятельности каждого руководителя. 16 января 2017года // www / hress - servise.u.z.

2. Указ Президента Республики Узбекистан №4749. Газета Народное слово. 7 февраля 2017 года

3. Конституция Республики Узбекистан. Статья 53. - Ташкент: Узбекистан, 2017.

4. Каримов И.А. Буюк келажагимизнинг ҳуқуқий кафолати . Конституциямизнинг 1 йиллигидаги нуқ. 1993 йил 7 декабрь. 2 - том. - Тошкент: Ўзбекистон, 1996.

5. Каримов И.А.Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Махкамасининг 1995 йил якунлари ҳамда жорий йилдаги вазифаларга бағишланган мажлисида сўзланган нутқ. 1996 йил 29 февраль. 4 - жилд.

6. Центральный государственный архив Республики Узбекистан, М - 67,опись 1,ед.хран.1, 8 - стр.(был создан 1993 году, 1997 году прекратил свою работу).

7. Каримов И.А. Ислоҳотлар стратегияси - мамлакатимиз иқтисодий салоҳиятини юксалтиришдир. 172 - бет 2002 йилда мамлакатни ижтимоий - иқтисодий ривожлантириш якунлари ва 2003 йилда иқтисодий ислоҳотларни чуқурлаштиришнинг асосий йўналишларига бағишланган ВМнинг мажлисидаги маъруза.11 - жилд. - Тошкент: Ўзбекистон, - 2003.

8. Каримов И.А. Ватанимиз ва халқимизга садоқат билан хизмат қилиш - олий саодатдир. Тадбиркорлар ва ишбилармонлар ҳаракати - ЎзЛиДеП IV қурултойидаги маъруза. 16 жилд,. Т., Ўзбекистон, - 2008.

9. Ёкуб Д.Т. Ўзбекистонда мулкни давлат тасарруфидан чиқариш ва хусусийлаштириш натижаларининг самараси // "Иқтисодиёт ва инновацион технологиялар" илмий электрон журнали №4, июль - август, 2014.

10. Была подготовлена Годовой статистический сборник Республики Узбекистан Ўзбекистон Республикаси Статистика қўмитасининг (2000 - 2018 йй.) йиллик тўпламларига асосан муаллиф томонидан тайёрланди.

11 Мирзиёев Ш.М. Миллий тараққиёт йўлимизни қатъият билан давом эттириб, янги босқичга кўтарамиз. - Тошкент. "Ўзбекистон".1 - том.

© М.М. Балтабаева, 2019

УДК 293.11

В.П. Залыгалин
ст. преподаватель Калининградского филиала «МФЮА»,
г.Калининград, РФ,
E - mail:victor0009@mail.ru

ЧЕТЫРЕ УНИКАЛЬНЫЕ ИСТОРИЧЕСКИЕ НАХОДКИ – ДРЕВНИЕ СВИДЕТЕЛИ ЖИЗНИ ПРУССОВ И ЛЮДЕЙ КАМЕННОГО ВЕКА НА КАЛИНИНГРАДСКОЙ ЗЕМЛЕ

Аннотация

Описываются три находки, свидетельствующие о жизни пруссов, а одна находка – о жизни человека каменного века на Калининградской земле: жертвенный камень, рисунок на камне, янтарный амулет и пестик женщины - жрицы.

Ключевые слова: археологические находки, каменный век, янтарь, камень.

В ходе ряда экскурсионных походов 2016 - 2018 гг. по территории Калининградского полуострова были обнаружены четыре уникальные находки: жертвенный камень с изображением головы чёрного козла, памятный камень с выбитым рисунком о ловле рыбы в море и янтарный амулет рыбака, а также одна находка – пестик для растирания диких семян женщины каменного века. Первые три находки – свидетели прусского ваяния местных прусских мастеров: скульпторов по камню и резчиков по янтарю. Четвёртая находка подтверждает особенности жизни людей каменного века, тесно связанные с природой и её живыми и неживыми телами.

Первая находка (Рис 1А), которую можно отнести примерно к IX - X веку, была обнаружена в Светлогорском лесу весной 2016 года на вершине песчаной дюны, покрытой дубовой рощей. На большом камне из серого с красными вкрапленниками гранита [1] размером130х90х90 см с южной его стороны выбита прусским скульптором (возможно, жрецом) голова козла, направленная передней частью на северо - запад (по компасу – 300°), а основанием (затылком) – на юго - запад. Если предположить, что жрец - ваятель создавал

своё каменное произведение днём, стараясь голову козла направить на запад, а её основание – на восток, то, возможно, наша планета Земля за более чем 1 000 лет повернулась в сторону юга (300°– 270°=) на 20°.

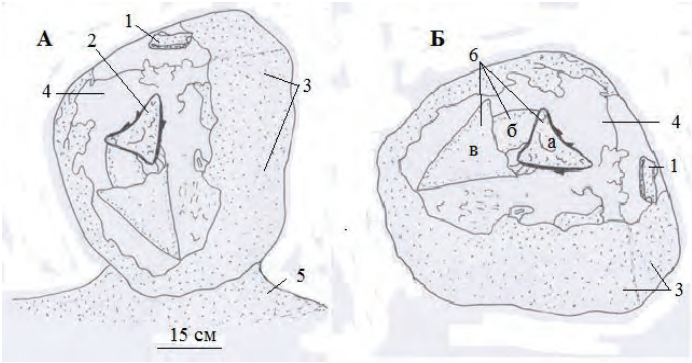


Рис.1 Жертвенный камень(положения А и Б) пруссов с выбитой головой козла и каменным орудием (сверху): 1 – рабочая часть каменного топора; 2 – выбитая голова козла; 3 – мхом поросшая часть камня; 4 – свободная от мха часть камня; 5 грунт; 6 – изображение надгробия из камней (а, б, в). 2016 г. Светлогорский лес Калининградской области.

Высота выбитого рисунка (головы) составляет 17 см, его основание – 15 см, а боковые стороны – 20 см. Таким образом, рисунок головы жертвенного козла представляет собой равнобедренный треугольник, а площадь выбитого в камне рисунка составляет 127,5 см^2. Рядом с жертвенным камнем было обнаружено каменное орудие размером 15х8х2,7 см, боковые стороны которого плоские. Это, скорее – часть каменного топора, его рабочая часть. Передняя часть топора заужена и слегка заострена, а задняя (тупая) утолщена и, видимо, крепилась к толстой палке с помощью сухожилий животного. Если представить, что этот камень при прусском жреце располагался по - другому (Рис. 1Б), то рисунок выглядит как погребение, состоящее из трёх камней (а, б, в), вход внутрь которого прикрыт треугольным камнем, напоминающим голову козла.

Второй не менее интересной *находкой* стал выбитый на камне рисунок неизвестным скульптором рыбака - пруссa во время лова. Камень, образованный щелочной породой извержения, относится к излившейся и быстро застывшей подгруппе магматических пород – фонолиту. Камень имеет зеленовато - серый цвет, включает вкрапленники в виде полевого шпата фельдшпатита и эгирина Его структура – тонкозернистая, а основная порода с массивной плотной структурой с раковинным изломом. В составе этого камня не содержится стекла, и по большой крепости он является отличным строительным материалом[1]. На нём имеется уникальный рисунок, который был обнаружен автором 17.07.2017 года в липовой роще близ прусской деревни Лаукникен (Lauknicken). Это – в 2 км севернее от нынешнего посёлка Романово Зеленоградского района. Для получения изображения на листе бумаги выбитый рисунок на камне был сфотографирован, потом фотография сканировалась на принтере, и затем обводились тёмные (теневые) места чёрной

ручкой. Так был получен рисунок, который назван «Прусский рыбак – во время ловли рыбы с берега» (Рис. 2).

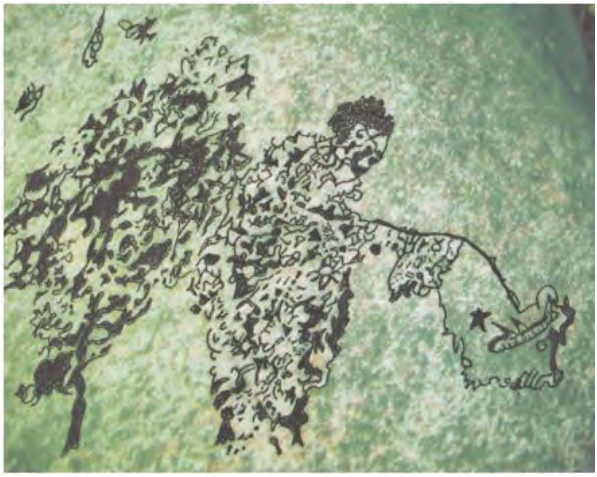


Рис. 2. Реконструкция рисунка «Прусский рыбак – во время ловли с берега».
Камень обнаружен в липовой роще Lauknicken (2 км на север от Романово) 17.07.2017 г.
Авторский рисунок.

По рисунку неизвестного прусского «скульптора» примерно IX - XI вв. из - под Побеттена (ныне – пос. Романово Калининградской области) «Прусский рыбак – во время ловли с берега», до современников дошла информация, что пруссы, кроме занятий сельским хозяйством, занимались рыбной ловлей. Среднего роста, с длинными до плеч свисающими от головы волосами и с открытым от напряжения ртом прусс стоит на берегу водоёма с палкой - удочкой. Немолодой мужчина - прусс с клиновидной бородой и баками за плечами одет в звериные шкуры, которые прикрывают полностью спину, руки и ноги. Впереди участки шкуры не соединяются и образуют две полы одежды прусса. При ловле рыбы рыбак подался немного вперёд, его колени слегка согнуты, правая рука согнута в локте и направлена к голове, а левая – вниз и держит палку - удочку. Для ловли рыбы прусс выломал более или менее ровную и без сучков из лозы палку длиной почти со свой рост. К её концу он закрепил большой кусок от шкуры животного так, что получился мешок (западня), состоящий из двух частей. Его передняя часть – самая большая (занимает 2 / 3 ковша - мешка) и изгибается под тяжестью пойманной одной крупной рыбы (изогнут и конец палки).

Задняя часть ловчего мешка (занимает 1 / 3 часть ковша) – более узкая и имеет отверстие для захватывания добычи и изъятия её из ловчего мешка. До 10 изображённых крупных овальных и округлых фигур означают брызги, которые образуются после захвата рыбы ковшом - мешком и поднятии его в свою сторону.Крупная рыба (возможно - треска), находящаяся в мешке - ковше имеет небольшую голову, длинное туловище с выступающим брюхом, спинным и грудными плавниками и хвост в виде цельного плавника. Рыба головой упирается в нижний угол мешка - сачка, от чего образовалась

выемка. Под ковшом - сачком неизвестный «скульптор» изобразил стрелками несколько рыбок и стрелками направление их движения. Выбитый на камне эпизод рыбной ловли прусса подтверждает мысль о широком использовании её для пропитания. За спиной рыбака прусский скульптьор изобразил дерево, похожее по форме листьев и кроне на молодую берёзку, из вершины которой выглядывает голова медведя. В верхнем левом углу прусс - скульптор изобразил три насекомых.

Третья находка была обнаружена на морском берегу Балтийского моря в районе пос. Отрадное Светлгорского округа. Это небольшой амулет прусского рыбака, изготовленный резчиком по янтарю (Рис. 3). Беловатого цвета непрозрачный камень, представляющий собой окаменевшую смолу хвойных деревьев, как правило, третичного периода, состоит из органических кислот, чатично растворимых в спирте и эфире, а при горении дающих смолистый запах. Этото камень в виде зерна может плавиться при температуре 287°С, при трении заряжаться электрическим зарядом и иметь плотность 1 - 1,1 г / $см^3$[1].



Рис. 3. Янтарный амулет прусского рыбака. Авторский рисунок.

Известно, что многие прусские деревни стояли на южном берегу Балтийского моря и вдоль полноводных рек. Из выдолбленных стволов осины и других лиственных мягких пород деревьев пруссы выдалбливали лодки для ловли рыбы (трески и лосося, угря и др.), а также балтийского тюленя. Многие из вышедших в море пруссов - рыбаков гибли во время штормов. Пруссы считали, что за каждого погибшего море платит им выкуп. Морской царь знает, как дорого люди ценят янтарь: дороже рыбы, бобровых медвежих шкур, дороже бронзы и железа. Янтарь – это его выкуп за кровь погибшего рыбака. Если янтарь облепить глиной или зарыть его в песок и потом нагреть на костре, то он принимает цвет крови. Видимо, амулет одного из погибших прусских рыбаков и был обнаружен автором 16.03.2018 года на берегу Балтийского моря (Рис.3). Этот амулет размером 7,8х3,5 мм имеет вид передней части балтийской нерпы – традицитонной добычи прусских рыбаков; хвостовая часть, видимо, отвалилась от морского прибоя. На янтарном амулете видны следы работы прусского резчика. Во - первых, на месте глаз морского животного просверлено насквозь отверстие размером 1,3х0,7 мм для бечёвки. Во - вторых, на морде изображён нос в виде дуги и левая ноздря в виде горизонтальной полоски. От носа к голове тянется вырезанная полоска (головная), идущая также над левым глазом и позади головы расширяющаяся и оканчивающаяся в виде двух острых концов (между ними виден круг из точек). Такой же точечный круг имеется перед глазом. Оба круга симметричны относительно друг друга.

В третьих, под глазом тюленя видна горизонтальная пунктирная линия (подглазничная), впереди которой скульптор выделил фигуру в виде V, а также позади – плавник в виде пяти геометрических фигур: трёх многоугольников, треугольника и вытянутой неправильной фигуры, оканчивающейся двумя вилками (линиями расхождения).

В - четвёртых, от горизонтальной пунтирной полосы отходят три в виде точек (углублений в янтаре) полосок. Передняя полоска тянется к нижней части глаза, средняя и задняя – под глазом, и они соединяются с нижним концом головной полоски.

Четвёртая палеонтологическая *находка* была найдена 23 января 2019 года в основании склона на берегу Балтийского моря у посёлка Отрадное (близ Светлогорска) Калининградской области. Она представляет собой вид чёрного цвета базальтового пестика для размельчения диких семян женщины, жившей в период до наступления последнего оледенения. По характерным признакам [1] эта находка изготовлена человеком каменного века из магматической породы габбро. Она – очень тяжёлая (вычислены масса 342 г и плотность 2,85 г / $см^3$), почти чёрная, тёмно - серая до чёрного цвета. Снаружи видны тёмно - серые вкрапленники полевого шпата; в некоторых местах они имеют вид изометрических зёрен.

На высоте примерно метр от основания склона, подмытого со стороны моря волнами после шторма с 2 на 3 января, выступала часть древнейшего орудия каменного века. Находка была выдолблена из твёрдой серой глинистой породы, где имелись остатки вымерших голосеменных деревьев кордоллингов – промежуточного звена между вымершими кордаитами и современными покрытосеменными однодомными деревьями и кустарниками. После отмывания находки водой от грязи были сделаны её промеры с помощью линейки с точностью до мм, а также рассмотрены её детали под бинокуляром БМ - 13.

Находка (рис. 4) оказалась пестиком для толчения семян дико росших растений людей, живших на территории Калининградской области в период каменного века. Общая длина пестика массой 334 грамма составляет 10,2 см, а его ширина – 5,3 см.

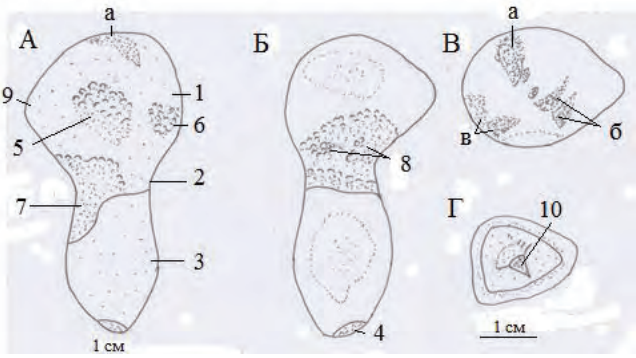


Рис. 4. Внешний вид каменного пестика с боку носиком влево (А), вправо (Б). сверху (В) и снизу (Г). Обозначения: 1 – головка (рабочая часть), 2 – шейка, 3 – столбик (ручка), 4 – основание (упор для ладони), 5, 6,8 – места упора указательного пальца, 7 – место упора большого пальца, 9 – носик, 10 – рисунок головы дикого козла.

Передняя часть пестика (головка) длиной 4,8 см и шириной 5,3 см, несёт более или менее округлую верхнюю часть со следами деформации (Рис 4В а, б, в) от измельчения семян диких растений. Сбоку головки располагается выступающий вбок носик, а параллельно ему имеются более или менее ровных два места для прикладывания указательного пальца руки (Рис. 4А, 5,6): одно большое, а другое поменьше. Сверху от этих углублений обнаружены следы от ногтей человека, которые он, видимо, при их значительной длине откусывал. Третье место для указательного пальца располагается с другой стороны пестика (Рис. 4Б, 8), и оно также несёт следы от ногтей человека каменного века. Шейка (рис. 4А, 2) длиной 1,2 см и шириной 3,5 см соединяет рабочую часть пестика с ручкой (Рис. 4А, 3) размером 3,1х3,9 см. При работе женщина держала рукой пестик благодаря передней части ладони с остальными тремя пальцами (среднего, безымянного и мезинца), плотно прижатым друг к другу. Можно предположить, что когда женщина, собрав семена диких растений размером 1.1 х0,7 мм (остались следы), брала в руки пестик, то могла держать его по - разному, но всегда большой её палец правой руки упирался в шейку орудия, а ладонь с тремя прижатыми пальцами хваталась за его ручку. И лишь её указательный палец менял своё положение при упоре на ту или иную боковую сторону головки орудия. Чаще и удобнее женщине было брать в руки пестик так, чтобы носик смотрел влево. При этом если её указательный палец клался в положения 5 и 6 (Рис. 4А), то работали участки головки соответственно «а» и «б» (на рис.4В показаны их значительные углубления в верхней части головки). Если же женщина брала пестик носиком вправо, то указательный палец упирался в углубление 8 (Рис. 4.Б), и на верхней поверхности участвовал в размельчении семян участок «в» (Рис. 4В). При совершении работы с помощью пестика задняя часть ладони женщины могла упираться о его кончик размером 1,1х2,6 см, где располагается загадочный рисунок человека - мужчины каменного века (Рис. 4 Г. 10). Возможно, это орудие мужчина подарил женщине, которая выполняла обязанности жреца: на тыльной стороне ручки имеется рисунок в виде равностороннего треугольника. От слегка выпуклого основания этого треугольника отходят в стороны две глубокие чёрточки. Представляется, что это рисунок дикого козла, которым поклонялись языческие люди каменного века. Вытянутые вперёд две одинаковые стороны треугольника, видимо, означают вытянутую форму морды животного, основание – затылок черепа, а отходящие от мест соединения сторон треугольника с основанием две чёрточки – это рога. Слегка выпуклый участок, следуемый за затылком, и две более маленькие чёрточки, видимо, означают продолжение тела животного, покрытого шерстью.

Таким образом, находка (пестик для измельчения) людей каменного периода (VI - III тысячелетие до н. э.) свидетельствует о способности к собирательству дикорастущих семян и наличию навыков к улучшению своей пищи. Наличие знака в виде головы дикого козла на тыльной стороне пестика говорит, во - первых, об обитании этого вида млекопитающих на территории нынешней Калининградской области и его добыче как пище людьми каменного века. Во - вторых, люди последнего этапа каменного века были язычниками и поклонялись природным неживым и живым телам, что подтверждает изображение головы дикого козла на тыльной стороне пестика. В - третьих, в те времена люди встречали выходы на поверхности земли в виде чёрного цвета базальтовых пород; отдельные их застывшие куски подбирали и использовали для своих бытовых и иных потребностей. Находки, обнаруженные на Калининградской земле, позволяют нам заглянуть на несколько

веков в глубину прусской истории, понять жизнь пруссов, пытавшихся через скульптуры и рисунки на гранитном и янтарном камнях донести до потомков свой быт и мастерство. Все эти четыре находки – уникальны, так как рассказывают о жизни и быте людей в далёком их прошлом.

Литература

1.Немец Ф. Ключ к определению минералов и пород. Перев. с чешкск. М.: Недра, 1982. – 174 с.

© ЗАЛЫГАЛИН В.П. 2019 г.

УДК - 94

Н.Е.Шутова
канд.истор.наук, доцент ВлГУ,
г. Владимир, РФ.
E - mail: nikita _ san@inbox.ru

СУДЕБНЫЙ ПРОЦЕСС ПО ДЕЛУ ПАРТИИ «ДАШНАКЦУТЮН»

Аннотация

Тема, на которую написана данная статья, представляет сегодня несомненный интерес. Для более глубоко анализа сегодняшней политической ситуации, необходимо проанализировать политический опыт прошлого. Цель - исследование причин и хода проводимого судебного процесса над партией. Своей первой задачей партия «Дашнакцутюн» ставила освобождение западных армян от турецкого деспотизма. В дальнейшем она планировала решить и проблему российских армян. Ставилась задача создания «Великой Армении от моря и до моря». Для решения поставленной задачи члены партии призывали к помощи, в том числе и финансовой. После соглашения с младотурками, надевшиеся на их помощь члены партии, так ее и не получили. В январе 1912 года начался судебный процесс по делу партии «Дашнакцутюн». Члены партии были обвинены в стремлении изменить политический строй в России. К суду было привлечено большое количество людей. Проходил процесс при закрытых дверях. При написании статьи были применены общеисторический и статистический методы. В конечном итоге, можно подвести итог, что с помощью международного потенциала дашнаков, Россия стремилась решить свои геополитические задачи. Поэтому, можно сказать, что суд над партией был «спущен на тормозах». Партия порвала все отношения с младотурками.

Ключевые слова.

«Дашнакцутюн», «Армянский вопрос», судебный процесс, младотурки, «Западное бюро», «Восточное бюро», «Ближневосточное бюро».

Армянская партия "Дашнакцутюн", которая была образована в Тифлисе в 1890 году, действовала как "партия в эмиграции". "Дашнакцутюн" ставила задачу «объединить все силы, связать с собой все центры, имея целью политическую и экономическую свободу Турецкой Армении. Чуть позже этот тезис был зафиксирован в первой программе партии,

принятой I съездом Дашнакцутюн в 1892 году: борьба за освобождение западных армян от турецкого деспотизма…. ЦК партии "Дашнакцутюн" выстроил свою структуру необычным образом. Было создано три бюро. Одно - "Восточное" - находилось в Тифлисе, "Западное" - в Женеве. И ближневосточное - в Бейруте.»[1]. Перед "восточным" бюро ставилась задача пропагандировать идеи партии среди российских армян. Необходимо было показать, что Османская империя ведет негативную политику по отношению к турецким армянам. В 1902 году появился документ, который был доставлен царской военной разведкой из Парижа. Он содержал карту «Великой Армении от моря до моря» с замечанием, что партия "Дашнакцутюн" является на Кавказе мощнейшей национальной политической силой, которая начинает решать "вопрос российских армян". Для этого призывали к финансовой помощи в связи с данными событиями. [1]. В 1902 году между «Дашнакцутюн» и Османской империей была достигнута договоренность о том, что если власть в Османской империи поменяется, то состоится решение проблемы предоставления автономии Западной Армении, и потом революционное движение из Османской империи будет перенесено в Россию. В ответ на это, издается закон о конфискации имущества армянской церкви, которая и разжигала сепаратизм среди русских армян. В этот момент своим главным направлением для «Дашнакцутюн» становится не Турция, а Россия. Партия стала аккумулировать большие денежные средства для решения проблемы. Но после прихода в 1908 году к власти младотурок, не спешивших провозгласить автономию Западной Армении, они делают упор на развитие национально - освободительного движения армян на русском направлении. И с 1908 года по 1911 год в России начинают проводить большие аресты членов партии. [1]. ««Дашнакцутюн» и похожие общества являются теми источниками, которые создают бедствия для армянского народа и в Турции и на Кавказе. Именно благодаря таким организациям было изменено отношение армян и русских. И если далее такая организация, как Дашнакцутюн будет существовать, то армянский народ будет продолжать страдать. Подобные организации принесли слезы и страдания для армянского народа». [2,с.88].17 января 1912 года начался суд над партией «Дашнакцутюн», которая была обвинена в государственных преступлениях. Обвинение состояло в том, что члены партии поставили цель насильственного изменения в России образа правления, уничтожение демократической республики. Партия располагала складами с оружием, динамитом. Некоторыми членами партии были совершены даже политические убийства.[3,с.280]. Правительство провело большую работу по розыску лиц, причастных к партии. Результатом стал процесс, который проходил закрыто. По этому поводу высказывалось мнение в «Русском Знамени» в №18 в статье «К суду над армянами». В ней говорилось о том, что «в высшей степени прискорбно, что процесс ведется при закрытых дверях: весь русский народ должен знать все, что касается этого процесса, и скрывать от него его подробности нечего».[3,с.290]. Так как было достаточное количество свидетелей (около 600 человек) и письменных документов, процесс растягивался на 2 месяца. Обвинительный акт насчитывал 276 страниц. В составе обвиняемых были 10 врачей и адвокатов, 1 инженер. 2 священника, 6 студентов, 12 дворян. 8 купцов и почетных граждан, 40 мещан, 67 крестьян и 13 турецкоподданных и персидскоподданых. К суду было привлечено в качестве обвиняемых 157 человек, которые проживали в разных городах Кавказа и Закавказья. Дело в отношении партии велось с 1909 года под контролем бывшего прокурора Новочеркасской судебной палаты, министра внутренних дел И. М.Золотарева. В

обвинении говорилось также о том, что партия за короткое время покрыла густой сетью своих комитетов армянскую провинцию, глухие деревни. В парии были люди, которые хорошо владели оружием. Незадолго до судебного процесса деятельность парии пошла на убыль, т.к. стали сглаживаться острые углы. «… с течением времени исчезли некоторые причины, создававшие косвенно особый успех пропаганде партии. Положение армян в Турции с переменой там политического строя несколько изменилось к лучшему. Церковные имуществ на Кавказе были возвращены армянам, армяно - татарское столкновение было ликвидировано…значительно ослабел и приток денежных средств, поступавших в распоряжении партии …»[3,с.281 - 284]. Необходимо отметить, что найти членов партии было делом непростым. Партия объявила подпольную войну трем империям - России, Турции и Персии. А занять там влиятельное место позволили им накопленные богатства на коммерческой, промышленной почве и ростовщичестве. «Сознавая, что мечта об осуществлении «Великой Армении» может получить реальную форму лишь при ослаблении и разрушении тех государств, в состав которых входят ныне армяне, как подданные, армянский дашнакцутюн является главным деятелем и в турецкой революции, и в персидской смуте, и наконец. в …русской». [3, с.294]. По мнению М. Меньшикова, немало армян, которые с честью послужили России, но война 1877 года была последней, где армяне были на стороне России. Это связано с тем, по его мнению, что после освобождения от турок балканских христиан, армяне остались последними неосвобожденными. И все свои бедствия они стали связывать с Россией. «В надежде на будто бы обязательную помощь России, Армяне начали вести себя вызывающе, поднимали даже восстания…раздавленные Турцией Армяне предъявляли претензию против России. Последняя объявлялась коварной, нарушившей свой священный долг, не исполнявшей каких - то исторических обязательств…в договорные обязательства Россия никогда не вступала с армянским народом…армянская интеллигенция…называла Россию хуже, чем врагом, - предателем». [3,с.287]. Это, по мнению автора статьи, и было причиной ненависти к России. Но, он считает, что основания у армян для этого были. Так как Россия - христианская страна, она должна была помочь армянскому населению в борьбе с Турцией. «Предположите, что мы в свое время исполнили бы национальную мечту Армян, и отвоевали бы им, как Болгарии, независимость. Мы имели бы теперь соседом не турецкую, враждебную нам империю, а очень небольшое, безопасное для нас христианское государство - буфер, куда мы могли бы удалять из России беспокойный армянский элемент, опасно разъедающий теперь весь Кавказ. Меньшиков считает, что именно бежавшие из Турции мятежники заразили националистическими настроениями мирную часть русского армянства. [3, с.288]. Но в «Русском Знамени» в №18 подвергается критике данное высказывание М. Меньшикова. Его обвиняют в том, что он говорит несообразности и поддается лжи. Ему напоминают, что однажды он уже поверил армянам, и потом ему пришлось краснеть, когда пришлось признать свою ошибку. Речь идет о армяно - мусульманской вражде, когда Меньшиков поверил армянской стороне. Рассказывается, что армяне накануне восстания были вооруженные, имели сформированные отряды под командой офицеров. Татары, напротив, были неподготовленными. И вот теперь, накануне суда, Меньшиков опять защищает армянское население, обвиняя Россию в неоказании помощи армянам. [3,с.290 - 292.]. В. Маевский подчеркивает, что участие армянских тайных организаций в армяно - татарских столкновениях не подвергается сомнению. Он

отмечает, что невозможно умалчивать о деятельности «Дашнакцутюн», т.к. она прошлась красной ниткой по событиям Закавказья с 1904 - 1906гг». [2, с.54.]. В Записке А. Яхонтова «Армянский вопрос» читаем, что «Будучи враждебными ко всему русскому, стремясь к национальному самоопределению на началах автономии или даже самостоятельного политического бытия и всемерно добиваясь гегемонии в торговой и промышленной жизни края, армяне не стесняются в средствах для достижения намеченных целей. Захват местной власти, обострение национальной розни среди кавказских народностей, дискредитирование магометан в глазах России, вытеснение русских с кавказской окраины, колонизация Кавказа армянскими выходцами, создание политических осложнений…вот в главнейших чертах те обвинения, которые предъявляются армянам». [4, с.308.] Как видно из этого отрывка, в русской периодической печати армянской роли в ситуации на Кавказе отводится не последнее место. Кроме того, подчеркивается**,** что армяне постоянно настраивают мусульман против России, для поддержания смуты. Напротив, в печати есть и противоположное мнение. Там мы читаем, что армяне – верные граждане России, что они не хотят никакого самостоятельно государства, что они не вызывают никакой племенной розни на Кавказе. Их желание – это благожелательное к ним отношение. Указывается также, что в случае войны между Россией и Турцией, «Дашнакцутюн» будет содействовать русским. Яхонтов ссылается на «Биржевые Ведомости», в которых подчеркивается, что армяне принесли много пользы для России и в гражданской, и в военной службе, но со временем отношение к армянам изменилось. Это изменение выразилось в преследованиях, насильственной русификации. Отмечается, что проводил эту политику князь Голицын, который довел армян до отчаяния. И последствия такой политики не заставили себя ждать. [4,с.316.] .«Объединилось и замкнулось армянское общество…Армянская национальная организация Дашнакцутюн …возродилась для новой деятельности в России» [4,с.317.]. «Новое время» обвиняет «Дашнакцутюн» в армяно - татарской резне 1905 года, которая всколыхнула все Закавказье. «В данном случае тяжкая вина лежит на армянской революционной партии дашнакцутюн, которая породила в татарской массе подражателей…» [4, с.332.]. В статье В. Маевского «Армяно - татарская смута на Кавказе, как один из фазисов Армянского вопроса» следует, что Дашнакцутюн была очень подвержена влиянию Англии. Партия проливала кровь своих собратьев в Турции. «…тайные армянские организации (служившие идее создания возможно большей смуты, на возможно большем пространстве), проявили столько бесчеловечности и жестокосердия по отношению своих - же братьев –армян, что приходилось прямо сомневаться в существовании у них каких - бы то ни было человеческих чувств вообще… Там, где появлялись деятели Дашнакцутюна и ему подобных организаций…ими искусственно создавались кровавые столкновения».[2,с.59 - 60]. Маевский пишет, что когда он проезжал в 1895 году Эрзурумский и Ванский вилайет, видел живущих в достатке армян. Но когда там появилась Дашнакцутюн через год, поселения армян стало не узнать. Это автор связывает с искусственным антиармянским движением курдов, что служило предлогом вмешательства европейских держав в дела Турции. Хотя до этого, подчеркивает Маевский, армяне и курды жили мирно. По его мнению, в 1890 году в Лондоне был образован англо - армянский союз.[2,с.67.]. С момента зарождения тайных армянских организаций главным их орудием был террор. Армяне боялись как - то обмолвиться против этого, т.к. могли были быть обвинены в отсутствии патриотизма. Дело могло дойти даже до сметной казни. Так, в

1896 году погиб епископ Богос, который погиб лишь потому, что предостерег молодежь от активного участия в революции. Маевский пишет, что не надо сомневаться в том, что анархия и хаос, созданные в вилайетах, где проживали армяне, были подготовлены не турками, не курдами, а армянскими агитаторами. Это стоило армянскому населению слез, пролитой крови и потерей материального благосостояния. [2,с.84 - 86]. В дальнейшем, из «Русского знамени» мы узнаем, что многие документы стали исчезать из судебного дела над партией « Дашнакцутюн». Были подлоги, пропадали вещественные доказательства из делопроизводства. Отмечается, что этого следовало ожидать, т.к. они были сильно «зажаты в клещи», и им необходимо было искать пути спасения. Поэтому создавалась возможность «…защитникам подсудимых и самим подсудимым бесцеремонно оставлять у себя на память листки из вырванных книжек, служащих вещественными доказательствами и, сделав невинное лицо, кричать о невозможности выносить приговоры по уликам, исчезнувшим из дела, или дискредитированным подчистками и уничтожением в некоторой их части».[3,с.300 - 301]. Можно еще раз подчеркнуть мысль В. Маевского: «…армянские смуты должны были коснуться, прежде всего, нашего Кавказа, который англичане уже давно стремились наградить зародышами национальный идей, могущих получить здесь самое широкое развитие. Затем те - же смуты должны были продолжать – «Расшатывание Турции»…той самой Турции, которую Англия…поддерживала, и которая постепенно стала утрачивать свою роль верного, на Востоке, противовеса России. Из - за Турции, на ее развалинах, поднимались молодые христианские государства. Англия хорошо понимала, что это будут лучшие, и более надежные, нежели турки, враги России».[2,с.88.]. У российского правительства были все основания обвинять партию в подрывной деятельности, т.к. Россия обладала большим количеством документов. Но ситуация стала меняться из - за подготовки к Первой мировой войне. И международный потенциал дашнаков Россия решила использовать для осуществления своих геополитических планов на Ближнем Востоке. По сути, был достигнут компромисс с дашнаками о переориентации деятельности их партии. Как следствие, суд над партией в Петербурге был "спущен на тормозах". Ну а в 1912 году "Западное бюро" дашнаков объявило о том, что прекращает все отношения с младотурками.[1].

Список литературы:

1. Станислав Тарасов: Партия "Дашнакцутюн" - между мечтами и трагедией**:** https: // regnum.ru / news / 1156767.html, ИА REGNUM **-** дата обращения 01.03.2019.
2. Армяно - татарская смута на Кавказе как один из фазисов армянского вопроса. // «Армянский вопрос» на Кавказе. По материалам российских архивов и изданий. 1724 - 1914:в 3 т. Том третий. 1906 - 1914 / Сост.и коммент. Гейдаров Т.К., Багиев Т.Р., Шукюров К.К. - Санкт - Петербург. Издательство «Академия исследования культуры».2011.ISBN 978 - 5 - 903931 - 95 - 8 (Т.3).
3. Вырезки из газет о процессе над членами партии «Дашнакцутюн».1911 - 1912г.г. // «Армянский вопрос» на Кавказе. По материалам российских архивов и изданий. 1724 - 1914:в 3 т. Том третий. 1906 - 1914 / Сост.и коммент. Гейдаров Т.К., Багиев Т.Р., Шукюров К.К. - Санкт - Петербург. Издательство «Академия исследования культуры».2011.ISBN 978 - 5 - 903931 - 95 - 8 (Т.3).

4. Записка А. Яхонтова «Армянский вопрос». Обзор сведений, извлеченных из русской периодической печати. 1 января - 1 сентября 1908г. // «Армянский вопрос» на Кавказе. По материалам российских архивов и изданий. 1724 - 1914:в 3 т. Том третий. 1906 - 1914 / Сост.и коммент. Гейдаров Т.К., Багиев Т.Р., Шукюров К.К. - Санкт - Петербург. Издательство «Академия исследования культуры».2011.ISBN 978 - 5 - 903931 - 95 - 8 (Т.3).
© Шутова Н.Е. , 2019

УДК 336

Р.Р. Аглиев
студент 2 курса ГБОУ ВО «БАГСУ»,
г. Уфа, РФ
E - mail: agliev _ rr@mail.ru
Научный руководитель: М.Ш. Минасов
канд. экон. наук, доцент ГБОУ ВО «БАГСУ»,
г. Уфа, РФ
E - mail: minasov - bagsu@mail.ru

ОТ СИСТЕМЫ ПРЯМЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ЗА ЗАГРЯЗНЕНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ ПРИРОДНОЙ СРЕДЫ К ЭКОЛОГИЧЕСКИМ НАЛОГАМ

Аннотация

В связи с тем, что общественное устройство человечества, характер производственных отношений, действия людей по использованию природных ресурсов и их отношение к окружающей среде не соответствуют закономерностям эволюции природы, в последнее время приобретает особую актуальность регулирование хозяйственной деятельности человечества, чтобы не допустить стихийного и необдуманного использования природных ресурсов. Решение этой проблемы можно осуществлять двумя способами: правовым и экономическим. Одним из ведущих экономико - правовых методов регулирования является плата за негативное воздействие на окружающую среду. В статье представлен анализ развития использования нормативного регулирования платы за загрязнение окружающей среды.

Ключевые слова:

Виды платы, загрязняющие вещества, коэффициенты, лимиты, штрафные санкции, экологические налоги

На современном этапе развития Россия в целом, и его регионы в частности, сталкиваются с набором социально - экономических проблем, требующих незамедлительного разрешения.

Так в Республике Башкортостан в силу ряда объективных и субъективных предпосылок сложившихся в XX столетии сформировалась высокая техногенная нагрузка на окружающую среду. Высокий уровень техногенной нагрузки на окружающую среду с одной стороны определяет низкий уровень качества жизни населения, с другой стороны ограничивают возможность внедрения новых производств.

Сложившийся высокий уровень концентрации производств приведшие к неблагоприятным изменениям в качестве природной среды проявлялись загрязнениями атмосферы, водоемов и почвы опасными или вредными веществами, в истощении природных ресурсов, в том числе возобновляемых, в деградации природных объектов, выражающейся в нарушении гидрологического режима, сокращении видового разнообразия. Все эти изменения сказываются на здоровье людей, ложатся тяжелым

финансовым бременем на государственные социальные институты, тормозят экономический рост и ставят под угрозу стабильное развитие общества.

Имевшее в 90 - х годах XX столетия место снижение объемов выбросов загрязняющих веществ в атмосферу и в водную среду стало следствием кризисных явлений, сопровождавшихся сокращением объемов производства и прямых административных воздействий на крупных товаропроизводителей по проведению модернизации технологических процессов (очищение стоков, использование оборотной воды, воздушные фильтры и механические улавливатели и т.д.), привели к увеличению уровня издержек бизнеса и сокращению уровня их прибыли в конечном счете сдерживали экономический рост.

Сложившаяся система прямых платежей за загрязнение окружающей природной среды не оказывает существенного влияния на ход развития социально - экономических процессов, уровень техногенной нагрузки на окружающую среду.

Были установлены виды платежей и уровни платы за загрязнение окружающей среды (рис 1.).

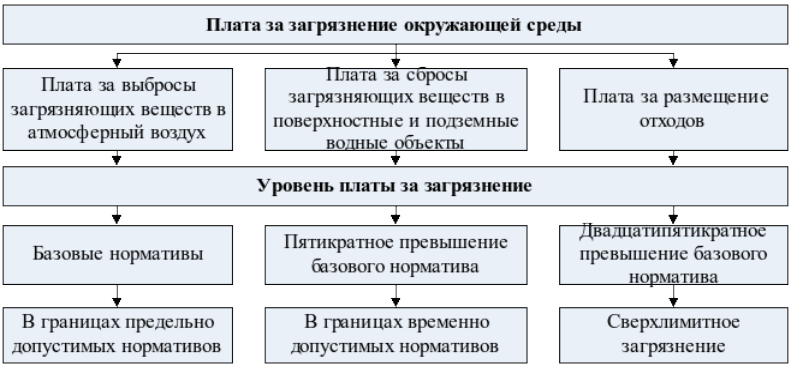


Рис. 1. Механизм формирования системы платежей за загрязнение окружающей среды

Также определены виды факторов негативно воздействующих на окружающую среду (рис 2.).

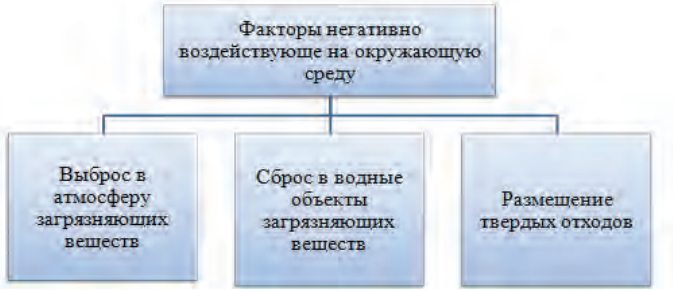


Рис. 2. Факторы негативно влияющие на окружающую среду

Платежи выполняют основные функции:

1. Компенсации ущерба, наносимого окружающей среде, здоровью населения и материальным ценностям в результате выбросов (сбросов) вредных веществ и размещения отходов;
2. Финансирование природоохранных мероприятий, оздоровление окружающей среды и повышение экологической безопасности производства и потребления;
3. Стимулирование соблюдения экологических нормативов и стандартов, а также реализации природоохранных инвестиций.

«Постановлением Правительства Российской Федерации от 13.09.2016 № 913 «О ставках платы за негативное воздействие на окружающую среду и дополнительных коэффициентах» установлены инструктивно – методические указания по взиманию платы в отношении каждого ингредиента загрязняющего вещества (отхода), вида вредного воздействия к которым дополнительно устанавливаются коэффициенты, учитывающие экологические факторы для отдельных регионов и бассейнов рек» [2].

Конкретные размеры платежей предприятий - загрязнителей определяются местными исполнительными органами с участием органов охраны природы, санэпиднадзора и самого предприятия (рис 3.).

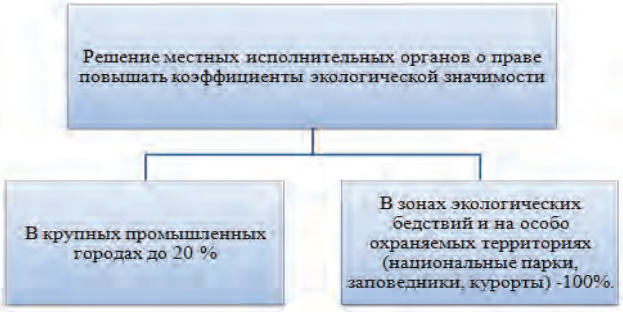


Рис. 3. Увеличение коэффициентов экологической значимости

Эти платежи производятся не за счет себестоимости продукции, а за превышение лимитов - за счет прибыли предприятия.

Расчет платы осуществляется следующим образом: «Плата за сброс загрязняющих веществ в водные объекты и атмосферу в размерах, не превышающих предельно допустимые нормативы сбросов (Pn), определяется путем умножения соответствующих ставок платы (Cn_i) на фактическую массу загрязнения каждого вида (Mi) и, суммирования полученных произведений по всем видам загрязняющих веществ: $Pn=\sum(Cni \times Mi)$ при $Mi \leq Mni$, где: Mni - предельно допустимый сброс i - го загрязняющего вещества (т)» [1].

«Плата за сброс загрязняющих веществ в пределах установленных лимитов (Pl) определяется путем умножения соответствующих ставок платы (Cli) на разницу между массой сброса в пределах лимита (Mi) и предельно допустимым сбросом загрязнения каждого вида (Mni) и суммирования полученных произведений по всем видам загрязняющих веществ: $Psl=25\times\sum(Cli\times(Mi - Mli))$ при $Mni < Mi \leq Mli$, где: Mli - сброс i - го загрязняющего вещества в пределах установленного лимита (т) [1].

«Плата за сверхлимитный сброс загрязняющих веществ (Psl) определяется путем умножения соответствующих ставок платы за загрязнение в пределах установленного лимита (Cli) на величину превышения фактической массы сброса над установленным лимитом (Mi - Mli) и суммирования полученных произведений по видам загрязняющих веществ с последующим умножением этих сумм на 25 - кратный повышающий коэффициент: Psl=25×∑(Cli×(Mi - Mli)) [1].

«Ставки платы за сброс 1 тонны i - го загрязняющего вещества в границах предельно допустимого сброса (Cni) и в пределах установленного лимита (Cli) определяются умножением соответственно базовых нормативов платы за сброс 1т i - го загрязняющего вещества в пределах допустимого сброса (Nni) и установленного лимита (Nbli) на коэффициент экологической ситуации (Ke): Cni=Nni×Ke, Cli=Nbli×Ke» [1].

«Общая плата за сброс загрязняющих веществ определяется суммированием ее составляющих: P=Pn+Pl+Psl» [1].

«Расчет платы за размещение твердых отходов в целом аналогичен расчету платы за загрязнение водных объектов и атмосферного воздуха, но плата включает только две категории: за размещение отходов в пределах установленных лимитов и за сверхлимитное размещение отходов» [3].

Для сравнения рассмотрим систему платежей в европейских странах, а также в США, Канаде, Японии. Платежи за загрязнение водоемов носят характер штрафных санкций. В таких странах величина штрафа зависит от степени загрязнения, определяемой путем сравнения с экологическими стандартами. Часто применяется и другой подход к определению размеров штрафа: по количеству сбрасываемых за год сточных вод, общей массе загрязняющих веществ и их токсичности.

Такой подход, в частности, распространен в Нидерландах, Италии, Югославии, Франции, Венгрии. В Нидерландах принимается в расчет еще и численность населения, проживающего в районе водоемов.

Платежи за загрязнение водных ресурсов в европейских странах включают в себя платежи за сброс загрязненных вод и плату в порядке возмещения услуг водоочистных сооружений. Во Франции действуют оба вида платежей. Полученные средства используются для субсидирования предприятий водоочистки, а также для финансирования органов управления качеством водных ресурсов. Таким образом, происходит перераспределение доходов от предприятий - загрязнителей к предприятиям, осуществляющим водоохранную деятельность. Такая модель ориентирована на компенсацию причиненного ущерба. В США платежи за загрязнение воды сводятся к платежам за услуги предприятий водоочистки. Платежи за сброс сточных вод не применяются. Однако на это требуется разрешение, которое дается лишь в случае обеспечения стандартов чистоты. В Нидерландах сделан упор на платежи за сброс сточных вод.

Платежи за загрязнение в виде возмещения ущерба не всегда удается включить в систему управления природопользованием и охраной окружающей среды в силу того, что расчет ущерба, особенно с учетом косвенных потерь, является исключительно сложным. Мы не имеем пока достаточно обоснованных и в то же время практически удобных методик расчета ущерба. В арбитражной практике предъявляемый причинителю вреда иск часто оспаривается и весь эколого - правовой механизм платы, таким образом,

«пробуксовывает». В этих условиях платежи за загрязнение, основанные на использовании утвержденных нормативов и стандартов качества окружающей среды, остаются чуть ли не единственным средством применения к источнику загрязнения экономических санкций. Во всяком случае, как считают американские специалисты, система прямых платежей за загрязнение, основанная на стандартах качества окружающей природной среды, действует более эффективно, чем экологические налоги.

Основой экологизации налоговых систем послужила идея двойного выигрыша (дивиденда). Согласно этой идее, «экономическое стимулирование охраны окружающей среды и ресурсосбережения посредством введения экологических налогов (платежей) должно одновременно сопровождаться пропорциональным снижением налогового бремени, связанного с социальными выплатами (то есть бремени на доходы), что потенциально позволяет стимулировать рост занятости и поддерживать конкурентоспособность национальных производителей» [3].

Экологические налоги - это налоги, которые служат преимущественно охране окружающей среды, то есть основная их цель не пополнения государственного бюджета, а стимулирование плательщика к позитивному, с точки зрения охраны окружающей среды, поведению. Иными словами, все, что может вызвать неблагоприятные изменения в окружающей среде, может быть предметом экологического налогообложения.

В соответствии с целевой направленностью различают следующие налоги:

- служащие преимущественно покрытию экологических издержек. Они подразделяются на: налоги за пользование природными ресурсами и экологическими услугами, например, плата за забор воды из водоёмов или сбор и размещение отходов и отложенные налоги, включая налоги на шумовое загрязнение, сброс сточных вод на рельеф местности и доходы от животноводства;
- стимулирующие экологически релевантное поведение производителей и потребителей;
- экологические налоги, имеющие преимущественно фискальную функцию и служащие пополнению бюджета.

В настоящее время экологические налоги занимают существенное место в налоговых системах большинства стран мира. В области налоговой политики реализуются сбережение ресурсов, повышение уровня экологической эффективности и, одновременно, решение широкого круга социальных проблем. Природоохранные направления современной налоговой политики охватывают различные уровни экономики, включая глобальный, а также концентрируются на приоритетных с точки зрения загрязнения секторах.

Список использованной литературы:

1. Об исчислении и взимании платы за негативное воздействие на окружающую среду (вместе с «Правилами исчисления и взимания платы за негативное воздействие на окружающую среду») : постановление Правительства Рос. Федерации от 03.03.2017 № 255 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https: // www.consultant.ru / document / cons _ doc _ LAW _ 213744 / , свободный. – (дата обращения: 13.02.2019).

2. О ставках платы за негативное воздействие на окружающую среду и дополнительных коэффициентах : постановление Правительства Рос. Федерации от 13.09.2016 № 913 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https: // 24.rpn.gov.ru / sites / default / files /

info4prirod / postanovlenie _ pravitelstva _ rf _ n _ 913 _ ot _ 13.09.2016.pdf, свободный. – (дата обращения: 13.02.2019).

3. Плата за негативное воздействие на окружающую среду в 2018 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https: // advokat - tmy.ru / nalogi - i - posobiya / plata - za - negativnoe - vozdejstvie - na - okruzhayushhuyu - sredu - v - 2018 - godu, свободный. – (дата обращения: 13.02.2019).

© Р.Р. Аглиев, 2019

УДК: 330.322.5

Т.Л. Алибаев
канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и организации производства
ФГБОУ ВО «Казанский государственный энергетический университет», г. Казань
E - mail: akkauntnauka27@yandex.ru
Научный руководитель: д.э.н., профессор Туфетулов А.М.

К ВОПРОСУ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩИЕ МЕРОПРИЯТИЯ

Аннотация: Разумное грамотное использование энергетических ресурсов является одним из государственных приоритетов модернизации и развития экономики страны. В данной статье автор рассматривает оценку инвенций в энергосберегающие мероприятия. Также даны рекомендации по совершенствованию методики расчетов указанных инвестиций.

Ключевые слова: инвестиции, энергоэффективность, энергосбережение, экономическая эффективность, оценка.

В настоящее время одним из известных способов реализации потенциала энергосбережения в Российской Федерации является внедрение энергосберегающих мероприятий. Экономическая эффективность инвестиций в энергосберегающие мероприятия тесно связана со себестоимостью энергии. Несомненно, чем выше стоимость энергии, тем быстрее окупаются технические решения, которые позволяют снижать энергопотребление зданий. Введение энергосберегающих технологий намеривает правильную оценку экономической эффективности соответствующих инвестиций. А конкретно при строительстве энергосберегающих зданий.

В экономической литературе есть такой термин, как «дополнительная прибыль». То есть остающаяся в распоряжении собственника в результате реализации проекта, так называемая, «чистая прибыль».

Официальными документами, которые регламентируют эффективность энергосберегающих мероприятий является Распоряжение Правительства РФ от 19.04.2018 №703 - р «Об утверждении комплексного плана мероприятий по повышению энергетической эффективности экономики Российской Федерации» , Проект федерального закона "О внесении изменений в Федеральный закон "Об электроэнергетике" по вопросам развития микрогенерации на основе возобновляемых источников энергии". Рекомендации

являются официальным документом, утвержденным Госстроем РФ, Минэкономики РФ, Минфином РФ, Госкомпромом РФ.

В условиях дефицита денежных средств и, в первую очередь, оборотных фондов необходимо правильно оценивать величину затрат и ожидаемую прибыль от внедрения энергосберегающих мероприятий.

Экономия энергии может достигаться двумя путями:за счет более эффективного использования существующего оборудования и технологий, за счет инвестирования в новые более энергоэффективные оборудование и технологии.

В этой связи, первым шагом в реализации энергосбережения является представление инвестору расчета экономической эффективности проекта с целью заинтересовать инвестора ожидаемой прибылью. В то же время инвестиция является критическим параметром по отношении к долговременной стабильности и росту бизнеса. Назначение инвестиций в энергоэффективность – уменьшить производственные затраты и, в первую очередь, энергопотребления.

Существуют два метода оценки проекта – экономический и финансовый. Экономический анализ проводится обычно при решении задач с точки зрения общественной выгоды. Финансовый анализ предполагает оценку целесообразности реализации проекта с точки зрения частного инвестора. Целью такого анализа является достижения максимальной частной прибыли. Этот вид анализа проще и доступнее для инженерного персонала, хотя и обладает достаточностью, что делает его более употребительным в работе энергоменеджеров и энергоаудиторов. Одной из важных задач при выполнении проектного анализа является определение временных интервалов проекта.

Разработка инвестиционного проекта предусматривает три фазы**:**

прединвестиционную, инвестиционную и эксплуатационную. Каждая фаза имеет ряд стадий. В прединвестиционной фазе имеют место несколько видов деятельности, которые впоследствии распространяются и на инвестиционную. Как только исследование инвестиционных возможностей подтверждает жизнеспособность проекта, начинаются этапы содействия инвестициям и планирование их осуществления. Для снижения потерь ресурсов необходима четкая последовательность действий при разработке инвестиционного проекта от концепции до эксплуатационной стадии. На прединвестиционной стадии успех определяют маркетинговые, технические, финансовые и экономические решения и их сравнительный анализ.

Анализ инвестиционных возможностей включает в себя такие направления исследования как природные ресурсы, пригодные к использованию в качестве сырья и источника энергии, существующая структура сельского хозяйства, как основа перерабатывающей промышленности, спрос на потребительские товары в будущем при росте численности и благосостоянии населения, воздействие на окружающую среду, возможные связи с местными и транснациональными компаниями, возможности диверсификации, возможное расширение существующей производственной базы, общий инвестиционный климат, промышленная политика, наличие и стоимость производственных факторов.

При решении задач инвестиционных предложений по результатам энергоаудита, в основном, выполняют только финансовую оценку. Реализация малозатратных и среднезатратных мероприятий, когда инвестиции являются частью собственности самого

предприятия, нуждается в финансовой оценке, производимой на основании расчета простого срока окупаемости.

При проведении финансовой оценки проекта необходимо четко оценить его временные границы, при определении которых в качестве критерия принимают либо физический, либо моральный срок износа основных фондов. Временной горизонт очень важен для определения издержек и выгод от проекта. К издержкам относят капитальные затраты, затраты на монтаж, затраты связанные с ремонтами и эксплуатацией оборудования. К выгодам относят сокращение затрат на энергоносители, увеличение производительности, повышение качества продукции.

Определение издержек и выгод является первым этапом проектного анализа. Результаты такого анализа представляются в виде прогноза движения средств. Чем больше выгод по отношению к затратам, тем выгоднее проект. Инвестиции включают все затраты, связанные с общим вложением средств на внедрение энергосберегающих мероприятий или проекта.

Список использованной литературы

1. Анализ энергоэффективности: учебное пособие / В.А. Шахнин, С.И. Рощина; Владим. гос. ун - т имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых. - Владимир: Изд - во ВлГУ, 2013. - 139 с.

2. Иванова С. С., Морозов Р. В., Павинев И. А. Основы оценки эффективности инвестиций в энергосберегающие технологии в строительстве [Текст] // Технические науки: теория и практика: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Чита, апрель 2016 г.). — Чита: Издательство Молодой ученый, 2016. — С. 108 - 111.

© Т.Л. Алибаев 2019

УДК - 33

С.Д.Андреева
Студент - магистрант
г.Якутск,РФ
E - mail: Saxaay18@mail.ru

УЧЕТ И АНАЛИЗ ДВИЖЕНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

THE ACCOUNT AND THE ANALYSIS OF MOVEMENT OF THE BASIC MEANS

Аннотация: В статье рассмотрен порядок признания активов в качестве основных средств, оценка их стоимости в зависимости от каналов поступления и выбытия, способы начисления амортизации, учет результатов переоценки и инвентаризации. Кроме того, рассматриваются особенности анализа движения основных средств на предприятии.

Ключевые слова: основные средства, амортизация, поступление, выбытие, переоценка.

The summary: In clause the order of a recognition of actives as the basic means, an estimation of their cost depending on channels of receipt and leaving, ways of charge of amortization, the

account of results of reassessment and inventory is considered. Besides features of the analysis of movement of the basic means at the enterprise are considered.

Keywords: the basic means, amortization, receipt, leaving, reassessment.

Актуальность настоящего исследования обусловлена тем, что практически у каждого предприятия, как и у каждого человека, существует свое имущество. Это может быть здание, оборудование, сооружение, машина и др. Большинство людей считают важнейшим, можно сказать, «основным» своим имуществом квартиру (помещение), машину (транспортное средство) или дорогостоящую рабочую технику (оборудование). Другими словами, это основные средства человека. Аналогично и у предприятия существует свое имущество, свои основные средства, однако в отличие от человека для предприятия ПБУ 6 / 01 «Учет основных средств» устанавливает ряд условий, определяющих актив в качестве объекта основных средств:

- данный объект предназначен для использования в производстве продукции, при выполнении работ или оказании услуг, для управленческих нужд организации за плату во временное владение и пользование или во временное пользование;
- должен использоваться в течение длительного времени, то еть срока продолжительностью свыше 12 месяцев;
- организация не предполагает последующую перепродажу данного объекта;
- объект способен приносить организации экономическую выгоду в будущем.

Более того, в РФ в бухгалтерском учете устанавливается лимит стоимости основных средств свыше 40 000 рублей, другие малоценные активы, удовлетворяющие предыдущим условиям, могут отражаться в составе материально - производственных запасов. Однако по международным стандартам финансовой отчетности данный лимит компания устанавливает сама, что является прогрессивным решением. Если продолжать сравнивать предприятие и человека, то ведь у каждого человека разный достаток, для кого - то телефон за 30 000 рублей малоценная вещь, а для кого - то − «основное средство». Так и у разных компаний разная прибыль, следовательно, и в бухгалтерской практике России этот лимит скоро должен сойти на нет.

Далее предположим, что компания купила дорогостоящее оборудование. На момент покупки его ценность соответствует его стоимости, однако спустя год это оборудование немного износится, а лет через 10 вообще выйдет из строя или очень устареет. Такое происходит практически со всеми основными средствами организации, именно поэтому в экономике существует такое понятие, как амортизация.

Под амортизацией понимают процесс постепенного переноса стоимости активов, срок полезной эксплуатации которых превышает

12 месяцев, на себестоимость продукции, работ, услуг. Амортизация нужна предприятию, чтобы в конце срока полезного использования основного средства списать его с минимальным расходом. Это позволит избежать больших скачков в показателях бухгалтерской финансовой отчетности. Выделяют такие основные средства, по которым амортизация не начисляется, к ним относятся:

- объекты основных средств, потребительские свойства которых с течением времени не изменяются. Например, земельный участок вряд ли через 10 - 15 лет износится или испортится;

- музейные предметы и музейные коллекции;
- объекты основных средств, используемые для реализации законодательства РФ о мобилизационной подготовке и мобилизации, которые законсервированы и не используются в производстве продукции, при выполнении работ или оказании услуг, для управленческих нужд организации либо для предоставления за плату во временное владение и пользование или во временное пользование.

В бухгалтерском учете в соответствие с ПБУ 6 / 01 «Учет основных средств» существует 4 метода начисления амортизации: линейный; уменьшаемого остатка; списание стоимости по сумме чисел лет полезного использования; списание стоимости пропорционально объему продукции (работ). Однако на практике большинство предприятий используют линейный способ. Данный способ считается самым простым и удобным для расчетов. При линейном способе сумма амортизации, списываемая за год, определяется как произведение первоначальной стоимости основного средства на норму амортизации. Эта норма равна единице, деленной на срок полезного использования. Можно сказать, что годовая амортизация равна первоначальная стоимость основного средства, деленная на срок полезного использования. Например, компания приобрела машину за 1200 000 руб. сроком полезного использования в 10 лет. Следовательно, годовая амортизация будет равна 1200 000 / 10 = 120 000 руб. В год компания будет начислять по 120 000 руб., и спустя 10 лет вся первоначальная стоимость машины будет списана. Представим, что компания приобрела дорогостоящий компьютер, спустя год ей, конечно же, будет интересна его рыночная цена. Тем более, если вдруг она захотела его продать. Тогда определяется текущая рыночная стоимость такого имущества.

Существует понятие переоценки основных средств – уточнения восстановительной стоимости основных средств с целью приведения к современному уровню рыночных цен. Восстановительная стоимость – это сумма затрат в виде амортизационных отчислений, необходимых для восстановления изношенных в процессе производства основных фондов, исчисленная с учетом действующих цен. Другими словами, это стоимость основных средств в современных условиях при современных ценах и технике.

Результаты переоценки основных средств влияют на: размер амортизации; оценку основных средств в бухгалтерском балансе; величину добавочного капитала или прибыли; сумму налога на имущество организаций; значение собственного капитала (за счет добавочного). При переоценке может быть выявлена дооценка, то есть увеличение стоимости объекта основных средств. Как будто компьютер со временем подорожал на рынке. Однако может быть выявлена и уценка – уменьшение стоимость объекта основных средств. Например, IPhone, купленный за 50 000 руб., через полгода будет стоять 40 000 руб.

Наряду с переоценкой проводится инвентаризация основных средств. Инвентаризация – это проверка наличия имущества организации и состояния её финансовых обязательств на определённую дату путём сверки фактических данных с данными бухгалтерского учёта. Например, если у компании числится 10 компьютеров по данным бухгалтерского учета, то и фактически их тоже должно бытьи10 единиц. Инвентаризация основных средств осуществляется путем осмотра объектов и занесения в описи полного их наименования, назначения, инвентаризационного номера, основных технических или эксплуатационных показателей. В отношении зданий, сооружении и другой недвижимости, а также объектов природных ресурсов проверяется наличие документации, подтверждающей нахождение

указанного имущества в собственности организации. В результате инвентаризации могут быть выявлены излишки и потери от недостач и порчи объектов основных средств. При выявлении недостачи устанавливаются виновные лица. Обычно это люди, документально закрепленные за данным основным средством. Если виновное лицо не установлено, то сумма недостачи списывается на финансовый результат.

В системе экономического анализа важное значение имеет расчет и изучение показателей использования основных средств, которые условно подразделяются на обобщающие показатели, частные показатели и показатели состояния. В процессе анализа устанавливается, какая часть наличного оборудования используется в эксплуатации, каков уровень загрузки единицы оборудования. Структура основных средств определяется особенностями технологического процесса.

Обобщающие показатели применяются для характеристики эффективности использования основных средств предприятий, отраслей, экономики в целом.

Частные показатели – это, как правило, натуральные показатели, которые используются на предприятиях и их подразделениях. Они делятся на показатели интенсивного и экстенсивного использования основных фондов. Одной из причин неэффективного использования основных средств является их состояние, для этого используется показатели состояния основных средств.

Все представленные выше показатели позволяют провести полный анализ эффективности использования основных фондов предприятия и осуществить поиск резервов по дальнейшему повышению их эффективности. Наиболее целесообразно использовать следующую методику анализа эффективности использования основных средств:

−расчет обобщающих показателей эффективности использования основных средств;

− изучение динамики обобщающих показателей;

−выявление и подсчет факторов, влияющих на изменение показателей фондоотдачи;

−выявление путей и резервов увеличения эффективности использования основных средств.

С помощью данных методов анализа проводят изучение факторов, которые влияют на эффективное использование основных средств предприятия.

В условиях рыночных отношений большую роль играет бухгалтерский учет основных средств, который дает возможность получить достоверную информацию об имуществе предприятия, поскольку именно основные средства являются основой хозяйственной деятельности любой организации, а также анализ финансового состояния предприятия, т.к. основные средства являются неотъемлемой частью любого предприятия и от повышения эффективности их использования зависят важные показатели деятельности предприятия.

Деятельность любой организации связана с выбытием основных средств. Причин хватает: что - то выходит из строя по вине человека или сломалось само, а что - то приходится продавать. Если выбытие основного средства происходит в результате его продажи, то выручка от его продажи составляет сумму, согласованную сторонами в договоре. Основное средство может быть передано в виде вклада в уставной капитал. В этом случае возникают финансовые вложения стоимостью переданных активов. В бухгалтерском учете они отражаются по остаточной стоимости имущества на дату передачи вклада. Если объект основных средств больше не способен приносить организации экономическую выгоду, другими словами, вышел из строя, то он списывается по причине морального или физического износа.

Моральный износ – устаревание основного средства в связи с научно - техническим прогрессом. Физический износ – постепенная утрата основным средством первоначальной

стоимости по причине пользования или бездействия, вследствие влияния сил природы и т.д. Кроме того, основное средство может быть безвозмездно передано. Согласно ст. 572 ГК РФ одна сторона (даритель) обязуется передать другой стороне (одаряемому) вещь в собственность. В бухгалтерском учете остаточную стоимость безвозмездно переданных основных средств, а также с этим связанные затраты отражают в составе прочих расходов.

Подводя итог, отметим, основные средства являются неотъемлемой частью любого предприятия и от их использования зависят важные показатели деятельности предприятия, такие как финансовое положение, конкурентоспособность на рынке. Таким образом, в бухгалтерском учете организации движение основных средств должно отражаться от момента их приобретения до момента выбытия. Можно сделать вывод, что взаимодействие организации и ее основных средств легко сравнить с человеком, приобретающим и распоряжающимся дорогостоящими и необходимыми для жизни вещами.

Список использованной литературы

1. Положение по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6 / 01): приказ Минфина РФ 30.03.2001 № 26н.
2. Бабина, М.А. Совершенствование бухгалтерского учёта основных средств / М.А. Бабина // Новая наука: от идеи к результату. – 2017. – №3. – С. 17 - 20.
3. Груздова Л.Н. Совершенствование учета основных средств организации / Л.Н. Груздова, А.А. Санжакова // Материалы международной студенческой конференции, 2017. С. 123.
4. Скабылов, А. Амортизация основных средств как важная составная часть учёта основных средств / А. Скабылов // Актуальные научные исследования в современном мире. – 2017. – №12 - 4 (32). – С. 93 - 102.
5. Современные налоговые парадигмы российской экономики: монография / Н.Н. Ковалева, Ю.А. Дворецкая, А.Э. Мельгуй, О.Н. Кузнецова, Ю.Н. Катков, Л.В. Ермакова; под ред. Н.Н. Ковалевой. Брянск: РИО БГУ, 2017. 169 с.

© С.Д.Андреева 2019

УДК - 33

Артемочкина К.А.
ФГАОУ ВО «УрФУ имени первого Президента России Б.Н. Ельцина»
студент группы ЭММ - 181905
Яценко О.Ю.
к.п.н., доцент кафедры Маркетинга ВШЭМ
ФГАОУ ВО «УрФУ имени первого Президента России Б.Н. Ельцина»
Екатеринбург, Россия

РАЗРАБОТКА НОВОГО ПАКЕТА УСЛУГ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТИ БАНКА

Аннотация

Статья посвящена разработке нового пакета услуг для повышения клиентоориентированности коммерческого банка. Объектом исследования выступил АО «Райффайзенбанк», целью которого является повышение клиентоориентированности для реализации стратегии удержания клиентов за счет кастомизации услуг.

Ключевые слова:
Коммерческий банк, клиентоориентированность, пакет услуг, банковский маркетинг, банковский продукт.

В настоящее время во всем мире происходит активное развитие банковской системы. Денежные средства переходят из наличного обращения в безналичное. Люди переводят деньги по всему миру, пользуются депозитными счетами, кредитными картами и прочими услугами банков. Кредитным организациям предстоит подготовка к условиям устойчиво низкой инфляции и реальным положительным процентным ставкам. Банки столкнутся с новыми вызовами финтеха такими как марткетплейс, digital - технологии. Наблюдается тенденция выхода государства из капитала банков [1].

Коммерческие банки проводят активную политику, направленную на привлечение новых клиентов и удержание существующих, тем самым повышая свою конкурентоспособность. Увеличивая уровень удовлетворенности, банки стремятся повысить лояльность клиента и направить его к совершению следующей покупки.

Основными перспективными направлениями развития банковских услуг являются омниканальность, искусственный интеллект, машинное обучение, большие данные, толстые данные, интернет вещей, дополненная реальность, виртуальная реальность, компьютерное зрение.

Такие виды банковских услуг как перевод денежных средств, банковская ячейка, вексель, банковская карта, вклады, кредиты следует формировать в пакеты для комплексного обслуживания клиентов. Пакет банковских услуг – это совокупность банковских продуктов, предлагаемых клиентам в рамках единого договора. Коммерческие банки выпускают и обслуживают основные и дополнительные банковские карты, предоставляют доступ к Интернет - и мобильному банку, СМС - оповещения, начисляют проценты на положительный остаток на карточном счете и ряд других услуг [2].

На конкурентоспособность банковских продуктов оказывают влияние такие факторы как: наличие программ мотивации для сотрудников и клиентов, реклама банковских продуктов, программы повышения лояльности, технологии agile, scrum, digital - каналы, современные методики увеличения продаж (перекрестные, прямые, дистанционные продажи).

Клиентоориентированность — усилия компании по изучению потребностей потребителей, созданию ценности для них и развитию навыков выявления новых покупательских проблем. В этом случае товар или услуга рассматривается с точки зрения того, для кого он предназначен, и определяется как решение некоторой проблемы [3, с. 800].

К основным элементам клиентоориентированности относятся:

1) понимание клиента – определение признаков главного клиента и выявление определенных форм работы с ним, учитывая его интересы и потребности;

2) взращивание у сотрудников ценности клиентоориентированности;

3) обучение сотрудников технологиям клиентоориентированности;

4) система премирования сотрудников по результатам мероприятий по клиентоориентированности;

5) наличие защитника интересов клиента внутри компании [4].

Банку для повышения конкурентоспособности необходимо демонстрировать клиенту свою открытость, ответственность, профессионализм и уважение.

Анализ финансового состояния АО «Райффайзенбанк» показал, что банк является прибыльным и конкурентоспособным, оказывающим широкий ассортимент банковских услуг как физическим, так и юридическим лицам. Важнейшее направление развития для банка совершенствование предоставляемых услуг. Для того чтобы клиенты могли пользоваться несколькими продуктами сразу, и получать привилегии, Райффайзенбанк предлагает оформить пакет услуг, который включает в себя несколько отдельных продуктов. Для B2B рынка существует четыре пакета услуг, для B2C – их пять. Отличительными особенностями пакетов услуг являются обороты по картам и набор опций, необходимых конкретному рынку [5].

Между собой пакеты услуг могут отличаться по таким основным параметрам как вид и тип выпускаемой карты, количество банковских продуктов, размер комиссии.

Для повышения максимальной удовлетворенности потребителей на B2C рынке был введен пакет услуг «Семейный». Данное изменение прибыльно для банка и выгодно для клиента за счет расширения ассортимента услуг и их кастомизации. Клиент сам формирует необходимый набор продуктов в пакете. Данный пакет направлен на потребителя в возрасте от 18 до 25 лет, получающего заработную плату от бюджетных учреждений, активно пользующегося мобильными сервисами и интернет платформой.

Отличительной особенностью данного пакета является кастомизация для каждого потребителя. Данный продукт в первую очередь будет ориентирован на полноту предоставляемых услуг и удобство обслуживания. Пакет будет базироваться на национальной карте «Мир», которая будет основной в рамках данного пакета, в целях развития национальной платежной системы.

Пакет услуг «Семейный» состоит из следующих элементов:

– текущий счет позволит клиентам совершать любые межбанковские операции;

– интернет - банк учитывает все услуги, входящие в пакет, предоставляет дополнительные возможности (открывать вклады, счета, карты);

– депозит с повышенной ставкой для выгодного размещения временно свободных средств;

– кредитная карта для пользования заемными средствами без уплаты процентов от 21 до 110 дней;

– изменяемые лимиты по картам, расходным операциям позволят планировать семейный бюджет и не тратить лишнее;

– детская карта (контролируется родителями через мобильное приложение) познакомит юных пользователей с азами финансовой грамотности и научит делать первые накопления;

– возможность подключения опций показывает разницу в отношении к клиенту, каждый подберет для себя идеальное сочетание продуктов в одном пакете;

– скидки на услуги в медицинских учреждениях, на автозаправочных станциях, подписка на музыкальные сервисы;

– дистанционное обслуживание – возможность открыть карту здесь и сейчас из приложения или интернет - банка;

– повышение финансовой грамотности путем прохождения видео - квеста на сайте банка, с последующим начислением баллов за правильные ответы.

Таким образом, разработанный пакет услуг «Семейный» позволит банку увеличить уровень конкурентоспособности в условиях нестабильности внешней среды, когда ужесточается политика Центробанка и усиливается борьба за клиента. Необходимо представить дальнейшие действия для развития клиентоориентированности коммерческого банка:

– поддержка имиджа за счет реализации стратегии удержания, кастомизированный продукт позволит банку выявить потребность каждого клиента;

– работа с лояльностью, повышения удовлетворенности клиентов, усиление личных контактов клиентами;

– увеличение скорости предоставления услуг, «приближение» услуг к клиентам путем внедрения новых технологий;

– совершенствование внутренних ресурсов: (обучение, развитие сотрудников, разработка системы мотивации персонала).

Разработка нового пакета услуг «Семейный» приведет к усилению клиентоориентированности банка, повышению конкурентоспособности.

Список литературы:

1. Серия докладов об экономических исследованиях №31 от 06.2018 [Электронный ресурс] / ЦБР.ру URL: http: // www.cbr.ru / content / document / file / 43933 / wps31.pdf
2. National standart bank [Электронный ресурс] / нс - банк.ру URL: https: // www.ns - bank.ru / private / kartyi / voprosi /
3. Ламбен Жан - Жак Менеджмент, ориентированный на рынок / Перев. с англ. под ред. В.Б. Колчанова. – СПб.: Питер, 2007. – 800 с.
4. Подходы к определению клиентоориентированности [Электронный ресурс] / мегалекции.ру URL:https: // megalektsii.ru / s1639t10.html
5. Райффайзенбанк [Электронный ресурс] / райффайзен.ру URL: https: // www.raiffeisen.ru /

© Артемочкина К.А., Яценко О.Ю. 2019

УДК 336

Балан Е.В.
Студентка 1 курса ФЭИ СВФУ, г.Якутск, РФ, E - mail : Balkan - elena@inbox.ru
Научный руководитель: Иванова А.Н.
К.э.н., доцент ФЭИ СВФУ, Г. Якутск, РФ, E - mail: iaita@mail.ru

ОРГАНИЗАЦИЯ АССОРТИМЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Ключевые слова : ассортимент, номенклатура, позиционирование, сегмент, подсортировка, розница, торговля.

Annotation

This article discusses the assortment policy in the enterprise. The article discusses such items as: the concept of product range and product range, the formation of the range and factors affecting it.

The goal is to transform the product range into a commercial (product sorting).

Given the components of the assortment policy, as well as errors made when positioning the organization.

In conclusion, recommendations on optimizing the process of updating the product range at the enterprise are given.

Аннотация

В данной статье рассматривается ассортиментная политика на предприятии. В статье рассмотрены такие пункты, как : понятие о товарном ассортименте и номенклатуре товаров, формирование ассортимента и факторы, влияющие на него.

Целью является преобразование производственного ассортимента в торговый (подсортировка товара).

Даны составляющие ассортиментной политики, а также ошибки, допустимые при позиционированнии организации.

В заключении даны рекомендации по оптимизации процесса обновления товарного ассортимента на предприятии.

Организация ассортиментной политики на предприятии.

Розничная торговля - одна из самых важных отраслей обеспечения жизни населения. При помощи её происходит рыночное соглашение товарного предложения и покупательского спроса. Являясь источником поступления денежных средств, торговля тем самым формирует основы финансовой стабильности государства.

Современный рынок товаров отличается относительно высокой насыщенностью, товарного дефицита фактически нет. Динамизм объемов и структуры реализации товаров и услуг постепенно приобретает все более устойчивый характер.

Важным элементом маркетинговой работы в торговле является формирование оптимального ассортимента товаров.

Под формированием ассортимента следует понимать процесс подбора и установления номенклатуры товаров, соответствующей спросу покупателей и обеспечивающей высокую прибыльность торгового предприятия.

Для того, чтобы лучше понять проблемы в процессе выбора ассортиментной политики торгового предприятия, следует постоянно проводить маркетинговые исследования ситуации на рынке, развития конкуренции, целевой аудитории потребителей. Достаточно хорошо разработанная ассортиментная политика предприятия служит руководству указателем, стратегическим направлением на которое должно ориентироваться предприятие, что в свою очередь позволяет сотрудникам предприятия ориентировать свою работу с наибольшей отдачей.

1. Понятие о товарном ассортименте и номенклатуре товаров

Товарная номенклатура - это совокупность всех производимых и предлагаемых фирмой для продажи товаров и услуг. Рассматривая такую совокупность, можно выделить отдельные группы товаров, схожих по своим потребительским характеристикам или призванных удовлетворять определенную потребность. Эти группы товаров называются ассортиментными группами.

Ассортимент товаров - совокупность сортов и разновидностей какого - либо товара, объединенных и сочетающихся по определенному признаку (например, по сырьевому или потребительскому назначению).

Ассортимент товаров характеризуется:

- широтой (количество изготовляемых ассортиментных групп);
- глубиной (количество ассортиментных позиций в ассортиментной группе);
- насыщенностью (количество ассортиментных позиций во всех ассортиментных группах);
- гармоничностью (степень близости товаров различных ассортиментных групп с точки, зрения их потребителя или каких - то иных показателей).

В коммерческой работе товары народного потребления подразделяют на производственный и торговый ассортимент.

Торговый ассортимент - номенклатура товаров, реализуемых в магазинах. В торговых предприятиях должен быть сосредоточен широкий ассортимент товаров, представляющий собой сочетание продукции, вырабатываемой различными промышленными и сельхозпредприятиями.

С этой целью происходит преобразование производственного ассортимента в торговый (подсортировка товаров). Преобразование производственного ассортимента в торговый осуществляется в основном оптовыми торговыми предприятиями прежде всего по товарам сложного ассортимента. По некоторым продовольственным товарам (особенно скоропортящимся), а также непродовольственным товарам простого ассортимента, процесс преобразования производственного ассортимента в торговый может осуществляться непосредственно в розничных торговых предприятиях. Таким образом, торговый ассортимент - это перечень товаров, подобранных для реализации в розничной торговой сети.

Товары импульсивного спроса - это товары, которые зачастую приобретаются покупателем случайно, попутно, импульсивно, одновременно с другими основными товарами. Эти товары составляют основу так называемого сопутствующего ассортимента. Включение в ассортимент магазина товаров сопутствующего спроса дает возможность увеличить товарооборот магазина и повысить качество обслуживания покупателей.

На построение ассортимента торговых предприятий оказывает также влияние специфика спроса на отдельные товары, определяемые национальным составом населения. Эти изделия составляют так называемые товары национального спроса. В соответствии с национальным составом населения надо включать в ассортимент товары национального спроса.

2. Формирование ассортимента и факторы, влияющие на него

Формирование ассортимента - это процесс определения набора товарных групп, видов и разновидностей, наиболее предпочтительного для успешной работы на рынке и обеспечивающего экономическую эффективность деятельности организации.

Формирование ассортимента осуществляется постоянно во всех звеньях товародвижения - от производства до потребления. В каждом из них ассортимент товаров различен. При этом торговый ассортимент в конечном звене товародвижения - магазине выступает в качестве целевой установки всего процесса движения товаров и формирования

ассортимента, так как позволяет удовлетворить спрос покупателей и получить прибыль от реализации товаров и услуг.

Изучение влияния данных факторов осуществляется в процессе комплексного исследования рынка специалистами - маркетологами, а также специалистами коммерческого отдела торговой организации.

Сбалансированность спроса и предложения на товарных рынках республики позволяет розничным торговым организациям предлагать более конкурентоспособный ассортимент, прежде всего за счет формирования более приемлемых цен. Это связано со снижением затрат на продвижение товаров к конечным потребителям .

При формировании ассортимента учитывают также фактор взаимозаменяемости товаров. Особенно это проявляется внутри группы товаров, но существует и межгрупповая взаимозаменяемость: свинину можно заменить курицей, картофель - макаронами и т.д.

Важным фактором формирования ассортимента продовольственных товаров является комплексность спроса на отдельные продукты питания. Так, вместе с мясом приобретаются овощи, картофель, специи; с кондитерскими изделиями - чай, кофе, фрукты, т.е. увеличение спроса на одни продукты ведет к росту спроса на другие. Формирование ассортимента товаров без учета этого фактора может привести к сокращению товарооборота, снижению культуры торговли.

Формируя ассортимент товаров, необходимо учитывать такой фактор, как сезонность потребления и производства отдельных продуктов. Так, зимой увеличивается потребление жиров, мяса, круп, а летом и осенью больше продается молочных продуктов, сахара, безалкогольных напитков.

На формирование ассортимента товаров в магазинах оказывает влияние и такой фактор, как праздники, традиции. Этот фактор приводит по ряду продовольственных товаров не только к росту объема спроса, но и к его структурным изменениям. В периоды праздников предъявляется повышенный спрос на высококачественные гастрономические товары, кондитерские изделия и т.д.

При формировании ассортимента необходимо учитывать характер предъявляемого спроса. Различают спрос устойчивый, альтернативный и импульсный, характеристика которых рассматривалась ранее.

Также при формировании ассортимента важное значение имеет цена товара, которая зависит от выбора источников поступления, каналов продвижения товаров и ценовой стратегии конкурентов .

Ассортиментная политика предприятий розничной торговли зависит от степени их специализации. Так, магазины, составляющие 90 % всех предприятий розницы, подразделяются на универсальные, специализированные, неспециализированные, со смешанным ассортиментом товаров. Если говорить об ассортиментной политике павильонов, палаток и киосков, которые относятся к мелкорозничной торговой сети, то в отличие от магазинов они предлагают более узкий ассортимент товаров, но обычно быстрее реагируют на спрос и корректируют в соответствии с ним свой торговый ассортимент.

Исходя из этого, можно сделать вывод, что формирование ассортимента товаров на основе комплексного исследования рынка и с учетом перечисленных выше факторов позволит сформировать конкурентоспособный торговый ассортимент. Но стоит помнить,

что необходим периодический мониторинг среды деятельности организации торговли с тем, чтобы своевременно внести соответствующие коррективы и изменения в процесс формирования торгового ассортимента.

3.Сущность и составляющие ассортиментной политики

В условиях развития конкуренции и возрастания неопределенности внешней по отношению к предприятию среды все более необходимым становится стратегический подход к управлению торговым ассортиментом. Такой подход обеспечивает разработка ассортиментной политики организации торговли. Ассортиментная политика торговой организации - система мер стратегического характера, направленная на формирование конкурентоспособной модели, обеспечивающей устойчивые позиции предприятия на рынке и получение необходимой прибыли.

Эта политика является центральным элементом коммерческой стратегии организации на розничном рынке. Главной ее целью в современных условиях хозяйствования является определение набора товаров, наиболее предпочтительных для обслуживаемых потребителей.

Главной целью сегментации является обеспечение адресности реализуемых товаров и услуг. Учитывая, что сегментация рынка - один из важнейших инструментов ассортиментной политики, и от того, насколько правильно выбран сегмент (сегменты) рынка, во многом зависит конкурентоспособность организации.

Выбор сегмента (сегментов) рынка и разработка всех составляющих политики организации торговли в области ассортимента с учетом требований конкретной группы потребителей с учетом факторов среды деятельности позволяет определить такую ассортиментную политику как активную.

Ассортиментная политика для конкретного магазина (или организации торговли), выраженная в разработанном, утвержденном и согласованном ассортиментном (ассортиментных) перечне (перечнях) требует осуществления ассортиментного позиционирования.

Ассортиментное позиционирование торговой организации - процесс отбора особых конкурентных преимуществ в области ассортимента предлагаемых товаров и услуг, и донесение информации о них до целевого потребителя.

Позиционирование магазина (сети магазинов) осуществляется средствами коммуникационной политики. Цель позиционирования - найти особую нишу внутри целевого сегмента, которая не занята конкурентами.

Но, стоит помнить, что при позиционировании организация может допустить определенные ошибки. Удачным способом их выявления и исправления специалисты считают построение карты позиционирования, которая составляется по двум направлениям: характеристики организации, которые задаются и воспринимаются специалистами и руководством предприятия при позиционировании; характеристики, воспринимаемые потребителями. Если эти расхождения существенны (что определяется путем опросов, анкетирования, отзывов покупателей), то руководству и специалистам необходимо работать над исправлением допущенных ошибок, руководствуясь стратегическими целями и задачами организации на рынке.

Заключение

В условиях рыночных отношений формирование ассортимента является одним из важнейших условий организации эффективной работы предприятия. Формирование охватывает все основные сферы его производственно - хозяйственной деятельности - сбыт, финансы, производство, закупки, научные и проектные разработки, которые тесно взаимосвязаны. Эта деятельность опирается на выявление и прогнозирование спроса, анализ и оценку имеющихся ресурсов и перспектив развития хозяйственной конъюнктуры. Отсюда вытекает необходимость увязки формирования ассортимента с маркетингом и контролем с целью постоянной корректировки показателей производства и сбыта вслед за изменениями спроса на рынке.

Формирование ассортимента - это первый и основной шаг в стратегическом планировании присутствия фирмы на рынке. Товарная политика предполагает определенные целенаправленные действия товаропроизводителя или наличие у него заранее обдуманных принципов поведения. Она призвана обеспечить преемственность решений и мер по формированию ассортимента и его управления; поддержанию товаров оптимальных товарных ниш (сегментов); разработке и осуществлению стратегии упаковки, маркировки, обслуживанию товаров.

Хорошо продуманная товарная политика не только позволяет оптимизировать процесс обновления товарного ассортимента, но и служит для руководства предприятия своего рода указателем общей направленности действий, способных скорректировать текущие ситуации.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Жукова Э. Г. Внутрифирменное планирование производственного ассортимента в молочной промышленности на основе маркетингового похода: дис... Канд. экон. наук: 08.00.05 Жукова Эмилия Геннадьевна. Орел, 2002. 191 с.

2. Мак - Дональд М. Стратегическое планирование маркетинга М. Мак - Дональд. СПб.: Питер, 2000. 320 с.

3. Ивахник Д. Е. Оптимизация производственной программы предприятия в условиях рыночных отношений Д. Е. Ивахник, В. З. Григорьева // Маркетинг в России и за рубежом. 1999. № 1. С. 14 - 17.

4. Ансофф И. Новая корпоративная стратегия / И. Ансофф. СПб : Питер Ком, 1999. 416 с.

5. Клавдиева Е. В. Разработка товарной стратегии текстильного предприятия и выбор оптимального варианта обновления продукции: дис... Канд. экон. наук : 08.00.05 / Елена Владимировна Клавдиева. М., 2003. 160 с.

6. Пигунова О. В. Инновации в торговле: учебное пособие О. В. Пигунова. Минск: Высшая школа, 2012. 222 с.

7. Меркулова Ю. В. Фирма завоевывает рынок (социально - психологические сегменты рынка и стратегии фирм) Ю. В. Меркулова Общество и экономика. 1993. №5. С. 125 - 142.

8. Экономическая стратегия фирмы: учебное пособие / под ред. А. П. Градова. СПб.: Спец - Лит, 2000. 588 с.

9. Закиров Э.А. Обоснование управленческих решений на основе методики учета затрат по потокам создания ценности // Актуальные проблемы экономики и права. 2013. № 2 (26). С. 152 - 158.

10. Васильчук О.И. Использование данных управленческого учета при принятии управленческих решений // Карельский научный журнал. 2013. № 2. С. 8 - 10.
© Балан Елена , 2019.

УДК 332.1

Блеч А.В.
Аспирант 3 - го курса ОГУ,
г. Оренбург, РФ
E - mail: nastya _ blech@mail.ru
Научный руководитель: Лапаева М.Г.
д. экон. наук, профессор ОГУ,
г. Оренбург, РФ

МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ РЫНКОМ НЕДВИЖИМОСТИ

Аннотация: *В работе представлены особенности рынка недвижимости, позволяющие выделить его в самостоятельный сегмент, проанализированы функции рынка недвижимости. Рассмотрена роль государства в сфере недвижимости, обозначены прямые и косвенные методы управления рынком недвижимости. Сделан вывод о том, что региональные рынки жилья становятся важным фактором социально - экономичсекого развития территории.*

Ключевые слова: *рынок недвижимости, прямые и косвенные методы управления рынком недвижимости.*

Рынок недвижимости представляет собой систему экономических отношений по перераспределению земли, производственных и непроизводственных зданий, сооружений и других объектов между собственниками на основе купли - продажи. Рынок недвижимости обладает особенностями, которые позволяют выделить его в самостоятельный сегмент экономики.

К ним относятся следующие:

- уровень спроса на объекты недвижимости во многом зависит от географических и исторических факторов, состояния инфраструктуры в месте нахождения недвижимости;
- спрос на объекты недвижимости не взаимозаменяем;
- почти все сделки на рынке недвижимости должны пройти государственную регистрацию;
- при вложении капитала в недвижимость осуществляется три вида затрат: затраты на поддержание объекта недвижимости в нормальном состоянии, затраты на уплату налога на недвижимость, затраты на налоги и сборы по сделкам с недвижимостью.

Рынок недвижимости выполняет ценообразующую, регулирующую, посредническую, инвестиционную, коммерческую, информационную, стимулирующую, социальную функции. Рынок недвижимости играет важную роль в экономике страны и региона. От его состояния зависит благополучие многих юридических и физических лиц. Поэтому

рыночные отношения в сфере недвижимости должны находиться под контролем государства. Прежде всего государство осуществляет разработку концепции развития рынка недвижимости и программы их реализации. Оно является инвестором в отрасли материального производства, в социальную сферу и в жилищное строительство. Государство участвует в торговле жилищными сертификатами, государственным недвижимым имуществом и т.д., государство является эмитентом государственных и муниципальных ценных бумаг под залог недвижимости. Кроме того, государство выполняет функции регулятора, оно устанавливает правила и нормы функционирования рынка недвижимости. Государство - верховный арбитр в спорах между участниками рынка через систему судебных органов и контролер устойчивости и безопасности рынка, осуществляет регистрацию прав и сделок с недвижимостью [1].

Высшая форма управления рынком недвижимости – государственное программирование, которое реализует цели, методы и способы регулирования. Управление объектами недвижимости осуществляют различные ветви государственной власти: законодательная, исполнительная, судебная. Федеральное Собрание издает законы, в соответствии с которыми регулируется рынок недвижимости. Президент России также издает указы, которые не противоречат действующему законодательству. Правительство выпускает постановления по регулированию рынка недвижимости. Министерства и ведомства издают положения, приказы, инструкции по установлению конкретных процедур и правил управления недвижимостью. Представительные органы власти России (Государственная Дума, Совет Федерации) и ее субъектов имеют положения по принятию правовых актов по вопросам управления недвижимостью и осуществлению функций контроля. Цель государственного и муниципального регулирования – обеспечение эффективного использования недвижимости с минимизацией отрицательных внешних эффектов. Система государственного регулирования недвижимости включает в себя следующие направления:

- государственный учет недвижимости, оценка и регистрация прав;
- регулирование землепользований и городской застройки;
- лицензирование видов деятельности;
- создание системы технических нормативов и регламентов;
- налогообложение [2].

Для выполнения этих функций государство использует прямые и косвенные методы управления рынком недвижимости. К прямым методам относятся:

- установление требований к субъектам рынка;
- формирование нормативно - правовой базы;
- присвоение статуса профессионального участника рынка недвижимости;
- регистрация, лицензирование, предоставление прав уполномоченным лицам для совершения сделок с объектами недвижимости;
- контроль за соблюдением установленных норм и правил;
- выкуп в государственную собственность объектов недвижимости для общественных нужд;
- инвестирование в строительство производственного назначения , жилищное строительство и социальную сферу;

- введение запретов и санкций за отступление от нормативных требований при совершении сделок с недвижимым имуществом.

К косвенным методам регулирования рынка недвижимости относятся:

- регулирование Центробанком ставки рефинансирования;
- реализация государственных целевых программ;
- стимулирование экономического роста;
- налогообложение;
- выпуск и обращение жилищных сертификатов;
- предоставление гражданам безвозмездных субсидий для жилья;
- амортизационная политика;
- внешняя экономическая деятельность.

Кроме того, государство воздействует на рынок недвижимости через регулирование спроса и предложения. Например, для воздействия на рынок жилой недвижимости государство применяет меры по стимулированию спроса. Для этого, например, вводится налог на недвижимость и землю, что стимулирует освобождение собственников от неэффективно используемой недвижимости. Повышение уровня жизни населения и создание дополнительных рабочих мест стимулирует рост спроса на жилье. Для этого используется также механизм ипотечного кредитования, а также адресная помощь малоимущим гражданам (предоставление социального жилья в пожизненное пользование или на условиях социального найма) [3].

На рынке жилья применяются также меры по стимулированию предложения. Прежде всего, происходит стимулирование нового строительства, упрощаются процедуры согласования строительных проектов и получения разрешительной документации. Часть расходов по строительству жилья государство берет на себя (строительство инженерных сетей и др.). Государственные органы способствуют созданию предпосылок для образования в регионах такого института как ассоциация риэлторов, от услуг которых зависит активизация локального рынка жилья. Создается нормативно - правовая база функционирования и развития рынка недвижимости и механизмы минимизации и компенсации ущерба для участников рынка недвижимости в случае ненадлежащего выполнения риэлторами своих обязанностей.

Создание рыночной инфраструктуры на рынке недвижимости и регулирующие меры государства позволяют снизить цены квадратного метра жилья, наращивать жилищное строительство, совершенствовать локальный рынок недвижимости.

Региональные рынки жилья становятся важным фактором социально - экономического развития территории за счет создания новых рабочих мест, роста доходов бюджета, инвестиций в недвижимость, повышения уровня и качества жизни населения.

Список использованной литературы:

1. Лапаева М.Г., Гущина А.А. Управление рынком жилой недвижимости в регионе: монография / М.Г. Лапаева, А.А. Гущина. – Оренбург: ООО ИПК «Университет», 2014. - 198 с.

2. Белов С.С. Особенности управления рынком недвижимости в России / С.С. Белов // Синергия наук. – 2018. – № 24. – С. 220 - 225.

3. Стерник Г.М., Апальков А.А. Количественная оценка влияния различных факторов на доступность жилья и ипотеки / Стерник Г.М., Апальков А.А. // Урбанистика и рынок недвижимости. – 2015. – № 1. – С. 6 - 16.

© Блеч А.В., 2019

УДК 330.88

Вздорова Л.П.
Соискатель кафедры уголовного процесса ЮФУ
г. Ростов - на - Дону
E - mail: ljudmila8725@rambler.ru

ЭКОНОМИКА СТАГНАЦИИ ИЛИ ПУТЬ В ШЕСТОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УКЛАД

Аннотация
В данной статье рассматривается вопрос о смене существующего технологического уклада на последующий, на фоне стагнации экономических показателей и появления предпосылок формирования нано - био - информационно - когнитивной конвергенции в преддверии зарождения шестого технологического уклада.

Ключевые слова:
экономика, стагнация, шестой технологический уклад, открытость, транспарентность.

Большинство ученых и аналитиков считают, что мир сейчас находится на пороге глобальных преобразований, опосредованных сменой технологического уклада на новую транспарентную парадигму.

Как бы не казалось иллюзорным и обманчивым, но новый порядок, в том числе и экономический, не всегда свидетельствует априори об улучшении всех показателей, скорее о модификации функционирования системы, нежели, например, о повышении уровня жизни и благосостояния общества.

Отличительными тенденциями существующего экономического мирового порядка выступают: с одной стороны, упадок и стагнация всех базовых финансовых показателей (системный кризис), с другой, зарождение элементов открытой экономики.

Иными словами, можно сказать, что корни депрессии экономических отношений кроются, во - первых, ввиду отсутствия дальнейшего очевидного пути развития, по причине того, что все существующие модели экономики себя изжили, и не способны представлять эффективные показатели роста.

Во - вторых, начала активно формироваться совершенно иная экономика, параллельная существующим моделям, которую некоторые уже нарекли транспарентной. Один из конститутивных инструментов упомянутой, является создание «денег в сети» с помощью, например, пиринговых систем. Собственная денежная система (с правилами транзакциями и курсом обращения), которая уже успела поставить под угрозу не только финансовые

отношения в мире, но и государственные суверенитеты, вследствие отсутствия легитимности и стандартов обращения.

Данный процесс приобрел столь всеобъемлющий характер, что смог перенаправить капиталы и денежные потоки, но не по привычной стезе, а разрушая привычные границы обращения денег, чем дал впервые на практике понять, как на самом деле может работать транспарентная экономика по принципу открытости и саморегуляции.

Как известно, в широком смысле экономика - это хозяйственная деятельность общества, и такие понятия как нищета и бедность не являются основной составляющей частью категориального аппарата ни науки, ни практики этой отрасли, в то время как, именно они характеризуют состояние общества и являются показателем работы и эффективности экономической системы в целом.

Изучение вопроса происхождения бедности не волновали исследователей, практиков и ученых достаточно большое количество лет, и лишь были вскользь затронуты в начале 18 века, вследствие чего эта тематика стала получать дальнейшие развитие в работах великих экономистов своего времени вплоть до конца 20 века.

Основная проблема нищеты и бедности в работах оставалась всегда неизменной – экономическая, которая заключалась во многих факторах, ведущими из которых была стандартно безработица, отсутствие инфраструктуры, социальное неравенство и низкая заработная плата. Суть научной полемики о происхождения и развития бедности была не в причинах таковой, а в необходимости участия государства по разрешению экономической нестабильности.

В начале статьи автором отмечалось, что, по мнению аналитиков, мы находимся в состоянии перехода к новой экономической парадигме, а зарождение любой системы означает, лишь то, что старая, изжила себя и пребывает в состоянии экономического «гниения».

Также переходный период к новой экономической модели это коренное изменение совокупности отношений обмена, распределения, потребления и т.п., а главное производства, что представляется генеральным показателем при изменении технологического уклада на последующий уклад.

Трансформация показателя производства – существенная составляющая смены любого уклада, в том числе и шестого технологического, которая, как считается, породит достаточно большое количество вопросов, связанных с ролью и значением самого человека.

Шестой технологический уклад, представится одним из самых сложных для индивида, из - за того, что способности и потенциал последнего должен превзойти производственный показатель – искусственного интеллекта, когнитивной производительности, биологической модификации и т.д.

Грядущий уклад поставит один из первостепенных вопросов «Зачем нужен человек?», и именно в такой достаточно жесткой формулировке. Индивиду, прежде всего для себя самого придется определиться о роли, задачах и месте в новом им же созданном мире.

Перестройка всегда вёдет к всесторонним изменениям, а последние в свою очередь к тому, что далеко не всем индивидам находится место, да и те, что остаются в системе, достаточно часто оказываются в пассивной роли.

Вопрос о развитии человеческого капитала в шестом технологическом укладе будет стоять достаточно остро, следствие того что данный показатель будет неумолимо расти, в то время как необходимость постепенно снижаться.

Ключевой задачей технологий нано - био - информационно - когнитивной конвергенции будет стоять замена функций человека в производственном показателе. Все это приведет к отсутствию надобности в человеческом капитале и резкому падению уровня жизни населения из - за нехватки рабочих мест, что является одним из базовых показателей экономического и социального состояния государства.

Зарождающийся экономический порядок, уже распространяет свои вехи, выраженные в постепенной диверсификации общепринятой нагрузки, которая в свою очередь, сводятся к уменьшению потребности людского труда по сравнению с машинным трудом. В дальнейшем дилемма будет лишь расти: сначала от замены физического труда машинным трудом, а впоследствии и интеллектуальным трудом.

Как отмечалось выше, все эти условия лишь будут иметь и обратную сторону, такую как рост бедности населения, но грани этой проблемы приобретут совершенно иной окрас.

Если рассматривать задачу с точки зрения вмешательства государства в вопросы бедности в шестом технологическом укладе, то тематика остается достаточно сырой, не проработанной и открытой.

Социальное неблагополучие индивидов в парадигме, где превалируют технологии не так - то просто разрешить. Любая здоровая экономическая система, начиная с ее сотворения, стремилась к положительному балансу и росту самой себя. В этом и заключается суть хозяйственной деятельности, связанной с накоплением и оборотом активов, будь - то движимых, или недвижимых активов.

Рост числа населения, которое не имеет доступ к технологиям и элементарные материальные запасы для подхода к таковым, день ото дня увеличивается, а со стороны государственных институтов, будет ли выгодно сокращать данную численность и главное, за счет чего ее низвести, вследствие постепенного снижения потребности в человеческих ресурсах.

Так сейчас по оценкам Всемирного банка, «на 5,5 доллара (около 350 рублей) в день живет почти половина населения Земли, что составляет 3,4 миллиарда людей, которые имеют средства только лишь на удовлетворение базовых потребностей». «В частности, в 2015 году 1,9 миллиарда человек или 26,2 процента мирового населения могли тратить в день всего лишь 3,2 доллара, а 46 процентов - менее 5,5 доллара. Нищенствуют примерно 10 процентов всего населения планеты или 700 миллионов человек, которые живут менее чем на 1,9 доллара в день». [2]

В странах Европы существует такая практика решения проблемы трудоустройства и доходов населения, как экономическое иждивение. Ситуация когда людской потенциал, который трудоспособно пригоден, но не востребован и живет насчёт социальных поощрений. Согласно данным Всемирного банка «во многих странах Европы и Центральной Азии сейчас наблюдается замедление роста доходов бедного населения», из - за латентности экономики. В то время как нельзя не отметить, что уровень временной стабильности высокий, а «доля населения, живущего за чертой бедности в 5,5 доллара в день здесь самая низкая».

Контр проверка финансовой стороны заключается, в том что, данный метод ни коем образом не решает, и тем более не сокращает бедность населения, а создают длительную стагнацию, порождающую системный кризис: когда трудоспособное населения не пригодно к труду ввиду недостатка возможности самореализации из - за нехватки рабочих мест и инфраструктуры.

Совершенно противоположный аспект данного вопроса просматривается в странах Восточной и Южной Азии, где в первой «с 2010 по 2015 года доход беднейших 40 процентов населения в среднем рос на 4,7 процента в год», что является своего рода рекордом, в чем не уступает Южной Азии, где хоть и «80 процентов населения в 2015 году выживало на менее 5,5 доллара в день», [2] но доходы населения резко выросли.

Вопрос бедности населения шестого технологического уклада будет заключаться, даже не в недостатке рабочих мест и инфраструктуры, а в отсутствии необходимости создания существующих, ввиду смены производственного показателя экономики. Все это лишь приведет к увеличению людей за чертой бедности. [3]

Такое положение будет затрудняться, другой стороной аспекта, ранее не свойственной предыдущим укладам. Вероятнее всего, в дальнейшем, борьба индивидов за спрос на рынке труда будет усиливаться, а требования к кандидату возрастать. [1]

Поначалу соискание за энергию воплощения труда будет состоять в соперничестве по физическому и интеллектуальному показателю между человеком и технологией, что приведет к вполне ожидаемому результату превосходства последней,[4] и постепенно сведется к конкуренции между технологиями в производствах.

Диспозицию данного обстоятельства лишь укрепит ситуация, где вопрос проблемы безработицы будет выглядеть еще острее и актуальнее, чем раньше.

Типичные условия происхождения критерия бедности, будут расширены, что скорее всего, на ранней стадии своего развития, потребует вмешательства со стороны государства, в виде координации, в вопросах трудоустройства.

Итак, можно отметить, что ломка экономических отношений перед шестым технологическим укладам напоминает длительный системный кризис с признаками деструктивной экономики с имплементацией процесса связанного с переделом капитала.

«Таким образом, в мире по - прежнему сохраняется бедность, а темпы ее сокращения замедлились, констатируют аналитики Всемирного банка. Такие тенденции они объясняют неравномерным экономическим развитием».

Экономика сегодняшнего дня – картина далекая от эфемерности: упадок и разлад стабильных показателей, отсутствие дальнейшего пути развития в перспективе, образование транспарентных связей, разрушающих основы всех процессов, и как итог - отсутствие конкретного понимания индивида в экономической цепочке бытия, которое приводит к разбалансировке существования последнего.

Окутанный процессом нано - био - информационно - когнитивной конвергенции, на фоне депрессивного экономического коллапса, сопровождающегося распространением, таких явлений как бедность и нищета, именно таким наш мир входит в шестой технологический уклад.

Список литературы:

1. Без помощи рук. Робот, который (не) может станцевать хаку [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: https: // me.nplus1.ru / movements - of - hands / robots (дата обращения 02.01.2019 г.)
2. Гайва Е. Российская газета Аналитики Всемирного банка рассказали об уровне бедности в мире [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: https: // rg.ru / 2018 / 10 / 17 / analitiki - vsemirnogo - banka - rasskazali - ob - urovne - bednosti - v - mire.html (дата обращения 10.21.2018 г.)
3. Международная организация труда призвала защитить рабочих от роботов [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: https: // tass.ru / plus - one / 6055240 (дата обращения 02.02.2019 г.)
4. Пестерева А. В Японии роботов «уволили» из гостиницы https: // www.kommersant.ru / doc / 3855549 (дата обращения 01.11.2019 г.)

(©) Вздорова Л.П.2019

УДК - 33

О.Н. Грицина
студент 4 курса СКФУ,
г. Ставрополь, РФ
E - mail: olazzz007@mail.ru
Научный руководитель: С.Н. Блудова
канд. экон. наук, доцент СКФУ,
г. Ставрополь, РФ
E - mail: bludo@inbox.ru

ПРОГРАММНОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация

Изменения внешней среды региона должны отслеживаться региональным органами власти и при этом необходимо постоянно решать возникающие проблемы функционирования и развития данного региона, достигая при этом возможных эффективных показателей использования собственных ресурсов за определенные сроки. Для решения данных задач наиболее применимо проектное развитие и управление региональной экономики.

В целом следует говорить об изменении парадигмы региональной экономики и бизнеса в целом [2], которые начинают рассматривать как совокупность взаимосвязанных проектов, это позволяет отразить современную экономику региона.

Ключевые слова:

Программа, экономика, регион, социально - экономический, бюджет.

Программа регионального развития, любая государственная программа, направленная на поощрение промышленного и экономическое развитие регионов, которые

находятся в застойном состоянии или в которых значительная часть населения испытывает длительную безработицу. Принятые меры могут включать кредиты, гранты и налоговые льготы для частных предприятий, перемещающихся в такие районы, помощь в развитии энергетического, светового, транспортного и т.д. Региональное развитие может быть благоприятным, если жители имеют сильную привязанность к району или если плотность населения в городах, где они могут перемещаться, уже неуправляемо велика, но в данное время всё же население малых поселений такие как села, поселки уменьшается с каждым годом так как жители хотят проживать в благополучных условиях жизни.

Наиболее распространенный метод стимулирования промышленности к выходу в такие районы - это предоставление грантов, займов и гарантий по кредитам компаниям, перемещающимся или расширяющимся в таких районах. Например, в России для поддержания регионов существует Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 № 1662 - р (ред. от 28.09.2018) «О Концепции долгосрочного социально - экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года». [1]

Устойчивое социально - экономическое развитие региона зависит от уровня самодостаточности, самофинансирования, самоокупаемости и экономической независимости. Уровень самообеспеченности означает самообеспеченность территории ресурсами (производственными, трудовыми, природными, финансовыми), обеспечивающими стабильное положительное сальдо торгового баланса экспорта и импорта продукции региона, включая внешнеэкономические связи. Достаточный уровень самообеспеченности на территории является основой для самостоятельной экономической политики, направленной на обеспечение устойчивости социально - экономического развития региона. Стабильность самофинансирования региональной экономики достигается за счет проведения эффективной фискальной, финансовой, кредитной, налоговой и ценовой политики, установления справедливых межбюджетных отношений, развития рынка ценных бумаг, разработки механизма регулирования инвестиций и инновационная активность, увеличение экспорта, уровень доходов.

Самодостаточность регионов достигается за счет получения доходов от хозяйственной деятельности территориальных структур для обеспечения расширенного воспроизводственного процесса на основе затрат на самофинансирование с целью максимизации прибыли, чтобы обеспечивать свою территорию и закрывать свои расходы доходами и не иметь критическую ситуацию в собственном бюджете. Экономическая независимость региона выражает степень защищенности его экономических (прежде всего финансовых) ресурсов для проведения самостоятельной экономической политики, направленной на обеспечение устойчивого социально - экономического развития региона.

Для развития регионов и социально - экономического состояния региона в большую степень вкладывает федеральный уровень, так как не все регионы могут обеспечить себе достаточные доходы для минимальных расходов и поэтому создаются программы и законы для поддержания своей территории и населения проживающего на нём.

Список литературы:

1. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 № 1662 - р (ред. от 28.09.2018) «О Концепции долгосрочного социально - экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года».

2. Бирюков В., Дрожжинов В. Проектный подход в современном бизнесе // Технологии корпоративного управления. URL: http: // www.iteam.ru / publications / project / section _ 42 / article _ 2826 / (Дата обращения 9.03.2019).

© О.Н. Грицина 2019

УДК 336.717.1

Л. А. Какалия
магистрант 1 курса РГЭУ (РИНХ)
г. Ростов - на - Дону, РФ
E - mail: L.kakaliya@mail.ru
Ф. М. Атмурзаева
магистрант 1 курса РГЭУ (РИНХ)
г. Ростов - на - Дону, РФ
E - mail: atmurzaeva3110@mail.ru

АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЁТОВ ФИЗИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ В РОССИИ

Аннотация

Развитие российского рынка пластиковых карт способствует сокращению расчетов наличными денежными средствами, развитию безналичных расчетов населения в сфере розничных платежей. Пока что пластиковые карты занимают одну из главных позиций среди платежных инструментов, используемых на рынке розничных платежей.

Ключевые слова

Большая часть карточного бизнеса в России основана на использовании карт международных платежных систем VISA и MasterCard, доля рынка которых составляет более 90 % .



Рисунок 1. - Рынок платежных систем по эмиссии карт в Российской Федерации

Как видно из данных рисунка 1, наиболее распространенными международными платежными системами во всем мире являются платежные системы Visa и MasterCard. Безусловно, многие развитые страны имеют и свои собственные платежные системы, например в Японии – JCB, в США – American Express.

Доля карт российской платежной системы "Мир" по состоянию на 1 января 2018 года, исходя из показателей их эмиссии, составила 11 % от общего объёма рынка платежных карт. По данным НСПК, сейчас в системе участвует 356 банков - эквайеров и 161 банк - эмитент.

По данным представленным в годовом отчете национальной системой платежных карт, на конец 2017 года российский рынок платежных систем в большей степени был представлен международными платежными системами Visa и MasterCard.

Таблица 1 – Количество платежных карт,
эмитированных кредитными организациями, по типам карт (тыс. ед.)

	На		На		На		На 01.10.2015		На 01.10.2014		На 01.10.2013	
	Всего	в %	Всего	в %	Всего	в %	Всего	в %	Всего	в %	Всего	в %
Расчетные карты	239 313	88,3	235 956	88,3	221 346	88,2	208 845	86,97	192 415	85,81	183 276	86,71
Кредитные	31 692	11, 7	31 263	11,7	29 611	11,8	31 300	13,03	31 829	14,19	28 098	13,29
Всего карт	271 005	100	267 219	100	250 957	100	240 145	100	224 244	100	211 374	100

По данным таблицы 1 видно, что наибольшую долю в объеме всех банковских карт занимают расчетные карты. Их доля в общей массе составляет более 88 % . Однако, в абсолютном значении их количество выросло с 183 276 тыс. ед. в 2013 году до 239 313 тыс. ед. в 2018 году.

Кредитные карты в общем объеме занимают чуть более 11 % . При этом их абсолютное значение также за анализируемый период выросло с 28 098 тыс. ед. до 31 692 тыс. ед.

Общий вывод по данным говорит о том, что общее количество банковских карт в Российской Федерации в абсолютном значении за анализируемый период выросло с 211 374 тыс. ед. до 271 005 тыс. ед.

Самые высокие темпы роста выдачи новых кредитных карт (среди 40 регионов - лидеров по количеству выданных карт) в 2017 году были отмечены в Саратовской (+82,9 %) и Челябинской (+77,1 %) областях, Республике Башкортостан (+70,0 %), а также в Ярославской области (+68,7 %), Краснодарском крае (+67,9 %), Оренбургской (+67,7 %) и Свердловской (+65,6 %) областях. В свою очередь, самые низкие темпы роста выдачи в данном сегменте розничного кредитования продемонстрировали Амурская область (+10,1 %), Приморский край (+19,9 %), а также республики Саха (Якутия) (+20,5 %) и Бурятия (+21,5 %). В Москве и Санкт - Петербурге количество новых выданных кредитных карт за данный период увеличилось на 53,2 % и 55,8 % соответственно.

Список литература:

1. Касумов С.К. Развитие пластиковых карт в системе безналичных расчетов России // Экономика и управление: проблемы, решения. 2017. Т. 5. № 7. С. 75 - 78.

2. Аналитика: В 2017 году банки выдали на 52,6 % больше новых кредитных карт, чем в 2016 году 17.01.2018 https: // arb.ru / banks / analitycs / v _ 2017 _ godu _ banki _ vydali _ na _ 20 _ 9 _ bolshe _ novykh _ potrebkreditov _ chem _ v _ 2016 _ godu - 10174670 /
3. "Мир" занимает 11 % рынка карт РФ // https: // arb.ru / b2b / news / mir _ zanimaet _ 11 _ rynka _ kart _ rf - 10193661 / ?source=mail

© Л. А. Какалия, Ф. М. Атмурзаева 2019

УДК 336.717.1

Л. А. Какалия
магистрант 1 курса РГЭУ (РИНХ, г. Ростов - на - Дону, РФ
Ф. М. Атмурзаева
магистрант 1 курса РГЭУ (РИНХ), г. Ростов - на - Дону, РФ

ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ БАНКОВСКИХ ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ»

Процентные доходы остаются основным источником прибыли российских банков, но комиссионные - растут стабильнее. В связи с тем, что операции с пластиковыми картами в банках занимают лидирующее место в комиссионных доходах по уровню доходности, то увеличение оборота по банковским картам является главным резервом роста прибыли банка. При этом путь роста скорее не интенсивный, а экстенсивный: за счет роста количества операций будет увеличиваться и комиссионный доход.

Таблица 1 - Крупнейшие игроки рынка кредитных карт на 01.01.2018 [1]

	Банк	Портфель, млрд руб.	Доля, %
1	Сбербанк России	552,3	42,7
2	Тинькофф Банк	140,7	10,9
3	Альфа - Банк	114,6	8,9
4	ВТБ	110,0	8,5
5	Русский Стандарт	81,6	6,3
6	Ситибанк	25,3	2,0
7	ОТП Банк	24,7	1,9
8	КБ Восточный	23,5	1,8
9	Бинбанк	23,2	1,8
10	Кредит Европа Банк	17,8	1,4

Развитие продуктовой линейки и банковских технологий позволит кредитным организациям привлекать новых клиентов, что, в свою очередь, будет способствовать увеличению количества проводимых операций и, как следствие, росту прибыли.

Доля ПАО «Сбербанк России» на рынке банковских карт остается стабильной и по результатам работы в 2017 году составляет более 33 % (табл. 2).

Таблица 2 – Доля Сбербанка на рынке розничного кредитования [3]

Сегмент	1.01.2016	1.01.2017	1.01.2018
Рынок розничного кредитования	34,5	35,9	38,7
Рынок ипотечных кредитов	52,1	52,9	55,0
Рынок пластиковых карт	29,1	29,9	33,4
Рынок потребительских кредитов	31,8	32,6	33,2
Рынок автокредитов	14,9	15,1	14,3

Работа с банковскими пластиковыми картами — следующий по значимости вид услуг, который по итогам 2017 года принес Банку 156,1 млрд. руб., или 52,4 % всех комиссий (таблица 12).

Таблица 3 – Комиссионные доходы и расходы ПАО «Сбербанк»,
в том числе по пластиковым картам [3]

млн. руб.	2017 год	2016 год
Комиссионные доходы Операции с банковскими картами	156 078	126 455
Расчетные операции	54 562	38 942
Кассовые операции	30 134	31 186
Ведение счетов	13 201	II 740
Банковские гарантии	13 603	9 396
Валютный контроль	4 963	4 138
Операции с иностранной валютой	4 907	5 185
Торговое финансирование и документарные операции	3 803	2 662
Обслуживание бюджетных средств	3 037	1 705
Аренда сейфов и банковских ячеек	1 350	1 342
Операции с ценными бумагами	1 038	921
Агентские и прочие услуги	415	386
Прочие	10610	7056
Итого комиссионные доходы	297 701	241 114
Комиссионные расходы		
Операции с банковскими картами	25 484	18 537
Расчетные операции - расход	2 553	2 483
Инкассация	348	392
Прочие	3 375	2 527

Активное развитие пластиковых карт обеспечило дальнейший отрыв от конкурентов (таблица 13).

Таблица 4 – Показатели деятельности ПАО «Сбербанк России»
по работе с банковскими пластиковыми картами[3]

млн. шт.	1.01.2016	1.01.2017	1.01.2018
Дебетовые карты	81,4	87,3	102,3
Кредитные карты	13,8	14,6	15,6
Итого действующих карт Сбербанка	95,2	101,9	117,9

По численности эмитированных карт Сбербанк решительно лидирует в России и во всей Европе. В 2017 году Сбербанк стал лидером российского рынка по объемности задолженности по кредитным картам.

Все банки, в том числе и ПАО «Сбербанк России» заинтересованы в том, чтобы клиенты совершали больше транзакций по карте и меньше снимали наличные – на транзакциях банки зарабатывают.

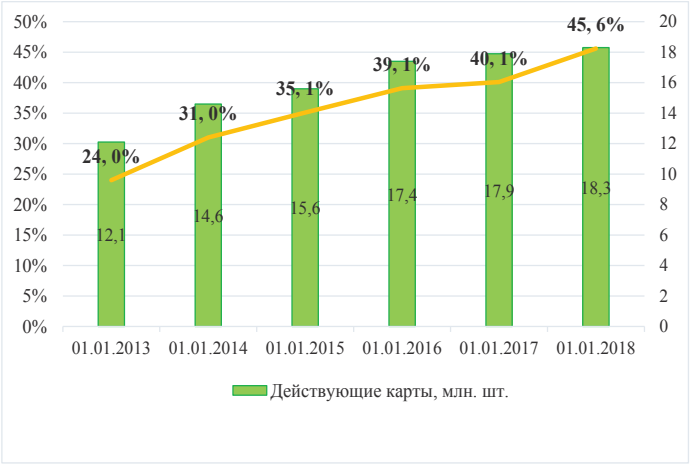


Рисунок 1 - Кредитные карты ПАО «Сбербанк России» [3]

Доля Сбербанка России на рынке банковских карт остается стабильной и по результатам работы составляет более 40 % по таким основным показателям, как количество обслуживаемых карт и обороты по ним. Общее число выпущенных кредитных карт увеличилось за первый квартал 2018 года на 2,2 % и превысило 18 млн. штук. При этом Сбербанк России обеспечил рост эмиссии карт адекватный общему росту российского рынка банковских карт. Доля Сбербанка на рынке кредитных карт выросла до 45,6 % .

Модернизация расчетов, усовершенствование банковских технологий в целях формирования современной системы расчетов – это один из главных направлений работы ПАО «Сбербанк России».

Список литературы:

1. Официальный сайт рейтингового агентства «Эксперт РА». Официальный сайт https: // raexpert.ru /

2. Официальный сайт ПАО Сбербанк [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: http: // www.sberbank.com / ru /

3. Федорова В.А., Чулкова И.Ю. Современная ситуация на рынке пластиковых карт Российской Федерации // Вестник Чувашской государственной сельскохозяйственной академии. 2017. № 2 (2). С. 100 - 104.

© Л. А. Какалия, Ф. М. Атмурзаева 2019

УДК 65.01

А.А. Клинова
студентка МИРЭА
г. Москва, РФ
E - mail: klinovanas@yandex.ru

ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ НЕДОБРОСОВЕСТНОЙ КОНКУРЕНЦИИ В СРЕДЕ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация: Конкуренция является ключевым элементом сегодняшней рыночной экономики. Именно она считается ключевым стимулом роста качества производимой продукции, роста объемов производства. Одновременно определенные разновидности конкуренции противоречат деловым обычаям, установленным правилам торгового оборота. В большинстве государств, недобросовестная конкуренция подлежит запрету на уровне законодательства. Однако с прогрессом отношений в области экономической деятельности проявление недобросовестной конкуренции регулярно развивается, становясь все более изощренными и профессиональными.

Ключевые слова: недобросовестная конкуренция, конкуренция, индивидуальный предприниматель.

Конкуренция характеризуется не только правилами, которые соответствуют установленным принципам и нормам, однако и способами, вступающие в противоречие с установленными деловыми обычаями и законодательным положением. На основании этого определяют добросовестную и недобросовестную конкуренцию. Основное отличие недобросовестной конкуренции от добросовестной в том, что первая не только не способствует, но и приносит вред экономическому развитию в любой экономической сфере.[1]

Вне зависимости от присутствия определенных нормативно - правовых инструментов, объемы недобросовестной конкуренции среди индивидуальных предпринимателей регулярно растут. Это взаимосвязано с отсутствием правовых пробелов и с большими издержками, которые несут правообладатели на основании инициирования судебных исковых заявлении. Также стоит отметить, что в период падения платежеспособного спроса населения вектор предпочтений потребителей ориентирован на продукцию с более низкой стоимостью по сравнению с аналогичными товарами - оригиналами.

Недобросовестная конкуренция представляет собой действие хозяйствующего субъекта, которое направлено на получение необоснованных преимуществ в бизнесе. На данный момент не сформулировано единого определения «недобросовестная конкуренция». В юридической науке и законодательстве РФ имеются определения недобросовестной конкуренции, но, имея единый смысл, их формулировки серьезно отличаются.

Современные исследователи более конкретны в определении собственных взглядов на недобросовестную конкуренцией. Например, с точки зрения В.А. Дозорцева, недобросовестная конкуренция представляет собой «сообщение потребителю вопреки

[1]Андреев Ю.Н. Судебная защита исключительных прав: цивилистические аспекты. М.: Норма; Инфра - М, 2011. С. 22.

обычаям делового оборота, обязанностям добропорядочности, справедливости и разумности сведении, которые способны вызвать у него некорректные представления, которые дискредитируют клиента, его работу и (или) продукцию или вызвать смешение с конкурентом, его работой и (или) товаром».[2]

В Российской Федерации недобросовестная конкуренция среди индивидуальных предпринимателей имеет определенные особенности проявления. С одной точки зрения, имеется законодательная база, которую стоит использовать, имеется значительное число позитивных результатов ее применения; с другой точки зрения, данную базу возможно применять не всегда. В том числе, весьма проблематично установить в недобросовестной конкуренции небольшие магазины, которые выводят собственную продукцию, которая имитирует оригинальную. Дополнительно при применении административного ресурса проблемные вопросы можно решить в пользу имитатора, если он вовремя занял определенную рыночную нишу и у него имеются соответствующие средства для будущего продвижения собственной продукции.[3]

В условиях сегодняшней российской экономики в ближайшее время будет формироваться тенденция к росту уровня конкуренции. Происходить это будет при помощи копирования малым бизнесом популярных брендов на рынке потребительских товаров. Мимикрия дает возможность индивидуальным предпринимателям без проблем увеличивать доход при сохранении уровня издержек. Под термином «мимикрия» определяется весьма широко распространенное в РФ явление, как имитация раскрученных в рекламном контексте товарных знаков. У данного явления имеются собственные создатели - производители, которые при помощи современных технологий производят методом клонирования оригинальные копий ничего не подозревающему бренду - оригиналу, который сам получил данную известность. Такие «производители» будут иметь прибыль при помощи рекламной деятельности уже известного товарного знака. Легкость применения данного проявления недобросовестной конкуренции будет набирать все большую популярность у индивидуальных предпринимателей, поскольку при таком методе отсутствуют серьезные расходы на раскрутку товарного знака.

Единственным способом пресечения этой формы проявления недобросовестной конкуренции среди индивидуальных предпринимателей, а также иных лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность, является формирование со стороны государства нормативно - правовой базы, которая будет обеспечивать безопасность в экономической деятельности объектов мимикрии в ситуации подачи жалобы в специализированный орган. Производители, которые владеют исключительным право на товарный знак, будут применять все механизмы защиты в области интеллектуальной собственности. Производители будут стараться не допустить любую конкуренцию в отношении собственной продукции.

В среднесрочной перспективе прогресс различных проявлении недобросовестной конкуренции в Российской Федерации будет принимать все большие размеры. Изначально, это связано с тем, что организации сокращают издержки на рекламу, маркетинг, иные

[2]Ярочкин В.И., Бузанова Я.В. Системы защиты предпринимательства: защита от недобросовестной конкуренции. М.: Фонд «Мира», 2012. с. 38.
[3]Гаврилов Д. А. Недобросовестная конкуренция. Подходы к определению и перспективы развития правового регулирования // Конкурентное право. 2011. № 1. с. 12.

имиджевые действия. Однако данные компании хотели бы получить большую лояльность среди потребителей, чем имеют на данный момент. Стоит также отметить, что недобросовестная конкуренция среди индивидуальных предпринимателей будет иметь место почти во всех сегментах рынка. Об этом говорит то обстоятельство, что по факту во всех рыночных нишах так или иначе имеются конкуренты - имитаторы[4].

В Российской Федерации конкурентная среда создавалась не эволюционным способом, как в значительном числе развитых стран, а при помощи формирования институциональных условий для конкурентного поведения субъектов в области экономической деятельности. Новая экономика РФ пережила различные кризисы политической и экономической нестабильности, что отрицательно повлияло на формы и условия в области конкурентных отношений. Сегодняшняя реальность в области экономики, которая характеризуются изменением экономических отношений, глобализацией предпринимательской деятельности, интеграцией РФ в мировое пространство, возлагает на прогресс конкурентных отношений еще большую ответственность за развитие инновационных, экономических показателей, качества жизни и благосостояния социума.[5]

При определении метода защиты от недобросовестной конкурентных действий индивидуальному предпринимателю важно детально исследовать самостоятельно или с привлечением экспертов, с какой целью и каким образом производятся определенные действия, можно ли использовать меры их административного пресечения или стоит обратиться в судебные органы.

В Российской Федерации определение недобросовестной конкуренции, закрепленное в нормативно - правовых актах, имеет значительно число квалифицирующих признаков, которые, однако, не могут охватить все потенциальные ситуации так называемого «паразитирования». Для роста уровня борьбы с недобросовестной конкуренцией важно регулярно взаимодействие госорганов, которые занимаются проблемами недобросовестной конкуренции и защиты интеллектуальной собственности, и индивидуальных предпринимателей. Необходимо обширное обсуждение вопросов борьбы недобросовестной конкуренции среди индивидуальных предпринимателей не только при помощи антимонопольных нормативно - правовых актов, однако и силами самих индивидуальных предпринимателей.

Комбинация национального контроля и надзора самих хозяйствующих субъектов за добросовестной конкуренцией в целом при осуществлении предпринимательской деятельности может быть весьма результативным.

В сегодняшней ситуации по экономике большинство покупателей начинают внимательнее относиться к тому, сколько стоит определенный товар. Они детально сравнивают цены в поисках наиболее оптимальных предложений, интересуются всевозможными акциями, скидками и, если раньше население приобретало продукцию – итог недобросовестной конкуренции исключительно в связи с заблуждением в отношении ее производителя, то на данный момент это в некоторых ситуациях подкреплено

[4]Андреев Ю.Н. Судебная защита исключительных прав: цивилистические аспекты. М.: Норма; Инфра - М, 2011. С. 24.

[5]Гаврилов Д. А. Недобросовестная конкуренция. Подходы к определению и перспективы развития правового регулирования // Конкурентное право. 2011. № 1. с. 12.

уменьшением реального располагаемого дохода и вынуждает отдавать предпочтение более дешевым товарам. В связи с недобросовестной конкуренцией наносится ущерб производителям вплоть до полного банкротства, увеличивается стоимость, и это не полный список отрицательных последствий. Из недостатков актуальной нормативно - правовой базы стоит определить весьма узкое представление конкурентных отношений антимонопольным государственном органом.

Недобросовестная конкуренция подразумевает под собой системное явление, которое сочетает как экономические, нормативно - правовые, так и общественно - культурные особенности, которые требуют регулярно исследования. В среднесрочной перспективе прогресс недобросовестной конкуренции в Российской Федерации среди индивидуальных предпринимателей будет иметь значительные масштабы. Это связано с тем, что организации снижают расходы на рекламу, маркетинг, иные имиджевые действия, однако по - прежнему имеют большой интерес в большей лояльности потребителей.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации: принята 12 декабря 1993 года в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 15 октября 1993 года № 1633 «О проведении всенародного голосования по проекту Конституции Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации, 2009, № 4, ст. 445.
2. Парижская конвенция по охране промышленной собственности: заключена в Париже 20 марта 1883 года // Закон. 1999. № 7.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон от 30 ноября 1994 года № 51 - ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации, 1994, № 32, ст. 3301.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14 - ФЗ (ред. от 23.05.2018) // СПС КонсультантПлюс.
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая): Федеральный закон от 1 8 декабря 2006 года № 230 - ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации, 2006, № 52 (1 ч.), ст. 5496.
6. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195 - ФЗ (ред. от 23.04.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 14.05.2018) // СПС КонсультантПлюс.
7. Федеральный закон «О защите конкуренции» от 26.07.2006 № 135 - ФЗ (ред. от 23.04.2018) // СПС КонсультантПлюс.
8. Андреев Ю.Н. Судебная защита исключительных прав: цивилистические аспекты. М.: Норма; Инфра - М, 2011.
9. Гаврилов Д. А. Недобросовестная конкуренция. Подходы к определению и перспективы развития правового регулирования // Конкурентное право. 2011. № 1.
10. Ярочкин В.И., Бузанова Я.В. Системы защиты предпринимательства: защита от недобросовестной конкуренции. М.: Фонд «Мира», 2012.

© А.А Клинова, 2019

УДК 332.02

С.В.Кропачев
Канд. экон. наук, доцент ИЭУиП СФУ,
г. Красноярск, РФ
E - mail: ksv955@mail.ru
Е.Ш.Мухаметова
Студентка 5 курса ИЭУиП СФУ,
г. Красноярск, РФ
E - mail: Muhametova - L@mail.ru

ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ КОРРУПЦИИ

Аннотация
В работе исследованы понятие коррупции, индикаторы, показатели, индексы измерения коррупции, существующие методы расчета рынка коррупции, предпринята попытка применения методики проведения социологических исследований в целях оценки уровня коррупции в субъектах Российской Федерации для оценки уровня коррупции в г.Красноярске.

Ключевые слова:
Коррупция, экономическая безопасность, индикаторы, показатели коррупции, индексы, методы оценки коррупции, социологический опрос, региональный рынок коррупции.

Коррупция – категория, наиболее часто встречающаяся в сфере государственного управления, выражается в умышленном использовании должностными лицами своего служебного статуса с целью противоправного получения имущественных и неимущественных выгод, благ и преимуществ в различных формах. Коррупция на сегодняшний день является одной из ключевых проблем не только в российском обществе, но и во всем мире. Масштабы коррупции растут с каждым годом, по данным Генеральной прокуратуры РФ ущерб от коррупционных преступлений в 2010 году составлял 12 млрд. руб., на 2018 год – 46 млрд. руб. - рост составил 3,8 раза.

Измерение коррупции – это сложный процесс, так как преступность в данной сфере находится в скрытом и секретном состоянии. В целом количество зарегистрированных преступлений, которые связаны с коррупционными деяниями, находится на низком уровне – это не говорит, что коррупции в нашей стране нет. Это может быть обусловлено следующими факторами: неэффективное антикоррупционное законодательство; ненадлежащее исполнение обязанностей правоохранительными и судебными органами, что не позволяет в полном объеме осуществлять правосудие.

Существующие индикаторы коррупции, как правило, основываются лишь на субъективных суждениях и оценках, которые эксперты получают в ходе опросов. Существует ряд методов количественного расчета рынка коррупции, при этом не существует единого экспертного мнения об эффективности какого - либо из методов измерения коррупции.

Индекс восприятия коррупции (Corruption Perception Index) рассчитывается экспертами организации Transparency International с 1995 года. Индикатор сочетает данные об уровне и

объеме распространения коррупции. Оценивают от 0 до 100 баллов. Оценку производят зарубежные и отечественные аналитики и эксперты. Привлекаются представители крупного бизнеса и тех сфер, которые занимают весомую часть в экономической системе страны. Индекс восприятия коррупции рассчитывается в три этапа. Первый этап включает в себя стандартизацию данных, которые получают из источников и рассчитывают по следующей формуле

$$S_i^j = \left[V_i^j - Mean(V_i)\right] * SD(CPI_{i-1}) \,/\, SD(V_i) + Mean(CPI_{i-1}), (1)$$

где S_i^j – стандартизированное значение показателя коррупции j - й страны в i - м источнике;

V_i^j – показатель коррупции;

$SD(V_i)$ – значение показателя коррупции j - й страны в i - м источнике;

$Mean(V_i)$ – стандартное отклонение и среднее значение коррупции для стран, ранжируемых в i - ом источнике в текущем году;

$Mean(CPI_{i-1})$ – стандартное отклонение индекса восприятия коррупции для данной группы стран в предыдущем году;

$SD(CPI_{i-1})$ – среднее значение индекса восприятия коррупции для данной группы стран в предыдущем году.

На втором этапе к стандартизированным оценкам применяется бета - трансформация, которая увеличивает стандартное отклонение по всем странам, которые включены в индекс. За счет этого ранжирование стран по баллам является более точным.

На третьем этапе происходит сам расчет индекса восприятия коррупции с помощью усреднения всех стандартизированных значений по каждой стране отдельно по формуле

$$CPI^j = 1 \,/\, N_j \sum_{i=1}^{N_j} S_i^j, (2)$$

где CPI^j – индекс восприятия коррупции для j - й страны;

N_j – количество источников, определяющих коррупционный рейтинг j - й страны;

S_i^j – то же, что и в формуле (1).

Индекс контроля коррупции (Control of Corruption Index) Всемирного банка рассчитывается экспертами с помощью агрегированных индикаторов. Они измеряют степень использования служащими государственной власти для собственного обогащения. При этом эксперты определяют еще пять показателей, которые неразрывно связаны с коррупцией, а именно: индекс эффективности государственного управления; индекс правопорядка; индекс открытости и прозрачности; индекс политической стабильности; индекс административного бремени.

Обоснование параметров исходит из определения государственного управления - совокупность традиций и институциональных образований, с помощью которых государственные органы власти управляют страной. Каждой стране присуждается индивидуальный рейтинг по каждому из шести индексов, ранжируя от - 2,5 – это худший до +2,5 – это лучший показатель.

Показатели коррумпированности стран организации Freedom House. Также рассчитывают взаимосвязанные показатели, которые отображают уровень развития и модернизации гражданского общества и демократических институтов. Шкала: 1 – самый

высокий уровень развития демократия в стране, а 7 – низкий уровень. Ранжирование государств осуществляется по критерию их демократичности.

Новшеством в законодательной сфере в России стало Постановление Правительства РФ "Об утверждении методики проведения социологических исследований в целях оценки уровня коррупции в субъектах Российской Федерации"[2]. Расчет проводится на основании данных, полученных по итогам проведения социологического опроса среди населения, установленного приложение №1 Постановления. В методике приводятся следующие показатели:

Риск коррупции = количество опрошенных респондентов, ответивших «да» на вопрос №17 / количество опрошенных респондентов, получавших государственные услуги на основе данных по вопросу №14 (3)

Вероятность реализации коррупционного сценария = количество опрошенных респондентов, ответивших «да» на вопрос №21 / количество опрошенных респондентов, ответивших «да» на вопрос №17 (4)

Расчет показателя «средний размер взятки» производится по данным вопроса № 25 с помощью расчета среднеарифметической взвешенной.

Доля коррупционных издержек в среднедушевом доходе населения субъекта РФ = средний размер взятки / среднегодовой месячный подушевой доход субъекта РФ (5)

Актуальный коррупционный опыт = количество опрошенных респондентов, охарактеризовавших коррупционную ситуацию в соответствии с типами, представленными вариантами ответов 4 - 7 по вопросам №28 - 43 / общее количество опрошенных (6)

Среднее количество коррупционных сделок за два года, приходящееся на одного жителя = количество коррупционных сделок / общее количество опрошенных (7)

Среднее количество коррупционных сделок за два года, приходящееся на одного участника коррупционной ситуации = количество коррупционных сделок / общее количество опрошенных без учета респондентов, количество взяток которых равно нулю и тех, кто затруднился ответить (8)

Объем регионального рынка коррупции = средний размер взятки за текущий год*количество коррупционных сделок в субъекте РФ за текущий год (9)

Доля рынка региональной коррупции в валовом региональном продукте = объем регионального рынка коррупции / валовый региональный продукт субъекта РФ (10)

Индикатор уровня коррупции в субъекте РФ = (риск коррупции * *актуальный коррупционный опыт * доля рынка региональной коррупции в валовом региональном продукте)^(1 / 3) (11)

Институциональный индикатор коррупции в субъекте РФ = (риск коррупции * актуальный коррупционный опыт * мнение респондентов об интенсивности коррупции)^(1 / 3) (12)

Для осуществления оценки уровня коррупции в городе Красноярске рассчитаем данные показатели. В опросе «Базовая анкета социологического опроса в целях оценки уровня коррупции в городе Красноярске» приняли участие 119 человек. В соответствии с утвержденной методикой расчет показателей возможен к объективному рассмотрению, если получено в ходе опроса не менее 30 наблюдений в административно - территориальной единице.

Риск коррупции = 28 / 117= 0,24 (13)

Показатель говорит, что получать услуги граждане готовы без применения неформального вознаграждения, подарка или взятки.

Вероятность реализации коррупционного сценария = 56 / 28=2 (14)

Количество респондентов точно знающих о возникновении и совершении коррупционных деяний в своем окружении превышает в два раза количество человек, готовых дать взятку для получения услуг от государства или муниципального образования.

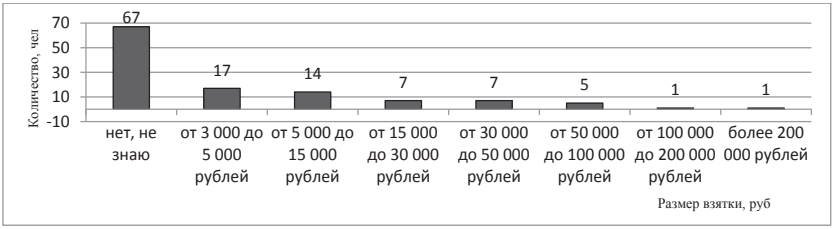


Рис. 1. Сумма взятки за предоставленную услугу респонденту

Средний размер взятки = (250000*1+150000*1+75000*5+40000*7+ +22500*7+10000*14+4000*17) / (1+1+5+7+7+14+17)=27317,31 рублей (15)

Средний уровень взятки составляет 62,52 % от среднего уровня оплаты труда по городу Красноярску (43694 руб. в 2018г.), что является высоким показателем.

Доля коррупционных издержек в среднедушевом доходе населения города Красноярска = 27317,31 / 27859=0,98 (16)

Данный показатель показывает, что средний уровень взятки равен среднегодовому месячному подушевому доходу в городе Красноярске.

Актуальный коррупционный опыт = 45 / 117=0,38 (17)

В коррупционных сделках участвовали 38 % опрошенных респондентов.

Среднее количество коррупционных сделок за два года, приходящееся на одного жителя и на одного участника рассчитывать нецелесообразно, так как методика рассчитывается впервые.

Объем регионального рынка коррупции = 27317,31*237=6474202,4 рублей (18)

Общий объем денежных средств, которые в городе Красноярске получены от респондентов, участвующих в коррупционных махинациях составил 6474202,4 рублей.

Доля рынка региональной коррупции в валовом региональном продукте = 6474202,4 / 1800500000=0,0036 (19)

Объем коррупции от ВРП составляет 0,36 % .

Индикатор уровня коррупции в Красноярске = (0,24*0,38*0,0036)^(1 / 3)= =0,068 (20)

Из полученных значений показателей (19) и (20) следует, что в городе Красноярске наблюдается низкий уровень коррупции. По нашему мнению это связано с тем, что число респондентов, прошедших опросную анкету, составляет 119 человек, большая бы выборка привела к росту данных показателей. Поэтому, на наш взгляд, целесообразно в дополнение к показателю (10) рассчитать следующий показатель:

Доля коррупционных издержек в среднедушевом валовом региональном продукте населения города Красноярска = 27317,31 / 615800=0,04 (4 %) (21)

Институциональный индикатор коррупции в субъекте РФ = (0,24* *0,38*0,2)^(1 / 3)=0,26 (22)

Рассуждая относительно частоты совершения коррупционных сделок, индикатор коррупции имеет невысокий уровень.

На основании расчетов можно сделать следующие выводы: довольно небольшое количество человек готовы участвовать, и участвуют в коррупционных сделках в городе Красноярске, однако, на каждого участвующего человека приходится в среднем 5 взяток на основании опросных данных. Индикатор коррупции находится на невысоком уровне, стоит усилить контроль муниципальных органов над деятельностью учреждений, оказывающих государственные муниципальные услуги в муниципальном образовании.

В ходе анализа также были выявлены определенные недостатки методики.

Основным минусом можно считать отсутствие критериев оценки рассчитанных показателей, так как невозможно интерпретировать полученные значения. Основываясь на существующих показателях и имеющихся пороговых значениях в зарубежной практике, специалистам необходимо разработать пороговые значения индикатора коррупции и других показателей, применяемых в методике Правительства Российской Федерации.

Недостатком является отсутствие расшифровки рассчитываемых показателей, что отрицательно сказывается на их интерпретации.

Отметим также низкий уровень результативных анкет в административно - территориальном образовании. В методике Правительства указано, что для расчета показателя коррупции в административно - территориальном образовании достаточно 30 результативных анкет. Однако объективно оценить коррупцию в миллионном городе даже с выборкой 100 человек – невозможно. Поэтому число участников анкетирования должно определяться пропорционально количеству жителей, проживающих на исследуемой территории.

Оставшиеся минусы касаются респондентов, проходящих анкеты. Наличие субъективного факта граждан может выражаться в том, что люди могут считать коррупционными деяниями факты, которые таковыми не являются. Отсутствие знаний у респондента на вопросы, касающиеся размера взятки, которые не дадут полного отражения картины коррупционной ситуации на территории. Большой объем вопросов в анкете может привести к большому проценту отказов от прохождения опроса, что также снизит уровень результативности методики. Подводя итог, следует отметить, что апробирование методики показало ее результативность с точки зрения определения сфер государственных услуг, в которых люди готовы использовать коррупцию для получения наиболее качественных услуг.

Список использованной литературы

1. О противодействии коррупции [Электронный ресурс] : федер. закон от 25.12.2008 № 273 - ФЗ ред. от 28.12.2017 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: https: // 1qu.ru / SrJR

2. Об утверждении Методики проведения социологических исследований в целях оценки уровня коррупции в субъектах Российской Федерации [Электронный ресурс] : Проект Постановления Правительства РФ от 06.08.2018 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: https: // 1qu.ru / qamn.

© С.В.Кропачев, Е.Ш.Мухаметова, 2019.

УДК 35.088.2

Р.С. Кузнецов
студент КубГАУ
А.А. Тубалец
канд. экон. наук, старший преподаватель КубГАУ
г. Краснодар, РФ
E - mail: romak2921@mail.ru

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАБОТЫ HR - ОТДЕЛА КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ КОМПАНИИ

Аннотация
В статье рассматриваются современные методы работы HR - отделов компаний и проводится оценка эффективности их использования. Актуальность темы обусловлена повышенным вниманием компаний к подбору персонала и дальнейшей работе с ним. В работе авторы использовали такие методы, как сбор информации, системный анализ, индуктивный и дедуктивный метод.

Ключевые слова:
Human resources, hr - отдел, подбор персонала, управление персоналом

Современная экономическая инфраструктура предъявляет новые требованиям к компаниям. Организациям приходится разрабатывать новые способы повышения своего уровня конкурентоспособности на рынке. В различных макро - и микросистемах формируются запросы на свежие идеи и эффективные антикризисные инструменты. В условиях посткризисного общества эффективность предприятия рассматривается как зависимость от деятельности не только топ - менеджмента, но и каждого отдельного сотрудника. В связи с чем все большую актуальность приобретает задача совершенствования работы HR - отделов компаний.

Начало взаимодействия работы отдела human resources с сотрудниками начинается с этапа поиска и привлечения будущих сотрудников, что может проявляться в двух формах, отраженных в табл. 1.

Таблица 1 – Источники привлечения сотрудников в компанию

Внешние источники	Внутренние источники
- агентства занятости; - услуги хедхантеров; - университеты; - профессиональные клубы.	- кадровый состав организации; - личные контакты.
Основные методы привлечения	
- проведение ярмарок вакансий, конференций; - проведение мероприятий «день карьеры»; - PR; - взаимодействие с университетами; - проведение конкурсов, олимпиад.	- дни «открытых дверей»; - внутрикорпоративное движение кадров; - профессиональные конкурсы.

Подбор кадров является одной из важнейших задач как для отдела HR, так и для всей организации целом. Проведение данной процедуры предполагает анализ умственных, психологических, социальных и профессиональных качеств соискателя. Также происходит необходимо четко понимать цели подбора персонала и факторы, способные повлиять на одобрение или отклонение кандидатуры. В современны компаниях проведение интервью соискателя – важный процесс, которому уделяется большое количество времени и средств. Известные зарубежные фирмы, такие как Amazon, Apple и Facebook, используют следующие методы интервьюирования [1]:

- метод стрессового интервью –собеседование, во время которого соискателя пытаются вывести из равновесия, лишить зоны комфорта;
- brainteaser –интервью –соискателям необходимо ответить на витиеватый вопрос или логическую задачу;
- подбор кадров на основе физиогномики. Физиогномика представляет собой метод выявления типа личности и душевных качеств, на основе анализа внешнего вида, черт лица и его выражения;
- метод графологии. Графология –это метод определения черт характера человека посредством изучения его почерка.

Работа HR - отдела не ограничивается лишь подбором персонала. Современные компании все больше внимания уделяют своим сотрудникам и их развитию. Происходит и изменение содержания самой HR - службы, ее статуса в организации и круг профессиональных задач. В данной ситуации необходимо выделить основные принципы современного отдела по работе с персоналом [2]:

- работа HR - службы основывается на управленческом подходе, согласно которому признается приоритет личности сотрудника перед производством и прибылью;
- HR имеет высокий статус в организации, наделен широким спектром полномочий и бюджетом;
- профессионализация работников HR - службы;
- работники отдела human resources тесно взаимодействуют и несут ответственность за результаты работы с топ - менеджерами и линейными менеджерами организации;
- аутсорсинг кадровой работы. Современные компании все чаще делегируют процедуры работы с персоналом внешним подрядчикам, обеспечивая повышение эффективности работы кадрами и снижение транзакционных издержек.

В современном мире появляется все больше требований к профессиональной подготовке кадров, их компетенции и обучаемости. В связи с этим появляется задача развития эффективной корпоративной системы обучения, представляющей собой организованный и планомерно осуществляемый процесс получения необходимых знаний и навыков сотрудниками компании под руководством опытных преподавателей и наставников. В ходе обучения используются как современные, так и инновационные методы обучения (shadowing, in - basket, secondment, buddying и др.). С целью эффективной формализации знаний создаются учебные центры, сотрудничающие с отделами, ответственными за управление персоналом.

Еще одним важным аспектом деятельности HR - службы выступает работа с талантливыми сотрудниками, представляющими наиболее ценные кадровые ресурсы компании. В рамках данной деятельности происходит поиск таких сотрудников и активное взаимодействие с ними: помощь в развитии и карьерном росте, удержание в компании. Сотрудники, обладающие инновационным и неординарным мышлением, способны стать двигателями компании в направлении развития и повышения экономических результатов деятельности.

Для совершенствования работы HR - отдела также важно уделять внимание росту технологий и рынка контента. Игроки рынка ERP - систем (Enterprise Resource Planning) выпускают на рынок различные интегрированные решения. IBM, SumTotal, PeopleFluent и другие разработчики в области автоматизации управления персоналом предлагают широкий спектр программ по аналитике работы с персоналом, мобильные приложения, статистические исследования. К мировым трендам технологизации работы HR - службы стоит отнести:

- вынесение части HR - сервисов на мобильные устройства;
- построение виртуальных команд и внутрикорпоративных социальных систем;
- облачное хранение данных;
- виртуализация и геймификация HR - процессов – виртуальные площадки обучения и оценки специалистов и руководителей, единая платформа оценки и обратной связи;
- работа с BigData.

Подбор кадров и дальнейшая работа с ними представляют собой сложный процесс. Чтобы осуществлять данный процесс эффективно, необходимо не только соблюдать все существующие его особенности, но и следить за различными трендами в технологиях и методиках взаимодействия с персоналом.

Список использованной литературы:

1. Заводчикова А.Е., Елисеева Н.А. Стандартные и нестандартные методы профессионального подбора кадров // XIX Международная научная конференция Управление развитием соцально - экономических систем: глобализация, предпринимательство, устойчивый экономический рост, 2018. – С. 66 - 68.

2. Салогуб А.М., Демина Н.В. Новые тенденции в управлении талантливым персоналом и HR - тенологий // Научно - практический журнал «Гуманизация образования», 2016. - № 2. – С. 105 - 113.

3. Толмачев А.В. Управление организацией (предприятием) : учеб. пособие // А.В. Толмачев, И.Г. Иванова. – Краснодар: КубГАУ, 2016 – 196 с.

4. Искандарян Г.О. Сравнительный менеджмент : метод. пособие // Г.О. Искандарян. – Краснодар: Институт экономики и управления в медицине и социальной сфере, 2015 – 21 с.

© Р.С. Кузнецов, 2019

УДК 332

О.А.Лебедева
канд. экон. наук
Филиал Ростовского государственного
экономического университета «РИНХ»
в г. Ейске
E - mail: oekonomist@mail.ru

ПРОБЛЕМА ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ГОРОДОВ

Аннотация

В статье рассматриваются социально - экономические проблемы малых городов России. Отмечается определяющая роль занятости населения в их решении. Анализируются

возможные пути снижения напряженности на рынке труда на примере г. Ейска Краснодарского края.

Ключевые слова:

Малые города, занятость, инвестиции, частный бизнес, государство, фонды, соинвесторы

В последнее время особую актуальность приобретают исследования социально - экономических проблем малых и средних городов, это обусловлено в первую очередь тем, что данные муниципальные образования составляют самую значительную категорию городов, на долю которой приходится 85 % всех городских поселений [3].

Несмотря на столь значимый количественный показатель, они играют второстепенную роль в экономике. Так по данным исследования, проведенного Фондом «Института экономики города», доля малых и средних городов в численности населения России в 2015 г составляла 11 % , а их доля в ВВП страны лишь 8,5 % . Для сравнения в 2000 г. уровень обоих показателей составлял 12 % , т.е. наблюдается отрицательная динамика. Уровень ВВП, произведенного в малых и средних городах, на душу населения составлял 403тыс. руб., этот же показатель в среднем по всем городам значительно выше - 545 тыс. руб. [2] /

К сожалению, при разрушении народнохозяйственных связей, связанных с распадом Советского союза, и проведении рыночных реформ была подорвана экономическая база малых и средних городов, банкротились градообразующие предприятия, трудоспособная часть населения уезжала в крупные города и мегаполисы. Наиболее острая ситуация сложилась в монопрофильных городах с узкой односторонней структурой экономики, на долю которых приходится две трети малых городов.

В результате сложились следующие основные проблемы малых городов:

- отсутствие предприятий, позволяющих обеспечить население города круглогодичной занятостью;
- техническая и технологическая отсталость действующих «советских» предприятий, их низкая конкурентоспособность;
- сокращение численности населения, увеличение доли жителей пенсионного возраста, эмиграция молодежи в крупные города;
- высокая изношенность инженерных сетей и объектов социальной инфраструктуры;
- низкий уровень развития социально - культурной сферы.

В настоящее время в малых городах практически нет крупных перспективных предприятий, они имеют низкую инвестиционную привлекательность и, как следствие, низкий уровень доходов населения. Наблюдается «старение» и сокращение численности населения. Быстрыми темпами происходит разрушение коммуникаций, производственной и социальной инфраструктуры.

Город Ейск Краснодарского края должен быть отнесен к категории малых городов, хотя численность его постоянного населения составляет чуть более 83 тыс. человек. Однако в зимний период численность наличного населения сокращается на четверть в связи с тем, что молодежь уезжает из города в поисках работы или на учебу. В городе после кризиса 90 - х годов практически не осталось крупных промышленных предприятий. Оставшиеся предприятия значительно сократили объемы своего производства, а мировой финансовый кризис 2008 г. увеличил долю обанкротившихся предприятий.

Единственно пока возможной сферой развития города является туризм.

Ейск расположен на побережье Азовского моря (Таганрогского залива) в северной части Краснодарского края, которое обладает значительными рекреационными ресурсами. Поэтому уровень жизни горожан зависит от курортного сезона, который дает возможность получения дохода или путем сдачи комнат отдыхающим, или сезонной работой в сфере услуг. Малый бизнес в основном также вовлечен в рекреационную сферу: оказание гостиничных услуг, услуги кафе и ресторанов, развлечения, продажа сувениров и т.п.

Однако и туристический бизнес в Ейске сталкивается с проблемами. Серьезным препятствием для развития туризма на побережье Таганрогского залива является сложная планировочная ситуация, отсутствие или плохое состояние инженерной инфраструктуры, ограниченные ресурсы пресной воды питьевого качества. Дефицит энергоресурсов в курортный сезон, недостаточное развитие дорожных сетей, коммунальной инфраструктуры, особенно водоснабжения, требуют серьезных капиталовложений в модернизацию, реконструкцию и новое строительство инженерной инфраструктуры.

В настоящее время освоение побережья носит очаговый характер и представлено мелкими, стихийно сформировавшимися рекреационными предприятиями.

Туристический бизнес, как известно, имеет сезонный характер. Для г.Ейска это 3 месяца в году. Оставшиеся месяцы трудоспособное население вынуждено перебиваться случайными заработками, а молодежь уезжает в ближайшие крупные города на заработки, многие при этом не возвращаются.

Это подтверждают статистические данные. Так, численность постоянного населения к. Ейска с 2011 по 2018 гг. сократилось на 4135 человек или на 4,7 % и составила 83 665 человек [3]. Причем в последние годы наблюдался приток мигрантов из Украины (Донецкой и Луганской области) и северных регионов России. Однако отток населения растет более быстрыми темпами, что и дает отрицательное сальдо. Неблагоприятным можно считать тот факт, что приток в основном составляют люди пенсионного возраста, а отток – молодые люди трудоспособного возраста, имеющие высшее и специальное образование.

В январе 2014 г. Министерство регионального развития РФ начало работу над проектом концепции федеральной целевой программы экономического развития и повышения качества жизни малых городов РФ на период 2015 - 2020 годов.

Разрабатываемая программа была нацелена на создание условий для развития реального сектора экономики малых городов и повышения ее конкурентоспособности, обеспечение доходов бюджетной системы РФ, в том числе доходов малых городов России, повышение уровня доходов домашних хозяйств.

Цель программы заключалась в повышении уровня жизни жителей малых городов на основе устойчивого социально - экономического инновационного развития с темпами роста, превышающими средние по стране.

Для достижения этой цели Министерство регионального развития предстояло решить несколько задач.

Во - первых, развивать приоритетные направления реального сектора экономики на территории региона, обеспечивающие высокую добавленную стоимость, высокие темпы экономического роста и занятость населения.

Во - вторых, повысить доступность и качество социальной инфраструктуры;

В - третьих, повысить эффективность государственного и муниципального управления в реальном секторе экономики.

При подготовке программы необходимо было обеспечить дифференцированный подход к программам развития малых городов различных типов (исторический, промышленный, агропромышленный, казачий, приграничный).

При этом разработка и реализация инвестиционных проектов в рамках федеральных и региональных программ, затрагивающих развитие малых и средних городов, должна была способствовать решению проблем, направленных на выход малых городов из кризиса, и социально - экономических проблем самих малых и средних городов.

И сама идея, и цели, и задачи целевой программы, несомненно, были очень значимыми и актуальными для реанимирования малых и средних городов. Но после ряда проведенных Министерством регионального развития РФ обсуждений данной Концепции произошло неожиданное – Правительство РФ не стало принимать решение о разработке Программы. Хотя была уже проделана большая работ специально привлеченной для этой цели организацией, потрачены значительные финансовые средства, при этом само Министерство регионального развития ликвидировало. Такое решение вызывает большое сожаление.

В настоящее время большинство федеральных, региональных и муниципальных программ направлены в основном на улучшение социально - бытовых условий жизни малых городов. Конечно, улучшение условий жизни, повышение качества здравоохранения и образования, наличие объектов культуры играет очень важную роль. Однако уровень жизни, в первую очередь, определяется доходами населения, А доходы зависят от возможности их зарабатывать. Поэтому органам власти всех уровней необходимо, в первую очередь, озаботится проблемой создания рабочих мест в малых городах.

Для этих целей недостаточно привлекать только средства частных инвесторов. Как правило, в небольших провинциальных городах не так много крупных инвесторов, а человек с небольшим капиталом предпочитает «быстрые» деньги, т.е. инвестиции с высокой оборачиваемостью. Поэтому здесь активно создаются предприятия розничной торговли, сферы услуг, не требующие большого количества сотрудников. Данные предприятия выгодны малому бизнесу, но на рынок труда в небольшом городе существенного влияния не оказывают. Достаточно отметить, что в 2017 г. объем инвестиций в основной капитал (за исключением бюджетных средств) в расчете на 1 человека по всему Ейскому району, включая город, составил 6377 руб. [1], это один из самых низких показателей по всему Краснодарскому краю.

Городу нужны более крупные, промышленные предприятия, позволяющие обеспечить работой сотни человек.. Для города Ейска, например, было бы актуальным возрождение некоторых обанкротившихся ранее предприятий, таких как завод стеновых материалов, швейная фабрика, рыбозавод, завод по производству аттракционов, судоремонтный завод.. Для этого есть сырьевая база, где - то не уничтожена материальная база, здесь же проживают бывшие работники указанных предприятий, которые еще трудоспособны, имеют опыт, профессиональные навыки и квалификацию. Учебные заведения (профтехучилища и колледжи) могут возобновить подготовку специалистов в данной

области. Городу нужны и другие предприятия, например, мусороперерабатывающий завод. Однако это затратные проекты, непривлекательные для частного бизнеса.

Необходимо искать другие пути решения проблемы, возможно с привлечением бюджетных средств, созданием совместных частных и государственных (или муниципальных) предприятий, позволившим бы создать определенное количество рабочих мест городе. Государство (муниципальное образование) может выступать соинвестором на начальных этапах реализации проекта, а по мере его реализации и получения прибыли продать свою долю частному бизнесу или провести акционирование. Администрация городского поселения может выступать и как организатор частного предприятия, основанного на долевой собственности предпринимателей. Нужно лишь создать мотивацию для бизнеса, уверенность их в будущем доходе и стабильности условий работы.

В стране в целом и в каждом регионе функционирует множество программ поддержки малого и среднего бизнеса. Некоторые из них можно также использовать для стимулирования частных инвесторов в создании совместных проектов.

Так, в Краснодарском крае во исполнение краевой целевой программы государственной поддержки малого и среднего бизнеса создана некоммерческая организация Гарантийный фонд поддержки субъектов малого предпринимательства Краснодарского края. Учредителем Фонда является Краснодарский край в лице Департамента инвестиций и развития малого и среднего предпринимательства.

Основным видом деятельности Фонда является предоставление поручительств субъектам малого и среднего бизнеса по банковским кредитам и банковским гарантиям при недостаточности собственного залогового обеспечения.

Кроме того в крае действует унитарная некоммерческая организация – микрокредитная компания «Фонд микрофинансирования субъектов малого и среднего предпринимательства Краснодарского края», созданная в соответствии с долгосрочной краевой целевой программой «Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в Краснодарском крае». Основным видом деятельности Фонда является предоставление микрозаймов субъектам малого и среднего предпринимательства и организациям инфраструктуры поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства Краснодарского края в сумме до 5 млн. руб. сроком до 3 лет на льготных условиях. Например, по виду займа «Промышенник» ставка процента составляет 5 - 6 % .

Главной целью деятельности Фонда является обеспечение доступа субъектов малого и среднего предпринимательства различных видов деятельности к финансовым ресурсам.

На сегодняшний день объем фонда составляет 1,5 млрд руб. Однако деловая активность фондов очень низкая.

Администрация муниципального образования должна стать инициатором, организатором, а, возможно, и соинвестором инвестиционного проекта по созданию промышленных предприятий в городе. Заинтересовать малый и средний бизнес в совместном проекте можно привлекая бюджетные средства и средства указанных фондов.

Список использованной литературы:

1. База данных муниципальных образований. Управление федеральной службы Федеральной статистики по Краснодарскому краю [Электронный ресурс]. - URL: http: //

krsdstat.gks.ru / wps / wcm / connect / rosstat _ ts / krsdstat / ru / municipal _ statistics / krsdMunStat / main _ indicators /

2. Косарева Н., Полиди Т. Оценка городского валового продукта в российских городах и его вклада в ВВП России а 2000 - 2015 гг. [Электронный ресурс]. - URL: http: // www.urbaneconomics.ru / sites / default / files / kosareva _ polidi _ ocenka _ vgp _ v _ rossiyskihy _ gorodah _ i _ ego _ vklada _ v _ vvp _ rossii _ v _ 2000 - 2015 _ gg. _ iue _ 2017.pdf

3. Население. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. - URL: http: // www.gks.ru / (дата обращения 27.02.2019)

© О.А. Лебедева 2019

УДК 368.214(470)(043)

С. Ю. Лобанов
к.э.н., Президент ООО «Страховая компания «АРСЕНАЛЪ»
г. Москва, РФ
E - mail: sergey@lobanov.ru

СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЫНКА УСЛУГ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ

Аннотация

В статье рассмотрены вопросы разработки стратегии и тактики обеспечения финансовой безопасности для рынка услуг страховых компаний. Стратегия это обеспечение устойчивого равновесия в рамках длительного периода деятельности компании, а тактика связана с выполнением комплекса конкретных действий в течение краткосрочного периода.

Ключевые слова: финансовая безопасность, страховая компания, стратегия, тактика.

Современная сфера страховых услуг сегодня является быстро развивающейся отраслью экономики, имеющей свои специфические закономерности, эффективные инструменты, технологии и ресурсы, а также проблемы обеспечения финансовой безопасности. Анализ научной литературы [1,2], показал слабую исследованность и практическую значимость проблематики разработки стратегии и тактики обеспечения финансовой безопасности рынка услуг страховых компаний. Именно этому вопросу посвящена данная статья.

Структуризация и обоснование комплекса рекомендаций по профилактике угроз находится в области разработки стратегии и тактики обеспечения финансовой безопасности рынка услуг страховых компаний. Генеральная стратегия обеспечения финансовой безопасности в этой связи должна выражаться посредством общей концепции комплексной системы по обеспечению финансовой безопасности страховой деятельности. При этом в составе генеральной стратегии следует выделить функциональные и специальные стратегии, к каковым будет и относиться процесс структуризации и обоснования рекомендаций по профилактике угроз [3].

Отсюда, стратегия обеспечения финансовой безопасности рынка услуг страховых компаний, должна включать:

- систему согласованных превентивных мер, которая реализуется посредством регулярной, непрерывной работы большинства подразделений страховой компании в части проверки контрагентов, анализа предполагаемых сделок, экспертизы документов, выполнения правил работы по использованию конфиденциальной информации, прочее;

- стратегию согласованных реактивных мер, которая применяется при возникновении или реальном осуществлении ряда угроз для финансовой безопасности страховых компаний. Данная стратегия, которая основана на использовании ситуационного подхода, на учете внешних, внутренних факторов, должна реализовываться в страховой компании посредством системы мер, комплекса рекомендаций по профилактике угроз, которые специфичны для данных возникающих ситуаций. В рамках стратегии согласованных реактивных мер будут накапливаться кривые опыта страховых компаний по преодолению нестандартных или специфических угроз для финансовой безопасности на рынке страховых услуг.

С нашей точки зрения, стратегия по обеспечению финансовой безопасности для рынка услуг страховых компаний – это обеспечение устойчивого нормативно - правового, финансово - экономического, производственно - технологического, инфраструктурного и социально - психологического равновесия в рамках всего периода деятельности страховой компании. Стратегия по обеспечению финансовой безопасности применительно к современным условиям нестабильного кризисного существования должна предполагать включение следующих взаимосвязанных элементов: диагностика возникающих кризисных ситуаций для страховой компании; детализация объективных, а также субъективных негативных влияний и воздействий на страховую компанию; разработка перечня мер, связанных с предотвращением и профилактикой угроз финансовой безопасности; прогнозирование эффективности всех планируемых мероприятий по профилактике угроз с позиций нейтрализации всех возникших негативных влияний и воздействий; анализ стоимости (затратности) всех предлагаемых мер, связанных с устранением угроз финансовой безопасности для рынка услуг страховых компаний. Тактика по обеспечению финансовой безопасности для рынка услуг страховых компаний связана с применением конкретных процедур, с выполнение комплекса конкретных действий для реализации целей по обеспечению финансовой безопасности страховых компаний в течение краткосрочного периода.

Общая последовательность в реализации выбранной стратегии обеспечения финансовой безопасности для рынка услуг страховых компаний, такова: структуризация перечня реальных, потенциальных угроз для финансовой безопасности, возможных источников данных угроз; разработка ранжированного перечня для объектов защиты применительно к страховой компании; прогнозирование объема ресурсов, которые необходимы для осуществления стратегии; выбор наиболее рациональных форм обеспечения защиты применительно к конкретным объектам финансовой безопасности в страховой компании; установление функций, прав, а также ответственности сотрудников службы безопасности страховой компании; детализации задач прочих структурных подразделений страховой компании, управленческих инстанций страховой компании применительно к реализации стратегии и тактики обеспечения финансовой безопасности; разработка и согласование

оперативного плана для мероприятий, целевых программ по обеспечению финансовой безопасности для рынка услуг страховых компаний.

Список использованной литературы

1.Курылева О. И., Огородова М. В. Пути повышения эффективности деятельности страховой компании. - Н. Новгород: ВГИПУ, 2009. - 149 с.

2.Жук И. Н. Совершенствование управления развитием страховой компании: автореф. дис. ... канд. экон. наук - М. Рос. акад. Пред., 2004. - 24 с.

3.Рыбальченко М. Б. Совершенствование системы страхового менеджмента в условиях бизнес - рисков: автореф. дис. ... канд. экон. наук. - Сочи, Сочинский гос. ун - т туризма и курортного дела, 2010. – 20 с.

© С.Ю.Лобанов, 2019

УДК 338

Логинова А.А.
студентка ФГБОУ ВО КубГАУ имени И.Т. Трубилина
г. Краснодар, РФ, E - mail: annaa _ loginova@mail.ru
Блоховцова Г.Г.
доцент ФГБОУ ВО КубГАУ имени И.Т. Трубилина
г. Краснодар, РФ, E - mail: ggb _ @rambler.ru

ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ ПРОЕКТНОГО УПРАВЛЕНИЯ В СИСТЕМУ РЕГУЛИРОВАНИЯ КОМПЛЕКСНОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация

В данной статье отражены вопросы повышения эффективности регулирования комплексного социально - экономического развития отдельных муниципалитетов, в частности за счет внедрения проектного управления в систему муниципального управления

Ключевые слова:

муниципальное управление, комплексное развитие, проектное управление

Ограниченность бюджетов муниципальных образований на фоне роста общественных потребностей в финансировании социально - экономических проектов локального значения, обуславливает актуальность вопросов повышения эффективности регулирования комплексного развития территории. Поскольку все муниципальные программы имеют начало и конец реализации, а также ограниченный бюджет на их реализацию, то важное значение приобретают и новые подходы управления финансирова - нием бюджетных средств, опираясь на современные тенденции менедж - мента. В частности отметим перспективность внедрения проектного менеджмента в систему муниципального управления комплексным развитием территории. Отметим и тот факт, что в советский период органы местного самоуправления являлись непосредственными элементами государственного управления, и были довольно жестко регламентированы в реализации

своих функций. В настоящее время функционал органов местного самоуправления стал гораздо шире, появилось больше возможности для решения социально - экономических проблем локального характера, опираясь на местные особенности и имеющиеся ресурсы. В этой связи использование проектного менеджмента в муниципальном управлении является перспективной формой оптимизации использования управленческих и финансовых ресурсов администраций муниципалитетов при реализации на их территориях социально - экономических проектов.

Примечателен и тот факт, что внедрение проектного управления не предполагает абсолютно обязательного и полного перехода органов мест - ного самоуправления на методологию управления проектами. Достаточно использовать определенную часть элементов данной методологии для реализации местных целевых социально - экономических программ.

Таким образом, в настоящее время муниципальные органы управления могут осуществлять комплексное социально - экономическое развитие территории, используя ряд принципов проектного менеджмента для согласования сроков реализации местных проектов, движения трудовых, материальных и финансовых ресурсов, опираясь на действующее федеральное законодательство и целевые региональные программы, а также учитывая интересы стейкхолдеров.

Как показывает практика, муниципальные органы власти в процессе реализации локальных программ комплексного социально - экономического развития осуществляют два относительно самостоятельных процесса управления, а именно процесс разработки муниципальной программы и процесс ее реализации. В свою очередь эти два процесса, несмотря относительную их самостоятельность с позиций последовательности осуществления этих процессов и категории исполнителей, должны быть определенным образом взаимосвязаны по срокам реализации. С другой стороны также следует понимать, что в настоящее время в муниципальных образованиях одновременно функционируют два типа локальных программ развития территории. В частности речь идет о реализации краткосрочной и долгосрочной программ комплексного развития территории.

В свою очередь на реализацию долгосрочных программ влияют множество внешних факторов, в результате чего данные программы периодически дорабатываются и уточняются. В этой связи долгосрочные муниципальные проекты сложнее реализовать, и требуют более высокого уровня организации управления. Более того если речь идет о реализации на территории муниципалитета инвестиционного проекта, который предполагает привлечение средств из выше стоящих бюджетов, то процесс управления развитием территории становится еще более сложным.

Основная особенность планирования и разбиение на этапы процесса комплексного социально - экономического развития муниципалитета заключается в том, что периоды планирования и изменения планов должны быть согласованы с некоторыми характерными временными циклами жизни муниципального образования, а именно с такими как разработка и принятие бюджета, срок полномочий органов местного самоуправления и др. В тоже время стоит отметить и тот факт, что согласно методологии проектного менеджмента, как бы ни был сложен процесс управления, он может быть разделен на ряд более мелких проектов, что позволит повысить управляемость данных процессов муниципальными органами власти.

Список литературы:

1 Эффективность бюджетных расходов на муниципальном уровне / под ред. А.М. Лаврова. — М.: Издательство «Весь Мир», - 2014. - 171 с.

© А.А. Логинова, Г.Г. Блоховцова, 2019

УДК 336.77.01

К.С. Малашина
студентка факультета магистрант, Институт экономики, управления и финансов
АНО ВО «Российский новый университет»
г. Москва, РФ, E - mail: malashina1995@mail.ru
Научный руководитель: О.В. Вершинина
к. э. н., доцент, Институт экономики, управления и финансов,
АНО ВО «Российский новый университет»
г. Москва, РФ, E - mail: vershinina _ olga _ 2013@mail.ru

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

FINANCIAL RISK MANAGEMENT SYSTEM IN THE BANKING SPHERE

Аннотация:

В данной статье затронута актуальная проблема управления финансовыми рисками в банковской сфере. Современное активное формирование специализированных банков способствует децентрализации в кредитных ресурсах, а также открытию большого количества кредитных институтов и возникновению в процессе их деятельности рисков, которые несут кредитные организации персонально. В статье рассмотрены основные методы по управлению финансовыми рисками банков, как в целом, так и по его составляющим в частности.

Ключевые слова:

Риски, банк, банковская сфера, банковские риски, финансовые риски, управление рисками, риск – менеджмент.

Annotation:

This article touches upon the actual problem of financial risk management in the banking sector. The modern active formation of specialized banks contributes to decentralization in credit resources, as well as the opening of a large number of credit institutions and the emergence in the course of their activities of the risks borne by credit organizations personally. The article discusses the main methods for managing financial risks of banks both in general and in its components in particular.

Keywords:

Risks, bank, banking, banking risks, financial risks, risk management, risk management.

Мировой финансовый кризис и его последствия оказывают не малое влияние на формирование системы управления кредитных организаций. Каждой организации независимо от размера, в процессе ее деятельности приходится сталкиваться с риском. Одной из наиболее насущных задач сегодня, является управление финансовыми рисками, так как от принятия эффективного решения зависят конечные результаты деятельности организации и ее дальнейшее функционирование на финансовом рынке.

В последнее время в экономической литературе все чаще встречаются случаи, когда из теории финансового менеджмента выделяют теорию риск - менеджмента как отдельное самостоятельное направление управленческой деятельности. Как экономическая категория риск это вероятность отклонения от ожидаемых результатов. Выделяют три варианта возможного исхода событий: отрицательный со свойственными ему потерями, положительный в виде прибыли или выгоды и соответственно нулевой [7, с. 94 - 95].

Самая многочисленная группа банковских рисков составляют финансовые риски.

Финансовые риски банка – представляют собой вероятность наступления событий, грозящих кредитной организации убытками или недополученной прибылью. Другими словами финансовые риски банка определяются вероятностью денежных потерь и связаны с непредвиденными изменениями в объемах, доходности, стоимости и структуре активов и пассивов. Оценка и анализ рисков банка – это определение убытка, который может быть получен финансовым учреждением с заданной вероятностью на протяжении определённого отрезка времени.

Так, характерной чертой финансовых рисков является вероятность потерь финансовых ресурсов.

Строгой классификации выделения финансовых рисков в настоящее время не существует, но к основным финансовым рискам банка относят рыночные, кредитные, внебалансовые, инфляционные, валютные, процентные риски, риски ликвидности, риски использования заемного капитала.

Существует 2 актуальных на любой период подхода к оценке финансового риска банков в целом:

- Качественная оценка – в основе метода лежат сведения о заёмщиках и ликвидности предоставленного ими обеспечения.
- Количественная оценка – оценка качественных параметров в цифровом выражении для анализа предела возможных потерь по операции.

Кроме того, финансово - кредитные учреждения могут использовать также специальные рекомендации Базельского комитета по анализу рисков для банков.

Также, контроль за деятельностью коммерческих банков со стороны Центрального Банка РФ, обязует устанавливать лимиты параметров для конкретных видов рисков. Данный способ регулирования положительно сказывается на деятельности кредитных организаций, так как установление лимитов способствует минимизации рисков и является одним из финансовых инструментов поддержания рентабельности банка. Лимиты можно устанавливать на открытые валютные позиции, суммы предоставленных кредитов и иные. Выделяют следующие виды лимитов по финансовым рискам банка: лимиты отдельных контрагентов, лимиты на общую чувствительность к колебаниям процентных ставок, а также на лимиты отдельных контрагентов. [2, с. 157]

В коммерческом банке ответственность за управление рисками возложена на специалистов риск - менеджмента. Это достаточно новое направление в сфере банковского управления, которое направлено на минимизацию и предупреждение риска, в условиях неоднозначности результата хозяйственной деятельности, путем планирования вариаций исхода событий. Одним из принципов управления риском является поддержание баланса между полезностью финансовых вложений и величиной риска, путем соотношения данных показателей в общих единицах измерения.

Основная задача финансового риск - менеджмента заключается в поддержании оптимального соотношения между доходностью и риском, однако, можно выделить еще несколько основополагающих пунктов: обеспечение ликвидности при оптимизации прибыли; обеспечение конкурентоспособности банка; осуществление прогноза общих параметров экономики; разработка методов защиты от риска.

В число основных задач менеджеров, управляющих финансами банка, входит минимизация кредитных рисков:

- риска непогашения ссуды заёмщиком;
- риска снижения стоимости отдельных активов финансового учреждения или того, что их доходность окажется существенно меньше ожидаемого.

В последнем случае источником риска выступает кредитный портфель финансового учреждения в целом, а не отдельные представленные в нём займы.

Для оценки финансовых рисков банка, связанных с индивидуальными заёмщиками, используются модели скоринга (основанные на методах математической статистики) в сочетании с субъективными экспертными оценками.

С целью эффективного управления финансовыми рисками, многие крупные банки разрабатывают Стратегию и Политику управления банковскими рисками. Первооснову стратегии управления рисками составляет принцип предупреждения рисковых ситуаций, если это возможно, а также диверсификация рисков и объективный рациональный подход к принятию руководством решений. Большинство банков создают страховые резервы, которые позволят покрыть возможные риски. В связи с тем, что в процессе своей деятельности, банки перераспределяют привлеченные ресурсы клиентов, специалисты риск - менеджмента проводят постоянный мониторинг показателей риска.

Процесс управления финансовыми рисками включает три этапа:

- выявление риска,
- определение его величины;
- минимизация риска.

Через данные этапы управления рисками реализуются такие функции риск - менеджмента, как регулирующая, аналитическая и контрольная. Положительным образом на эффективности управления финансовыми рисками сказывается привлечение к данной деятельности банковских сегментов. В экономической литературе такими сегментами признаны организационные элементы банка, руководители которых несут персональную ответственность за результаты финансово - хозяйственной деятельности. [1, с. 84]

В практике управления наиболее распространенными инструментами уменьшения величины финансовых банковских рисков также являются хеджирование и диверсификация.

Хеджирование представляет собой некую договоренность в процессе страхования финансовых рисков, которая позволяет уменьшить вероятность потерь от непредвиденного изменения рыночной цены на объект хеджирования в будущем. Иными словами, при помощи хеджирования, банк страхует себя от изменений конъюнктуры. Отметим, что хеджирование не всегда способствует увеличению размера финансового результата, это связанно с тем что, прежде всего в процессе данной деятельности банк экономит на потенциальной прибыли через сокращение потенциальных убытков.

Следующий инструмент управления финансовым риском в коммерческом банке это диверсификация. Крупные диверсифицированные финансовые структуры способствуют снижению риска вследствие распределения вложений в различные сектора. В настоящее время диверсификации банковской деятельности в России осуществляется по следующим направлениям:

- диверсификация основных форм и методов привлечения финансовых ресурсов;
- сокращение кредитного риска через диверсификацию активов банка;
- диверсификация инвестиций в ценные бумаги. [3, с. 105]

В целом эффективность использования данных инструментов зависит от выбранного банком механизма перераспределения финансовых ресурсов.

Кроме того, рассмотрим методы управления в зависимости от вида финансовых рисков в банковской сфере. За основу возьмем стратегию управления финансовыми рисками ПАО «Сбербанк» [6].

1) Кредитный риск представляет собой риск возникновения убытков по причине неисполнения, несвоевременного или неполного исполнения должником финансовых обязательств перед банком по условиям договора.

В целях управления кредитным финансовым риском используются следующие методы:

– Перед осуществления кредитных операций, проводится идентификация, анализ и оценка потенциальных рисков;

– Кроме того оценивается уровень ожидаемых потерь, и создаются резервы для их возмещения;

– Осуществляется ограничение кредитного риска посредством установки элементов и ограничений;

– Сделки структурируют и управляют должным образом;

– Осуществляется контроль и мониторинг уровня кредитного риска.

2) Рыночный риск - риск возникновения финансовых потерь в следствии изменение каких - либо рыночных индикаторов (изменение курса валют, котировок ценных бумаг, процентных ставок, цен на драгоценные металлы). Именно в данный риск входят процентные, валютные риски, риски ликвидности, платежеспособности и другие.

– Риск потери ликвидности – вероятность того, что банковское учреждение будет не в состоянии в срок выполнить свои обязательства перед кредиторами.

– Риск потери платёжеспособности – это возможность того, что кредитная организация вскоре лишится возможности отвечать по всем своим обязательствам.

Анализ данных рисков банка проводится с использованием методов горизонтального, вертикального, сравнительного, стоимостного (VaR) и факторного анализа. Дополнительно используют также метод разрывов ликвидности (gap - анализ), стресс - тестирование и бэк - тестирование.

– Валютный финансовый риск банка — риск получения финансовым банковским учреждением убытков из - за изменения курсов иностранных валют / драгметаллов. Для

анализа риска банки используют специальную методику ЦБ РФ, учитывая при этом качество валютных активов и своего кредитного портфеля.

− Процентные финансовые риски банка — риски кредитной организации понести убытки в связи с изменением ставок по пассивам, активам и внебалансовым инструментам. Оценка и анализ рисков банка, связанных с изменением процентных ставок, выполняется обычно с помощью gap - анализа.

Управление данной группы финансовых рыночных рисков состоит главным образом в управлении портфелями ценных бумаг и контролем за открытыми позициями по валютам, процентным ставкам и производным финансовым инструментами. Уполномоченные органы и подразделения определяют методологии в отношении управления рыночным риском и устанавливают лимиты на конкретные виды операций.

В целом система управления финансовыми рисками ПАО «Сбербанк», в частности организация внутреннего контроля рисков, обеспечивает достаточно высокий уровень защиты деятельности банков от наступления неблагоприятных последствий рисков. Однако в постоянно изменяющихся условиях развития экономики страны, а также в связи с наличием разветвленной филиальной сети и достаточно широкого спектра предлагаемых продуктов ПАО «Сбербанк» должно постоянно совершенствовать свою систему управления финансовыми рисками. Это связано с тем, что, не смотря на проводимую политику по управлению финансовыми рисками, проблема поиска наиболее эффективной системы управления не теряет своей актуальности [6].

Необходимо также отметить, что процесс управления финансовыми рисками в банковской сфере предполагает и непосредственное управление финансами банка и включает следующие элементы [8, с. 345]:

− Финансовое планирование – определение направлений вложения капитала; соизмерение будущих затрат и имеющихся ресурсов и т.п.

− Оперативное управление – в том числе анализ исполнения планов, поиск информации о состоянии рынка и дел контрагентов, а также создание аналитических центров для обработки полученных сведений. Особенно важно для успешного управления финансами коммерческих банков выявление причин отклонения фактических показателей от запланированных.

− Финансовый контроль, включая внутрихозяйственный и аудиторский контроль. Финансовый контроль кредитной организации направлен в первую очередь на оценку эффективности принимаемых управленческих решений и выявление резервов роста ресурсов организации.

В процессе своей деятельности, коммерческие банки крайне щепетильно относятся к своей деловой репутации, а также к формированию доверительного взаимодействия с клиентами и инвесторами. Специфический характер банковской конкуренции мотивирует специалистов банков более тщательно просчитывать возможные результаты финансовой деятельности, а также укреплять систему управления финансовыми рисками.

Выбор инструментов управления финансовыми банковскими рисками очень важный момент, необходимо всесторонне оценивать ключевые аспекты деловой активности коммерческой организации, так как не всегда одни и те же инструменты одинаково эффективны для различных банков. Многие банки сталкиваются с проблемой

несоответствия систем управления финансовыми рисками современным тенденциям, а также уровню принимаемых рисков.

Таким образом, вопрос комплексного подхода к управлению рисками занимает важное место в современном мире. Четкая и обоснованная политика, и стратегия управления финансовыми рисками банка, расширяет возможности его деятельности, а также увеличивает вероятность получения положительного исхода экономического прогноза.

Литература:

1. Банковские риски в условиях финансовой глобализации: теория и практика диверсификации: Монография / Юзвович Л.И., Савинова В.А., Забровская А.Е., - 2 - е изд., стер. - М.:Флинта, 2017. - 149 с.
2. Банковский менеджмент и бизнес - инжиниринг: В 2 томах Том 1 / Р.А. Исаев. — 2 - е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА - М, 2018. — 286 с.
3. Банковское кредитование: учебник / А.М. Тавасиев, Т.Ю. Мазурина, В.П. Бычков; под ред. А.М. Тавасиева. — 2 - е изд., перераб. — М.: ИНФРА - М, 2018. — 366 с.
4. Всяких Ю.В., Давыдова А.И. Управление финансовыми рисками в коммерческом банке как основа его финансовой устойчивости // Молодой ученый. – 2015. – № 23. – С. 501 - 504.
5. Дегтяренко Ю.С. Инструменты управления финансовыми рисками в коммерческом банке // Научное сообщество студентов XXI столетия. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XLVIII междунар. студ. науч. - практ. конф. № 11(48). URL: https: // sibac.info / archive / economy / 11(48).pdf (дата обращения: 10.02.2019)
6. Официальный сайт ПАО Сбербанк. URL: https: // www.sberbank.com / ru (дата обращения: 10.02.2019)
7. Риск - менеджмент — основа устойчивости бизнеса: учеб. пособие / А. Н. Ряховская, О. Г. Крюкова, М. О. Кузнецова; под ред. О. Г. Крюковой. — М.: Магистр: ИНФРА - М, 2018. — 256с.
8. Экономические и финансовые риски. Оценка, управление, портфель инвестиций: Пособие / Шапкин А.С., Шапкин В.А., - 9 - е изд. - М.:Дашков и К, 2018. - 544 с.

© К.С. Малашина, 2019

УДК - 33

Маматказин Н.И., Жаркова С.А., Мушта Е.Е.
студенты 2 курса; факультета КТиИБ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Научный руководитель: **Долженко А.И.**
д.э.н., профессор РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

О ПРОБЛЕМЕ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В РФ

Основой экономической политики любого предприятия является повышение эффективности и качества работы на всю сферу чтобы максимизировать прибыль и минимизировать потери. Эффективность - это наилучшее использование ресурсов и можно

ее определить, как выполнение или способность выполнять работу с минимальными затратами. Благодаря повышению эффективности, фирма может снижать свои издержки и повысить свою конкурентоспособность.

Организации, которые работают эффективно, всегда могут расширяться, выходить на новых рынках и максимизировать прибыль. Это можно достичь только путем избежание потерь с точки зрения ресурсов и времени.

Чтобы организация работала успешно, она должна быть эффективной и хорошо организованной [1, С.153]. Неэффективные операции в организации могут негативно повлиять на ее деятельность и приводить к ненужным потерям.

В общем, существуют простые способы повышения эффективности работы в организации, в том числе: обслуживание клиентов; использование технологий / инноваций; совершенствование методов работы; использование методов управления, таких как Six Sigma; управление затратами на издержки и т. д.

Самый важный ресурс в любой организации - это клиенты. Обратная связь с клиентами, положительная или отрицательная, позволяет организации улучшить качество своих продуктов или услуг. Повышение осведомленности клиентов очень важно в любой организации, поскольку оно порождает интерес к продуктам или услугам, предоставляемым организацией. Это можно выполнено посредством: маркетинг, включая социальные сети; хорошо взаимодействовать с клиентами чтобы они могли понять продукты или услуги, предлагаемые организацией; простые способы предоставления обратной связи либо непосредственно в организации, либо через опросы, онлайн - форумы и т. д.

Использование технологии в любой организации настоятельно рекомендуется, поскольку она повышает эффективность работы [2]. Технология помогает улучшить то, как персонал выполняет задачи, либо путем ускорения существующих процессов, либо предоставления новых, более гибких способов выполнения работы.

Технология также помогает: при сборе соответствующей информации, такой как информация о клиенте, самым простым, экономичным способом; управлении документами, чтобы обеспечить обработку информации в логическом рабочем процессе и т. д.

Эффективность организации также может повещена за счет инноваций, которые фокусируются на повышении эффективности существующих операций (таких как процессы производства или продаж) или придумывают совершенно новую идею.

Инновационные решения могут помогать организации: сократить затраты путем минимизации отходов; повысить производительность путем улучшения бизнес - процессов; быть более конкурентоспособными путем добавления ценности к существующим продуктам или услугам; увеличить оборот путем разработки новых продуктов или услуг для клиентов.

Улучшение условий труда и практики также повышает эффективность работы в организации. Оценка рабочей практики может проведена, чтобы обеспечить структуру для совершенствования методов работы и внедрения новых, более эффективных способов работы.

При разработке стратегии повышения эффективности работы компании, использования ресурсов существуют два основных подхода: сокращение ненужного потребления ресурсов и уменьшение потерь.[3, С.52]

Управление отходами может достигнуто путем составления плана управления отходами, переработка, где возможно, (пластмасс, бумаги, металла), обследование различных методов утилизации - некоторые отходы могут даже иметь стоимость перепродажи.

Вывод: Чтобы успешно решать многообразных экономических и социальных задач предприятий, нет другого пути, кроме резкого повышения эффективности всего его деятельности. В связи с этим возникает необходимость разработать стратегия, а также использования главных внутренних и внешних факторов повышения эффективности работы субъектов хозяйствования.

Особая значимость проблемы эффективности в организации предопределяет необходимость правильно учитывать и анализировать уровень и масштабы эффективности всех средств и элементов производства и / или предоставления услуги. Определение эффективности требует применения методов количественного анализа и измерения, что предполагает установление критерия экономической эффективности.

Список литературы:

1. Балабанов, И.Т. Основы финансового менеджмента: Учебник / И.Т. Балабанов. - М.: "Финансы и статистика", 2016. - 208 с.
2. Бернстайн, Л. А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация / Л.А. Бернстайн. Пер. с англ. - М.: Финансы и статистика, 2015.
3. Аляксин Б.С. Основы менеджмента [Текст]: учебное пособие Б.С. Аляксин. – М.: РосАКО - агро, 2014. – 177 с.

© Маматказин Н.И., Жаркова С.А., Мушта Е.Е., 2019 г.

УДК - 33

Маматказин Н.И., Жаркова С.А., Мушта Е.Е.
студенты 2 курса; факультета КТиИБ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Научный руководитель: **Долженко А.И.**
д.э.н., профессор РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

О НЕОБХОДИМОСТИ РАЗВИТИЯ ПРОЦЕССА АВТОМАТИЗАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ В РФ

Эффект глобализации в мире привел к потере национальной идентичности государственных стандартов финансовой отчетности путем принятия и внедрения Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО).

Поскольку силы глобализации побуждают страны открывать свои двери для иностранных инвестиций и расширения трансграничной экспансии бизнес - структур, как

государственный, так и частный сектор все чаще признают преимущества общепринятой структуры финансовой отчетности. Принятие МСФО, в некоторых странах мира, несомненно, улучшило управленческую информацию для принятия решений.

Процесс составления отчетности в соответствии с МСФО, безусловно, является сложным. Для начала предприятия по - прежнему сражаются с корректировками перехода или повторяющимися корректировками МСФО, которые должны быть постоянно перераспределены для целей отчетности. Еще одна причина, по которой отчетность по МСФО остается сложной задачей, заключается в трудности с быстрой частотой и объемом изменений или поправок к стандартам.

Необходимость отражения всех этих операций вручную от периода к периоду создает еще большую трудность и громоздкость, что приводит к меньшей эффективности. В некоторых частях мира отчетность полностью перешла на автоматизацию, что существенно облегчило процесс ее составления в компаниях. Знание и использование программного обеспечения для финансовой отчетности очень важно для обеспечения эффективности предприятий в целом.

Автоматизация финансовой отчетности устраняет многие трудоемкие процессы, связанные с ручным бухгалтерским учетом. Текущая тенденция в финансовой отчетности, которая может значительно уменьшить ошибки, связанные с вмешательством человека, и оптимизировать процесс финансовой отчетности - это автоматизация.

С помощью программного обеспечения для финансовой отчетности организации могут реализовать беспрецедентные преимущества. Весь процесс подготовки учетных записей становится быстрее, и отчеты могут генерироваться мгновенно одним нажатием кнопки. Для ключевых лиц, принимающих решения, которые планируют развернуть программное обеспечение для финансовой отчетности, следующие соображения являются полезными при достижении заключения относительно типа программного обеспечения, которое будет развернуто:

1.Подготовка годовой финансовой отчетности. Решение для финансовой отчетности, которое позволяет компании подготовить полный набор финансовых отчетов по МСФО с этапа пробного баланса;

2.Подготовка квартальных финансовых отчетов регулирующим органам. Возможность подготовить полный набор сокращенных финансовых отчетов, которые отвечают требованиям, как МСФО, так и местных регулирующих органов (например, SEC);

3.Цель консолидации. Решение, которое помогает легко консолидировать группы, идеально подходит для совместного предприятия бухгалтерского учета, учета фондов и любого типа мониторинга нескольких субъектов;

4.Отчеты руководства. Решение, которое позволяет компании готовить ежемесячный отчет об управлении в полном формате IFRS;

5.Анализ финансовой отчетности. Эффективное и гибкое, встроенное решение XBRL, которое позволяет как никогда легче создавать, анализировать и публиковать созданные финансовые отчеты;

6.Удобность. Инструмент финансовой отчетности и анализа, который может быстро выполнять анализ данных, чтобы помочь проанализировать финансовые коэффициенты;

7.Легкая стандартизация. Создатель отчета следующего поколения, который может легко настраивать контент, стили и форматирование, специфичные для объекта;

8.Надежный пробный баланс и бесперебойное производство свинцовых листов и пробного баланса;

9. Командный обмен. Решение для финансовой отчетности, которое позволяет пользователям делиться задачами при работе над одним и тем же взаимодействием.

Таким образом, автоматизация финансовой отчетности помогает улучшить аудиторскую готовность, способствовать надежной консолидации финансовых отчетов в разных странах, совместному и оптимизированному сотрудничеству, электронному обзору и мониторингу, обеспечивая при этом прозрачность и достоверность финансовых данных.

Список литературы:

1. Белов В.С. «Информационно - аналитические системы: Учебное Пособие», М.: МЭСИ, 2010. – 69 с.

2. Матвейкин В.Г., Дмитриевский Б.С.: «Автоматизированный бухгалтерский учёт процессов реализации: Учеб. Пособие». - Тамбов: Изд - во Тамб. гос. техн. ун - та, 2011. - 56 с.

3. Титоренко Г.А. «Автоматизированные информационные технологии в экономике: Учебник»: ЮНИТИ, 2015. - 400 с.

© Маматказин Н.И., Жаркова С.А., Мушта Е.Е., 2019 г.

УДК 334

К. В. Михнева
студентка ФГАОУ ВО «Северо - Кавказский федеральный университет»
г. Ставрополь, РФ
E - mail: cristina.mikhneva@yandex.ru

РИСКИ В КОРПОРАТИВНОМ УПРАВЛЕНИИ, МЕХАНИЗМЫ ИХ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ И УСТРАНЕНИЯ

Аннотация

Актуальность исследуемой темы объясняется тем, что в последнее время возрастает интерес к корпоративному управлению, подвергающемуся различным рискам, которые требуют устранения для дальнейшей эффективной и прибыльной деятельности организации. Цель исследования – изучение понятия «риски в корпоративном управлении», определение механизмов их минимизации и устранения. Базовый метод, используемый при написании работы – теоретический анализ.

The relevance of the topic is explained by the fact that in recent years there has been an increase in interest in the field of corporate governance, is subject to various risks that need to be addressed for further effective and profitable activities of the organization. The aim of the study is to study the concept of «risks in corporate governance», the definition of mechanisms to minimize and eliminate them. The main method used in writing the work is theoretical analysis.

Ключевые слова: корпоративное управление, риски корпоративного управления, механизмы устранения и предотвращения рисков.

Корпоративное управление – это система, характеризующаяся как процесс поиска баланса между интересами акционеров и управленцев, отдельных групп лиц и компании через реализацию участниками рынка определенной системы этических и процедурных стандартов поведения, принятых в бизнес - сообществе.

Система корпоративного управления, подобно бизнесу, периодически встречается с различными опасностями, в числе которых находятся и риски. Представляется целесообразным предварить исследование основной проблематики терминологической характеристикой данной дефиниции. Риски – это возможность понесения нежелательных потерь, которые могут возникнуть в любой: коммерческой, хозяйственной, экономической деятельности. Именно они могут выступать в роли катализаторов, максимально увеличивающих воздействие негативных факторов, которые приводят в кризисное, а нередко и катастрофическое положение организацию.

Экономисты выделяют основные риски корпоративного управления, которые представлены на рисунке 1.

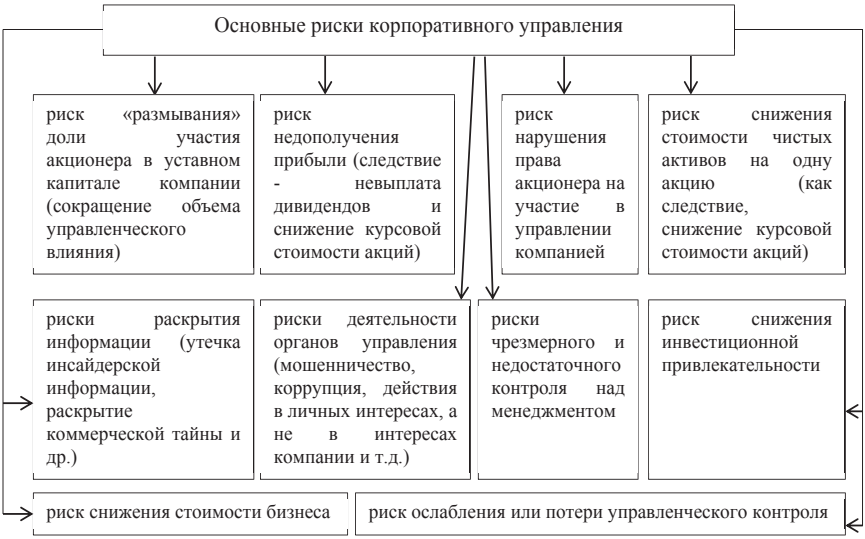


Рисунок 1– Основные риски корпоративного управления

Изучив рисунок 1, мы сделали вывод о том, что для предотвращения вышеизложенных рисков корпоративного управления, акционер или инвестор должен тщательно изучать финансовую отчетность, внутренние документы компании, а именно: устав, положения об органах управления, протоколы органов, ежеквартальные отчеты эмитента и иные ежеквартальные / годовые отчеты по деятельности компании, материалов прессы и т.п.

Проанализировав мнения экономистов, мы выделили следующие основные механизмы управления рисками в корпоративном управлении:

– регулярная оценка текущей ситуации, складывающейся в компании (возможность прогнозирования рисков и разработка мер по их недопущению);

– мотивация менеджеров к максимальному выявлению и эффективному управлению рисками;

– эффективный контроль совета директоров за деятельностью менеджеров, создание комитетов совета директоров;

– правильная организация системы внешнего и внутреннего контроля и аудита, оптимизация внутренних управленческих правил и процедур;

– привлечение профессиональных юристов;

– страхование корпоративных рисков, реестродержателя, ответственности членов совета директоров;

– проведение целевых программ по повышению ликвидности акций, использованию возможностей и технологий торговых площадок;

– главенство этических норм ведения бизнеса и т.д [1, с.33].

Таким образом, следует сделать вывод о том, что если корпоративное управление организовано так, что оно создаёт условия для стабильной деятельности компании и обеспечивает баланс целей заинтересованных сторон, то итогом этого явится нулевое значение итогового сложения корпоративных рисков. Так как риски – это то, что необходимо минимизировать при помощи различных методов, начиная от чёткой организации внешнего и внутреннего аудита, заканчивая ориентацией на этические нормы ведения бизнеса.

Список использованной литературы:

1. Бадалова, А.Г. Управление рисками деятельности предприятия: Учебное пособие / А.Г. Бадалова, А.В. Пантелеев. – М.: Вузовская книга, 2015. – 234 с.

© К. В. Михнева 2019

УДК 330

И. А. Мосеева
Шадринский финансово - экономический колледж, 3 курс
г. Шадринск, РФ
E - mail: moseeva200091@gmail.com

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ

Аннотация

В данной статье раскрывается понятие государственного долга, его виды. Статья посвящена исследованию государственного долга современной России, управление им и структура государственного долга. Подводится вывод о государственном долге, подходах к долговой устойчивости и методах снижения долговой нагрузки.

Ключевые слова:

Государственный долг, структура государственного долга, кредит, долговое бремени.

Понятие «государственный долг» подразумевает все финансовые обязательства страны, которые складываются из суммы долгов различным организациям, юридическим лицам, гражданам, иностранным государствам. Он формируется для превышения бюджетного дефицита, когда расходы по статьям превышают доходную часть.

При рассмотрении структуры долговых обязательств не берут в расчёт встречные иностранные задолженности самому государству и внутренний пассив (социальные и пенсионные выплаты). Кредиторы долга страны бывают внутренними и внешними.

Внутри государства - это выплаты по ценным бумагам, гарантии акционерным организациям, банковские кредиты и заимствования от иных внутренних резидентов, компенсации населению и юридическим лицам, которые не выплачены в прошлом.

На внешнем рынке – задолженности по государственным облигациям, займы от иностранных кредиторов, гарантии страны под заимствования отечественных предприятий и организаций бюджетной сферы.

Части государственного долга формируют в валютах национальной и других стран. По времени погашения займы бывают: краткосрочными (до года), среднесрочными (до 5 лет), долгосрочными (период 5 – 30 лет). Сумма выпущенных долговых обязательств страны с невыплаченными процентами называют капитальным долгом.

Структура государственного долга

Внутри самого государства образуются взаимные задолженности в экономических секторах.

При объединении различных по срокам долгов на международной арене возникают консолидированные обязательства долгосрочного характера.

Погашение просроченных выплат и годовых займов - это краткосрочные финансовые долги.

Процентное отношение суммы всех заимствований страны и процентов по выплатам к внутреннему валовому продукту государства – это валовой государственный долг.

Различные исследования экономистов не вносят ясность в вопрос влияния долга страны на её экономическое развитие. Для нашего государства снижение размера внешних обязательств приводит к уменьшению вывода денежных средств за границу, давления иностранных кредиторов на экономику страны, увеличению внутренних вложений в производство, науку, образование и другие области экономики, реализацию выплат социального характера населению, формированию положительного образа государства на международной арене (как следствие – притоку иностранных инвестиций).

Важные факторы снижения долгового бремени – привлечение сбережений граждан для приобретения государственных ценных бумаг; вложение части прибыли предприятий и корпораций в облигации государственного займа; снижение заимствований государственных резидентов на иностранном рынке.

Правительство управляет государственным долгом с помощью нескольких способов:

- уменьшение размера за счёт переданных иностранному кредитору национальных векселей и акций (внешняя конверсия);
- соединение нескольких краткосрочных займов в более долгосрочный (консолидированный);
- изменение структуры заимствований (реструктурирование);
- уменьшение ставок по займам (повышение доходности);

- новые условия по обязательствам сторон (новации);
- крайняя мера – полный отказ от долговых обязательств.

Эффективные меры по снижению задолженности государства на внешней арене приводят к повышению независимости страны в экономике и политике; выплаты гражданам положительно влияют на развитие ВВП и лояльность населения.

Список использованной литературы:

1. Бржеский, Н.К. Государственные долги России / Н.К. Бржеский. - М.: Книга по Требованию, 2011. - 354 с.
2. Государственные стандарты СССР / ред. Е.Н. Шестакова. - М.: Стандартов, **2011**. - 440 с.

© И. А. Мосеева, 2019

УДК 330

И. А. Мосеева
Шадринский финансово - экономический колледж - филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования "Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации"**,** 3 курс
г. Шадринск, РФ, E - mail: moseeva200091@gmail.com

РЕФОРМИРОВАНИЕ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация
В данной статье раскрываются правила пенсионного законодательства, его этапы. Статья посвящена исследованию изменения Пенсионной реформы в России. Описаны изменения в пенсионной системе на 2019 год. Подводится вывод пенсионной реформы, предложенные изменения в пенсионной системе.

Ключевые слова:
Пенсионный Фонд, Правительство Российской Федерации, реформы, пенсия.

1 января вышел новый федеральный закон, в котором говорится о новых правилах в области пенсионного законодательства. Данные изменения затронули всех граждан Российской Федерации. Они проходят в несколько этапов. Первый из них подразумевает реформирование законодательства, касающегося пенсий. Причём нужно сказать, что вносить поправки планируют, вплоть до 2025 года.

Суть реформ «Новый закон» подразумевает увеличение возрастного порога, при котором граждане Российской Федерации уйдут на заслуженный отдых. Также изменится и размер выплат, которые получают пенсионеры. Все подробности уже опубликованы на официальном сайте Пенсионного Фонда России. Если коротко изложить смысл реформы, то он заключается в нескольких пунктах:

1. Для мужчин возрастной порог повышен до шестидесяти пяти лет, а для женщин - до шестидесяти. Здесь нужно сказать, что повышение происходит не сразу, поэтому данные значения станут актуальными лишь в будущем.

2. Для граждан, имеющих северный стаж, пенсионный возраст в результате реформы повышается до 55 и 60 лет (женщинам и мужчинам соответственно).

3. Произошли изменения в возрастных порогах пенсии (при начислении компенсаций) для людей, которые утратили кормильца.

4. Для женщин, проработавших 37 лет, и мужчин, имеющих 42 года стажа, действует правило, в соответствие с которым они могут уйти на пенсию на 2 года раньше.

5. Пенсионный Фонд будет индексировать страховые накопления, которые по темпу развития обгонят инфляцию.

6. Сотрудники бюджетных учреждений могут ожидать увеличения пенсионного возраста на 5 лет. Сам возраст рассчитывается из общего стажа. В первую очередь это коснется педагогов и медработников.

7. Многодетные семьи имеют право на получение постоянных выплат, при этом количество детей берётся в расчёт. Данную возможность можно получить после пятнадцати лет страхового стажа.

8. Пенсионеры, которые проработали более 30 лет, в будущем получат повышение в размере двадцати пяти процентов.

Новые изменения по законодательству коснулись и военнослужащих. Для военнослужащих выслуга увеличена на пять лет. Теперь военные смогут выйти на пенсию не после двадцати лет службы, как это было раньше, а только после двадцати пяти. Кроме того, поменялись и суммы выплат. Планируется увеличить их на 6,3 процента. Размер средней пенсии должен превышать двадцать тысяч рублей.

Нужно сказать, что все льготы, которые действуют на сегодняшний день, сохранятся на время переходного периода. Что касается вопроса об отсутствии работы для пенсионеров, то здесь введены новые правила. Работодатель, который отказывается принимать на работу человека в предпенсионном возрасте, может получить штраф в размере до 200 000 рублей. Нельзя увольнять уже работающих людей предпенсионного возраста. Также не исключено привлечение к уголовной ответственности.

Все нововведения, касающиеся пенсионной реформы, будут воплощаться в жизнь в несколько этапов. На полное изменение пенсионной структуры предусмотрены временные рамки. Иными словами, каждый год возраст будет постепенно подниматься.

Существует особая категория людей, которых новая реформа не затронет. В первую очередь это граждане, которые работают во вредных или опасных условиях (при этом данный факт должен быть подтвержден специальной комиссией по оценке условий труда). По данной категории рабочих работодатели обязаны уплачивать страховые взносы в силу профессиональной вредности. Далее в списке числятся те граждане, которые оформляют досрочный выход на пенсию по определенным социальным причинам или же по состоянию здоровья. В эту же категорию входят люди, которые стали жертвами техногенной катастрофы (в том числе радиации). Инвалиды и их опекуны также не входят в число тех граждан, которых затронет пенсионная реформа.

Правительство Российской Федерации по поводу индексации выплат сделали следующее заявление о том, что данная реформа необходима для увеличения ежемесячных пенсионных выплат. Всем пенсионерам с января 2019 года предусмотрено увеличение пенсии в размере 1000 рублей. Такую же процедуру индексации проведут и для тех пенсионеров, которые всё ещё работают. Д. А. Медведев сообщил, что последний

перерасчёт проводился в 2016 году. Исходя из этого, можно предположить, что данную процедуру стоит ожидать в ближайшем будущем.

Таким образом, необходимо сказать, что есть вероятность того что при расчете пенсии возникнут неточности и путаницы, потому, что на данном этапе разработки изменений законодательства о пенсионной системе в РФ существует множество неточностей, которые впоследствии обязательно будут доработаны.

Повышение возраста выхода на пенсию было необходимо, поскольку пенсионная система в России основана на солидарном принципе. То есть денежные средства, поступающие, в пенсионный фонд на данный момент идут на выплаты нынешним пенсионерам.

Предложенные изменения в пенсионной системе позволят не только сохранить уровень доходов пенсионеров, но и обеспечить их устойчивый и стабильный рост.

Список использованной литературы:

1. Что нужно знать об изменениях в пенсионной системе[Электронный ресурс]. – Режим доступа: http: // www.pfrf.ru / zakonoproekt - Заглавие с экрана. – (Дата обращения: 15.02.2019).

2. Федеральный закон от 03.10.2018 N 350 - ФЗ (ред. от 03.09.2018) "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам назначения и выплаты пенсий" [Электронный источник] / http: // www.consultant.ru / cons / cgi / online.cgi? req= doc&base= LAW&n= 308156&fld= 134&dst= 1000000001,0&rnd= 0.4028162494424352#05715667654243224 / (Дата обращения 15.02.2019).

© И. А. Мосеева, 2019

УДК - 33

Мугутдинова А.Р.
бакалавр 4 курса обучения
ФГБОУ ВО Дагестанский государственный университет
г. Махачкала
Магомедова З. О.
к.э.н., доц. кафедры аудита и экономического анализа
ФГБОУ ВО Дагестанский государственный университет
г. Махачкала

ИНВЕСТИЦИИ, КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Аннотация: В современных условиях инвестиции становятся важнейшим средством обеспечения условий реального экономического прорыва РФ, осуществления структурированного сдвига в общественных объектах, внедрения самых последних достижений технического прогресса, улучшения количественных и качественных факторов для экономической деятельности на всех уровнях , В этой связи эта статья посвящена рассмотрению теоретических базисных инвестиций

Ключевые слова: инвестиции, экономика, капитальные вложения, чистые инвестиции, денежные инвестиции, экономический рост, инвестиционные ресурсы, инвестиционная деятельность.

Значительное сокращение производственного потенциала, а также снижение затрат на его обновление привели к изменениям качественных характеристик производственного фонда, возраст которого привел к ускоренному выбытию основных фондов. По данным статистики за 2012 год износ основных фондов в российской промышленности составил более 70 процент. Безусловно, такое состояние основных фондов в важнейшей отрасли реального сектора экономики страны не может обеспечить высоких темпов роста валового внутреннего продукта без опережающего увеличения инвестиций. [5, с 207]

Исследование проблематики действительного положения экономики нашей страны приводит к выводу о необходимости улучшения инвестиционной политики страны.

Одной из основных проблемных ситуаций считается существование у большинства крупных организаций и олигархии, чаще всего занятых экспортом природных ресурсов, огромных финансовых средств, не вкладываемых в развитие отечественной экономики, а уходящих за рубеж, это - так называемое “бегство капитала”. [1]

Категория «инвестиции» выступает обобщающим макроэкономическим показателем. В самом общем виде инвестиции – это все виды активов, входящих в хозяйственную работу для приобретения прибыли. Инвестиции - это понятие, охватывающее действительные инвестиции, близкие к понятию «капитальные вложения». Капитальные вложения – это расходы на формирование современных, реконструкцию и расширение действующих основных фондов.

Осуществление задач действительной стадии экономического развития требует более активной поддержки инвестиционной отрасли. При этом значение государственного инвестирования должно увеличиться не столько с позиций объема централизованных источников, сколько с точки зрения государственных гарантий, страхования и ориентира для частных инвесторов.

Показательным примером реформирования экономики за счет государственных инвестиций является опыт Германии, бюджетная система которой в отличие от российской отличается отлаженностью, что выражается в строгом выделении текущих и инвестиционных затрат, контроле над целевым использованием бюджетных ресурсов, установлении и соблюдении предельного объема финансирования бюджетного дефицита за счет кредитов.

В России результаты реформ, рост государственных затрат непроизводительного характера не компенсировался определенным ростом инвестиционных затрат бюджета, а выступало одним из факторов, обусловливающих уменьшение государственных централизованных инвестиций, ослабление инвестиционной функции страны.

Поэтому использование государственных инвестиций как фактора экономического увеличения подразумевает обязательность значительных перемен в бюджетной политике, организации бюджетной системы.

Основной проблемой, которая связана с применением государственных инвестиций, выступает их низкая по сравнению частными продуктивность. Отсутствие системной основы в формировании инвестиционного процесса, недостаточная степень

проработанности и действительности бюджетного планирования стали причинами постоянного недофинансирования государственных инвестиционных программ.

Необходимо создание соответствующей институционально - правовой и экономической среды, стимулирующей инвестиции в реальный сектор экономики.

Так же налоговая политика влияет на формирование положительных условий активизации инвестиционной работы. Налоговые льготы могут выполняться в виде: освобождения от налогообложения части дохода, ориентированной на финансирование капитальных вложений для расширения индивидуальной производственной базы и на финансирование жилищного строительства; скидок, действие которых связано с затратами, которые воздействуют на итоги налогообложения; налоговых кредитов; налоговых каникул.

Список использованной литературы:

1. Глазьев С. «Стабилизация и экономический рост» М., Ж. «Вопросы экономики», №1, 2012г.

2. Игонина, Л. Л. Инвестиции: учеб. пособие / Под ред. д. э. н., проф. В. А. Слепова. - М.: Юристъ, 2013.

3. Кондратенко Е. «Инвестиционные ресурсы – проблемы аккумуляции» М., Ж. «Экономист», №7, 2014г.

© Мугутдинова А.Р., Магомедова З. О. 2019

УДК 330

Ю. Д. Мякишева
Шадринский финансово - экономический колледж –
филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения
высшего образования "Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации", 3 курс
г. Шадринск, РФ
E - mail: mimimi394@yandex.ru

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФОРМ И ИНСТРУМЕНТОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО КРЕДИТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

В данной статье раскрываются основные теоретические аспекты государственного кредита, его виды. Статья посвящена исследованию форм государственного кредита, предложены направления их совершенствования.

Ключевые слова:

Государственный кредит, государственный долг, займ, Российская Федерация.

Кредитная форма финансирования прочно вошла в повседневную жизнь всех и каждого. Потребительский кредит, кредитная карта — все эти услуги предлагают в основном акционерные банки, поэтому чаще всего под кредитными отношениями понимаются общественные отношения, сторонами которых является банк с одно стороны и физическое или юридическое лицо – с другой. Однако существует ещё одна структура, которая также может быть непосредственным участником кредитных правоотношений, — это государство, его субъекты либо муниципальное образование в лице органов власти соответствующего уровня.

Государственным кредитом в таком случае называют систему экономических отношений между государством с одной стороны и физическими и юридическими лицами, иностранными государствами или международными организациями - с другой. Государственный кредит выдаётся в форме займа, который оформляется специальными финансовыми институтами, в основе которых стоит центральный банк. Они выдают деньги всевозможным секторам, которые работают в сфере экономической деятельности.

Такая категория как государственный кредит неразрывно связана с государственным долгом, поскольку государство в кредитных отношениях может выступать не только кредитором, но и заемщиком. Чаще всего такая ситуация возникает при острой необходимости покрытия образовавшегося дефицита в бюджете либо в целях погашения государственных долгов. Для этого нередко применяется выпуск и размещение облигационных займов. Кроме финансовых институтов, покупателями государственных облигаций могут стать просто физические и юридические лица. Государственный долг Российской Федерации регулируется Бюджетным законодательством.

Государственное кредитование можно классифицировать по нескольким критериям:

1) По субъектам хозяйственной собственности этот вид кредита может быть выдан как центральными, так и местными органами управленческой деятельности.

2) Согласно месту территориального размещения и валюте, в которой он выражен, такой заём бывает внутренним и внешним.

3) В условиях рыночной экономики разделяют на рыночные и нерыночные государственные кредиты.

4) По продолжительности действия займы бывают краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные.

5) По обеспеченности долговых обязательств рассматривают закладные и беззакладные кредиты государственного назначения.

Главной отличительной чертой государственного кредита является использование государством мобилизации займов. Если государство выступает как заёмщик, то оно помещает свои займы в банк либо на рынке в качестве ценных бумаг на краткосрочный промежуток времени. Обычно это происходит тогда, когда в бюджете отсутствуют денежные средства. Например, при наличии военных и управленческих издержек.

Как видно, государственное кредитование – это особый вид кредита, в котором кредитором может выступать как само государство, так и различные банки, а также прочие финансовые институты. Благодаря данному виду денежного займа решаются многие проблемы экономического характера в определённых структурах на самом рынке. Кроме этого, он может выдаваться местными органами власти, а также подразделяется на разные классы деятельности, или вида займа. Помимо прочего, при возникновении военного

положения либо понесённых государственным бюджетом непредвиденных управленческих затрат, население может приобрести ценные бумаги, которые можно выкупить в банке, или в другом ином финансовом институте.

Существуют различные способы для повышения эффективности государственного кредита, для реализации которых надо:

1) Создать условия для реальной защиты интересов участников кредитных отношений;

2) Обеспечить рост доходности отдельных государственных ценных;

3) Повысить интерес физических и юридических лиц к кредитным операциям государства;

4) Вернуть практику гарантирования кредитных операций нижестоящих органов власти вышестоящими в целях создания благоприятных условий для становления местных займов;

Совершенствование форм и инструментов государственного кредита оказывает положительное воздействие на достижение экономических, социальных и политических целей, которые определяются современным состоянием социально - экономического развития страны, тенденциями и перспективами её развития.

Список использованных источников:

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145 - ФЗ (ред. от 27.12.2018)

2. Бабич А.М., Павлова Л.Н. Государственные и муниципальные финансы. - «ЮНИТИ», Москва, 2007 г.

3. Борисов Е. Ф. Экономическая теория: курс лекций для студентов высших учебных заведений, Москва: Общество «Знание» России, 2007 г.

4. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика. В 2 - х томах.

5. Вавилов А., Ковалишин Е. Проблемы реструктуризации внешнего долга России: теория и практика. // Вопросы экономики, 2006 г., №5, с 78 - 93.

© Ю. Д. Мякишева, 2019

УДК 004.6

В.С.Захаров
магистр ИМСИТ, г.Краснодар, РФ, E - mail: myasoedov8@mail.ru
С.А. Мясоедов
докт.экон.наук, профессор ИМСИТ, г.Краснодар, РФ, E - mail: myasoedov8@mail.ru

ГИПЕРКОНКУРЕНЦИЯ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация

В данной статье рассматривается вопросы развития конкурентной борьбы в условиях быстроменяющихся характеристик информационной среды. Обобщены основные

преимущества от внедрения элементов цифровой экономики в деятельность хозяйствующих субъектов, предложены направления снижения угроз и рисков для организаций в кибер пространстве.

Ключевые слова

цифровая экономика, гиперконкуренция, информационная безопасность

С ростом информатизации и цифровизации экономики информационная индустрия начинает преобладать в хозяйственных процессах, производство становится все более инновационным и наукоемким. С каждым годом растет количество занятых в области информационно - коммуникационных технологий. Основным фактором, стимулирующим информатизацию общества в последние десятилетия, является повышение доступности аппаратного и программного обеспечения, развитие сетевых технологий. Значительное влияние на динамичное развитие информационного рынка оказал интенсивный рост бизнеса по разработке программных продуктов.

Развитие цифровой экономики привело к появлению нового вида конкуренции - гиперконкуренция.

Системными элементами гиперконкуренции являются многоуровневость и многоаспектность.

Цифровая среда позволяет использовать новые знания (компетенции), в разы повышает управляемость бизнес - процессов, ускоряет их динамизм, повышает мобильность, всё это суммируется в глобализационные преимущества хозяйствующих субъектов, государств, являющихся технологически передовыми в обладании, создании и внедрении цифровых технологий.

На информационном рынке используются особые методы конкуренции ИТ - структур, выполняющих узконаправленную функцию по разработке инновационных технологий для производства, хранения, обработки и передачи информации для оптимизации деловых процессов организаций.

На микроэкономическом уровне информационно - коммуникационные технологии (ИКТ) позволяют предприятиям оптимизировать бизнес - процессы. На макроэкономическом уровне влияние ИКТ объясняет необходимость выбора новых направлений развития экономик государств и регионов, учитывающих тенденции изменения глобальной экономики.

Цифровая экономика позволяет преодолеть ряд ограничений, свойственных традиционной экономики:

- свобода по платёжным операциям в любое время суток;
- снижение издержек, за счёт размещения или расширения бизнеса во всемирной паутине;
- цифровые продукты могут копироваться и использоваться неограниченным кругом лиц, не теряя потребительских свойств;
- совместное использование, обмен цифровыми продуктами улучшают их свойства и характеристики;
- рост экономической мощи хозяйствующего субъекта может происходить быстро, с относительно небольшими капитальными инвестициями;

- цифровые продукты в торговле нейтрализуют фактор ограничений по наличию торговых площадей и наличию ассортимента продукции.

Термин "гиперконкуренция" связан с ситуацией, когда бизнес структуры подвергаются совокупному воздействию ранее изолированных друг от друга конкурентных факторов, что ведет к возникновению многоаспектной, динамичной и агрессивной конкуренции.

В настоящее время все сложнее становится решать организационные и управленческие проблемы компаний, производить настройку бизнес процессов.[1, с. 6]

В условиях цифровой экономики у современного покупателя появилась возможность стать участником процесса создания новой потребительной ценности, генерировать идеи новых продуктов и услуг.

Производственные компании все чаще стали сотрудничать с потребителем (создание дизайна продукта, производство продукта по индивидуальному заказу, разработка функционала нового товара и т.д.). [3, с. 195]

А в таких условиях резко возрастает определяющая роль коммуникаций посредством информационных технологий.

В условиях цифровой экономики экономическая устойчивость организаций на рынке становится все более сложным, растут риски и уровень неопределенности при принятии стратегических решений.

На развитие цифровой экономики влияют регулярно возникающие вызовы и угрозы, которые считаются трудно прогнозируемыми. Причины их появления связаны прежде всего с динамично изменяющимися параметрами и свойствами информационной среды.

С целью предотвращения, смягчения инновационных, технологических рисков организация должна постоянно стремиться:

- совершенствовать систему взаимосвязи с контрагентами посредством сетевых технологий, заниматься их развитием;

- стажировать, переобучать, развивать кадровый потенциал квалифицированных специалистов информационных технологий, повышать квалификационный уровень работы с программными продуктами;

- созданию, приобретению, внедрению элементов систем кибербезопасности.

Таким образом, развитие цифровой экономики обеспечивает не только очевидные преимущества для участников бизнес среды, но и моделирует во множестве вариаций новые угрозы и формы конкурентной борьбы, риски и угрозы, а это всё является неотъемлемым элементов эволюционного вектора развития.

Список использованных источников

1. Руденко Г. Цифровые технологии: новые возможности для бизнеса // Эффективное антикризисное управление. - №1 (82). - 2014. – 6 с.

2.Тоффлер Э. Метаморфозы власти: знание, богатство и сила на пороге XXI века – М.: Издательство «АСТ», 2008. – 669 с.

3. Чезборо Г. Открытые инновации. Создание прибыльных технологий – М.: Поколение, 2007. – 336 с.

© В.С. Захаров, С.А. Мясоедов 2019

УДК 004.93

В.А.Будников
магистр ИМСИТ,
г.Краснодар, РФ
E - mail: myasoedov8@mail.ru
С.А. Мясоедов
докт.экон.наук, профессор ИМСИТ,
г.Краснодар, РФ
E - mail: myasoedov8@mail.ru

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА: ДОПОЛНЕННАЯ РЕАЛЬНОСТЬ В РЕКЛАМЕ

Аннотация
В данной статье рассматривается дополненная реальность в рекламе. Проводится анализ имеющегося экономического состояния разработанных продуктов и сфер применения, вследствие чего выявлены основные преимущества и недостатки данной технологии. Рассматривается возможность составления выводов для дальнейшего развития дополненной реальности.

Ключевые слова
Дополненная реальность в рекламе, цифровая экономика, программное обеспечение, рынок AR.

Одним из ключевых трендов на IT - рынке является развитие технологий дополненной реальности, стимулирующих рост популярности интерактивного взаимодействия с конечным клиентом. Технологии, которые еще недавно фигурировали только в фантастической литературе, уже сейчас предоставляют компаниям возможности для преобразования рабочих процессов.

Технологии дополненной реальности применялись в узких сферах: военное дело, медицина, дизайн и т.д. Яркая и интерактивная дополненная реальность получила большую популярность в рекламе. Достаточно иметь смартфон с камерой, установленным программным обеспечением и статичная картинка на стенде или брошюре показывает больше на экране смартфона. Такой подход к рекламе позволяет взаимодействовать с человеком более интенсивно.

«Дополненная реальность» (с англ. augmented reality, AR) - результат введения в поле восприятия любых сенсорных данных с целью дополнения сведений об окружении и улучшения восприятия информации. Термин «дополненная реальность» был предложен исследователем корпорации Boeing Томом Коделом в 1990 году. Так Кодел описывал работу цифровых дисплеев используя портативные компьютеры, которые применяли сборщики при постройке самолетов, что позволило избежать ошибок и брака изделий, особенно при соединении деталей, невидимых за горизонтом восприятия. В настоящее время Boeng продолжает использовать AR - технологии совместно с Google, что позволяет уменьшить время сборки на 25 % и существенно сократить количество ошибок.

Дополненная реальность работает на основе принципов оптического трекинга. С помощью камеры и специальных маркеров программное обеспечение обрабатывает

полученную информацию и в реальном времени добавляет визуальные эффекты на получаемый видеоряд, в отличии от «виртуальной реальности» (virtual reality, VR) где необходимо использовать специальное устройство - шлем.

Рынок дополненной реальности до 2022 года будет расти в среднем на 69,6 % ежегодно [3]. На рисунке 1 показаны доли сегментов рынка AR на 2019 год. Наибольшую долю рынка представляют AR устройства (очки, камеры и т.д. - 70 млрд), коммерция с дополненной реальностью (20 млрд), сбор данных для AR технологий по средствам внешних датчиков (6 млрд), Ar - голосовые технологии (3 млрд), Ar - фильмы и ТВ (3 млрд), корпоративные AR - решения (3 млрд). Примерно по 3.8 млрд приходится на потребительские сервисы, рекламу, игры и тематические парки.



Рисунок 1 - Доли сегментов рынка AR

Основные преимущества использования AR реклам:

- создание потока постоянных клиентов. Использование мало знакомых широкому кругу людей приемов рекламы создает интерес к продукту;
- формирование эмоциональной связи. Использование AR помогает явственно представить продукт, формируя желание приобрести его;
- доступность. Расходы на смешанную реальность на несколько порядков меньше, при более высоком уровне интерактивности;
- точечное взаимодействие. Благодаря большому выбору инструментов AR рекламы позволяют взаимодействовать с GPS телефона, показав путь до магазина и т.д.

Помимо положительных моментов, влияющих на рост продаж и распространение AR технологий, необходимо минимизировать отрицательные аспекты.

Факторы, ограничивающие распространению AR технологий:

- малое количество устройств способных работать с AR. Слабое развитие очков с поддержкой дополненной реальности, и высокая цена на стенды в торговых центрах отпугивает бренды;

- время для приведения к совместимости устройств. Необходимое программное обеспечение для работы обычно не установлено в телефоне изначально;

- высокая цена инструментов разработки. Средняя цена которых 200000 рублей.

Долгие годы разработка AR была ассоциирована с освоением сложного инструментария. Несколько лет назад ситуация начала улучшаться и вместе с растущим рынком, AR начал более активно проникать в менее профессиональные сферы использования.

Несмотря на фрагментированность платформ и отсутствие структурированного спроса, AR - технологии стремительно развиваются, как в области фундаментальных алгоритмов, так и в области аппаратного обеспечения.

Список использованной литературы:

1. Дополненная реальность [Электронный ресурс]. https: // is.gd / rFPqxM (дата обращения: 06.03.2019).
2. Google Glass takes flight at Boeing [Электронный ресурс]. https: // is.gd / CkL6b6 (дата обращения: 06.03.2019).
3. IDC [Электронный ресурс]. https: // is.gd / ZCOK9O (дата обращения: 06.03.2019).
4. Чезборо Г. Открытые инновации. Создание прибыльных технологий – М.: Поколение, 2007. – 336 с.

© В.А. Будников, С.А. Мясоедов 2019

УДК - 33

Недоцук М.В., магистрант,
Воронежский государственный аграрный университет
им. Петра I

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗЕРВЫ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК

FINANCIAL RESERVES AS A TOOL FOR MANAGING FINANCIAL SUSTAINABILITY OF AGRICULTURAL ENTERPRISE

Аннотация: В данной статье дано определение «финансовые резервы» и «финансовая устойчивость», проведен анализ финансовой устойчивости сельскохозяйственного предприятия. На основе проведенного анализа предложено формирование резервов предстоящих расходов, которые формируются с целью равномерного включения затрат в себестоимость, а также оценочных резервов, которые создаются с целью уточнения и оценки активов предприятия.

Ключевые слова: финансовые резервы, финансовая устойчивость, управление финансовой устойчивостью

Abstract: This article defines «financial reserves» and «financial sustainability», and analyzes the financial sustainability of an agricultural enterprise. On the basis of the analysis performed, the

formation of reserves for future expenses, which are formed in order to evenly include costs in the cost, as well as estimated reserves, which are created to clarify and evaluate the assets of the company, are proposed.

Keywords: financial reserves, financial sustainability, financial sustainability management

Финансовая устойчивость является взаимосвязью финансового сбалансирования и рационального использования ресурсов. При оценке финансовой устойчивости следует нее только рассчитывать показатели и взаимосвязь между ними, но и анализировать процесс управления финансовой устойчивостью.

В таблице 1 отражены подходы к определению сущности понятия «финансовая устойчивость».

Таблица 1. Подходы к понятию «финансовая устойчивость»

Авторы	Понятие
Н.Н. Селезнева, А.Ф. Ионова, Ю.С. Цал - Цалко	это состояние активов (пассивов) предприятия, которое гарантирует ему постоянную платежеспособность
Г.В. Савицкая, Р.С. Сайфулин	способность субъекта хозяйствования функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде, которые гарантируют его постоянную платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня риска
М.С. Абрютина и А.В. Грачёв	финансовая устойчивость – это надежно гарантированная платежеспособность, независимость от случайностей рыночной конъюнктуры и поведения партнёров
М.И. Баканов, А.Д. Шеремет	финансовая устойчивость зависит от платежеспособности и обеспеченности собственными оборотными средствами предприятия
М.Я. Коробов, М.А. Федотова, В.М. Родионова, Н.А. Мамонтова	финансовая устойчивость является результатом взаимодействия всех элементов системы финансовых отношений предприятия
И.А. Бланк, В.Ф. Приснякова	определяют проблемы взаимосвязи экономической и финансовой безопасности с позиции влияния на их уровень финансовой устойчивости предприятия
Н.А. Кизим, В.А. Забродский, В.А. Зинченко, Ю.С. Копчак	определяют сущность понятия «финансовая устойчивость» как процесс процесса кругооборота капитала предприятия

По мнению автора, под финансовой устойчивостью необходимо понимать такое состояние финансовых ресурсов, их распределение и использование, обеспечивающее

развитие экономического субъекта за счет роста прибыли и капитала при сохранении платежеспособности и кредитоспособности в условиях допустимого риска.

Финансовая устойчивость зависит от финансовых резервов компании.

Финансовые резервы – это форма финансовых ресурсов, которые создаются экономическим субъектом на покрытие непредвиденных расходов и специфических потребностей, связанных с ликвидацией отрицательных последствий, неожиданно возникших событий и обстоятельств [1, С. 20].

Роль финансовых резервов предприятия заключается в формировании:

– обязательных уставных резервов, которые предусмотрены законодательством Российской Федерации и соответствующими учредительными документами, в частности уставом предприятия;

– различных резервов, как элементы обеспечения устойчивости (оценочных, которые являются обязательными при наличии безнадежных долгов и прочих для обеспечения равномерности включения расходов в себестоимость.

Оценка финансовой устойчивости компании осуществляется на основе следующих методов [4]:

– метод оценки чистых активов;

– коэффициентный метод – состоит из расчета и анализа динамики коэффициентов структуры капитала и коэффициентов покрытия обязательств;

– метод оценки обеспеченности собственными оборотными средствами – определение соотношения запасов и источников их финансирования, и определения трехкомпонентного показателя;

– анализ и оценка динамики структуры активов – формирование предпосылок обеспечения финансовой устойчивости.

Используем данный методы по объекту исследования, которым выступила сельскохозяйственная артель «Родина Пятницкого», образованная в 2002 г. в Воронежской области.

Основным видом деятельности артели является выращивание зерновых культур (ОКВЭД 01.11.1).

Проведем анализ финансовой устойчивости СХА «Родина Пятницкого» (таблица 2).

Таблица 2. Анализ финансовой устойчивости предприятия

Показатели	Абсолютное значение			Абсолютное изменение	
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2016 / 2015	2017 / 2016
1. Собственный капитал, Кр	254689	270768	278939	16079	8171
2. Внеоборотные активы, ВА	125964	138278	146337	12314	8059
3. Наличие собственных оборотных средств (СОС1), ЕС, (п.1 - п.2)	128725	132490	132602	3765	112

4. Долгосрочные обязательства, КТ	8538	10365	14918	1827	4553
5. Наличие собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов (СОС2), ЕМ, (п.3+п.4)	137263	142855	147520	5592	4665
6. Краткосрочные займы и кредиты, Kt	0	0	999	0	999
7. Общая величина основных источников формирования запасов (СОС3), Ea, (п.5+п.6)	137263	142855	148519	5592	5664
8. Общая величина запасов, Z	132095	138454	140690	6359	2236
9. Излишек (+) / недостаток (-) собственных источников формирования запасов, ±ЕС, (п.3 - п.8)	- 3370	- 5964	- 8088	- 2594	- 2124
10. Излишек (+) / недостаток (-) собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов, ±ЕМ, (п.5 - п.8)	5168	4401	6830	- 767	2429
11. Излишек (+) / недостаток (-) общей величины основных источников формирования запасов, ±Ea, (п.7 - п.8)	5168	4401	7829	- 767	3428
12. Трехкомпонентный показатель типа финансовой ситуации, S	(0;1;1)	(0;1;1)	(0;1;1)	-	-

В течение 2015 - 2017 гг. в СХА «Родина Пятницкого» наблюдается нормально устойчивое финансовое состояние: в 2016 - 2017 гг. выявлен недостаток собственных оборотных средств в размере 8088 тыс. руб., излишек собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов в размере 6830 тыс. руб., и излишек общей величины основных источников формирования запасов 7829 тыс. руб.

Также финансовую устойчивость СХА «Родина Пятницкого» возможно оценить на основе относительных показателей, то есть коэффициентов, которые характеризуют степень независимости предприятия от внешнего финансирования (таблица 3).

Таблица 3. Коэффициенты рыночной финансовой устойчивости предприятия

Показатели	Значение			Изменение	
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2016 / 2015	2017 / 2016
1. Коэффициент обеспеченности запасов источниками собственных оборотных средств	1,04	1,03	1,05	- 0,01	0,02
2. Коэффициент соотношения заемных и собственных средств (коэффициент финансового левериджа), $К_{З/С}$	0,06	0,06	0,08	- 0,01	0,02
3. Коэффициент автономии (финансовой независимости), КА	0,94	0,95	0,93	0,00	- 0,02
4. Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств, КМ / И	1,15	1,07	1,05	- 0,08	- 0,02
5. Коэффициент маневренности, КМ	0,54	0,53	0,53	- 0,01	0,00
6. Индекс постоянного актива, КП	0,49	0,51	0,52	0,02	0,01
7. Коэффициент реальной стоимости имущества, КР	0,47	0,48	0,49	0,02	0,00
8. Коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств, КД	0,03	0,04	0,05	0,00	0,01

9. Коэффициент финансовой устойчивости, Ку	0,97	0,98	0,98	0,01	0,00
10. Коэффициент концентрации заемного капитала, Кк	0,06	0,05	0,07	0,00	0,02
11. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, $К_{ОС}$	1,76	1,83	1,81	0,07	- 0,02
Обобщающий коэффициент финансовой устойчивости	18,79	20,25	15,86	1,47	- 4,39

Согласно полученным результатам, СХА «Родина Пятницкого» имеет высокую финансовую независимость от внешних источников финансирования, так коэффициент автономии предприятия составил 0,9276 или 92,8 % . Данное значение свидетельствует об оптимальной величине собственного и заемного капитала.

Об устойчивости финансового состояния сельскохозяйственного предприятия свидетельствует также значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами, который составил в 2017 г. 1,807 или 180,7 % собственных средств направлено на пополнение оборотных активов предприятия.

Коэффициент финансового левериджа составил 0,078 или 0,08 руб. заемных средств приходится на каждый рубль собственных средств. Коэффициент маневренности повысился с 0,5276 до 0,5289, что означает улучшение мобильности собственных средств СХА «Родина Пятницкого» и повышение свободы маневрирования ресурсами.

В целом проведенный анализ коэффициентов финансовой устойчивости определил, что показатели имеют значения выше нормативных, следовательно, СХА «Родина Пятницкого» обладает повышенной рыночной финансовой устойчивостью.

Рассчитаем показатель утраты платежеспособности за 2016 - 2017 гг.

$К_{утр.платеж.} = (К_{ТЛкп} + 3 / Т * (К_{ТЛкп} – К_{ТЛнп})) / 2 = (27,7619 + 3 / 12 * (27,7619 – 19,1445)) / 2 = 15.$

$К_{утр.платеж.} = (К_{ТЛкп} + 3 / Т * (К_{ТЛкп} – К_{ТЛнп})) / 2 = (22,5546 + 3 / 12 * (22,5546 – 27,7619)) / 2 = 10,6.$

В целом в течение 2016 - 2017 гг. показатель утраты платежеспособности выше нормативного значения 1, следовательно, у СХА «Родина Пятницкого» отсутствует риск утраты платежеспособности. Сельскохозяйственное предприятие имеет стабильную финансовую устойчивость.

В СХА «Родина Пятницкого» финансовые резервы представлены в виде резервного капитала (244573 тыс. руб.).

Оценим достаточность резервного капитала в структуре собственного капитала (таблица 4).

Таблица 4. Оценка резервного капитала СХА «Родина Пятницкого»

Показатель	2015 г.		2016 г.		2017 г.	
	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %
Резервный капитал	216710	-	234975	-	244573	-
Итого по разделу III	254689	85,09	270768	86,78	278939	87,68
Баланс	270792	80,03	286471	82,02	300701	81,33
Выручка	190354	113,85	171865	136,72	173741	140,77

Таким образом, доля резервного капитала в структуре собственного капитала занимает 85,09 % в 2015 г., и в течении анализируемого периода увеличилась до 87,68 % в 2017 г. Кроме того, существенна доля резервного капитала в валюте баланса СХА «Родина Пятницкого» - 80,03 % в 2015 г., 81,33 % в 2017 г. Отметим, что резервный капитал существенно превышает выручку предприятия: на 13,85 % в 2015 г., и на 40,77 % в 2017 г.

СХА «Родина Пятницкого» необходимо для равномерного включения предстоящих расходов в издержки производства или обращения отчетного периода сформировать резервы предстоящих расходов: на предстоящие отпуска работников; выплаты вознаграждения, на ремонт основных фондов, гарантийное обслуживание, на предстоящие затраты по подготовительным работам в связи с сезонным характером работ.

Поскольку в СХА «Родина Пятницкого» отсутствуют безнадежные долги, то на данный момент формирование оценочный резервов не целесообразно. Однако в случаи их возникновения, оценочные резервы позволят повысить достоверность и качество финансовой отчетности, что позволят пользователям видеть не затратную, а реальную оценку активов компании. Оценочные резервы формируются для покрытия сомнительных долгов, под обесценение финансовых вложений, под снижение стоимости материальных ценностей.

К основным принципам создания резервов сомнительных долгов относятся:

– резервы могут быть сформированы по расчетам с другими экономическими субъектами;

– резервы создаются предприятиями, которые применяют метод определения выручки от реализации продукции (работ, услуг) по мере отгрузки товаров (выполнения работ, услуг) и предъявления покупателю (заказчику) расчетных документов;

– резервы формируются по результатам осуществленной инвентаризационной проверки дебиторской задолженности.

Список использованных источников

1. Петров А.М. Формирование финансовых резервов и оценочных обязательств в учете и отчетности: монография / А.М. Петров, Л.А. Мельникова. – М.: ИНФРА - М, 2018. – 160 с.

2. Шеремет А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций: практич. пособие / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. – М.: ИНФРА - М, 2017. – 208 с.

3. Иризепова М.Ш. Финансовые фонды и резервы: особенности современной терминологии / М.Ш. Иризепова // ВВГУ. – 2016. – №1. – С. 142 - 151.

4. Капанадзе Г.Д. Оценка финансовой устойчивости: методы и проблемы их применения / Г.Д. Капанадзе // Российское предпринимательство. – 2017. – Том 14. – № 4. – С. 52 - 58.

5. Курилова А.А. Подходы к регулированию финансовой устойчивости предприятия / А.А. Курилова // Карельский научный журнал. – 2017. – №18. – С. 67 - 70.

6. Левская И.В. Финансовые резервы развития предприятий рыбохозяйственного комплекса / И.В. Левская // Управление экономическими системами. – 2016. – https: // cyberleninka.ru / article / n / finansovye - rezervy - razvitiya - predpriyatiy - rybohozyaystvennogo - kompleksa - kamchatskogo - kraya.

© Недоцук М.В., 2019

УДК - 33

Одаренко Е.С., Чернышова Д.А., Белоусова А.А.
студентки 3 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Научный руководитель: **Мусаелян А.К.**
к.э.н., доцент РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

О ВОПРОСЕ ПРОВЕДЕНИЯ НАЛОГОВОЙ РЕФОРМЫ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Поправки к фискальному законодательству вступившие в действие с 01.01.2019 года означают начало нового витка масштабных налоговых реформ. Основные изменения - это рост косвенных налогов НДС, акцизов на топливо и сигареты. Кроме этого, появляется новый режим для самозанятых, отменен ряд льгот, увеличивается налоговой нагрузки на малый бизнес [3].

Для плательщиков ЕСХН до 1 января 2019 года, в отличие от общей системы налогообложения действовало освобождение от уплаты налога на прибыль организаций, НДФЛ, НДС, налога на имущество. То есть, до начала налоговой реформы 2019 года, вместо этих налогов сельхозпроизводители - аграрии платили всего один налог ЕСХН. Действующая ставка ЕСХН составляла всего 6 % от разницы между доходами и расходами.

В системе ведения налогового учета с 1 января 2019 года, произошли существенные изменения в порядке исчисления и уплаты ЕСХН. Рассмотрим особенности ЕСХН в текущем году, который можно назвать переходным. Плательщики единого сельскохозяйственного налога с 1 января 2019 года признаются налогоплательщиками

налога на добавленную стоимость [1]. Организация налогового учета по НДС, обязывает знать нормы законодательства, порядок ведения регистров налогового учета по НДС. Вместе с тем, у аграриев остается право на освобождение от уплаты НДС, которые можно реализовать, выполнив ряд условий. В соответствии с абзацем вторым пункта 1 статьи 145 НК РФ, плательщики ЕСХН, имеют право на освобождение от исполнения обязанностей налогоплательщика НДС, при условии, что указанные лица переходят на уплату единого сельскохозяйственного налога и реализуют право, предусмотренное данным абзацем, в одном и том же календарном году, либо при условии, что за предшествующий налоговый период ЕСХН сумма полученного дохода от реализации товаров (работ, услуг) при осуществлении видов предпринимательской деятельности, в отношении которых применяется указанная система налогообложения, без учета налога, не превысила в совокупности: 100 миллионов рублей за 2018 год, 90 миллионов рублей за 2019 год, 80 миллионов рублей за 2020 год, 70 миллионов рублей за 2021 год, 60 миллионов рублей за 2022 год и последующие годы.

Для получения освобождения от НДС, налогоплательщик подаёт в налоговую инспекцию письменное уведомление, не позднее 20 числа месяца, с которого планируется получить освобождение. Если у плательщика ЕСХН, доходы по результатам 2018 г. не превысили 100 млн. руб., то не позднее 21 января 2019 г., он должен подать в налоговую инспекцию уведомление об освобождении от уплаты НДС в 2019 году. Далее, рассмотрим особенности, преимущества и недостатки исчисления и уплаты НДС плательщиками ЕСХН [1].

Преимущества: расширение сферы бизнеса (выставленные счета - фактуры с выделенным НДС привлекут дополнительных контрагентов - плательщиков НДС); возможность получения плательщиками ЕСХН налогового вычета по НДС.

Недостатки: дополнительные налоговые риски по организации и ведению налогового учета, (счета - фактуры, книги покупок, продаж, декларация по НДС); увеличение расходов на организацию электронного документооборота при представлении налоговой декларации по НДС в электронном виде в налоговые органы; дополнительная налоговая нагрузка – платить НДС; зависимость от объема полученного дохода за год, при получении льготы - освобождения по НДС; регулярная подача уведомлений для получения льготы по НДС [2].

Нельзя однозначно определить преимущества и недостатки принятых изменений, и их последствия в отношении каждого плательщика ЕСХН. Однако в настоящий момент данные изменения в большей степени коснуться тех организации, у которых объемы дохода превышают 100 млн. руб. Для более «мелких» сельскохозяйственых товаропроизводителей, с доходом менее 100 млн. рублей особых изменений не произошло, за исключением обязанности подать уведомление на право освобождения в налоговые органы в начале 2019 года.

С 1 января 2019 года изменения коснулись и действующей ставки в размере 6 % . Положениями ст. 346.8 НК РФ законами субъектам Российской Федерации предоставлено право, устанавливать дифференцированные налоговые ставки, в пределах от 0 до 6 процентов для всех или отдельных категорий налогоплательщиков.

Начало налоговых реформ, столь существенный пересмотр фискальной политики обусловлен, с одной стороны, началом очередного политического цикла, а с другой - увеличением инвестиций в экономику в ближайшие годы. Рост нагрузки, как тактическое

направление налоговой политики необходимо государству для формирования дополнительных финансовых потоков, для успешной реализации заявленных национальных проектов, и достижения стратегической цели - обеспечение роста экономики России [3].

Список литературы:

1. Федеральный закон «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации от 27.11.2017 N 335 - ФЗ (последняя редакция)»: [Электронный ресурс] - Режим доступа: http: // www.consultant.ru /
2. ЕСХН и НДС в 2019 году // Главбух: [Электронный ресурс].– Режим доступа www.glavbukh.ru / art / 96051 - eshn - nds - 2019
3. Новое бремя: как изменятся налоги в 2019 году // Новости Хабаровска на DVHAB.RU [Электронный ресурс].– Режим доступа https: // www.dvnovosti.ru / khab / 2019 / 01 / 04 /

© Белоусова А.А., Одаренко Е.С., Чернышова Д.А., 2019 г.

УДК - 33

Одаренко Е.С., Чернышова Д.А., Белоусова А.А.
студентки 3 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Научный руководитель: **Мусаелян А.К.**
к.э.н., доцент РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

О МЕТОДИКЕ ПРОВЕДЕНИЯ ВЫЕЗДНЫХ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Налоги – это главная статья бюджетных доходов государства. Ведь для осуществления своих важных функций государство нуждается в определенных финансовых средствах, а их основным источником могут быть только налоговые поступления. Следовательно, налоги неизбежны и обязательны в любом государстве, так как без них невозможно функционирование государственной деятельности.

Налоги являются одним из древнейших финансовых институтов, так как их возникновение связано с возникновением и становлением государства. Налоги – это обязательные платежи физических и юридических лиц в государственный и местный бюджет.

Налоги имеют свои характерные черты. Это:

Основные виды налогов

1) законодательная основа (она предполагает то, что налогом может стать только тот платеж, сбор, который установлен законодательством страны);

2) обязательность (заключается в том, что каждый гражданин обязан уплачивать установленные государством налоги);

3) индивидуальная безвозмездность налога (означает то, что уплата налога налогоплательщиком не ведет к встречному обязательству со стороны государства совершать какие - либо действия по отношению к конкретному налогоплательщику);

4) направленность на финансирование деятельности государства или муниципальных образований (состоит в том, что налоги взимаются в пользу субъектов публичной власти).

Налоги бывают двух видов. Первый вид – это прямые налоги. Они взимаются с конкретного физического или юридического лица. Второй вид – это косвенные налоги. Они частично или полностью переносятся на цену товаров или услуг. Классификация основных видов налогов может быть представлена следующей таблицей (табл. 1):

Таблица 1

Основные виды налогов

По объектам налого-обложения			По способам взимания налогов					По способам определения размера налога			По уровням бюджета			По порядку использования	
			прямые		косвенные										
					акцизы										
налоги на доходы	налоги на имущество	налоги на расходы	подоходный	поимущественный	индивидуальные	универсальные	таможенные пошлины	пропорциональные	прогрессивные	регрессивные	общенациональные	региональные	местные	общие	целевые

Налоги в государстве выполняют четыре важнейшие функции:

1. фискальная функция (состоит в том, что налоги обеспечивают государство денежными ресурсами, необходимыми для финансирования государственных расходов);

2. регулирующая функция (налоги выступают в качестве эффективного финансового регулятора);

3. распределительная функция (заключается в том, что государство перераспределяет собранные в государственном бюджете налоговые поступления из одних отраслей экономики в другие, которые требуют финансирования программ);

4. стимулирующая функция (проявляется в том, что в процессе налогообложения формируются благоприятные и неблагоприятные зоны экономической активности. Данная функция реализуется через систему налоговых льгот и преференций).

Экономическая сущность налогов сводится к изъятию государством валового внутреннего продукта, создаваемого в стране с целью формирования единого фонда денежных средств для последующего финансирования за счет предоставления государственных услуг.

Налоговые средства составляют 90 % государственного бюджета. На основании данных ФНС России поступление налогов в консолидированный бюджет Российской Федерации за январь – ноябрь 2018 года выглядит следующим образом (табл. 2) [2]:

Таблица 2

Налоговые поступления в консолидированный бюджет РФ (млрд. руб.)

Вид налога:	Количество денежных поступлений в государственный бюджет:
1) Налог на прибыль организаций	3 804,4
2) Налог на доходы физических лиц	3 151, 3
3) Налог на добавленную стоимость на товары	3 135, 2
4) Акцизы по подакцизным товарам	1 374,1
5) Имущественные налоги	1 317, 5
6) Налог на добычу полезных ископаемых	5 616, 4

Таким образом, налоги являются существенным источником доходов государственного бюджета страны. Именно за счет налоговых сборов происходит мобилизация средств организаций, предприятий, населения страны и других налогоплательщиков.

Список литературы:

1. Козырев В.М. Основы современной экономики [Текст] / В.М. Козырев – М.: Финансы и статистика, 2014. – 320 с.;

2. Официальный сайт Федеральной налоговой службы России [Электронный ресурс] / https: // www.nalog.ru /

© Белоусова А.А., Одаренко Е.С., Чернышова Д.А., 2019 г.

УДК 336.01

Э.А. Пиль
Академик РАЕ, д - р тех. наук, профессор
г. Санкт - Петербург РФ, E - mail: epyle@rambler.ru

РАСЧЕТ ЗНАЧЕНИЙ ПЕРЕМЕННОЙ X1 ПРИ ИЗМЕНЕНИИ Ssl

Аннотация

Рассматривается актуальный вопрос получение при расчетах значения переменной X1, который достигается с помощью расчетов при различных переменных X2, X3 и параметра Ssl. Полученные значения переменно X1 позволяют выявить границы, в которых они могут существовать.

Ключевые слова:

расчетная переменная X1, параметр Ssl характеризующий ВВП, 2D - графики, Excel

Ранее автор провел расчеты по объему экономической оболочки Ssl (GDP), которые были описаны в статье [1]. В представленной ниже статье показано, как влияют значения

двух переменных X2 и X3, а также параметра Ssl (GDP) на расчеты переменной X1. При этом значения переменных могут быть постоянными, увеличиваются или уменьшаются в 10 раз. Таким образом рассматривается вопрос изменения X1 = f(X2, X3, Ssl).

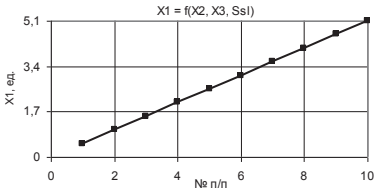


Рис. 1. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2=X3=1, Ssl=1..10

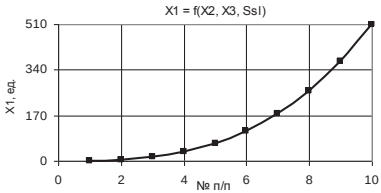


Рис. 2. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2=1, X3= Ssl=1..10

Итак, на рисунке 1 показана зависимость X1, когда значения переменных были следующими X2 = X3 = 1, Ssl = 1..10. Как видно из данного рисунка значения X1 изменяются по линейному закону с 0,51 до 5,1, т.е. 10,0 раз.

На следующем рисунке 2 изображенная кривая X1, при переменных X2 = 1, X3 = Ssl = 1..10, увеличивается с 0,51 до 510,15, т.е. 1000,0 раз.

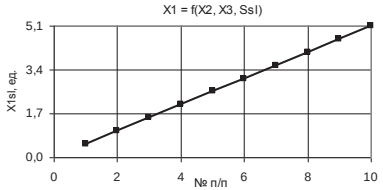


Рис. 3. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= 1..10, X3=Ssl=1

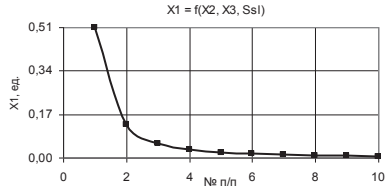


Рис. 4. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= X3=1..10, Ssl=1

На следующих двух рисунках 3 и 4 представлены две кривые X1, когда переменные были X2 = 1..10, X3 = Ssl = 1 и X2 = X3 = 1..10, Ssl = 1 соответственно. Как видно из рис. 3 построенная зависимость X1 также увеличивается по линейному закону в 10 раз. Кривая же на рис. 4 уменьшается с 0,51 до 0,005, т.е. в 100,0 раз.

Рассчитанные значения для зависимости X1 на рисунке 5 при переменных X2 = X3 = 1, Ssl = 1..10 остаются неизменными и равны 0,51. На рис. 6 значения X1 при X2 = Ssl = 1..10, X3 = 1 также уменьшаются в 10,0 раз с 0,51 до 0,051.

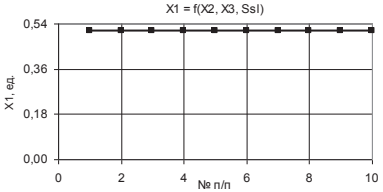


Рис. 5. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= X3=1, Ssl=1..10

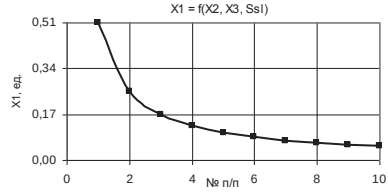


Рис. 6. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= Ssl=1..10, X3= 1

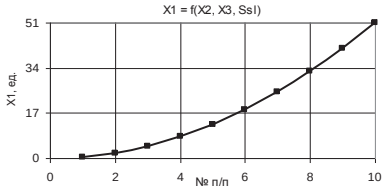


Рис. 7. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= Ssl=1, X3=1..10

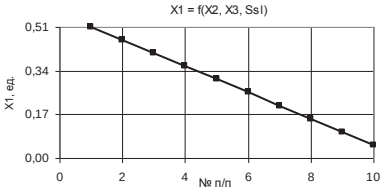


Рис. 8. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= X3=Ssl=1..0,1

Рисунки 7 и 8 были построены при X2 = Ssl = 1, X3 = 1..10 и X2 = X3 = Ssl = 1..0,1 соответственно. Здесь на этих рисунке 7 значения переменной X1 увеличиваются с 0,51 до 51,02, т.е. в 100 раз, а на рис. 8 уменьшаются по линейному закону в 10,0 раз с 0,51 до 0,05.

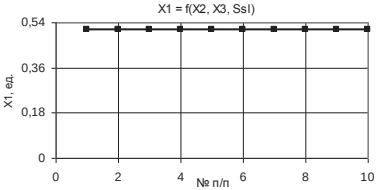


Рис. 9. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= X3= 1..0,1, Ssl=1

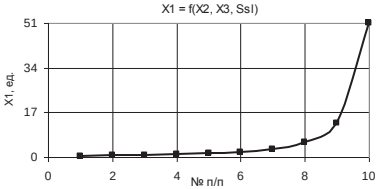


Рис. 10. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= 1..0,1, X3=Ssl=1

На следующих двух рисунках 9 и 10 представлены две зависимости X1 при X2 = X3 = 1..0,1, Ssl = 1 и X2 = 1..0,1, X3 = Ssl = 1 соответственно. Здесь на рисунке 9 зависимость X1 остается постоянной 0,51. На рисунке 10 кривая X1 увеличивается уже в 100 раз с 0,51 до 51,02.

Из рисунков 11 и 12 видно, что построенные зависимости X1 при X2 = X3 = 1, Ssl = 0,1..1 и X2 =1, X3 = Ssl = 1..0,1 уменьшаются. Так, например, на рис. 11 зависимости X1 уменьшается по линейному закону с 0,51 до 0,05, т.е. в 10 раз, а на рис. 12 уменьшается ужу в 1000 раз с 0,51 до 0,001.

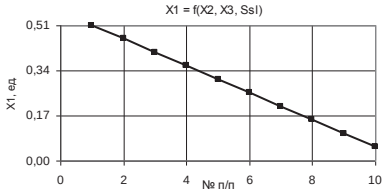


Рис. 11. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= X3=1,Ssl=0,1..1

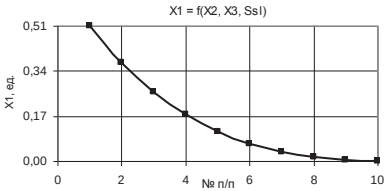


Рис. 12. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2=1, X3= Ssl=1..0,1

Список литературы:

1. Пиль Э.А. Расчет значений переменной X1при изменении Vsl // Materials of the XIII International scientific and practical Conference, «Fundamental and applied science - 2018»,

October 30 - November 7, 2018. Volume 1. Economic science. Sheffield. Science and education. LTD – 68 p. – P. 15 - 17

© Э.А Пиль, 2019

УДК 336.01

Э.А. Пиль
Академик РАЕ,
д - р тех. наук, профессор
г. Санкт - Петербург РФ
E - mail: epyle@rambler.ru

ПОСТРОЕНИЕ ГРАФИКОВ ЗНАЧЕНИЙ X1 ПРИ Ssl

Аннотация

Рассматривается актуальный вопрос получение при расчетах значения переменной X1, который достигается с помощью расчетов при различных переменных X2, X3 и параметра Ssl. Полученные значения переменно X1 позволяют выявить границы, в которых они могут существовать.

Ключевые слова:

расчетная переменная X1, параметр Ssl характеризующий ВВП, 2D - графики, Excel.

Ранее автор рассматривал расчеты ВВП (GDP) для экономической оболочки, которые были опубликованы в статье [1]. В представленной ниже статье рассмотрен вопрос расчета переменной X1. Полученные расчеты изображены в виде 2D графиков. При этом переменные являются постоянными, уменьшаются и увеличиваются. То есть, в статье рассмотрена зависимость изменения X1 = f(X2, X3, Ssl).

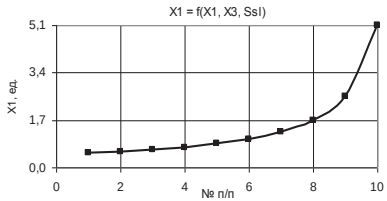


Рис. 1. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= Ssl= 1..0,1, X3=1

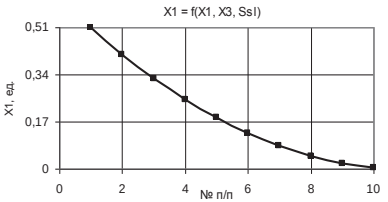


Рис. 2. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= Ssl=1,X3=1..0,1

Из рисунка 1 видно, что кривая X1 при переменных X2 = Ssl = 1..0,1, X3 = 1 увеличивается с 0.51 до 5.1, т.е. в 10.0 раз. На рисунке 2 кривая X1 при X2 = Ssl = 1, X3 = 1..0,1 уменьшается с 0.51 до 0,01, т.е. в 100 раз.

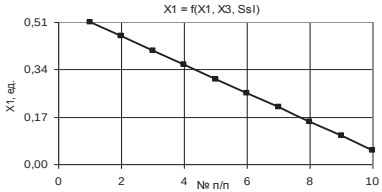


Рис. 3. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= X3=1..10, Ssl= 1..0,1

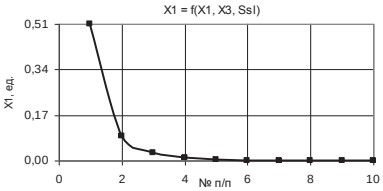


Рис. 4. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= 1..10, X3=Ssl= 1..0,1

Из кривой X1, изображенной на рисунке 3, видно, что она уменьшается с 0,51 до 0,1, т.е. в 10,0 раз по линейному закону. Данная кривая была построена при следующих значениях переменных X2 = X3 = 1..10, Ssl = 1..0,1. Следующий рисунок 4 был построен при переменных X2 = 1..10, X3 = Ssl = 1..0,1. Здесь кривая X1 уменьшается очень значительно в 100000 раз.

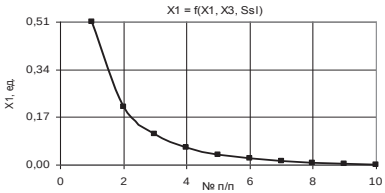


Рис. 5. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= Ssl= 1..10, X3=1..0,1

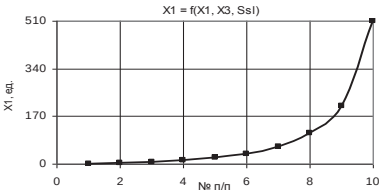


Рис. 6. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= Ssl= 1.. 0,1, X3= 1..10

При построении рисунка 5 были использованы следующие переменные X2 = Ssl = 1..10, X3 = 1..0,1. Полученная кривая X1 уменьшается в 1000 раз с 0,51 до 0,001. На рисунке 6 показанная кривая X1 при X2 = Ssl = 1.. 0,1, X3 = 1..10 увеличивается в1000 с 0,51 до 510,15.

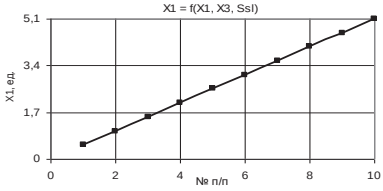


Рис. 7. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2= X3=1..0,1, Ssl= 1..10

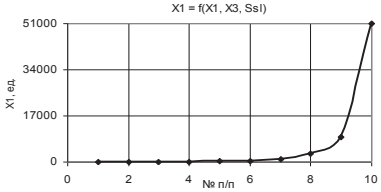


Рис. 8. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2=1..0,1, X3=Ssl= 1..10

Зависимость X1 на рисунке 7 при переменных X2 = X3 = 1..0,1, Ssl = 1..10 увеличивается в 10,0 раз с 0,51 до 5,1 по линейному закону. На рисунке 8 построенная кривая X1 увеличивается значительно в 100000 раз при переменных X2 = 1..0,1, X3 = Ssl = 1..10.

Представленные кривые X1 на рисунках 9 и 10 в обоих случаях уменьшаются с 0,51 до 0,0001 и до 0,0005, т.е. в 10000 и 1000 раз соответственно. При построении кривых X1 на

этих рисунках были использованы значения переменных: X1 = X3 = 1..0,1, X2 = 1..10, Ssl = 0,1..1 и X1 = X2 = 1..10, X3 = 1..0,1, Ssl = 0,1..1 соответственно.

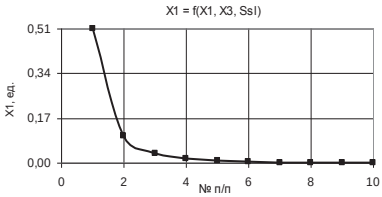


Рис. 9. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2=1..10, X3=1..0,1, Ssl= 1

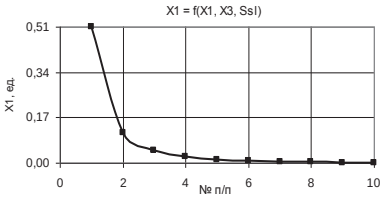


Рис. 10. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2=1..10, X3=1, Ssl= 1..0,1

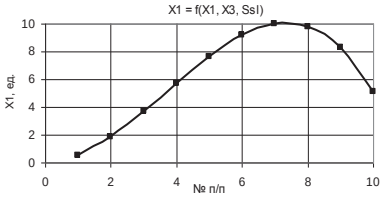


Рис. 11. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2=1, X3= 1..10,Ssl= 1..0,1

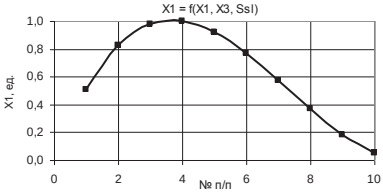


Рис. 12. X1 = f(X2,X3,Ssl)
X2=X3= 1..0,1,Ssl= 0,1..1

Как видно из рисунков 11 и 12 построенные зависимости X1 при переменных X1 = 1..10, X2 = X3 = 1..0,1, Ssl = 0,1..1 и X1 = 1, X2 = X1 = Ssl = 1..0,1 имеют максимумы 10,0 в точке 7 и 1,0 в точке 4 соответственно.

Список литературы:

1. Пиль Э.А. Влияние Vsl на значения переменной X2 // Materials of the XIII International scientific and practical Conference, «Fundamental and applied science - 2018», October 30 - November 7, 2018. Volume 1. Economic science. Sheffield. Science and education. LTD – 68 p. – P. 21 - 23

© Э.А.Пиль, 2019

УДК УДК 336.01

Э.А. Пиль
Академик РАЕ, д - р тех. наук, профессор
г. Санкт - Петербург РФ, E - mail: epyle@rambler.ru

ВЛИЯНИЕ Ssl НА ЗНАЧЕНИЯ ПЕРЕМЕННОЙ X2

Аннотация

Рассматривается актуальный вопрос получение при расчетах значения переменной X2, который достигается с помощью расчетов при различных переменных X1, X3 и параметра

Ssl. Полученные значения переменно X2 позволяют выявить границы, в которых они могут существовать.

Ключевые слова:

расчетная переменная X2, параметр Ssl характеризующий ВВП, 2D - графики, Excel.

Ранее автор рассматривал расчеты ВВП (GDP) для экономической оболочки, которые были опубликованы в статье [1]. В представленной ниже статье рассмотрен вопрос расчета переменной X2. Полученные расчеты изображены в виде 2D графиков. При этом переменные являются постоянными, уменьшаются и увеличиваются. То есть, в статье рассмотрена зависимость изменения X2 = f(X1, X3, Ssl).

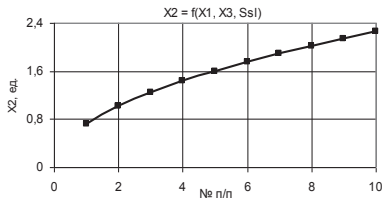


Рис. 1. X2 = f(X1, X3,Ssl)
X1= X3= 1, Ssl= 1..10

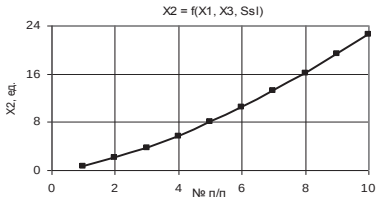


Рис. 2. X2 = f(X1, X3,Ssl)
X1= 1,X3= Ssl= 1..10

Зависимости X2 на рисунках 1 и 2 были построены при переменных X1 = X3 = 1, Ssl = 1..10 и X1 = 1, X3 = Ssl = 1..10. Здесь значения X2 на рис. 1 увеличиваются в 3,16 раза с 0,71 до 2,26, а на рис. 2 увеличиваются с 0,71 до 22,59, т.е. в 31,62 раз.

Здесь на рисунках 3 и 4 значения X2 были построены при переменных X1 = X3 = Ssl = 1..10 и X1 = 1..10, X3 = Ssl = 1. Так на рис. 3 построенная зависимость X2 увеличивается с 0,71 до 7,14, т.е. в 10,0 раз по линейному закону, а на рис. 4 уменьшается в 3,16 раза с 0,71 до 0,23.

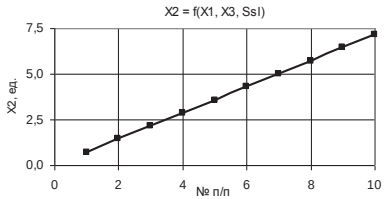


Рис. 3. X2 = f(X1, X3,Ssl)
X1= X3= Ssl= 1..10

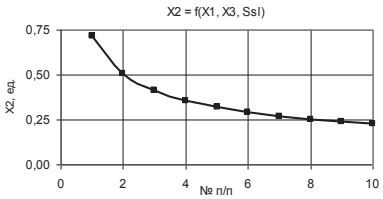


Рис. 4. X2 = f(X1, X3,Ssl)
X1= 1..10, X3= Ssl= 1

На следующих двух рисунках 5 и 6 показаны две зависимости X2, которые были построены при переменных X1 = X3 = 1..10, Ssl = 1 и X1 = Ssl = 1..10, X3 = 1 соответственно. Как видно из рис. 5 здесь значения X2 увеличиваются в 3,16 раза с 0,71 до 2,26, а на рис. 6 остаются неизменными 0,71.

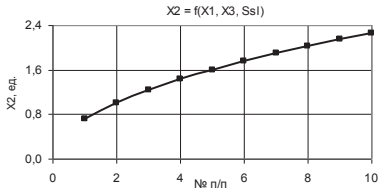


Рис. 5. X2 = f(X1, X3,Ssl)
X1= X3= 1..10, Ssl=1

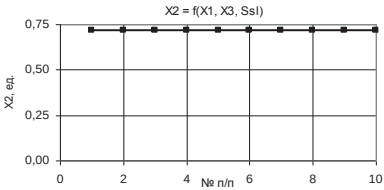


Рис. 6. X2 = f(X1, X3,Ssl)
X1= Ssl= 1..10, X3= 1

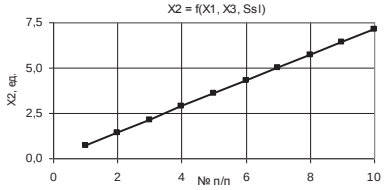


Рис. 7. X2 = f(X1, X3,Ssl)
X1= Ssl= 1, X3= 1..10

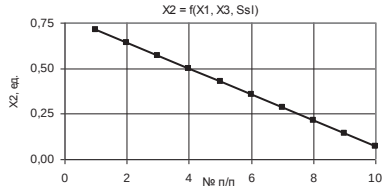


Рис. 8. X2 = f(X1, X3,Ssl)
X1= X3=Ssl=1..0,1

На двух рисунках 7 и 8 представлены две зависимости X2 при переменных X1 = Ssl = 1, X3 = 1..10 и X1 = X3 = Ssl = 1..0,1 соответственно. Здесь на рис. 7 значения X2 увеличиваются с 0,71 до 7,14, т.е. в 10,0 раз по линейному закону, а на рис. 8 уменьшаются с 0,71 до 0,07, т.е. в 10,0 раз так же по линейному закону.

На рисунках 9 и 10 были построены зависимости X2 при X1 = X3 = 1..0,1, Ssl = 1 и X1 = 1..0,1, X3 = Ssl = 1. Так на рис. 9 значения X2 уменьшаются с 0,71 до 0,23, т.е. в 3,16 раза, а на рис. 10 увеличиваются в 3,16 раза с 0,71 до 2,26.

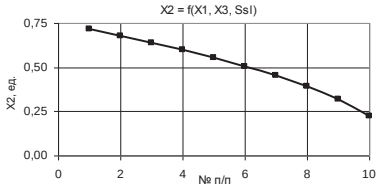


Рис. 9. X2 = f(X1, X3,Ssl)
X1= X3=1..0,1,Ssl=1

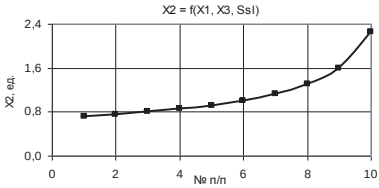


Рис. 10. X2 = f(X1, X3,Ssl)
X1= 1..0,1, X3= Ssl=1

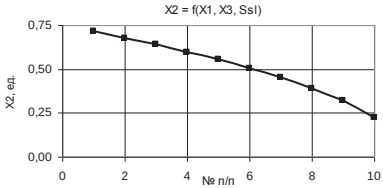


Рис. 11. X2 = f(X1, X3,Ssl)
X1= X3=1, Ssl=1..0,1

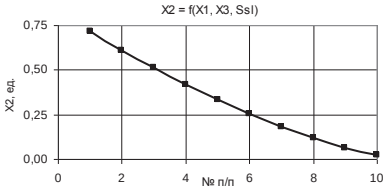


Рис. 12. X2 = f(X1, X3,Ssl)
X1= 1, X3= Ssl=1..0,1

На последних двух рисунках 11 и 12 были построены 2D графики X2 при X1 = X3 = 1, Ssl = 1..0,1 и X1 = 1, X3 = Ssl = 1..0,1 соответственно. Здесь на рис. 11 построенная зависимость уменьшается в 3,16 раза с 0,71 до 0,23. Кривая же X2, представленная на рисунке 12, уменьшается 31,62 раз с 0,71 до 0,02.

Список литературы:

1. Пиль Э.А. Расчет значений X3 с использованием MS EXCEL и Vsl // Materials of the XIII International scientific and practical Conference, «Fundamental and applied science - 2018», October 30–November 7, 2018. Volume 1. Economic science. Sheffield. Science and education. LTD – 68 p. – P. 27–29

© Э.А.Пиль, 2019

УДК 336.01

Э.А. Пиль
Академик РАЕ,
д - р тех. наук, профессор
г. Санкт - Петербург РФ
E - mail: epyle@rambler.ru

ПРИМЕНЕНИЕ MS EXCEL ПРИ РАСЧЕТАХ X2 ПРИ Ssl

Аннотация

Рассматривается актуальный вопрос получение при расчетах значения переменной X2, который достигается с помощью расчетов при различных переменных X1, X3 и параметра Ssl. Полученные значения переменно X2 позволяют выявить границы, в которых они могут существовать.

Ключевые слова:

Расчетная переменная X2, параметр Ssl характеризующий ВВП, 2D - графики, Excel.

Ранее автор рассматривал расчеты ВВП (GDP) для экономической оболочки, которые были опубликованы в статьях [1]. В представленной ниже статье рассмотрен вопрос расчета переменной X2. Полученные расчеты изображены в виде 2D графиков. При этом переменные являются постоянными, уменьшаются и увеличиваются. То есть, в статье рассмотрена зависимость изменения X2 = f(X1, X3, Ssl).

Из рисунка 1 видно, что зависимость X2 при переменных X1 = Ssl = 1..0,1, X3 = 1 имеет постоянное значение 0,71. На рисунке 2 зависимость X2 при X1 = Ssl = 1, X3 = 1..0,1 уменьшается в 10,0 раза с 0,71 до 0,07 по линейному закону.

Из кривой X2, изображенной на рисунке 3, видно, что она имеет максимумы 1,24 в точках 5 и 6. Данная кривая была построена при следующих значениях переменных X1 = X3 = 1..10, Ssl = 1..0,1. Следующий рисунок 4 был построен при переменных X1 = 1..10, X3 = Ssl = 1..0,1. Здесь кривая X2 уменьшается в 100,0 раз с 0,71 до 0,01.

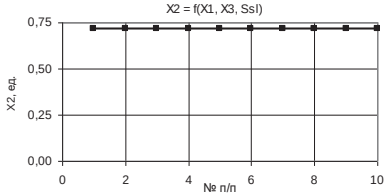


Рис. 1. X2 = f(X1,X3,Ssl)
X1= Ssl= 1..0,1, X3=1

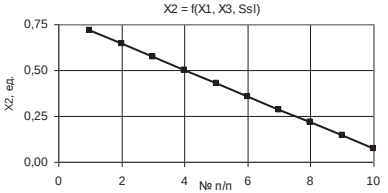


Рис. 2. X2 = f(X1,X3,Ssl)
X1= Ssl=1,X3=1..0,1

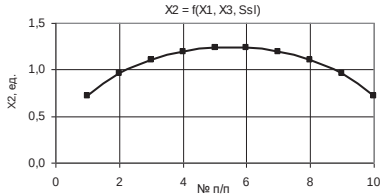


Рис. 3. X2 = f(X1,X3,Ssl)
X1= X3=1..10, Ssl= 1..0,1

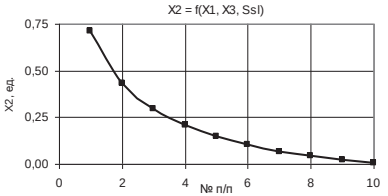


Рис. 4. X2 = f(X1,X3,Ssl)
X1= 1..10, X3=Ssl= 1..0,1

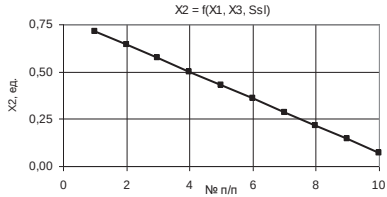


Рис. 5. X2 = f(X1,X3,Ssl)
X1= Ssl= 1..10, X3=1..0,1

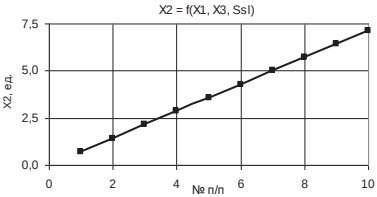


Рис. 6. X2 = f(X1,X3,Ssl)
X1= Ssl= 1.. 0,1, X3= 1..10

При построении рисунка 5 были использованы следующие переменные X1 = Ssl = 1..10, X3 = 1..0,1. Полученная кривая X2 уменьшается в 10,0 раз с 0,71 до 0,07 по линейному закону. На рисунке 6 показанная кривая X2 при X1 = Ssl = 1.. 0,1, X3 = 1..10 увеличивается в 10,0 с 0,71 до 7,14 так же по линейному закону.

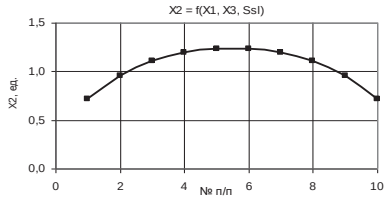


Рис. 7. X2 = f(X1,X3,Ssl)
X1= X3=1..0,1, Ssl= 1..10

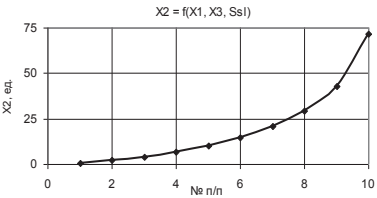


Рис. 8. X2 = f(X1,X3,Ssl)
X1=1..0,1, X3=Ssl= 1..10

Кривая X2 на рисунке 7 при переменных X1 = X3 = 1..0,1, Ssl = 1..10 имеет максимумы 1,24 в точках 5 и 6. На рисунке 8 построенная кривая X2 также увеличивается с 0,71 до 71,42, т.е. в 100,0 раз при переменных X1 = 1..0,1, X3 = Ssl = 1..10.

Представленные кривые X2 на рисунках 9 и 10 в обоих случаях уменьшаются с 0,71 до 0,02 и с 0,71 до 0,07, т.е. в 31,62 и в 10 раз. При построении кривых X2 на этих рисунках были использованы значения переменных: X1 = 1..10, X3 = 1..0,1, Ssl = 1 и X1 = 1..10, X3 = 1, Ssl = 1..0,1 соответственно.

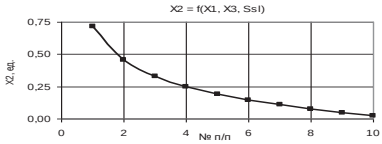


Рис. 9. X2 = f(X1,X3,Ssl)
X1=1..10, X3=1..0,1, Ssl= 1

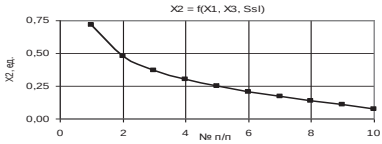


Рис. 10. X2 = f(X1,X3,Ssl)
X1=1..10, X3=1, Ssl= 1..0,1

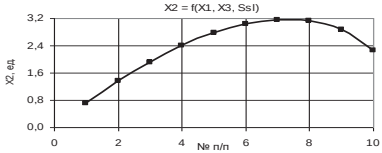


Рис. 11. X2 = f(X1,X3,Ssl)
X1=1, X3= 1..10,Ssl= 1..0,1

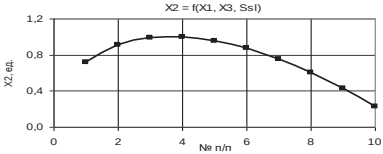


Рис. 12. X2 = f(X1,X3,Ssl)
X1=X3= 1..0,1,Ssl= 0,1..1

Как видно из рисунков 11 и 12 построенные зависимости X2 при переменных X1 = 1, X3 = 1..10, Ssl = 1..0,1 и X1 = X3 = 1..0,1, Ssl = 0,1..1 имеют максимумы 3,16 в точке 7 и 1,0 в точке 4 соответственно.

Список литературы:

1. Пиль Э.А. Расчет значений X3 с использованием MS EXCEL и Vsl // Materials of the XIII International scientific and practical Conference, «Fundamental and applied science - 2018», October 30–November 7, 2018. Volume 1. Economic science. Sheffield. Science and education. LTD – 68 p. – P. 27–29

© Э.А.Пиль, 2019

УДК 336.01

Э.А. Пиль
Академик РАЕ, д - р тех. наук, профессор
г. Санкт - Петербург РФ, E - mail: epyle@rambler.ru

РАСЧЕТ ЗНАЧЕНИЙ X3 С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ MS EXCEL И Ssl

Аннотация

Рассматривается актуальный вопрос получение при расчетах значения переменной X3, который достигается с помощью расчетов при различных переменных X2, X3 и параметра

Ssl. Полученные значения переменно X3 позволяют выявить границы, в которых они могут существовать.

Ключевые слова:
расчетная переменная X3, параметр Ssl характеризующий ВВП, 2D - графики, Excel.

Ранее автор рассматривал расчеты ВВП (GDP) для экономической оболочки, которые были опубликованы в статье [1]. В представленной ниже статье рассмотрен вопрос расчета переменной X3. Полученные расчеты изображены в виде 2D графиков. При этом переменные являются постоянными, уменьшаются и увеличиваются. То есть, в статье рассмотрена зависимость изменения X3 = f(X1, X2, Ssl).

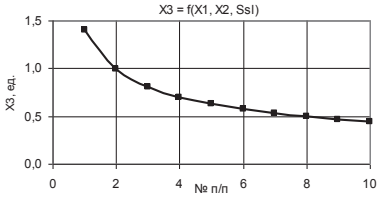


Рис. 1. X3 = f(X1, X2,Ssl)
X1= X2= 1, Ssl= 1..10

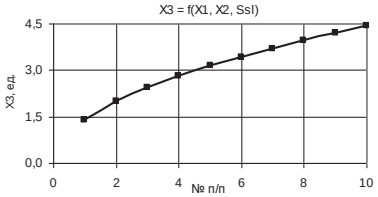


Рис. 2. X3 = f(X1, X2,Ssl)
X1= 1,X2= Ssl= 1..10

Зависимости X3 на рисунках 1 и 2 были построены при переменных X1 = X2 = 1, Ssl = 1..10 и X1 = 1, X2 = Ssl = 1..10. Здесь значения X3 на рис. 1 уменьшаются в 3,16 раза с 1,4 до 0,44, а на рис. 2 увеличиваются с 1,4 до 4,43, т.е. в 3,16 раз.

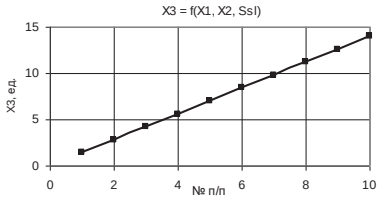


Рис. 3. X3 = f(X1, X2,Ssl)
X1= X2= Ssl= 1..10

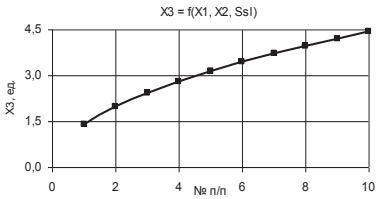


Рис. 4. X3 = f(X1, X2,Ssl)
X1= 1..10, X2= Ssl= 1

Здесь на рисунках 3 и 4 значения X3 были построены при переменных X1 = X2 = Ssl = 1..10 и X1 = 1..10, X2 = Ssl = 1. Так на рис. 3 построенная зависимость X3 увеличивается с 1,4 до 14,0, т.е. в 10,0 раз по линейному закону, а на рис. 4 увеличивается в 3,16 раз с 1,4 до 4,43.

На следующих двух рисунках 5 и 6 показаны две зависимости X3, которые были построены при переменных X1 = X2 = 1..10, Ssl = 1 и X1 = Ssl = 1..10, X2 = 1 соответственно. Как видно из рис. 5 здесь значения X3 увеличиваются в 31,62 раз с 1,4 до 44,27, а на рис. 6 значения X3 остаются неизменными и равны 1,40.

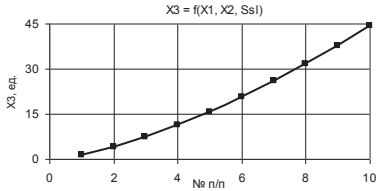


Рис. 5. X3 = f(X1, X2,Ssl)
X1= X2= 1..10, Ssl=1

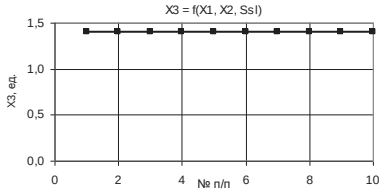


Рис. 6. X3 = f(X1, X2,Ssl)
X1= Ssl= 1..10, X2= 1

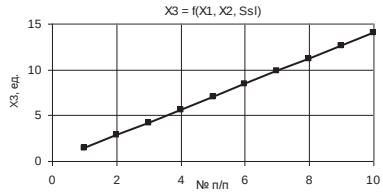


Рис. 7. X3 = f(X1, X2,Ssl)
X1= Ssl= 1, X2= 1..10

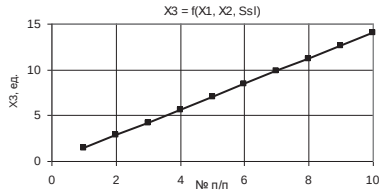


Рис. 8. X3 = f(X1, X2,Ssl)
X1= X2=Ssl=1..0,1

На двух рисунках 7 и 8 представлены две зависимости X3 при переменных X1 = Ssl = 1, X2 = 1..10 и X1 = X2 = Ssl = 1..0,1 соответственно. Здесь на рисунках 7 значения X3 увеличивается с 1,4 до 14,0, т.е. в 10,0 раз по линейному закону, а на рис. 8 уменьшаются с 1,4 до 0,14, т.е. в 10 раз также по линейному закону.

На рисунках 9 и 10 были построены зависимости X3 при X1 = X2 = 1..0,1, Ssl = 1 и X1 = 1..0,1, X2 = Ssl = 1. Так на рис. 9 значения X3 уменьшаются с 1,4 до 0,04, т.е. в 31,62 раз, а на рис. 10 уменьшаются в 3,16 раз с 1,4 до 0,44.

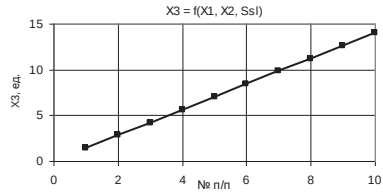


Рис. 9. X3 = f(X1, X2,Ssl)
X1= X2=1..0,1,Ssl=1

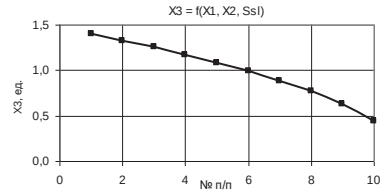


Рис. 10. X3 = f(X1, X2,Ssl)
X1= 1..0,1, X2= Ssl=1

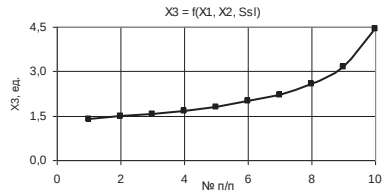


Рис. 11. X3 = f(X1, X2,Ssl)
X1= X2=1, Ssl=1..0,1

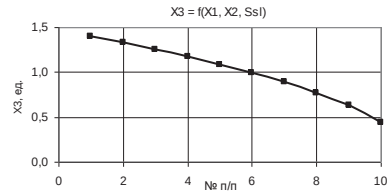


Рис. 12. X3 = f(X1, X2,Ssl)
X1= 1, X2= Ssl=1..0,1

На последних двух рисунках 11 и 12 были построены 2D графики X3 при X1 = X2 = 1, Ssl = 1..0,1 и X1 = 1, X2 = Ssl = 1..0,1 соответственно. Здесь на рис. 11 построенная зависимость увеличивается в 3,16 раза с 1,4 до 4,43. Кривая же X3, представленная на рисунке 12 уменьшается в 3,16 раза с 1,4 до 0,44.

Список литературы:

1. Pil E.A. Theory of the financial crises. // International Scientific and Practical Conference. Topical researches of the world science (June 20–21, 2015) Vol. IV Dubai, UAE. – 2015 – P. 44–56

© Э.А.Пиль, 2019

УДК 336.01

Э.А. Пиль
Академик РАЕ,
д - р тех. наук, профессор
г. Санкт - Петербург РФ
E - mail: epyle@rambler.ru

АНАЛИЗ ЗНАЧЕНИЙ X3 ПРИ РАЗЛИЧНЫХ ПЕРЕМЕННЫХ И Ssl

Аннотация

Рассматривается актуальный вопрос получение при расчетах значения переменной X3, который достигается с помощью расчетов при различных переменных X2, X3 и параметра Ssl. Полученные значения переменно X3 позволяют выявить границы, в которых они могут существовать.

Ключевые слова:

расчетная переменная X3, параметр Ssl характеризующий ВВП, 2D - графики, Excel.

Ранее автор рассматривал расчеты ВВП (GDP) для экономической оболочки, которые были опубликованы в статье [1]. В представленной ниже статье рассмотрен вопрос расчета переменной X3. Полученные расчеты изображены в виде 2D графиков. При этом переменные являются постоянными, уменьшаются и увеличиваются. То есть, в статье рассмотрена зависимость изменения X3 = f(X1, X2, Ssl).

Из рисунка 1 видно, что зависимость X3 при переменных X1 = Ssl = 1..0,1, X2 = 1 не изменяется и равна 1,40. На рисунке 2 зависимость X3 при X1 = Ssl = 1, X2 = 1..0,1 уменьшается в 10,0 раз с 1,4 до 0,14 по линейному закону.

Из кривой X3, изображенной на рисунке 3, видно, что она увеличивается с 1,4 до 140,, т.е. в 100,0 раз. Данная кривая была построена при следующих значениях переменных X1 = X2 = 1..10, Ssl = 1..0,1. Следующий рисунок 4 был построен при переменных X1 = 1..10, X2 = Ssl = 1..0,1. Здесь кривая X3 имеет максимум 2,42 в точках 5 и 6.

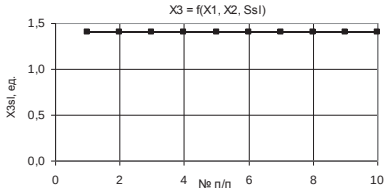


Рис. 1. X3 = f(X1,X2,Ssl)
X1= Ssl= 1..0,1, X2=1

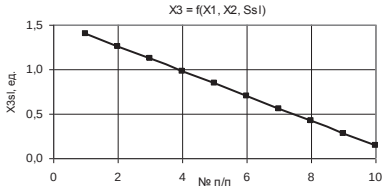


Рис. 2. X3 = f(X1,X2,Ssl)
X1= Ssl=1,X2=1..0,1

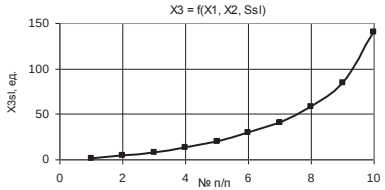


Рис. 3. X3 = f(X1,X2,Ssl)
X1= X2=1..10, Ssl= 1..0,1

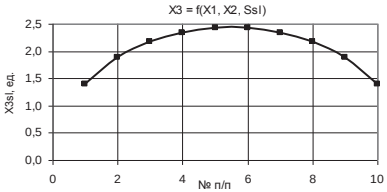


Рис. 4. X3 = f(X1,X2,Ssl)
X1= 1..10, X2=Ssl= 1..0,1

При построении рисунка 5 были использованы следующие переменные X1 = Ssl = 1..10, X2 = 1..0,1. Полученная зависимость X3 уменьшается по линейному закону в 10 раз. На рисунке 6 показанная зависимость X3 при X1 = Ssl = 1.. 0,1, X2 = 1..10 увеличивается по линейному закону в 10 раз.

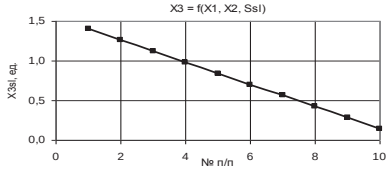


Рис. 5. X3 = f(X1,X2,Ssl)
X1= Ssl= 1..10, X2=1..0,1

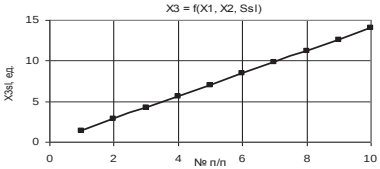


Рис. 6. X3 = f(X1,X2,Ssl)
X1= Ssl= 1.. 0,1, X2= 1..10

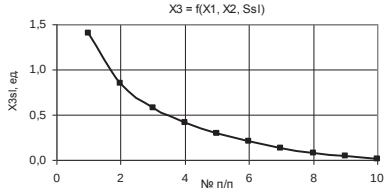


Рис. 7. X3 = f(X1,X2,Ssl)
X1= X2=1..0,1, Ssl= 1..10

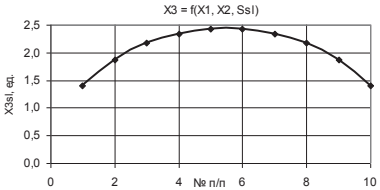


Рис. 8. X3 = f(X1,X2,Ssl)
X1=1..0,1, X2=Ssl= 1..10

Кривая X3 на рисунке 7 при переменных X1 = X2 = 1..0,1, Ssl = 1..10 уменьшается в 100 раз с 1,4 до 0,01. На рисунке 8 построенная кривая X3 имеет максимумы 2,42 в точках 5 и 6 при переменных X1 = 1..0,1, X2 = Ssl = 1..10.

Представленная кривая X3 на рисунке 9 имеет максимум 1,96 в точке 4, а на рисунке 10 увеличивается с 1,4 до 14,01, т.е. в 10 раз. При построении кривых X3 на этих рисунках были использованы значения переменных: X1 = 1..10, X2 = 1..0,1, Ssl = 1 и X1 = 1..10, X2 =1, Ssl = 1..0,1 соответственно.

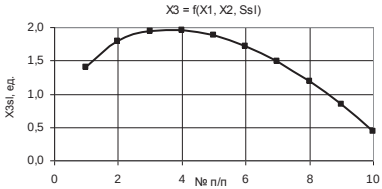


Рис. 9. X3 = f(X1,X2,Ssl)
X1=1..10, X2=1..0,1, Ssl= 1

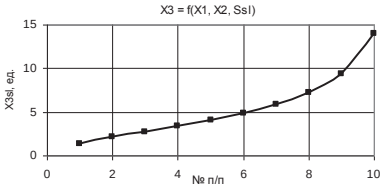


Рис. 10. X3 = f(X1,X2,Ssl)
X1=1..10, X2=1, Ssl= 1..0,1

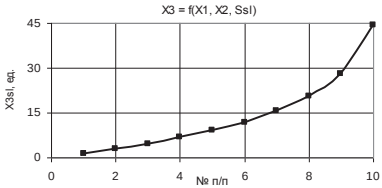


Рис. 11. X3 = f(X1,X2,Ssl)
X1=1, X2= 1..10,Ssl= 1..0,1

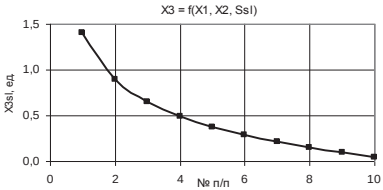


Рис. 12. X3 = f(X1,X2,Ssl)
X1=1..0,1,X2= 1..10,Ssl= 1

Как видно из рисунка 11 построенная кривая X3 увеличивается с 1,4 до 44,27, т.е. в 31,62 раз, а на рисунке 12 построенная зависимость X3 уменьшается в31,62 раз с 1,4 до 0,04. Данные кривые X3 были построены при следующих переменных X1 = 1, X2 = 1..10, Ssl = 1..0,1 и X1 = 1..0,1, X2 = 1..10, Ssl = 1.

Список литературы:

1. Пиль Э.А. Влияние переменной X5 на расчет ВВП // Materials of the XIII International scientific and practical Conference, «Science without borders–2018», March 30–April 7, 2018. Vol. 1. Sheffield. Science and education. LTD – 92 p. – P. 28 - 31

© Э.А.Пиль, 2019

УДК 347.4

К.Н. Пузырева, студентка 2 курса магистратуры ИвГУ,
г. Иваново, РФ, E - mail: puzyryova95@inbox.ru

ДОГОВОР ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ: ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Аннотация. В работе рассмотрены актуальные вопросы, связанные с действием и реализацией договора энергоснабжения. Выявлены различия в применении данного договора в отечественной и зарубежной практике, а также отмечено, что действующая

российская договорная практика не способствует повышению эффективности реального сектора экономики.

Ключевые слова: договор энергоснабжения, формирование тарифа, выбор гарантирующего поставщика, отечественный и зарубежный опыт

Актуальность исследования проблем, связанных с действием и реализацией договора энергоснабжения обуславливается тем фактом, что энергоснабжение является обязательным условием деятельности и развития любой современной экономической системы.

В Российской Федерации договор энергоснабжения (положения которого регламентированы ст. 539 ГК РФ [1]) является разновидностью договора купли - продажи, родственного договору поставки, при этом он же является возмездным, консенсуальным, взаимным **и** публичным.

Особенности данного договора определяются тем, что предмет договора энергоснабжения – энергия характеризуется уникальными свойствами, отличающими ее от других товаров. В первую очередь, особенность энергии как товара заключается в неразрывности процессов производства, транспортировки и потребления энергии (в связи с невозможностью ее длительного хранения). Поэтому договор энергоснабжения регулирует отношения, связанные с передачей энергии от ее производителя через присоединенные сети потребителям энергии [2]. Исходя из этого, тариф на энергию, заложенный в договоре энергоснабжения, складывается из трех частей: плата за производство, транспортировка энергии и сбытовая надбавка. Кроме того, в обязательном порядке тариф включает НДС.

Как результат, на практике потребители энергии в рамках договора энергоснабжения имеют взаимоотношения не столько с производителем энергии, сколько с массой различных организаций: с энергосбытовыми компаниями, территориальными сетевыми организациями, субъектами оперативно - диспетчерского управления и др.

Начиная с 2011 г. на территории Российской Федерации для заключения договора энергоснабжения потребителю в соответствии с Федеральным законом № 35 - ФЗ «Об электроэнергетике» можно выбрать любого гарантирующего поставщика [2].

Гарантирующие поставщики - это энергосбытовые компании, которые закупают энергию на оптовом рынке, заключают договор на передачу энергии с сетевыми компаниями, реализуют энергию конечным потребителям по договорам энергоснабжения, осуществляя расчет потребителя, выписку счетов, сбор денежных средств и взыскание задолженности. Фактически, в настоящее время гарантирующие поставщики осуществляют функцию «единого окна» для потребителя.

Однако, в реальной жизни, у российского потребителя фактически отсутствуют возможности замены поставщика энергоносителя. В первую очередь, это объясняется техническими причинами, а именно отсутствием необходимых присоединенных сетей. Кроме того, в связи с низким уровнем конкуренции на рынке производства и поставки энергии, а также в связи с государственным регулированием цен на энергоносители, стоимость энергии практически не зависит от выбранного гарантирующего поставщика, что не стимулирует потребителя к поиску альтернативного поставщика.

За рубежом, в частности в европейских странах, договор энергоснабжения, как и в российской практике также рассматривается как вид договора «купли - продажи». Однако,

у зарубежных потребителей реальная возможность выбора поставщика и заключения с ним договора энергоснабжения появилась еще в 1996 году [3]. Так, согласно данным отчета Европейской комиссии более 50 % крупных промышленных предприятий стран ЕС изменили поставщика после того, как им предоставили право на ее выбор. Данный выбор позволяет европейским потребителям получать более высокое качество услуг в рамках договора энергоснабжения и серьезную экономию в части расходов на энергоносители.

Таким образом, отметим, что действующая в российской практике ситуация на рынке энергоносителей основанная на правовом и экономическом регулировании в соответствии с договором энергоснабжения существенно отличается от международной практики и как правило не способствует повышению эффективности деятельности реального сектора экономики.

Список использованной литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51 - ФЗ [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс». - Режим доступа: http: // www.consultant.ru (дата обращения 26.01.2019).
2. Об электроэнергетике. Федеральный закон от 26.03.2003 № 35 - ФЗ [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс». - Режим доступа: http: // www.consultant.ru / (дата обращения 26.01.2019).
3. Олейникова, Е.Г. Договор энергоснабжения с юридическими лицами в праве РФ и в Великобритании / Е.Г. Олейникова // Научный форум: Юриспруденция, социология, политология: сб. ст. по материалам VIII междунар. науч. - практ. конф. - № 6(8). - М.: МЦНО, 2017. - С. 110 - 115.

© К.Н. Пузырева, 2019

УДК - 33

А.А. Путинцева
студентка 3 курса факультета Экономика и упарвление ЮИМ,
г. Краснодар, РФ, E - mail: putinceva.nas.2014@gmail.ru
А.А. Бурлуцкий
студент 2 курса факультета Экономика и управление ЮИМ,
г. Краснодар, РФ, E - mail: artem _ burlutskiy1999@icloud.com
Д.Г.Бобок
студент 2 курса факультета Экономика и управление ЮИМ,
г. Краснодар, РФ, E - mail: godionis23@gmail.ru
Научный руководитель: С.О. Кушу
канд.экон.наук.,доцент ЮИМ, E - mail: svetlana.kushu.84@mail.ru

РЕШЕНИЕ ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация

В статье рассматривается состояние современного российского образования, опираясь на данные исследований, проводимых в последние годы в наших образовательных учреждениях. Подобные исследования позволяют выявить сильные и слабые стороны

российского образования и наметить пути более эффективного достижения намеченных целей.

Ключевые слова:
Образование, структура образования, ценности, система образования, формы образования.

Современная система образования в России включает в себя несколько структур, которые работают во взаимодействии и взаимосвязи. Одна из основных и важнейших структур образования - это преемственные программы образования разных направлений и уровней, государственные федеральные образовательные стандарты и государственные федеральные требования.

Программа образования предопределяет сущность и содержание образования определенных уровней и направлений. В России осуществляются образовательные программы, которые делятся на: общеобразовательные (они бывают как основные, так и дополнительные), профессиональные (также основные и дополнительные).

Основными общеобразовательными являются следующие программы: дошкольное образование; начальное общее образование; основное общее образование; среднее (или полное) общее образование.

В системе образования учитываются возможности и потребности учащихся, и, как следствие, образовательные программы осваиваются в следующих формах: в образовательном учреждении - в форме очной, очно - заочной (вечерней), заочной; в форме семейного образования; самообразования; экстерната.

Также разрешается сочетание нескольких форм получения образования.

Специальности и профессии, которые невозможно получить в очно - заочной, заочной форме и в форме экстерната, в части компетенции Российской Федерации устанавливаются уполномоченным Правительством Российской Федерации федеральным органом исполнительной власти (об этом говорится в постановлении Правительства Российской Федерации по начальному, среднему и высшему профессиональному образованию).

Если осветить проблемы образования, связанные с общей экономической ситуацией в стране, то, по своей сути, они сводятся к следующим трем:

1) неполное и недостаточное финансирование учреждений профессионального, высшего, среднего и начального образования (финансирование из бюджета государства осуществляется на 40 - 50 % в лучшем случае);

2) некачественное материально - техническое обеспечение процесса образования (почти 90 % учебных заведений системы образования за последние 10 лет не получали из бюджета средства на покупку нового лабораторно - учебного оборудования);

3) низкий уровень заработной платы преподавателей.

4) стала достаточно проблематичной доступность хорошего качественного образования в лицеях, гимназиях, колледжах и ВУЗах для способных детей с хорошими данными из малообеспеченных семей, находящихся в отдаленных регионах России. Их образование в значительной мере зависит не столько от способностей, сколько от материального положения семьи (имеется в виду репетиторство, оплата обучения, платные курсы). У абитуриентов, поступающих в ВУЗы, также есть зависимость и от места проживания.

Следует отметить, что образовательная система крайне нуждается в более тщательном правовом регулировании, в государственном финансировании и прочей поддержки со стороны государства.

Мы можем рассматривать систему образования, как в масштабах страны, так и в масштабах отдельного города или региона. В сегодняшних условиях она является

открытой, непрерывно развивающейся системой, для которой характерен ряд установок и тенденций.

И одна из важнейших тенденций в наше время, без которой сложно представить образованного человека – непрерывность. Она определяет процесс постоянного самообразования человека в быстро меняющихся условиях жизни современного социума.

Следует подчеркнуть, что образование является той сферой жизни общества, которая обеспечивает устойчивое и поступательное его развитие. Без системы образования, в принципе невозможно существование здорового общества. Именно поэтому государство всеми силами способствует поступательному развитию данной сферы нашей жизни.

Литература

1. И.Т. Кавецкий, Т.Л. Рыжковская, И.А. Коверзнева, В.Г. Игнатович, Н.А. Лобан, С.В. Старовойтова. Основы психологии и педагогики - Минск.: Изд - во МИУ, 2017. С.72 - 74.

2. Прохорова В.В., Клочко Е.Н. Кластеры компетенций как драйверы инновационного развития экономики региона // Вестник Института дружбы народов Кавказа. Теория экономики и управления народным хозяйством. - 2017. - № 2 (42). - С. 11.

3. Ермоленко А.А., Суанова З.С. Траектория движения экономической системы России // Вестник Северо - Осетинского государственного университета имени Коста Левановича Хетагурова. - 2013. - № 3. - С. 152 - 157.

4. Солодкин В.С. Функциональная задача управления изменениями в крупной корпорации / В.С. Солодкин, А.А. Адаменко // Вестник Академии знаний. - 2018. - № 3 (26). - С. 239 - 243.

5. Адаменко А.А. Определение инфраструктуры механизма управления изменениями в крупной корпорации / А.А. Адаменко, В.С. Солодкин // В сборнике: Учетно - аналитические и финансовые инструменты управления бизнес - процессами в экономике. Материалы междунар. науч. конф. молодых ученых и преподавателей вузов. Составители Ю.И. Сигидов, Н.С. Власова, Г.Н. Ясменко, В.В. Башкатов. - 2018. - С. 277 - 280.

© А.А. Путинцева, А.А. Бурлуцкий, Д.Г.Бобок 2019

УДК - 33

Тищенко М.В. , Рыжкина П.В.
студентки 2 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Миненко А.С.
студентка 3 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Научный руководитель: **Исраилова Э.А.**
д.э.н., профессор РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

ЛИЗИНГ КАК ИСТОЧНИК ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В течение всего жизненного цикла предприятие нуждается в финансовых ресурсах. Любая организация начинается с капитала, всякое развитие требует инвестирования средств, и даже поддержание достигнутого положения возможно лишь при

дополнительном финансировании деятельности. Соответственно, вопросы об источниках и объемах привлечения капитала стоят на каждом предприятии, заинтересованном в постоянном развитии и росте показателей финансовых результатов.

Внутреннее финансирование предполагает использование финансовых ресурсов, возникающих в процессе финансово - хозяйственной деятельности предприятия. Как правило, такие источники представлены в виде пополнения уставного капитала, полученной чистой прибыли, начисленной амортизации, кредиторской задолженности, резервного капитала и прочих поступлений.

Внешнее финансирование подразумевает использование капитала, привлеченного из внешней среды организации, то есть от физических и других юридических лиц, финансово - кредитных организаций, государства и т.д.

Лизинг представляет собой тип инвестиционной деятельности, когда одна сторона (лизингодатель) обязуется приобрести в собственность указанное другой стороной (лизингополучателем) имущество и предоставить его за плату во временное владение и пользование. По типу имущества выделяют лизинг недвижимости (здания, сооружения, суда, самолета и т.д.), а также лизинг движимого имущества (оборудования, техники, автомобиля и т.д.). Всего существует два основных вида лизинга: операционный и финансовый. [1, С.8]

Операционный лизинг предполагает предоставление лизингодателем имущества лизингополучателю за плату на срок от нескольких месяцев до трех лет без возможности в конце срока действия лизингового договора выкупить арендное имущество. По окончанию срока предоставления оно должно быть возвращено лизингодателю или может быть продлен договор лизинга.

Договор финансового лизинга предполагает предоставление лизингодателем имущества за плату лизингополучателю на срок, в течение которого арендные платежи покрывают полную стоимость амортизации имущества или большую его часть, дополнительные издержки и прибыль лизингодателя. В данном случае лизинг, по сути, представляет собой предоставление займа, обеспеченного данным имуществом.

Рассмотрим преимущества и недостатки лизинга перед другими видами финансирования.

Во - первых, лизинг не требует первоначального взноса и немедленных платежей за предоставленное имущество, в отличие, например, от кредитования, когда для покупки имущества предприятие должно около 15 % стоимости оплачивать за счет собственных средств.

Кроме того, лизингополучатель может без вложения значительных ресурсов приобрести оборудование и, уже начав производство с его использованием, отдавать за него средства. [2, С.124]

Следующее преимущество – это гибкость договорных отношений между лизингодателем и лизингополучателем. Заключить договор лизинга гораздо проще, чем получить кредит в банке.

Обновить лизинговое оборудование по договору операционного лизинга гораздо проще, чем ждать амортизацию старого оборудования и покупать самостоятельно новое. Операционный лизинг позволяет пользоваться имуществом за плату ограниченный

договором срок, а затем заключить договор лизинга на предоставление нового оборудования.

Однако, лизинг обладает и рядом недостатков. Так, конечная стоимость использования такого имущества выходит более высокой, чем приобретение его самостоятельно. Это связано с тем, что в процессе использования предоставляемого имущества арендные платежи должны покрыть не только расходы лизингодателя на приобретение и поставку имущества, но и расходы на обслуживание и поддержание (если это предусмотрено договором), а также заложенный процент прибыли от лизинговой деятельности.

Таким образом, лизинг можно рассматривать как специфическую форму финансирования в основные фонды при посредничестве специализированной (лизинговой) компании, которая приобретает для третьего лица имущество и отдает ему в аренду на долгосрочный период. По сути, лизинговая компания фактически кредитует арендатора. Как и другие источники финансирования, лизинг имеет свои достоинства и недостатки, но все же его можно признать более привлекательным средством для инвестирования в основные фонды по сравнению с банковским кредитованием.

Список литературы:

1. Философова Т.Г. Лизинг: учебное пособие / Т.Г. Философова. - М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2015. – 191 с.
2. Морозко Н.И. Лизинг вместо кредита // Финансовый контроль: журн., 2017. No 3 (64). – С. 124 - 126.
3. Закирова О.В. Финансирование через механизм лизинга: за и против // Экономический анализ: теория и практика: эл. научн. журн., 2015. No 12(411). – С. 30 - 37.

© Тищенко М.В., Рыжкина П.В., Миненко А.С., 2019 г.

УДК - 33

Тищенко М.В. , Рыжкина П.В.
студентки 2 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Миненко А.С.
студентка 3 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Научный руководитель: **Исраилова Э.А.**
д.э.н., профессор РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ И ИНФОРМАЦИОННОЙ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В 2018 году Федеральной налоговой службе России исполнилось 28 лет, за свою историю налоговая служба, опираясь на передовой опыт и учитывая допущенные промахи

и ошибки, смогла стать одной из передовых налоговых администраций мира. Она видит свою задачу в обеспечении экономической безопасности страны, при сохранении комфортного климата для развития бизнеса. В соответствии со стратегической картой развития деятельности ФНС России на 2018 - 2022 годы [1] задачами на указанный период является противодействие уклонению от уплаты налогов, сборов и взносов и т.д.

Исследование методов налогового контроля и источников информации, используемых для этого необходимо начинать с анализа основополагающих документов таких как Налоговый кодекс а также регламентов, разъясняющих писем, практики работы налоговых органов и сложившейся судебной практики.

Для исчисления имущественных налогов было налажено электронное взаимодействие сначала с органами технической инвентаризации, нотариусами, государственной автоинспекцией, органами записи гражданского состояния, администрациями городских и сельских поселений. Весь этот массив информации ежегодно перерабатывается сотрудниками налоговых органов для верного исчисления налогов, предоставления льгот, внесения уточняющей информации.

Для контроля исчисления «предпринимательских налогов», таких как налог на добавленную стоимость, налог на прибыль организаций, налог на имущество организаций, налоги, уплачиваемые в связи с применение специальных налоговых режимов источников информации еще больше: также используется информация из органов государственной регистрации прав на движимое и недвижимое имущество, органами контролирующими безопасность производственной деятельности, правоохранительными органами, органами следствия и прокуратуры, информации поступающей из кредитных учреждений и другие источники. В настоящее время ФНС России на федеральном уровне заключены соглашения с министерствами и ведомствами о межведомственном информационном взаимодействии. [2, С.4].

Весь этот массив информации предопределил вектор развития современной налоговой службы – развитие налоговой системы Российской Федерации основано на глубокой аналитике и автоматизации работы инспекторского состава территориальных налоговых органов [3, С.215]. Федеральная налоговая служба с начала своего развития не только накапливает информацию но и пытается придать ей форму максимально полезную для глубокого анализа и принятия взвешенных и обоснованных решений.

В контрольной работе также произошли коренные изменения – инспекторский состав четко видит налогоплательщиков для углубленного контроля и работают уже с ними. Учитывая что обычно в проверке у инспектора более 200 деклараций за квартал и это могут довольно крупные предприятия указанная система позволяет перераспределять время для более эффективного налогового контроля.

В дальнейшем планируется развитие системы контроля за возмещением налога на добавленную стоимость в привязке к информации из кредитных учреждений что позволит видеть схему бизнеса в целом, а не только в привязке к товарной цепочке операций.

Таким образом, эффективное налоговое администрирование предполагает несколько этапов работы с информацией, которые должны обеспечивать ее сбор, хранение, обработку анализ и использование для целей проверки корректности налогообложения, эффективное налоговое администрирование невозможно без грамотного использования информации о деятельности налогоплательщиков и соответствующего информационного обеспечения

налоговых органов, развития их информационных систем и способов взаимодействия с другими органами государственной власти.

При этом, налоговый контроль должен быть незаметен для добросовестного налогоплательщика для создания чистой конкурентной экономической среды, контроль не должен препятствовать развитию бизнеса, наоборот должен создавать условия для честной конкуренции и поддержки налогоплательщиков, соблюдающих налоговое законодательство.

Список литературы:

1. Стратегическая карта ФНС России на 2018 - 2022 гг. [Электронный ресурс] // Официальный сайт Федеральной налоговой службы России URL: http: // www.nalog.ru / (дата обращения: 01.11.2018).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации [Электрон.ресурс] : федеральный закон от 31.07.1998 No 146 - ФЗ - Электрон. дан. - М. : Консультант Плюс, 2018
3. К.В. Маслов Информационное обеспечение налогового администрирования (правовое исследование): монография / К. В. Маслов. – Омск : Изд - во Ом. гос. ун - та, 2018. – 224 с.

© Тищенко М.В., Рыжкина П.В., Миненко А.С., 2019 г.

УДК 339.9

М.Т. Сабиев, Е.Р. Грешнова, Б.А. Долуда
Студенты «РГЭУ (РИНХ)»
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
E - mail: murad.sabiev@mail.ru

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМ И ПЕРСПЕКТИВ МИРОВЫХ РЫНКОВ ТОПЛИВНО - ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ И ПОЗИЦИЙ НА НИХ РФ

Аннотация

В статье рассматривается проблемы и перспективы развития мировых рынков топливно - энергетических ресурсов. Авторами анализируются позиции РФ на данных рынках, а также выявляются цели и задачи, решение которых в перспективе должно поспособствовать укреплению позиций РФ и закреплению страны как активного участника на данных рынках.

Ключевые слова

Российская Федерация, экономика, топливно - энергетические ресурсы, мировые рынки, экономическое развитие.

Развитие мировых рынков энергоресурсов представляет интерес для всех стран мира, так как к началу XXI века не осталось практически ни одной страны, не вовлеченной в мировую торговлю ими. На сегодняшний день множество организаций пытаются разработать прогнозы развития данных рынков, в том числе Международное

энергетическое агентство, Министерство энергетики США, специальные службы ОПЕК и т. д. Изучение данных прогнозов является важным и для России, поскольку она, являясь одним из крупнейших поставщиков энергетического сырья, сама оказывает ощутимое влияние на формирование данных рынков, при этом попадая в некоторую финансовую зависимость от их состояния: топливно - энергетический комплекс является базовой бюджетообразующей отраслью страны.

Представляется очевидным, что зависимость промышленно развитых стран от импорта энергоносителей будет неуклонно расти. Причем для обеспечения стабильных долгосрочных поставок энергоносителей основные их импортеры будут стремиться к увеличению поставок из различных стран для поддержания собственной экономической и энергетической безопасности. На настоящий момент можно с уверенностью заявлять, что только несколько индустриально развитых стран смогут обеспечивать свою все увеличивающуюся потребность в энергии за счет собственных источников.

Внутренний спрос на энергоресурсы определяет ожидаемая динамика экономического развития, изменения в экономике и уровень ее удельной энергоемкости.

Снизить удельную энергоемкость экономики — центральная задача энергетической политики России, не решив которую, энергетический сектор будет препятствовать социально - экономическому развитию страны. Для решения указанной задачи необходима рациональная перестройка структуры экономики России. [1]

Нужны глобальные преобразования в структуре экономики и в промышленном производстве. То есть ожидается, что с помощью рыночного спроса опережающие темпы развития будут у малоэнергоемких отраслей промышленного производства, которые выпускают высокотехнологичную и наукоемкую продукцию. При этом развитие энергоемких материально - сырьевых производств будет медленным, и произойдет структурная трансформация экономики России в пользу менее энергоемких отраслей и секторов. Следовательно, в России на обрабатывающем производстве и в секторе наукоемких высокотехнологичных услуг, у которых существенно меньшая удельная энергоемкость, начнется строительство нового, более мощного, чем нефтегазовый, комплекса — источника экономического роста.

Данные «Энергостратегии» Министерства энергетики Российской Федерации говорят о том, что к 2030 году доля малоэнергоемких отраслей (машиностроения, легкой, пищевой промышленности и др.) в промышленном производстве возрастет примерно в 1,5 раза и будет составлять больше половины общего объема промышленного производства в России против 33 % в настоящее время. [2]

Таким образом, можно сделать вывод, что Россия играет одну из ведущих ролей в мировом обороте энергоресурсов, содействует энергетической безопасности Европы и все в большей степени Азиатско - Тихоокеанский регион, активно участвуя в мировой торговле и в международном сотрудничестве в этой сфере, осуществляет огромные инвестиции в топливно - энергетический комплекс.

В заключение, следует отметить, что экспорт энергоносителей играет для экономики России исключительно важную роль. А положение России на мировых энергетических рынках вне всякого сомнения имеет определяющее значения для развития топливно - энергетического комплекса и является одним из важнейших приоритетов в рамках

корректировки Энергетической стратегии России на период до 2030 года и ее пролонгации на период до 2035 года.

Список используемой литературы:

1. Гвоздикова В. И. Глобальная энергетическая проблема и перспективы энергетической безопасности России // Молодой ученый. — 2016. — №1. — С. 422 - 425. — URL: https: // moluch.ru / archive / 105 / 24851 /
2. Портал внешнеэкономичкской информации. URL: http: // www.ved.gov.ru /

© М.Т. Сабиев, Е.Р. Грешнова, Б.А. Долуда, 2019

УДК 339.9

М.Т. Сабиев, Е.Р. Грешнова, Б.А. Долуда
Студенты
«РГЭУ (РИНХ)»
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
E - mail: murad.sabiev@mail.ru

РОЛЬ ФОНДА СПЛОЧЕНИЯ В РЕАЛИЗАЦИИ ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

Аннотация

В статье рассматривается фонд сплочения, как один из самых важных инструментов равномерного экономического развития стран Европейского Союза. Авторами раскрываются практическое назначение фонда сплочения, основные её цели. Приводятся достигнутые результаты развития ЕС с использованием данного экономического инструмента. А также выделяются основные проблемные моменты фонда сплочения.

Ключевые слова

Европейский Союз, валовый национальный доход, инвестиции, финансирование, инфраструктура.

Политика сплочения по своей природе является наиболее сложным выражением солидарности стран ЕС. Это связано, прежде всего, с весом Фонда сплочения в европейском бюджете, разнообразием и содержанием проектов, реализуемых при финансовой поддержке данного фонда, а также потому, что данная политика приносит пользу всем гражданам Европы, чаще всего через местные и региональные власти, которым поручено управлять региональным развитием.

В то же время, важного вклада политики сплочения в государственные инвестиции и достижение целей развития, изложенных в стратегии ЕС 2020 [1], может быть недостаточно, чтобы обеспечить амбиции устойчивого и сбалансированного развития всех регионов ЕС, их экономического равенства, и решить проблему адаптации регионов к геополитическим, социально - экономическим, технологическим и экологическим изменениям.

ЕС подчеркивает необходимость участия национального, регионального и местного правительств в распределении структурных фондов, в том числе – фонда сплочения, и внедрил концепцию «сопоставимых средств». ЕС готов только совместно финансировать программы, для которых национальные правительства уже предоставляют финансирование не менее 50 % . [2]

Реформированная политика сплочения становится ключевым инвестиционным инструментом ЕС для достижения целей стратегии «Европа 2020», таких, как:

- стимулирование экономического роста;
- создание рабочих мест;
- предотвращение изменения климата;
- повышение энергетической независимости;
- сокращение бедности и социальной изоляции.

Средства Фонда сплочения распределяются главным образом для поддержки первых четырех ключевых приоритетов: инновации и исследования,

информационные и коммуникационные технологии, малые и средние предприятия (МСП), экономика с низким уровнем выбросов углерода. Государства - члены и регионы должны инвестировать в этих приоритетных областях значительную часть средств фонда (50 - 80 %), в результате чего получен доход от этого фонда до 100 млрд евро (почти 30 % бюджета).

Фонд сплочения оказывает помощь государствам - членам, валовой национальный доход (ВНД) на душу населения которых составляет менее 90 % от среднего ВНД ЕС - 27, в инвестировании в сети Транс - Европейской транспортной инфраструктуры (TEN - T) и охраны окружающей среды.

Предполагается, что в 2014 - 2020 годах в городских районах будет потрачено около 115 млрд. евро средств фонда сплочения на реализацию политики сплочения. Впервые нормативы ЕС позволяет городам самим планировать проекты, комплексно решать проблемы городов: для этого около 15 млрд. евро были напрямую распределены примерно на 900 городских стратегий. [2]

Неотъемлемым элементом региональной политики сплочения ЕС является механизм влияния на социально - экономическое развитие, как регионов, так и государств - членов: вмешательства носят региональный характер, но касаются всей территории ЕС. Это означает, что для достижения

социальной и экономической сплоченности институциональные, юридические и финансовые рамки региональной политики тесно связаны с масштабами экономической политики, проводимой ЕС.

Таким образом, главной целью использования фонда сплочения ЕС является использование разнообразных характеристик, ресурсов и предрасположенностей регионов как факторов устойчивости экономического роста этих регионов и ЕС в целом. Поэтому можно сделать вывод, что региональная политика сплочения ЕС тесно связана с экономической политикой ЕС, поэтому интеграционные процессы и стратегии развития ЕС оказывают непосредственное влияние на формирование целей и инструментов политики сплочения и деятельность фонда сплочения.

Список используемой литературы:

1. Конституционные акты Европейского Союза (в редакции Лиссабонского договора) / пер. Геннадия Друзенко и Светланы Друзенко; под общ. ред. Геннадия Друзенко. - М.: К.И.С. 2016.
2. Barca F. An agenda for a reformed cohesion policy / F. Barca // Independent Report prepared at the request of Danuta Hubner, Commissioner for Regional Policy. – Brussels: European Commission, 2017. – 244 p.

© М.Т. Сабиев, Е.Р. Грешнова, Б.А. Долуда, 2019

УДК 336

Сивцева С.А.
студентка I курса ФЭИ СВФУ, г.Якутск, РФ
E - mail: Sayanaaa1996@mail.ru
Научный руководитель: Скрябина И.В.
канд. экон. наук, доцент ФЭИ СВФУ,
г. Якутск, РФ
E - mail: Cherovairina@mail.ru

ТЕКУЩАЯ БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЁТНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ: ПОРЯДОК СОСТАВЛЕНИЯ И АНАЛИЗ ЕЁ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

Annotation

This article describes the value of the current financial statements and its characteristics. The purpose is due to the fact that the analysis of the main indicators is necessary for making important management decisions. The characteristic features of preparation and order of the current financial statements are given. The methods of analysis and the main indicators are revealed. Recommendations on improving the system of preparation and analysis of current financial statements are given.

Аннотация

В данной статье рассмотрены значение текущей бухгалтерской отчетности и ее характеристика. Цель обусловлена, тем, что анализ основных показателей необходим для принятия важных управленческих решений. Даны характерные признаки составления и порядка текущей бухгалтерской отчетности. Выявлены методы анализа и основные показатели. Даны рекомендации по совершенствованию системы составления и анализа текущей бухгалтерской отчетности.

Работа с бухгалтерской отчетностью касается различных областей в системе управления организацией.

Бухгалтерская отчетность – это единая система данных об имущественном и финансовом положении организации и о результатах ее хозяйственной деятельности, составляемая на основе данных бухгалтерского учета по установленным формам. [1,с 7]

Бухгалтерская отчетность организации дает понять насколько правильно развивается организация , какие проблемы и трудности встречаются в работе и как их можно избежать.

Отчетность включает таблицы, которые составляются на основании всех данных текущего учета.

Основные этапы составления бухгалтерской отчетности:

- Проверка соответствия информации на счетах бухгалтерского учета первичным документам.
- Инвентаризация кассы и имущества.

Записи по исправлению ошибок, выявленных при инвентаризации, должны отражаться в учете и отчетности того месяца, в котором инвентаризация была закончена, а если ошибки выявлены в следующем году, — записями от 31 декабря отчетного года.[6,22]

Порядок составления бухгалтерской отчетности регулируется ПБУ 4 / 99 и включает следующие группы правил:

1. Принципы, применимые при составлении бухгалтерской отчетности. К ним, в частности, относятся:

- Необходимость соблюдения достоверности отражаемой информации.
- Отражение данных с учетом сведений о филиалах, представительствах и подразделениях.
- Соблюдение актуальных форм.
- Заполнение отчетов с учетом показателей как минимум 2 - летнего периода.
- Соблюдение порядка раскрытия информации в зависимости от значения показателей. Если числовые значения по тому или иному показателю отсутствуют, проставляется прочерк. Если показатели существенные, они отражаются обособленно, если несущественные — раскрываются в пояснениях.
- Отчетная дата — последний день отчетного периода.
- Отчетный период — с 1 января по 31 декабря. Для новых организаций и ИП — с даты внесения сведений в ЕГРЮЛ или ЕГРИП по 31 декабря. Если же регистрация произошла после 30 сентября, то отчетный период начинается с даты регистрации, а заканчивается 31 декабря года, следующего за годом образования лица.
- Наличие в формах отчетности всех необходимых реквизитов, например наименования составителя, периода.
- Составление на русском языке.
- Применение валюты РФ.
- Подписание руководителем (или лицом, наделенным соответствующими полномочиями).

К числу необходимых подготовительных мероприятий при составлении бухгалтерской отчетности, относится завершение на конец отчетного периода всех бухгалтерских операций, и проверка всех данных бухгалтерского учета, необходимых для оформления бухгалтерской отчетности организации. Также следует произвести расчет всех подлежащих уплате налогов и платежей, и исправить все обнаруженные при ведении бухгалтерского учета в ошибки.

На основании отчетности, руководитель может создать эффективную и лаконичную модель управления организацией, которая наиболее соответствует задачам организации, ее функциям и целям.[5,31]

При составлении отчетности необходимо руководствоваться только реальными данными, полученными в результате четкого следования установленному порядку ведения бухгалтерского учета, в противном случае бухгалтерский баланс предприятия будет являться недействительным при сдаче отчетности, что потребует проведение длительной и

дорогостоящей процедуры восстановления бухгалтерского учета. Кроме того, сдача бухгалтерской отчетности и бухгалтерского баланса должна производиться в четко установленные сроки, несоблюдение которых влечет к штрафным санкциям.

Бухгалтерский баланс дает обобщенное представление об имуществе, собственном капитале и обязательствах организации. Актив баланса раскрывает предметный состав имущественной массы организации. Пассив баланса показывает, какая величина собственного капитала вложена в хозяйственную деятельность организации, кто и в какой форме участвовал в создании имущественной массы. Также пассив показывает величину обязательств, которая понимается как вероятные будущие потери экономических выгод, вытекающие из существующих обязательств по передаче активов и предоставлению услуг другим организациям в будущем в результате прошлых сделок и событий.

Финансовое состояние – состояние финансов предприятия, характеризуемое совокупностью показателей, отражающих процесс формирования и использования его финансовых средств. Финансовый анализ включает блоки:

– общий (предварительный) анализ;

– анализ финансовой устойчивости;

– анализ ликвидности баланса;

– анализ результатов деятельности;

– комплексный анализ и оценка деятельности.[4,42]

Задачами анализа выступают:

– выявление произошедших за период изменений значений финансовых показателей;

– определение наиболее вероятных тенденций изменения финансового состояния предприятий;

– определение факторов влияющих на финансовое состояние предприятия;

– установление мер и рычагов воздействия на финансы предприятия с целью достижения желаемого финансового результата.

При анализе финансовой отчетности компаний обычно используются несколько методов, включая:

- Горизонтальный анализ, который сравнивает финансовые данные за два года или более, как в абсолютном выражении, так и в процентах;
- Вертикальный анализ отображает каждую категорию счетов в балансе в процентах от общей суммы счета;
- Коэффициентный анализ – анализ показателей финансовой отчетности.

Горизонтальный анализ финансовой отчетности предполагает, что компания работает в течении нескольких периодов, при этом данный анализ фокусируется на тенденциях и изменениях в финансовых отчетах с течением времени. Наряду с суммами, представленными в финансовых отчетах, горизонтальный анализ может помочь пользователю финансовой отчетности видеть относительные изменения с течением времени и выявлять позитивные или, возможно, тревожные тенденции.

Вертикальный анализ финансовой отчетности проводится в целях определения общего финансового состояния, поскольку все суммы за данный год конвертируются в проценты от основного компонента финансовой отчетности. [2,48]

Существуют десятки различных коэффициентов, с помощью которых можно анализировать финансовую отчетность. Приведем несколько важных показателей и сгруппируем их по пяти основным категориям. Коэффициенты представлены в упрощенном виде, чтобы сделать их более понятными.

1. Коэффициенты ликвидности
2. Коэффициенты рентабельности

3. Коэффициенты платежеспособности
4. Показатели операционной эффективности
5. Показатели движения денежных средств.

В условиях развития учета и отчетности, ориентированных на международные принципы и стандарты, существенные изменения необходимы во всей системе управления, включая формирование бухгалтерско - аналитической информации, контроль, планирование, бюджетирование. Важным этапом таких изменений является согласованность финансового и управленческого систем учета, поскольку первым шагом на пути к установлению реального и действенного механизма управления деятельностью предприятия, становится получение оперативной, точной и достоверной информации о его функционировании, в первую очередь из бухгалтерской и управленческой отчетности.

Список использованной литературы

1.Бухгалтерская (финансовая) отчетность. Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» , Чернов В.А. ЮНИТИ - ДАНА ,2017.

2. Экономический анализ: Учебник для вузов / Под ред. Л.Т. Гиляровской. – 2 - е изд. Доп. – М.: ЮНИТИ - ДАНА,2015

3. Международные стандарты бухгалтерского учета и отчетности. Учебное пособие для студентов направления подготовки 080100.62 - Экономика ,Зелинская М.В.,2017

4. Бухгалтерский учет и отчетность. Принципы формирования бухгалтерского баланса. Учебное пособие ,Таюрская Е.И., Ильичёв И.П., Елисеева Е.Н, 2016

5. Бухгалтерская (финансовая) отчетность. Учебное пособие, Соколов О.В., Евразийский открытый институт,2015

6. Анализ финансовой отчетности организации. Учебное пособие для студентов вузов по специальности «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» слушателей курсов по подготовке и переподготовке бухгалтеров и аудиторов Селезнева Н.Н., Ионова А.Ф., ЮНИТИ - ДАНА,2017

© Сивцева С.А. 2019

УДК 338.49

Силкин А. Ю., магистрант,
Волгоградский государственный университет,
г. Волгоград, Россия, E - mail: volsu189@yandex.ru

СОЦИАЛЬНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА: РОЛЬ В СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ ОБЩЕСТВА

Аннотация

В статье рассмотрены основные подходы к определению социальной инфраструктуры.

Ключевые слова

Инфраструктура, социальная инфраструктура, классификация, государственно - частное партнерство.

Инновационное развитие современной России обуславливает необходимость привлечения инвестиций в социальную инфраструктуру, целью функционирования

которой является развитие и воспроизводство человеческого капитала. Система государственного финансирования развития социальной инфраструктуры не всегда показывает высокую эффективность: проблемы реализации и грамотного управления инфраструктурными проектами требуют привлечения конкурентоспособных специалистов, что становится особой задачей, возникающей перед государственными органами власти.

Социально - экономическое благосостояние, высокий уровень жизни под влиянием развития научно - технического прогресса, современных инновационных технологий, а также переход к социально ориентированной рыночной модели экономики требуют более глубокого изучения социально - экономических проблем общества.

Социальный прогресс и развитие науки в значительной мере повышают необходимость решения социально - экономических проблем, возникающих в виду усиления взаимовлияния социальных, экономических и политических процессов.

По мнению Арянина А. Н., Минченко М. М., «в России не сформировалось целостного определения инфраструктуры, включающее дороги, аэропорты, транспорт, водоснабжение и водоотведение по аналогии с определением «public works» в США». Некоторые российские экономисты под инфраструктурой понимают только то, «что материализуется в основных фондах отраслей, входящих в ее состав» или «комплекс инженерно - технических сооружений».

Т. Семенкова считает, что «понятие инфраструктуры значительно шире понятия услуги, так как включает и отрасли материального производства, связанные с созданием вещественных условий производства, и в то же время она не включает бытовые и некоторые культурные услуги населению.

Однако, ряд авторов опровергает его точку зрения: «бытовые услуги и весь комплекс культурно - досуговых услуг являются неотъемлемой частью социальной инфраструктурой, так как учувствуют в воспроизводстве человеческого капитала».

Существует множество определений социальной инфраструктуры, но в экономической науке пока отсутствует единое понятие как о единой социально - экономической сфере с особой средой и специфическими способами ведения хозяйственной деятельности, способствующих воспроизводству человеческого капитала.

С.С. Носова включает в понятие «социальная инфраструктура» подготовку и переподготовку кадров, профилактическое здравоохранение, условия, обеспечивающие содержание детей, сохранение окружающей среды, розничную торговлю и общественное питание, жилищное и коммунальное хозяйство, условия, обеспечивающие отдых и культуру.

А. Муллаярова использует «элементно - отраслевой» подход в определении сущности понятия «социальная инфраструктура», выделяя следующие особенности:

– социальная инфраструктура создает необходимые условия для обеспечения эффективного функционирования производства и удовлетворения потребностей людей;

– социальная инфраструктура является условием для обеспечения социального благополучия работников предприятий;

– социальная инфраструктура является неотъемлемой частью производства.

Сущность социальной инфраструктуры заключается в формировании условий для воспроизводства человеческого капитала, удовлетворения материальных и духовных потребностей общества и формирования новых, необходимых для наращивания человеческого потенциала. Главным критерием эффективности функционирования социальной инфраструктуры выступает степень удовлетворения потребностей общества вследствие оказания качественных услуг.

Социальная инфраструктура, взаимодействуя с другими инфраструктурами региона, обеспечивает функционирование и развитие региональной экономической системы. В существующих условиях социальная инфраструктура является важной характеристикой уровня социально - экономического развития общества, отражающей степень полноты использования имеющихся в обществе ресурсов в производственных и социальных целях.

Таким образом, можно сделать вывод, что роль социальной инфраструктуры состоит в повышении эффективности хозяйственных структур, способствуя созданию значительного инвестиционного пространства, привлекающего инвестиции и знания, повышающие уровень развития общества, конкурентоспособность экономических субъектов и региона в целом.

Список использованной литературы:

1) Носова С. Инфраструктура в системе общественного производства. М.: МИНХ им. Плеханова, 2007

2) Арянин А.Н., Минченко М.М., Ноздрина Н.Н., Щербакова Е.М. // Проблемы и тенденции развития региональной инфраструктуры в России // / Региональные исследования, 2007, No 5 (8), - с.3 - 29

3) Русскова, Е.Г. Инфраструктура рыночной экономики: методология системного исследования / Е.Г. Русскова. — Волгоград: Волгоградское научное изд - во, 2006.

4) Семенкова, Т. Инфраструктура и сфер услуг / Т. Семенкова // Мировая экономика и международные отношения. - 1971, - No3. - С. 116 - 126

5) Муллаярова, Г. А. Оценка влияния инвестиций в социальную инфраструктуру на эффективность деятельности хозяйствующих субъектов / Г.А. Муллаярова. — Казань, 2011 – 143 с.

6) Шарипов А.Ю. Социальная инфраструктура в концепции ускорения. Новосибирск: Изд - во Новосиб. университета, 1990.

7) Введение в институциональную экономику: Учеб. пособие / Под ред. Д.С. Львова. - М.: «Издательство «Экономика», 2005.

© Силкин А. Ю., 2019

УДК 338.49

Силкин А. Ю., магистрант,
Волгоградский государственный университет,
г. Волгоград, Россия, E - mail: volsu189@yandex.ru

КОНЦЕССИОННАЯ ФОРМА СОТРУДНИЧЕСТВА БИЗНЕСА И ГОСУДАРСТВА

Аннотация

В статье рассмотрены вопросы взаимодействия частных компаний и государственных органов власти на основе концессионного соглашения – наиболее эффективной формы государственно - частного партнерства.

Ключевые слова

Социальная инфраструктура, инфраструктура, государственно - частное партнерство, концессия.

Альтернативой формой партнерства государства и частного бизнеса является концессия. Концессия (концессионное соглашение) – это наиболее современная форма эффективного взаимодействия государства и частного бизнеса не только во всем мире, но и в России. Принятие Федерального Закона «О концессионных соглашениях» в июле 2005 года позволило воспользоваться очевидными инвестиционными преимуществами, проявляющимися в результате взаимодействия власти и частного бизнеса.

Основными целями заключения концессионного соглашения является привлечение инвестиций в экономику Российской Федерации, обеспечение эффективного использования имущества, находящегося в государственной или муниципальной собственности, повышение качества товаров, работ, услуг, предоставляемых потребителям.

Концессионное соглашение является практической реализацией экономической и юридической категории, называемой концессия. Концессия – это система отношений между государством (концедентом) и юридическим лицом (концессионером), возникающая в процессе предоставления концедентом концессионеру прав пользования государственной собственностью. Право пользования государственной собственностью предоставляется при заключении договора, на возвратной основе.

Концессионер, заключая подобный договор, обязуется создать определенные объекты (например, социальной инфраструктуры) в отраслях, которые, зачастую, относятся к государственной монополии. Концедент назначает срок, в течение которого концессионер использует объект согласно установленному назначению с целью достижения определенных показателей (например, рентабельности, нормы прибыли, собираемости). Поступающая прибыль зачисляется на счет концессионера, определенная часть которой перечисляется в счет концедента. Впоследствии, после наступления срока, указанного в концессионном соглашении, объект передается обратно в государственную собственность.

Стратегия концессионных соглашений не является универсальной для всех типов проектов. Объектами концессионных соглашений в большинстве случаев являются организации и учреждения, предоставляющие социально важные и необходимые услуги, например, объекты транспортной инфраструктуры, здравоохранения, образования, культуры, указанные в Федеральном законе. Исключительная нацеленность концессии на объекты социальной инфраструктуры подтверждает актуальность и необходимость ее рассмотрения.

Отличительной чертой концессионных соглашений является долгосрочный срок (25 – 40 лет). Концессионер выбирается на конкурсной основе, публично, учитывая принципы конкуренции, позволяя всем участникам той или иной отрасли получить доступ конкурсной процедуре.

Важнейшая цель концессионного соглашения – поддержание эффективного функционирования возведенного объекта (социальной инфраструктуры) на основе грамотного управления и транспортерного расходования инвестиций.

Документ должен иметь прозрачную законодательную базу, в нем должны быть отчетливо указаны условия государственно - частного взаимодействия. Существует группировка схем (механизмов) реализации государственно - частных партнерств в отраслях социальной инфраструктуры по признаку необходимости возврата государству объекта партнерского соглашения (объекта социальной инфраструктуры).

Привлечение институциональных инвесторов к инвестированию отраслей социальной инфраструктуры считается приоритетной задачей. Государственно - частное партнерство рассматривается в качестве инструмента активизации сотрудничества этих экономических агентов с взаимовыгодными целями. Применение государственно - частного партнерства в качестве правового механизма согласования интересов и обеспечения равноправия

государства и бизнеса в рамках реализации экономических проектов, направленных на достижение целей государственного управления, позволяет решить несколько задач:

– повысить эффективность взаимодействия государства и бизнеса;
– повысить эффективность использования государственных ресурсов;
– повысить эффективность исполнения государственных полномочий;
– повысить инвестиционную привлекательность российской экономики и отдельных регионов.

Эффективное управление объектами социальной инфраструктуры не только поможет решить социальные проблемы государства, повысить уровень жизни населения, развить человеческий капитал и способности к его воспроизводству, но и сделает их деятельность рентабельной, способной приносить доход как частному инвестору, так и государству.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 21.07.2005 г. №115 - ФЗ «О концессионных соглашениях». Доступ из справочно - правовой системы «КонсультантПлюс»;
2. Басюк А.В. Особенности реализации концессии как институциональной формы государственно - частного партнерства в современной российской экономике. / А.В. Басюк – Казань, 2011 г, - С. - 135
3. Баженов А.В. Проекты государственно - частного партнёрства в Омске и Ростове - на - Дону // Недвижимость и инвестиции. Правовое регулирование, №4 2005
4. Шарипов А.Ю. Социальная инфраструктура в концепции ускорения. Новосибирск: Изд - во Новосиб. университета, 1990.
5. Введение в институциональную экономику: Учеб. пособие / Под ред. Д.С. Львова. - М.: «Издательство «Экономика», 2005.

© Силкин А. Ю., 2019

УДК - 33

Сушкова Г.В.
студентка 3 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Конопская О.С.
студентка 3 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Николаев Д.А.
магистрант 1 курса, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Научный руководитель: **Пржедецкая Н.В.**
д.э.н., профессор РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

О ВОПРОСЕ ВЛИЯНИЯ ТЕОРИИ ПОВЕДЕНЧЕСКИХ ФИНАНСОВ НА ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЦЕСС

Споры относительно особенностей инвестиционного поведения продолжают привлекать внимание исследователей сегодня даже сильнее, чем когда - либо. Чем объясняются ошибки в распоряжении финансовыми средствами? Объяснимо ли поведение инвестора?

Ответить на эти и многие другие вопросы нам может помочь Теория поведенческих финансов (Behavioral Finance) [1, С. 42].

Большинство экономических теорий базируются на предположении о рациональности поведения инвестора и полном доступе к информации. Однако подобное предположение очень редко отвечает действительности, и, как следствие, является проблемой «Гипотезы эффективного рынка» (Efficient market hypothesis), доказывая ее несостоятельность [3]. Многие ученые открыто критикуют эту теорию, упоминая многочисленные свидетельства того, что рациональное поведение не всегда имеет место в реальных условиях. Тогда как «Теория поведенческих финансов», наоборот, помогает нам понять, каким образом эмоции могут влиять на поведение инвестора.

Первое, что хотелось бы отметить при объяснении подобного феномена – это проявление эффекта «Теории сожаления» (Regret Theory) [2, С.31] . Суть теории основывается на эмоциональной реакции человека на возможность совершения ошибки и на последствия этой ошибки.

Так, выбирая между продажей акций или их сохранением, инвесторы часто руководствуются эмоциями, обращая внимание лишь на разницу в ценах одних и тех же акций на момент покупки и на текущий момент (момент предполагаемой продажи). Если текущая цена уступает той, по которой ценная бумага была приобретена, вероятнее инвестор предпочтет ее не продавать, чтобы избежать душевных терзаний по поводу потери денежных средств. В этом и проявляется «Теория сожаления». Но подобное поведение не всегда помогает избежать реальных потерь, ведь ценная бумага способна продолжать обесцениваться, а инвестор, не желающий реально взглянуть на ситуацию, рискует потерять более ощутимую сумму. Это не призыв инвесторов к немедленным активным действиям при малейшей рыночной турбулентности, а лишь напоминание о необходимости детальной оценки всех “за” и “против” выбранной стратегии поведения.

Следующая теория, объясняющая иррациональность поведения инвестора так и называется – «Боязнь потери» (Prospect / Loss - Aversion Theory) [2, с. 46]. Теория основывается на различном отношении людей к потере и приобретению одной и той же суммы денежных средств. Например, мы относительно спокойно реагируем, когда находим 100 рублей на улице, но вспомните степень вашего расстройства, когда эти же 100 рублей вы теряете. Та же закономерность проявляется и в процессе инвестирования. Люди гораздо чаще предпочитают вкладывать средства в низкорискованные и низкоприбыльные активы, чем рисковать, нацеливаясь на более значительный доход.

«Эффект якоря» (Anchoring effect) также оказывает влияние на принимаемые нами решения [2, С.38]. В результате недостаточного владения информацией инвесторы склонны полагать, что текущая рыночная стоимость ценных бумаг является объективной. Люди слишком склонны доверять текущим взглядам, мнениям и событиям на рынке, а также следовать общему тренду, который может в значительной степени отличаться от исторических данных и противоречить среднему долгосрочному тренду.

Таким образом, «Теория поведенческих финансов», аккумулируя множество различных эффектов, наилучшим образом отражает те или иные особенности поведения участников инвестиционного процесса. Ее сторонники не устают повторять, что в большинстве ситуаций инвесторы ведут себя иррационально, провоцируя тем самым ситуации турбулентности на финансовых рынках и вызывая резкий рост или снижение стоимости

ценных бумаг в отсутствие объективных на то причин. А это, в свою очередь, отражается на доходности инвесторов в целом.

Таким образом, использовать данные теории можно как объяснение поведенческих особенностей, но строить на их основе инвестиционные стратегии нужно с большой осторожностью.

Список литературы:

1. Бернстайн У. Манифест инвестора: Готовимся к потрясениям, процветанию и всему остальному – The Investor's Manifesto. Preparing For Prosperity, Armageddon, And Everything In Between. Москва: Альпина Паблишер, 2013. 229с.
2. Вайн С. Инвестиции и трейдинг: Формирование индивидуального подхода к принятию инвестиционных решений. Москва: Альпина Бизнес Букс. 2016. 634с.
3. Engel J.F. Blackwell R.D. , Kollat, D.T., Consumer Behavior. Hinsdale: Dryden Press. 1978

© Сушкова Г.В., Конопская О.С., Николаев Д.А., 2019 г.

УДК - 33

Сушкова Г.В.
студентка 3 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Конопская О.С.
студентка 3 курса; факультета ЭиФ, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Николаев Д.А.
магистрант 1 курса, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация
Научный руководитель: **Прждецкая Н.В.**
д.э.н., профессор РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ В КОНЪЮНКТУРЕ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

На сегодняшний день, положение дел обстоит следующим образом: Российская Федерация не занимает лидирующие позиции в области развития информационно - телекоммуникационных технологий и отстает от стран - лидеров, активно использующих цифровые технологий на 6 - 8 лет. Если же, цифровая экономика будет развиваться такими же темпами, то, в силу быстрых изменений и инноваций, уже к 2021 году наша страна будет отставать на 15 - 20 лет.

Основным преимуществом цифровых технологий считаются низкие затраты, что ведет за собой уменьшение себестоимости и цены для конечного потребителя. По мнению

экспертов, электронная экономика призвана полностью перевернуть с ног на голову, вошедшие в привычку, бизнес - процессы и торговые взаимоотношения. [1, С.153]

Согласно опыту развитых стран, у большинства из них, инновационная деятельность управляется и стимулируется за счёт участия государства и национальных программ исследования. Главным критерием создания этих программ является добровольная государственная поддержка и участие предприятий, где при этом каждый участник процесса преследует лишь собственные интересы.

Рассматривая управление инновационной деятельностью в Российской Федерации, можно выделить следующие функции: планирование, организация, контроль, регулирование, анализ и учёт. А вот мотивации и прогнозированию, на данный момент, страна не уделяет должного внимания. В области внедрения цифровых технологий предприятиями Россия значительно отстала от Европейского союза и остальных стран, немного опередив Турцию, Китай и Мексику [3].

Также, стоит отметить, что за рубежом тратится порядка 70 % общенациональных инвестиций на инновационную деятельность. В России же финансируется порядка 20 % затрат на НИОКР..

Инструменты виртуальной экономики принесут большие дивиденды всем на цифровом рынке, а именно: уменьшение издержек, сокращение количества безработных; увеличение производительности труда и способность удовлетворить требования каждого клиента. Виртуальная коммерция способна, за счет ускорения реализации товаров и услуг уменьшить вероятность возникновения кризисов.

План развития цифровой экономики Российской Федерации определен как абсолютно новый этап хозяйственной деятельности страны, источником которой является использование больших объёмов хранилища информации и её обработка. [2]

Инновационная деятельность закреплена за предпринимателями Российской Федерации. Они отвечают за инновационную деятельность и постоянное развитие цифровых проектов, а именно: создание территориальной, научной, технологической и технической базы для реализации инновационных проектов, создание умных городов и кластеров научного производства, переход на электронный документооборот и реализации других проектов инноваций. Также, для разных направлений работы в скором времени будет создан полноценный рынок удаленных специалистов.

Необходимо, чтобы взаимоотношения между государственным аппаратом и непосредственно населением страны были обеспечены доступностью, простотой и прозрачностью. Необходимо обучить граждан страны правовой, цифровой и финансовой грамотности повсеместно. Очень важно вести стратегически продуманную политику по развитию цифровой экономики страны, выявлять основные перспективные направления ее внедрения.

Основными направлениями внедрения цифровой экономики является развитие искусственного интеллекта и развитие робототехники. Без сомнений, эти шаги развития потребуют огромных вложений ресурсов: человеческих, финансовых и производственных. Главной задачей всего этого является не только высокий уровень благосостояния страны по итогу, но и выход на арену лидеров развитых стран, обеспечить независимость Российской Федерации.

Принимая во внимание тот факт, что правительство РФ в последнее время уделяет повышенный интерес к цифровой трансформации как национальному приоритету, можно заявить, что Российская Федерация имеет все возможности присоединиться к мировым лидерам в области цифровой экономики.

Список литературы:

1. Василенко Н.В. Цифровая экономика: Инновационные кластеры в цифровой экономике // СПб.: Изд - во Политехн. ун - та, 2017. - С. 151 - 154.
2. Петров М., Буров В., Шклярук М., Шаров А. Государство как платформа. (Кибер) государство для цифровой экономики // Доклад ЦСР. М., 2018.
3. Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации», распоряжение от 28 июля 2017 года No1632 - р // [Электронный ресурс] − Режим доступа: http: // static.government.ru / media / files / 9gFM4FHj4PsB79I5v7yLVuPgu4bv
4. R7M0.pdf

© Сушкова Г.В., Конопская О.С., Николаев Д.А., 2019 г.

УДК - 33

М.М.Федотова
Ст.гр.З - М - БУ – 18, Г.Якутск, РФ
e - mail: fedotova _ mira00@mail.ru

АНАЛИЗ СИСТЕМ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

Аннотация

Каждый предприниматель в определенный момент сталкивается с той проблемой, когда не может решить, какую систему налогообложения лучше выбрать. Варианты разные, в каждом из них свои плюсы и минусы, каждый сможет выбрать что - то именно для своей фирмы.

Every entrepreneur at a certain moment faces the problem when he cannot decide which taxation system is better to choose. The options are different, each of them has its pros and cons, everyone can choose something for their company.

Ключевые слова

налоговая система, единый налог на временный доход, упрощенная система, плюсы и минусы

В данной статье мы подробно рассмотрим и сравним основные плюсы и минусы таких систем налогообложения как:

1. Упрощенная система налогообложения (УСН)
2. Единый налог на временный доход (ЕНВД)

1.Упрощенная система налогообложения

Начнем, пожалуй, именно с упрощенной системы. Такая система налогообложения позволяет малому и среднему бизнесу уменьшить налоговую нагрузку, а так же упростить схему бухгалтерского учета.

УСН позволяет вам как организации, заменить такие налоги как:

1. Налог на прибыль организаций, если ваша компания является организацией, исключение в данном случае составляет налог на дивиденды.
2. Налог на имущество организации, если таковое имеется
3. Так же вы избавляетесь от уплаты налога на добавленную стоимость, кроме НДС
4. Если вы индивидуальный предприниматель, то вам не придется так же платить налог на доходы физических лиц.

Какие налоги платим обязательно:

1. Единый налог на УСН
2. Отчисления в пенсионный фонд и медицинское страхование
3. Налог на имущество физических лиц (если вы работаете в фирме самостоятельно)
4. Земельный налог, а так же транспортный налог (если имеется)
5. НДС – если есть
6. Так же, если в вашем регионе есть торговый сбор, то его вам также придется уплатить
7. Если в вашей фирме есть сотрудники, то нужно будет заплатить налог НДФЛ с зарплат
8. Страховые взносы на заработную плату

Как же вам рассчитать такой налог?

Для расчета того, какой налог вам нужно будет заплатить, находясь на упрощенной системе, достаточно следовать следующей формуле:

СТАВКА х НАЛОГООБЛАГАЕМАЯ БАЗА = СУММА НАЛОГА

Разберем формулу подробнее.

Что такое ставка? Это норма налогового обложения. Устанавливается она каждым субъектом Российской Федерации самостоятельно и является обязательной формой налогового обложения. В 2019 году ставка для всех субъектов РФ составит 20 % .

Что же такое тогда налогооблагаемая база? Состоит она из доходов и расходов организации. Доходы будут складываться из выручки, то есть из того, что вам принесут посетители. А расходы будут складываться из того, сколько вы потратили на осуществление своей деятельности в отчетный период. Допустим, вам нужно было купить новые тарелки - деньги, потраченные на это будут считаться частью налогооблагаемой базы. Рассчитываем налоговую базу по УСН следующим образом:

Налоговая база= Выручка - Доходы

Стоит так же сказать о том, в когда сдавать отчеты, а также, до какого времени нужно будет уплатить налоги:

1. За 1 квартал - до 25 апреля;
2. Полугодовой(2 квартал) - до 25 июня;
3. За 9 месяцев(3 квартал) - до 25 октября;
4. Годовой отчет и платеж нужно сдать не позднее 30 марта.

Отчетность, которую вам нужно будет сдавать:

1. Декларация по налогу УСН - за год
2. Декларация по НДС - если имеется
3. Декларация по земельному налогу
4. Обязательно сдавать статистические отчеты

5. Отчет 2 - НДФЛ, если вы ИП
6. Так же если вы ИП, вам каждый квартал нужно будет сдавать отчет 6 - НДФЛ
7. Так же требуется сдавать единый расчет по страховым взносам
8. Обязательными для вас так же будут отчеты в пенсионный фонд формы СЗВ - М ежемесячно, а так же СЗВ - СТАЖ - за год
9. Потрудиться придется так же и над отчетом в социальное страхование формы 4 - ФСС

2.Единый налог на временный доход

Рассмотрим теперь Единый налог на временный доход. Упрощает жизнь малому и среднему бизнесу, устанавливается регионами и распространяется только на определенные виды деятельности. К ним относится:

1. Розничная торговля
2. Общепит
3. Бытовые услуги
4. Ветеринария
5. Ремонт и тех.обслуживание автомобилей
6. Распространение рекламы
7. Сдача в аренду квартир, помещений, земельных участков
8. Перевозка пассажиров и груза
9. Организация автомобильных стоянок

Для данной системы налогообложения реальный доход, полученный вами, особого значения для отчетности не имеет, для вас важен размер вашего дохода, который установлен кодексом Российской Федерации.

Единый налог на временный доход заменяет следующие налоги:

1. Налог на прибыль организации, облагаемой единым налогом
2. Налог на доход физических лиц
3. Налог на имущество организаций и физических лиц
4. Налог на добавленную стоимость

Какие налоги мы платим обязательно:

Каждый квартал до 25 числа мы сдаем ежеквартальный отчет и уплачиваем налог, то есть:

1. до 25 апреля
2. до 25 июля
3. до 25 октября.

Так же сдаем ежегодный отчет.

Как рассчитываем налог по системе ЕНВД?

ЕНВД= (СТАВКА НАЛОГА х НАЛОГООБЛАГАЕМАЯ БАЗА) - СТРАХОВЫЕ ВЗНОСЫ

Рассмотрим формулу подробнее. Ставка здесь такая же как и при УСН - 20 % . Первый пункт, получается, без изменений.

Так как первый пункт у нас без изменений, первым делом мы рассчитываем налогооблагаемую базу. При ЕНВД она рассчитывается по следующей формуле:

Физический показатель х Базовая доходность х К1 х К2

Физический показатель - это помещение в квадратных метрах. Если есть. По сути помещение у вас должно быть в любом случае.

Базовая доходность - устанавливается Налоговым кодексом Российской Федерации.

К1 - так называемый коэффициент - дефлятор, который устанавливается каждый год Министерством Экономического Развития Российской Федерации

К2 - корректирующий коэффициент, который позволяет учитывать особенность предпринимательской деятельности. Устанавливается муниципальными органами власти, так же ежегодно.

Страховые взносы, которые мы отнимаем от произведения СТАВКА х НАЛОГООБЛАГАЕМАЯ БАЗА, позволяет скорректировать сумму налога, которую вам нужно будет заплатить, уменьшив ее на сумму тех социальных и страховых взносов, которые вы отчисляете из фонда заработной платы ваших сотрудников. Но уменьшить сумму налога вы можете не больше, чем на 50 % .

Итак, подведем итог, в каждой системе есть свои плюсы и минусы:

Плюсы и минусы систем налогообложения

Упрощенная система налогообложения	**Единый налог на временный доход**
Плюсы:	**Плюсы:**
1.Не нужно платить НДФЛ, если нет сотрудников	1.Сумма налога считается из фиксированной базы, которая установлена Налоговым кодексом РФ
2.Можно выбрать ставку либо в 6 % , либо в 15 %	2.При увеличении дохода налог остается фиксированным
3.Налог уменьшается на сумму равную 100 % ваших страховых взносов	3. Налог можно уменьшить на сумму страховых взносов на себя и сотрудников
Минусы:	**Минусы:**
1.Установлены ограничения на доход и количество сотрудников	1.Ставка = 15 % , выбора между размерами ставки нет
2.На каждого сотрудника идут отчисления от их заработных плат в ПФ РФ и ФСС РФ в размере 13 %	2.Фиксированная часть может регулироваться региональными органами

Трудно сказать, какая лучше, тут уже решать самим предпринимателям, а для этого им нужно будет посчитать сумму налогу, который они будут платить. Какой для них будет выгоднее и удобнее, тот и стоит выбрать.

Список литературы:

1. [Электронный ресурс] URL: http: // nalogovyykodeks.ru (дата обращения: 5.03.2019)
2. [Электронный ресурс] URL: https: // ipshnik.com / nalogi - i - nalogooblozhenie - ip / sistemyi - nalogooblozheniya / vyibor - sistemyi - nalogooblozheniya - dlya - ip - plyusyi - i - minusyi - osnovnyih - sistem - nalogooblozheniya.html (дата обращения: 5.03.2019)
3. [Электронный ресурс] URL: https: // www.zakonrf.info / nk / (дата обращения: 6.03.2019)

4. [Электронный ресурс] URL: http: // www.consultant.ru / document / cons _ doc _ LAW _ 28165 / 4209f933e6fb42facd46fa1dda1da80f6d85dc84 / (дата обращения: 5.03.2019)
5. [Электронный ресурс] URL: http: // www.consultant.ru / document / cons _ doc _ LAW _ 28165 / d29da7b903e5cc351ee08a2f10414ccee3c12bad / (дата обращения 6.03.2019)
© М.М. Федотова, 2019

УДК 748

Фокина В.В.
ХГУ(им.Катанова),ГМУ 501,
г. Абакан, РФ
E - mail: bogatova _ vika@ mail.ru
Зданис К.М.,
ХГУ(им.Катанова),ГМУ 501,
г. Абакан, РФ
E - mail: zdanis2014@yandex.ru .

СОВРЕМЕННАЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В РЕСПУБЛИКЕ ХАКАСИЯ

Аннотация. В данной статье рассматривается демографический процесс, протекающий в Республике Хакасия на сегодняшний день, в период кризиса и нестабильности. Определяется уровень рождаемости и смертности, а также причины ухудшения демографического состояния в стране и в регионе.

Ключевые слова. Перепись, население, естественная убыль, миграционная убыль, мигранты, демографическая ситуация.

Демографическая ситуация в России с 2002 года на момент переписи 2010 года ухудшилась на 2,5 миллиона человек. Россия является единственной страной, в которой в последнее десятилетие наблюдается убыль населения[2].

По данным Всероссийской переписи населения 2010 года численность постоянного населения Республики Хакасия составляла 532,3 тыс. человек, в том числе городского - 358,1 тыс. человек, сельского - 174,2 тыс. человек

Численность постоянного населения Республики Хакасия на 1 января 2018 года составила 537513 человек, в том числе 372892 человека (69,4 процента) проживало в городской местности, 164621 человек (30,6 процента) – в сельской местности.

По сравнению с 1 января 2017 года численность постоянного населения уменьшилась на 155 человек, в том числе за счет естественной убыли – на 88 человек, миграционной убыли – на 67 человек. Среди муниципальных образований Республики Хакасия в 2017 году естественный прирост населения отмечен лишь в 2 городских округах и 2 муниципальных районах, из них наибольший – в городском округе г. Абакан (536 человек)[4]. В 2017 году численность родившихся составила 6667 человек и уменьшилась по сравнению с

предыдущим годом на 930 человек, суммарный коэффициент рождаемости снизился с 1,967 единицы в 2016 году до 1,782 единицы в 2017 году. При этом отмечено увеличение доли вторых и последующих детей (по очередности рождения у матери) в общем количестве рождений – с 65,4 процента в 2016 году до 66,4 процента в 2017 году. В 2017 году численность умерших в Республике Хакасия составила 6755 человек, что на 145 человек меньше, чем в 2016 году. Основными причинами смертности населения оставались болезни системы кровообращения (в 2017 году на их долю приходилось 48,7 процента всех случаев смертей), новообразования (17,9 процента) и внешние причины (11,2 процента).

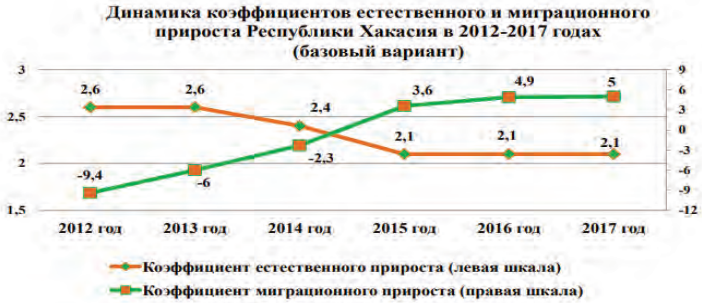


Рис.1 – Динамика коэффициента естественного и миграционного прироста Республики Хакасия

Миграционная убыль населения республики за 2017 год составила 67 человек (в 2016 году – миграционный прирост 190 человек), что связано с увеличением миграционной убыли со странами СНГ и другими зарубежными странами на 480 человек. Число прибывших в Республику Хакасия в 2017 году составило 12422 человека, число выбывших – 12489 человек (по сравнению с предыдущим годом больше соответственно на 40 человек и на 297 человек).

Из других регионов России в республику прибыло 11340 мигрантов, наибольшее число – из регионов РФ Сибирского федерального округа (9147 человек). Из стран СНГ и стран дальнего зарубежья иммигрировало в республику 988 человек и 94 человека соответственно.

За этот же период из Республики Хакасия в другие регионы России выехало 11046 человек, из них 8096 человек – в регионы РФ Сибирского федерального округа. Число выбывших из Республики Хакасия за пределы России составило 1443 человека, в том числе в страны СНГ – 1238 человек, в страны дальнего зарубежья – 205 человек.

В результате исполнения мероприятий Концепции[3] демографической политики Российской Федерации до 2025 года в Республике Хакасия, по большинству демографических параметров отмечено улучшение показателей: стабилизировалась рождаемость, снизилась смертность, сократился миграционный отток населения.

В 2015 - 2017 годах естественный прирост населения несколько сократится и к 2018 году по базовому варианту составит 2,1 родившихся на 1000 человек населения, умеренно - оптимистичному – 2,4 на 1000 человек населения.

Показатели естественного движения населения представлены в таблице 1[3].

Таблица 1

Показатели естественного движения населения

	Всего				На 1000 человек населения	
	2017 г.	2016 г.	прирост, снижение (-)	2017 г. в % к 2016 г.	2017 г.	2016 г.
Родившиеся, человек	6662	7597	- 935	87,7	12,4	14,1
Умершие, человек	6752	6900	- 148	97,9	12,6	12,8
в том числе дети в возрасте до 1 года	35	67	- 32	52,2	5,1	8,8[2)]
Естественный прирост, убыль (-), человек	- 90	697	х	х	- 0,2	1,3
Браки, единиц	4049	3527	522	114,8	7,5	6,6
Разводы, единиц	2509	2484	25	101,0	4,7	4,6

С целью повышения рождаемости в республике реализуются мероприятия, как федерального уровня, так и регионального, включающие предоставление:

– бесплатных земельных участков многодетным семьям;

– бесплатных земельных участков молодым семьям и молодым специалистам в возрасте 18 - 35 лет;

– социальных выплат на оплату первоначального взноса при приобретении физическими лицами жилых помещений на территории Республики Хакасия за счет привлечения ипотечных кредитов (займов) в размере 10 % от расчетной стоимости приобретаемого жилья. Данные мероприятия повлияли на увеличение доли вторых и последующих рождений, на долю которых приходится 60 % , рожденных детей.

Областная программа формирования здравоохранения поспособствовала укреплению здоровья жителей, увеличению доступности медицинской помощи и производительности медицинских услуг, уменьшению смертности, в том числе и младенческой.

Таблица 2

Распределение умерших по причинам смерти в Республике Хакасия

	Человек			2017 г. в % ко всем умершим	На 100000 человек населения		2017 г. в % к 2016 г.
	2017 г.	2016 г.	прирост, снижение (-)		2017 г.	2016 г.	
Всего	6752	6900	- 148	100,0	1255,9	1284,4	97,8
из них от:							
болезней системы кровообращения	3280	3433	- 153	48,6	610,1	639,0	95,5

внешних причин смерти	739	836	- 97	10,9	137,5	155,6	88,4
из них от:							
случайных отравлений алкоголем	50	64	- 14	0,7	9,3	11,9	78,2
самоубийств	171	166	5	2,5	31,8	30,9	102,9
убийств	65	76	- 11	1,0	12,1	14,1	85,8
транспортных травм (всех видов)	96	101	- 5	1,4	17,9	18,8	95,2
в том числе от дорожно - транспортных происшествий	65	72	- 7	1,0	12,1	13,4	90,3
новообразований	1202	1172	30	17,8	223,6	218,2	102,5
болезней органов пищеварения	379	365	14	5,6	70,5	67,9	103,8
болезней органов дыхания	449	378	71	6,6	83,5	70,4	118,6
некоторых инфекционных и паразитарных болезней	107	106	1	1,6	19,9	19,7	101,0
в том числе от туберкулеза всех форм	40	49	- 9	0,6	7,4	9,1	81,3

С начала 2014 года в регион прибыло 7,2 тыс. человек, что выше, чем в 2013 году на 2,9 % .

В структуре международного миграционного потока основную долю занимают выходцы из стран СНГ (Киргизия, Таджикистан, Узбекистан – около 60 %). Немаловажным фактором является прибытие на территорию региона большинства (81,8 %) мигрантов в трудоспособном возрасте, что оказывает влияние на рынок труда и в некоторой степени снижает демографическую нагрузку на трудоспособное население.

Таблица 3

Общие итоги миграции населения, (человек)

	2017 г.			Справочно 2016 г.		
	число прибывших	число выбывших	миграционный прирост, снижение (-)	число прибывших	число выбывших	миграционный прирост, снижение (-)
Миграция в т.ч.	24163	24230	- 67	24539	24349	190
в пределах России	23081	22787	294	23101	23030	71

	2017 г.			Справочно 2016 г.		
	число прибывших	число выбывших	миграционный прирост, снижение (-)	число прибывших	число выбывших	миграционный прирост, снижение (-)
в том числе:						
нутриреспубликанская	11741	11741	-	12157	12157	-
межрегиональная	11340	11046	294	10944	10873	71
международная миграция в т.ч.	1082	1443	- 361	1438	1319	119
с государствами - участниками СНГ	988	1238	- 250	1206	1140	66
со странами вне СНГ	94	205	- 111	232	179	53
Из общего итога – внешняя (для края) миграция	12422	12489	- 67	12382	12192	190

Показатели международной миграции, (человек) представлены в таблице 5.

Таблица 5

Показатели международной миграции

	2017 г.			Справочно, 2016 г.		
	число при - бывших	число вы - бывших	миграционный прирост, снижение (-)	число при - бывших	число вы - бывших	миграционный прирост, снижение (-)
Международная миграция	1082	1443	- 361	1438	1319	119
в том числе:						
с государствами - участниками СНГ	988	1238	- 250	1206	1140	66
в том числе:						
Азербайджан	73	84	- 11	71	61	10
Армения	39	51	- 12	58	58	-
Беларусь	4	2	2	2	4	- 2
Казахстан	93	111	- 18	115	93	22
Киргизия	264	369	- 105	312	371	- 59
Молдова	6	16	- 10	10	9	1
Таджикистан	214	184	30	251	178	73
Туркмения	2	1	1	-	4	- 4

	2017 г.			Справочно, 2016 г.		
	число при - бывших	число вы - бывших	миграционный прирост, снижение (-)	число при - бывших	число вы - бывших	миграционный прирост, снижение (-)
Узбекистан	170	211	- 41	209	234	- 25
Украина	123	209	- 86	178	128	50
со странами вне СНГ в т.ч.	94	205	- 111	232	179	53
Вьетнам	5	11	- 6	11	4	7
Германия	32	35	- 3	30	33	- 3
Грузия	18	23	- 5	20	11	9
Израиль	2	-	2	4	1	3
США	4	3	1	5	6	- 1
Китай	20	34	- 14	47	61	- 14
КНДР	2	86	- 84	86	48	38
Латвия	1	-	1	-	-	-
Турция	1	-	1	-	2	- 2
другие страны	9	13	- 4	29	13	16

В особенности значительно снижение оттока жителей из сельской местности вследствие воздействия государственной программы Республики Хакасия «Сохранение и развитие малых и отдаленных сел Республики Хакасия (2013–2018 годы)». Целью проекта является сохранение, развитие данных территорий и формирование комфортных условий проживания местного населения. В 2015–2017 годах в Республике Хакасия ожидается миграционный прирост населения, особенно в трудоспособном возрасте и молодежи, который к 2018 году по базовому варианту составит 5,0 на 10000 человек населения против - 6,02 на 10000 человек населения в 2013 году (по умеренно - оптимистичному – 5,6).

Таким образом, с учетом воздействия естественного и механического движений численность населения Республики Хакасия в 2017 году по базовому варианту составит 538,6 тыс. человек (100,9 % к уровню 2013 года), по умеренно - оптимистичному – 539,4 тыс. человек (101,1 %).

В Абакане и Республике Хакасия помимо проекта федерального материнского капитала так же предоставляется региональная субсидия. Действие этого вида материальной помощи введено правительством Республики на основании закона №64 - ЗРХ от 08.07.2011 «О дополнительных мерах поддержки многодетных семей в Республике Хакасия». Республиканский материнский капитал в данном регионе дает право получения материальной помощи в размере 100000 рублей, а для малых населенных пунктов — 200000 рублей семьям, в которых был рожден или усыновлен третий и последующие дети. после утверждения регионального материнского капитала, в республике наблюдается увеличение рождаемости. Так по данным на 2016 год рождаемость превысила смертность

населения. Благодаря, в том числе и данной программе население республики увеличилось с 2012 года по 2017 года с 532,2 тыс. до 537,7 тыс. человек.

Помимо средств регионального материнского капитала в Хакасии предусмотрено предоставление дополнительных льгот многодетным семьям для улучшения условий их жизни:

- выделение бесплатного земельного участка;
- дополнительные 100000 рублей к средствам маткапитала при рождении тройняшек;
- семьи с 7 и более несовершеннолетними детьми могут встать на очередь для получения микроавтобуса. Право на получение транспортного средства семьям, вставшим на учет, предоставляется вне зависимости от того достигли дети совершеннолетия к моменту получения или нет.

Список использованных источников

1. Постановление Президиума Правительства Республики Хакасия от 07.09.2015 № 87 - п «Об утверждении Прогноза социально - экономического развития Республики Хакасия на период до 2030 года»
2. Указ Президента РФ от 09.10.2007 N 1351 (ред. от 01.07.2014) "Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года"
3. Концепции демографической политики Российской Федерации до 2025 года в Республике Хакасия
4. Абдумажидова, А. А. Демографическая ситуация в Российской Федерации // Молодой ученый. — 2017. — №3. — С. 289 - 292. — URL https: // moluch.ru / archive / 137 / 38613 / (дата обращения: 21.11.2018).
5. Аслаханова, С. А. Демографическая ситуация в России в период кризиса // Молодой ученый. — 2016. — №5. — С. 280 - 283. — URL https: // moluch.ru / archive / 109 / 26503 / (дата обращения: 21.11.2018).
6. Евтушенко, М. С. Демография России // Инновационная наука. 2016. № 8–3.

© Фокина В.В., Зданис К.М. 2019

УДК 330.13

Е.А. Цыркаева
Старший преподаватель, КФ ОГУ
Г.Кумертау, РФ
e - mail: CirkaevaEA@kfosu.edu.ru

ИНФРАСТРУКТУРА РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО РЫНКА

Аннотация

В данной статье рассматривается понятие, принципы и структура инфраструктуры регионального продовольственного рынка. Приводится характеристика каждого элемента инфраструктуры регионального продовольственного рынка.

Ключевые слова:
Рынок, региональный рынок, региональный продовольственный рынок, инфраструктура, сбытовая инфраструктура, обслуживающая инфраструктура, регулирующая инфраструктура, производственная инфраструктура.

Рынок – это совокупность существующих или потенциальных покупателей, объединённых либо географическим положением, либо потребностями, породившими соответствующий спрос. [1]

По мнению А.С. Новоселова, региональный рынок представляет собой территориальную организацию сферы обращения, где происходит согласование интересов производителей и потребителей. [2]

По мнению Е.Н. Киселевой, О.В. Власовой, Е.Б. Конновой, рынок продовольственных товаров – это целостная динамическая система рационального формирования и распределения продовольственных ресурсов первичной и вторичной переработки, обеспечивающая взаимодействие производителей и потребителей в установлении объемов и структуры производства, а также достижение и поддержание необходимых качества и цены продукции. [3]

Рыночная инфраструктура представляет собой достаточно разнообразную сеть учреждений, организаций, фондов, выполняющих разнообразные функции и относящиеся ко всем возможным организационно - правовым формам.

Виды рыночной инфраструктуры регионального продовольственного рынка представлены на рисунке 1.



*Составлено автором

Рис.1 - Виды рыночной инфраструктуры регионального продовольственного рынка

Инфраструктурой регионального продовольственного рынка принято считать систему предприятий и фирм, которые осуществляют деятельность в сфере производства и реализации продовольственной продукции. Данная система обеспечивает взаимосвязь между элементами регионального продовольственного рынка, способствует свободному движению товаров, непрерывному функционированию сферы производства продовольственной продукции и поставке продовольственных товаров конечным потребителям. Она включает, по нашему мнению, производственную инфраструктуру – характеризует структурный элемент регионального продовольственного рынка «продукция». Обслуживающая и регулирующая инфраструктура, а также сбытовая инфраструктура - характеризует структурный элемент регионального продовольственного рынка «потребление».

Таким образом, целью формирования инфраструктуры регионального продовольственного рынка является формирование плодотворных взаимоотношений между производителями продовольственной продукции и потребителями продовольственной продукции.

К субъектам рыночной инфраструктуры необходимо относить не только коммерческие организации, но и государственные учреждения, регулирующие деятельность регионального продовольственного рынка.

В состав рыночной инфраструктуры, по нашему мнению, входят также различные торговые места, такие как аукционы, ярмарки, выставки, где происходит реализация продовольственной продукции.

Литература.

1. Акулич И. Л.. Маркетинг : учебник / И. Л. Акулич. - 6 - е изд., испр. - Минск : Выш. шк., - 2009. - 511 с..

2. Новоселов, А. С. Рыночная инфраструктура: Лекции для студ. всех специальностей [Текст] : монография / А. С. Новоселов. - Новосибирск: СибУПК, 1997. - 30 с.

3. Киселева Е.Н. Рынок продовольственных товаров / Е.Н. Киселева, О.В. Власова, Е.Б. Коннова. - Учебное пособие. — М.: Вузовский учебник, 2009. — 162 с.

© Е.А. Цыркаева, 2019

УДК 330.131

О. В. Чепик, д - р экон. наук, доцент, профессор
Институт подготовки государственных и муниципальных служащих
ФКОУ ВО Академия права и управления ФСИН России,
г. Рязань, РФ, E - mail: ovchepik@yandex.ru

О ФУНКЦИОНИРОВАНИИ СИСТЕМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ

Аннотация

Обеспечение экономической безопасности предприятия требует комплексного подхода, осуществление которого достаточно сложный процесс. Исследование проблемы экономической безопасности организации возможно с помощью комплексного анализа,

включающего научную систематизацию всего многообразия внешних и внутренних факторов влияния на экономическую безопасность.

Ключевые слова:

Финансовые ресурсы, финансовое состояние, платежеспособность, экономическая безопасность анализ, маркетинговая стратегия.

В целях более рационального управления предприятиям целесообразно знать вопросы, связанные с формированием финансовых ресурсов. Кроме того, необходимо определиться с факторами, которые оказывают на них основное влияние. При этом, менеджеры предприятия обязаны использовать информацию, связанную с размерами и структурой финансовых ресурсов предприятия, а также планировать основные пути их использования. [2]

Одним из основных показателей, который характеризует финансовое состояние хозяйствующего субъекта является платежеспособность. Руководители и менеджеры предприятия на современном этапе развития экономики должны обладать современными методами определения и анализа платежеспособности предприятия. Без глубокого знания теоретических основ платежеспособности и ликвидности предприятия не возможен рациональный подход к решению задач, связанных с проблемами повышения эффективности хозяйствования. Указанные проблемы напрямую связаны с усилением материальной ответственности и заинтересованности руководителей и специалистов, а также других работников предприятия в процессе достижения запланированных финансовых результатов при сокращении затрат материалов и ресурсов.

Далее необходимо провести анализ показателей, характеризующих финансовое состояние изучаемого хозяйствующего субъекта. Следует отдельно указать, что наиболее достоверное представление о состоянии экономической безопасности субъекта дают только финансово - экономические характеристики. Главными финансово - экономические характеристиками, определяющими его финансовое состояние являются - финансовая устойчивость и платежеспособность. [1]

В целях получения достоверной оценки финансового состояния предприятия и его места на рынке применяется SWOT - анализ. SWOT - анализ представляет собой с одной стороны определение сильных и слабых сторон предприятия, а с другой стороны тех возможностей и угроз, которые могут исходить от внешней среды или внешнего окружения предприятия. По своему содержанию SWOT анализ представлен:

- сильные стороны (Strengths) или преимущества организации;
- слабые стороны (Weaknesses) или недостатки организации;
- возможности (Opportunities), те факторы внешней среды, используя которые возможно получить преимущества на рынке;
- угрозы (Threats), те факторы, применяя которые возможно значительно ухудшить положение на рынке.

Используя на практике SWOT - анализ возможно в некоторой степени систематизировать необходимую информацию и при этом, предвидя сложившуюся ситуацию, принять необходимые управленческие решения, которые напрямую касаются дальнейшего развития предприятия. Достоверно обоснованная таблица SWOT - анализа с учетом выявленных альтернативных вариантов позволяет решить стратегические задачи,

связанные с дальнейшим анализом и выбором правильной стратегии развития предприятия. При этом указанная стратегия развития напрямую связана с маркетинговой стратегией. Исполнение мероприятий по результатам SWOT - анализ должны сочетать внутренние возможности предприятия и внешнюю среду и ситуацию на рынке.[3] Проведем SWOT – анализ предприятия АО «Елатомкий приборный завод».

Таблица 1. Матрица SWOT - анализа АО «Елатомский приборный завод»

Сильные стороны	Слабые стороны
Высокая квалификация персонала (Компания ЕЛАМЕД входит в тройку лидеров отрасли медицинского приборостроения, что свидетельствует о высоком профессиональном уровне руководства, слаженной работе коллектива)	Высокая зависимость от заемных (Проанализировав бухгалтерский баланс организации, можно увидеть, что доля заемных средств намного превышает собственные средства)
Возможность карьерного роста (Для людей, не имеющих опыт работы, компания предоставляет возможность трудоустройства икарьерного роста)	Высокие цены некоторых товаров (Алмаг–01, Алмаг - 03, Мавит)
Качество товара (ЕЛАМЕД–это лучшие материалы, качественные российские комплектующие и лаконичный целесообразный дизайн. Функциональность и развитая технологичность изделий облегчают задачу медработникам, позволяя им рационально расходовать усилия и время)	Высокая себестоимость (Наблюдается ухудшение финансового состояния)
Возможности Выход на новые международные и отечественные рынки (30 зарубежных стран используют аппараты наравне с физиотерапевтическими аппаратами европейских производителей: Индия, Вьетнам, США, Германия, Казахстан и др. Продукция ЕЛАМЕД получила признание и доверие не только иностранных пациентов, ее по достоинству оценила и требовательная официальная медицина)	Угрозы Рост цен у поставщиков (Увеличение цен спровоцирует подорожание товаров, и в результате люди будут меньше потреблять продукцию данной организации)
Применение новых технологий (Функциональность и развитая Технологичность изделий облегчают задачу медработникам, позволяя им рационально расходовать усилия и время)	Ужесточение конкуренции между компаниями (Производство другими компаниями подобных товаров может привести к снижению прибыли компании ЕЛАМЕД)
Разработка рекламной кампании	Ужесточение нормативно – правовой

медицинской отрасли (С помощью грамотной рекламы своей продукции, создает хорошую репутацию и привлекает большее количество клиентов)	базы (Введение новых законов, в результате которых организация не сможет осуществлять свою деятельность)

Оценивая результаты SWOT - анализа целесообразно уточнить, что для предприятия есть определенная угроза с появлением новых конкурентов и увеличения роста цен у поставщиков. Выход компании на международные и отечественные рынки и достаточная прибыль предприятия позволяют иметь надежную на перспективу стабильность и прочную позицию на рынке сбыта. Целесообразно постоянно использовать на рынке свои сильные стороны и возможности, а также избегать угроз.

Список использованной литературы:

1. Бердникова, Т. Б. Анализ и диагностика финансово — хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пособие. / Т. Б. Бердникова. — М.: ИНФРА — М, 2015 — 224 с;
2. Крейнина, М. Н. Финансовый менеджмент: учеб. пособие / М. Н. Крейнина. - М.: Изд - во «Дело и Сервис», 2015 - 400 с.;
3. Шеремет, А. Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций: практ. пособие / А. Д. Шеремет, Е. В. Негашев. — 2 - е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА - М, 2012 — 208 с.

© О. В. Чепик, 2019

УДК - 33

Шарапова П.А.
бакалавр 4 курса обучения
ФГБОУ ВО Дагестанский государственный университет, г. Махачкала
Магомедова З.О.
к.э.н., доц. кафедры аудита и экономического анализа
ФГБОУ ВО Дагестанский государственный университет, г. Махачкала

КЛАССИФИКАЦИЯ ВНЕОБОРОТНЫХ АКТИВОВ

Внеоборотные активы представляют собой имущественные ценности предприятия, которые многократно участвуют в процессе хозяйственной деятельности в качестве средств труда и переносят на выпускаемую продукцию использованную стоимость частями. Другими словами, внеоборотные активы – это часть имущества предприятия, которая функционирует длительное время в неизменной натуральной форме.

Внеоборотные активы на практике включают в свой состав несколько видов имущества:

1. Основные средства
2. Нематериальные активы
3. Вложения во внеоборотные активы
4. Долгосрочные финансовые вложения [1]

Внеоборотные активы названы внеоборотными с определенной долей условности. Они являются внеоборотными лишь по отношению к оборотным и только на стадии производства.

Внеоборотные и оборотные активы в своем обороте изменяют свою вещественную первоначальную форму и проходят 3 стадии:

I	II	III
Приобретение внеоборотных активов	Потребление в процессе производства	Возмещение
(денежная форма)	(материально - вещественная форма)	(денежная форма в виде амортизационных начислений на восстановление)

Период времени, в течение которого совершается полный цикл кругооборота операционных активов – является сроком их службы. [2]

Внеоборотные активы – это активы, которые:

1. имеют срок полезного использования более одного года;
2. приобретаются для использования в деятельности предприятия;
3. не предназначены для перепродажи.

Долгосрочные активы предназначены для осуществления производственной деятельности компании по производству продукции, выполнению работ или оказанию услуг.

По характеру обслуживания отдельных видов деятельности выделяют следующие группы внеоборотных активов:

а) Внеоборотные активы, обслуживающие операционную деятельность (операционные внеоборотные активы). К ним относятся долгосрочные активы (основные средства, нематериальные активы), используемые в производственно - коммерческой деятельности. Им принадлежит ведущая роль в составе внеоборотных активов предприятия.

б) Внеоборотные активы, обслуживающие инвестиционную деятельность (инвестиционные внеоборотные активы). Характеризуют группу долгосрочных активов, сформированную для реального и финансового инвестирования (незавершенное строительство, доходные вложения в материальные ценности, долгосрочные финансовые вложения).

в) Внеоборотные активы, удовлетворяющие социальные потребности персонала (непроизводственные внеоборотные активы). Объекты социально - бытового назначения для обслуживания работников предприятия и находящихся в его владении (спортивные сооружения, оздоровительные комплексы, дошкольные детские учреждения и т.п.).

По характеру владения внеоборотные активы подразделяются на следующие группы:

а) собственные внеоборотные активы. К ним относятся долгосрочные активы организации, принадлежащие ей на правах собственности и владения, отражаемые в составе баланса.

б) арендуемые внеоборотные активы. Они характеризуют группу активов, используемых организацией на правах пользования в соответствии с договором аренды (лизинга), заключенным с их собственником.

По формам залогового обеспечения кредита и особенностям страхования выделяют следующие группы внеоборотных активов:

а) Движимые внеоборотные активы. Они характеризуют группу долгосрочных имущественных ценностей предприятия, которые в процессе залога (заклада) могут быть изъяты из его владения в целях обеспечения кредита (машины и оборудование, транспортные средства, долгосрочные фондовые инструменты и т.п.).

б) Недвижимые внеоборотные активы. К ним относится группа долгосрочных имущественных ценностей организации, которые не могут быть изъяты из ее владения в процессе залога, обеспечивающего кредит (земельные участки, здания, сооружения, передаточные устройства и т.п.)

По степени ликвидности все внеоборотные активы относятся к слаболиквидным.[3]

Основной целью формирования внеоборотных активов организации является выявление и удовлетворение потребности в отдельных их видах для обеспечения производственного (торгового) процесса, определение оптимальной структуры для обеспечения эффективной хозяйственной деятельности. При создании нового предприятия необходимо обеспечить соответствие объема и структуры формируемых внеоборотных активов объему и структуре производства и продажи продукции.

Список литературы

1. http: // economican.ru / v _ buh.php?id=10, Экономика и финансы, (дата обращения: 01.12.2018)
2. Осипов В.В., Воронина М.В.. Финансовый менеджмент. Учебно - практическое пособие. – М.,МГУТУ, 2016. 2016
3. https: // studopedia.ru / 4 _ 153633 _ klassifikatsiya - vneoborotnih - aktivov.html, (дата обращения:01.12.2018)

© Шарапова П.А., Магомедова З.О. 2019

УДК 130.1:339.13:658.8

Яни К.Ф.,
Институт государственной службы и управления РАНХиГС, г. Москва
E - mail: fa - tamir@yandex.ru

МЕНЕДЖМЕНТ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ СФЕРЫ КАК ИНСТРУМЕНТ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: В статье раскрывается тема организации управления социокультурной сферой региона. Анализируются основные направления и перспективы развития регионального менеджмента

Ключевые слова: менеджмент, регион, социокультурная сфера, региональное развитие

На сегодняшний день в мировой практике редко встречаются случаи, когда на территории одного государства социокультурная сфера крупных административных центров и регионов были развиты в полной мере одинаково. Это связано не только с

территориальными особенностями, возможной изолированностью региона, но и свидетельствует о недопустимости приведения методов управления социокультурной сферой к единому стандарту, а также доказывает необходимость дифференциации технологий менеджмента. Описанная особенность напрямую отражается на методах управления и становится определяющей для технологий, которые можно использовать для продвижения услуги. В связи с этим существует насущная потребность теоретического и практического осмысления проблем, связанных с обеспечением соблюдения баланса между центром и периферией с целью повышения эффективности управления социокультурной сферой региона посредством управленческих технологий.

Примечательно, что положение регионов в общероссийском формате значительно разнится. Некоторые регионы России заключают с центром особые договоры, что облегчает процесс развития и делает лояльным налогоотчисление (к примеру, Башкортостан, Татарстан). Анализ кризисных явлений в области регионального развития дает основания утверждать о наличии факта зависимости тенденций в области культуры от общего экономического и социального кризиса, который пережило наше государство после распада Советского Союза. Затронутая проблема отличается своей масштабностью, поэтому решение ее посредством одного метода невозможно. В контексте проведенного исследования предлагается обратиться к проектному менеджменту как одному из эффективных механизмов решения трудностей регионального развития.

Под менеджментом социально - культурной сферы понимается «использование управленческих технологий в сфере культуры организациями, осуществляющими социокультурную деятельность для наиболее полного удовлетворения потребностей потребителя и получения максимального социального эффекта для общества в целом и отдельных групп населения» [1, с.178]. В свою очередь, региональный менеджмент, кроме уже заложенных функций, должен приобретать различные векторы, направляясь на удовлетворение потребностей и местных жителей, которых преимущественно отличает сопричастность с представляемыми регионом ценностями, и туристов, готовых к восприятию нового культурного пространства. Таким образом, регион превращается в производителя, приобретая характеристики предприятия (определяет свою миссию, цель, задачи, формирует капитал, выстраивает иерархизированное руководство, систематизирует систему отчетности и т.д.).

Выходит, что менеджмент региона, с одной стороны, должен отличаться оригинальностью, иными словами, иметь колорит, отражающий региональную специфику, с другой – не выбиваться из канвы всего государства и олицетворять его часть. Его основная цель – разработка, реализация и оценка товаров социокультурной и культурно - просветительской деятельности посредством применения различного рода технологий, направленных на повышение уровня жизни, а также культурное обогащение жизни человека. При этом обогащение следует понимать не только буквально, поскольку культура вполне справедливо привычно рассматривается как дотационная сфера. Обогащение скорее имеет идеальный контекст и ориентировано на повышение уровня духовности населения, что способствует решению ряда управленческих задач: от организации досуга для населения до предупреждения совершения преступлений в связи с пропагандой традиционных нравственных ценностей. Кроме этого, развитие регионального менеджмента способствует установлению люфта между регионом и столицей, а также

регионом и другими регионами. Преемственность обеспечивает региональное развитие и популяризацию его ценностей.

Таким образом, в разрезе управления социокультурной сферой маркетинг можно считать важнейшей частью реализации культурной политики региона. Это предполагает внедрение «институализированных и неинституциализированных действий, направленных на преумножение человеческого потенциала на определенной территории» [2, с. 93].

Список использованной литературы:

1. Воронова И.И., Воронов В.А. Социальный маркетинг в деятельности учреждений культуры: становление и перспективы развития // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. – 2007. – № 6(50). – С.178.

2. Фиглин Л.А., Рязанов А.В. Управление сферой культуры на уровне региона // Информационная безопасность регионов. – 2012. - № 1(10). – С. 93.

3. Шишкин А.В. Региональный маркетинг: проблемы формирования и функционирования // Современные проблемы науки и образования. – 2006. – № 1. – С.107 - 108.

© Яни К.Ф., 2019

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

С.Е. Алентьев
ОРГАНИЗАЦИЯ МЕРОПРИЯТИЙ ПОИСКА
ПОВРЕЖДЕНИЙ КАБЕЛЬНЫХ ЛИНИЙ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ 6 - 10 кВ. 4

Э. Б.Анаркулов
ПРОЧНОСТНОЙ РАСЧЕТ НОВОЙ КОНСТРУКЦИИ
КОЛОСНИКА ПИЛЬНОГО ДЖИНА 6

Х.Г. Ахмедова
ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ WEB - САЙТА
ПИЩЕВОГО ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ 8

О.М. Буркин
НЕЙРОНЫЕ СЕТИ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ 10

В.В. Гудков, П.А. Сокол, В.Д. Фролов
ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ
ДИЗЕЛЬ - ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ УСТАНОВОК
В СТАЦИОНАРНЫХ УСЛОВИЯХ
И НА ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВАХ 12

Кайс Х.А., Гуляков Е.Г.
ИССЛЕДОВАНИЕ ГРАНУЛОМЕТРИЧЕСКОГО СОСТАВА ПЕСКА
ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ВЫСОКОПРОЧНОГО МЕЛКОЗЕРНИСТОГО БЕТОНА 14

Ломакин С. В.
ПОДГОТОВКА ТЕСТОВЫХ ЗАДАЧ
ДЛЯ ПРОВЕРКИ РАЗРАБОТКИ ФУНКЦИИ
«РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РАВНОМЕРНОЙ ПЛОТНОСТИ
ДЛЯ КАТЕГОРИИ «СТАТИСТИЧЕСКИЕ»
ПРОГРАММЫ MICROSOFT EXCEL» 17

О.С.Маллаев
РАЗРАБОТКА
МОДЕРНИЗИРОВАННОЙ РАБОЧЕЙ КАМЕРЫ
ПИЛЬНОГО ДЖИНА 19

Назаров М.А., Неезжалый А.А.
ЭКОЛОГИЯ АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА 22

А.А. Паламарчук, О.А. Шишакина, А.С. Петрова, А.А. Недосекин
МЕТОДЫ ВСПЕНИВАНИЯ ПОЛИПРОПИЛЕНА 24

А.А. Паламарчук, О.А. Шишакина, А.А. Беликова, А.А. Недосекин
ОСОБЕННОСТИ ВСПЕНИВАНИЯ ПОЛИПРОПИЛЕ
НА ХИМИЧЕСКИМИ ВСПЕНИВАЮЩИМИ АГЕНТАМИ 26

А.В. Панасевич, А.Н. Цедилин
A.V. Panasevich, A.N. Tsedilin
АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ МЕТОДЫ
ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕНИЯ ТЕРРИТОРИЙ РФ
ALTERNATIVE METHODS OF ENERGY SUPPLY
OF THE RUSSIAN FEDERATION TERRITORIES 27

А.С. Прохоренко
НАИБОЛЕЕ ВЕРОЯТНЫЕ РИСКИ
ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В 2019 ГОДУ 32

А.С. Прохоренко
УГРОЗЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ 35

Спирин М.С., Бреев В. Ю., Кулев О.И., Шувалов Д.А.
КОМПЛЕКСНАЯ ПРОГРАММА ПОДГОТОВКИ ОПЕРАТОРОВ
ДЛЯ ИЗДЕЛИЯ 1Л111 39

А.А. Халявкин, А.Д. Сафонов, Р.Р. Ишмухамедов
ОПРАВКА ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ПЛАСТИЧНОСТИ,
УСТОЙЧИВОСТИ И ИЗГИБНОЙ ЖЕСТКОСТИ ЭЛЕМЕНТОВ
И УЗЛОВ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ 41

Ж.С.Холбоев
СОЗДАНИЕ КОНСТРУКЦИИ ПИЛЬНОГО ДЖИНА 44

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

Ю.А. Сорокина
КАДАСТРОВАЯ СТОИМОСТЬ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА 47

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

Т.М. Акимова
ОПЕКА КАК ФОРМА ПРИЗРЕНИЯ ДЕТЕЙ
ВО ВЛАДИМИРСКОМ УЕЗДЕ
ВЛАДИМИРСКОЙ ГУБЕРНИИ В 1917 г. 49

М.М. Балтабаева
МЕСТО МАЛОГО БИЗНЕСА И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
В РАЗВИТИИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ
И СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН
PLACE OF SMALL BUSINESS AND ENTREPRENEURSHIP
IN THE DEVELOPMENT OF INDUSTRY AND AGRICULTURE
OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN 52

В.П. Залыгалин
ЧЕТЫРЕ УНИКАЛЬНЫЕ ИСТОРИЧЕСКИЕ НАХОДКИ –
ДРЕВНИЕ СВИДЕТЕЛИ ЖИЗНИ ПРУССОВ
И ЛЮДЕЙ КАМЕННОГО ВЕКА НА КАЛИНИНГРАДСКОЙ ЗЕМЛЕ 56

Н.Е.Шутова
СУДЕБНЫЙ ПРОЦЕСС ПО ДЕЛУ ПАРТИИ «ДАШНАКЦУТЮН» 62

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Р.Р. Аглиев
ОТ СИСТЕМЫ ПРЯМЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ЗА ЗАГРЯЗНЕНИЕ
ОКРУЖАЮЩЕЙ ПРИРОДНОЙ СРЕДЫ К ЭКОЛОГИЧЕСКИМ НАЛОГАМ 68

Т.Л. Алибаев
К ВОПРОСУ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИЙ
В ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩИЕ МЕРОПРИЯТИЯ 73

С.Д.Андреева
УЧЕТ И АНАЛИЗ ДВИЖЕНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ
THE ACCOUNT AND THE ANALYSIS
OF MOVEMENT OF THE BASIC MEANS 75

Артемочкина К.А., Яценко О.Ю.
РАЗРАБОТКА НОВОГО ПАКЕТА УСЛУГ
ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТИ БАНКА 79

Балан Е.В.
ОРГАНИЗАЦИЯ АССОРТИМЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ НА ПРЕДПРИЯТИИ 82

Блеч А.В.
МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ РЫНКОМ НЕДВИЖИМОСТИ 88

Вздорова Л.П.
ЭКОНОМИКА СТАГНАЦИИ ИЛИ ПУТЬ
В ШЕСТОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УКЛАД 91

О.Н. Грицина
ПРОГРАММНОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ 95

Л. А. Какалия, Ф. М. Атмурзаева
АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЁТОВ
ФИЗИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ В РОССИИ 97

Л. А. Какалия, Ф. М. Атмурзаева
ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ
С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ БАНКОВСКИХ ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ
ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ» 99

А.А. Клинова
ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ
НЕДОБРОСОВЕСТНОЙ КОНКУРЕНЦИИ
В СРЕДЕ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА 102

С.В.Кропачев, Е.Ш.Мухаметова
ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ КОРРУПЦИИ 106

Р.С. Кузнецов, А.А. Тубалец
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАБОТЫ HR - ОТДЕЛА КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ КОМПАНИИ 111

О.А.Лебедева
ПРОБЛЕМА ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ГОРОДОВ 113

С. Ю. Лобанов
СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЫНКА УСЛУГ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ 118

Логинова А.А., Блоховцова Г.Г.
ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ ПРОЕКТНОГО УПРАВЛЕНИЯ В СИСТЕМУ РЕГУЛИРОВАНИЯ КОМПЛЕКСНОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ 120

К.С. Малашина
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ
FINANCIAL RISK MANAGEMENT SYSTEM IN THE BANKING SPHERE 122

Маматказин Н.И. , Жаркова С.А., Мушта Е.Е.
О ПРОБЛЕМЕ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В РФ 127

Маматказин Н.И. , Жаркова С.А., Мушта Е.Е.
О НЕОБХОДИМОСТИ РАЗВИТИЯ ПРОЦЕССА АВТОМАТИЗАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ В РФ 129

К. В. Михнева
РИСКИ В КОРПОРАТИВНОМ УПРАВЛЕНИИ, МЕХАНИЗМЫ ИХ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ И УСТРАНЕНИЯ 131

И. А. Мосеева
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ 133

И. А. Мосеева
РЕФОРМИРОВАНИЕ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ 135

Мугутдинова А.Р., Магомедова З. О.
ИНВЕСТИЦИИ, КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА 137

Ю. Д. Мякишева
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФОРМ И ИНСТРУМЕНТОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО КРЕДИТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 139

В.С.Захаров, С.А. Мясоедов
ГИПЕРКОНКУРЕНЦИЯ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ 141

В.А.Будников, С.А. Мясоедов
ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА:
ДОПОЛНЕННАЯ РЕАЛЬНОСТЬ В РЕКЛАМЕ 144

Недоцук М.В.
ФИНАНСОВЫЕ РЕЗЕРВЫ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ
ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК
FINANCIAL RESERVES AS A TOOL FOR MANAGING FINANCIAL
SUSTAINABILITY OF AGRICULTURAL ENTERPRISE 146

Одаренко Е.С., Чернышова Д.А., Белоусова А.А.
О ВОПРОСЕ ПРОВЕДЕНИЯ НАЛОГОВОЙ РЕФОРМЫ
И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ
ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ 153

Одаренко Е.С., Чернышова Д.А., Белоусова А.А.
О МЕТОДИКЕ ПРОВЕДЕНИЯ ВЫЕЗДНЫХ
НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 155

Э.А. Пиль
РАСЧЕТ ЗНАЧЕНИЙ ПЕРЕМЕННОЙ X1
ПРИ ИЗМЕНЕНИИ Ssl 157

Э.А. Пиль
ПОСТРОЕНИЕ ГРАФИКОВ ЗНАЧЕНИЙ X1 ПРИ Ssl 160

Э.А. Пиль
ВЛИЯНИЕ Ssl НА ЗНАЧЕНИЯ ПЕРЕМЕННОЙ X2 162

Э.А. Пиль
ПРИМЕНЕНИЕ MS EXCEL ПРИ РАСЧЕТАХ X2 ПРИ Ssl 165

Э.А. Пиль
РАСЧЕТ ЗНАЧЕНИЙ X3
С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ MS EXCEL И Ssl 168

Э.А. Пиль
АНАЛИЗ ЗНАЧЕНИЙ X3
ПРИ РАЗЛИЧНЫХ ПЕРЕМЕННЫХ И Ssl 170

К.Н. Пузырева
ДОГОВОР ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ:
ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ 172

А.А. Путинцева, А.А. Бурлуцкий, Д.Г.Бобок
РЕШЕНИЕ ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ
СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ 174

Тищенко М.В. , Рыжкина П.В., Миненко А.С.
ЛИЗИНГ КАК ИСТОЧНИК ФИНАНСИРОВАНИЯ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 176

Тищенко М.В., Рыжкина П.В., Миненко А.С.
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ И ИНФОРМАЦИОННОЙ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 178

М.Т. Сабиев, Е.Р. Грешнова, Б.А. Долуда
ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМ И ПЕРСПЕКТИВ МИРОВЫХ РЫНКОВ ТОПЛИВНО - ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ И ПОЗИЦИЙ НА НИХ РФ 180

М.Т. Сабиев, Е.Р. Грешнова, Б.А. Долуда
РОЛЬ ФОНДА СПЛОЧЕНИЯ В РЕАЛИЗАЦИИ ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА 182

Сивцева С.А.
ТЕКУЩАЯ БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЁТНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ: ПОРЯДОК СОСТАВЛЕНИЯ И АНАЛИЗ ЕЁ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ 184

Силкин А. Ю.
СОЦИАЛЬНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА: РОЛЬ В СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ ОБЩЕСТВА 187

Силкин А. Ю.
КОНЦЕССИОННАЯ ФОРМА СОТРУДНИЧЕСТВА БИЗНЕСА И ГОСУДАРСТВА 189

Сушкова Г.В., Конопская О.С., Николаев Д.А.
О ВОПРОСЕ ВЛИЯНИЯ ТЕОРИИ ПОВЕДЕНЧЕСКИХ ФИНАНСОВ НА ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЦЕСС 191

Сушкова Г.В., Конопская О.С., Николаев Д.А.
ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ В КОНЪЮНКТУРЕ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ 193

М.М.Федотова
АНАЛИЗ СИСТЕМ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ 195

Фокина В.В., Зданис К.М.
СОВРЕМЕННАЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В РЕСПУБЛИКЕ ХАКАСИЯ 199

Е.А. Цыркаева
ИНФРАСТРУКТУРА РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО РЫНКА 205

О. В. Чепик
О ФУНКЦИОНИРОВАНИИ СИСТЕМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ 207

Шарапова П.А., Магомедова З.О.
КЛАССИФИКАЦИЯ ВНЕОБОРОТНЫХ АКТИВОВ 210

Яни К.Ф.
МЕНЕДЖМЕНТ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ СФЕРЫ
КАК ИНСТРУМЕНТ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ 212

OMEGA SCIENCE
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

http://os-russia.com
mail@os-russia.com
+7 (347) 299-41-99
г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2

Международные научно-практические конференции

По итогам конференций издаются сборники статей, которым присваиваются УДК, ББК и ISBN. В приложении к сборнику будут приказ о проведении конференции и акт о результатах ее проведения

Всем участникам высылается индивидуальный сертификат, подтверждающий участие в конференции.

В течение 5 рабочих дней после проведения конференции сборники и сертификаты размещаются на сайте http://os-russia.com в разделе «Архив конференций»

Сборники постатейно размещаются в научной электронной библиотеке elibrary.ru по договору № 981-04/2014К от 24.04.2014 г.

Публикация от 70 руб. за 1 страницу. Минимальный объем 3 страницы

С информацией и полным списком конференций Вы можете ознакомиться на нашем сайте **http://os-russia.com**

СИМВОЛ НАУКИ

ISSN 2410-700X

Международный научный журнал «Символ науки»

Свидетельство о регистрации СМИ № ПИ ФС77-61596

Договор о размещении журнала в НЭБ (elibrary.ru)№153-03/2015

Договор о размещении в "КиберЛенинке" №32509-01

Периодичность: прием материалов ежемесячно до 1 числа.

Формат: издается в печатном виде формата А4.

Стоимость и минимальный объем: 150 руб. за стр. Минимум – 3 стр.

Публикация и рассылка печатных экземпляров в течение 10 дней

Научный электронный журнал
МАТРИЦА НАУЧНОГО ПОЗНАНИЯ

ISSN 2541-8084

Научный электронный журнал «Матрица научного познания»

Размещение в НЭБ (elibrary.ru) по договору №153-03/2015

Периодичность: ежемесячно до 17 числа

Стоимость и минимальный объем: 150 руб. за стр. Минимум – 3 стр.

Формат: электронное научное издание

Публикация: в течение 7 рабочих дней

Эл. версия: сайт издателя, e-library.ru

Научное издание

СИНТЕЗ НАУКИ И ОБЩЕСТВА В РЕШЕНИИ ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННОСТИ

Сборник статей
Международной научно-практической конференции
11 марта 2019 г.

В авторской редакции
Издательство не несет ответственности за опубликованные материалы.
Все материалы отображают персональную позицию авторов.
Мнение Издательства может не совпадать с мнением авторов

Подписано в печать 13.03.2019 г. Формат 60x84/16.
Усл. печ. л. 13,14. Тираж 500. Заказ 413.

OMEGA SCIENCE
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

Отпечатано в редакционно-издательском отделе
Международного центра инновационных исследований
OMEGA SCIENCE
450076, г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2
https://os-russia.com
mail@os-russia.com
+7 960-800-41-99
+7 347-299-41-99

OMEGA SCIENCE
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

http://os-russia.com
mail@os-russia.com
+7 (347) 299-41-99
г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2

ПОЛОЖЕНИЕ

о проведении
11 марта 2019 г.
Международной научно-практической конференции

СИНТЕЗ НАУКИ И ОБЩЕСТВА В РЕШЕНИИ ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННОСТИ

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Международного центра инновационных исследований «Omega science»

1. Международная научно-практическая конференция является механизмом развития и совершенствования научно-исследовательской деятельности на территории РФ, ближнего и дальнего зарубежья
2. **Цель конференции:**
1) Пропаганда научных знаний
2) Представление научных и практических достижений в различных областях науки
3) Апробация результатов научно-практической деятельности
3. **Задачи конференции:**
1) Создать пространство для диалога российского и международного научного сообщества
2) Актуализировать теоретико-методологические основания проводимых исследований
3) Обсудить основные достижения в развитии науки и научно-исследовательской деятельности.
4. **Редакционная коллегия и организационный комитет.**

Состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конференции) представлен в лице:

1) Алиев Закир Гусейн оглы, доктор философии аграрных наук
2) Агафонов Юрий Алексеевич, доктор медицинских наук, доцент
3) Алдакушева Алла Брониславовна, кандидат экономических наук, доцент
4) Бабаян Анжела Владиславовна, доктор педагогических наук, профессор
5) Баишева Зиля Вагизовна, доктор филологических наук, профессор
6) Байгузина Люза Закиевна, кандидат экономических наук, доцент
7) Ванесян Ашот Саркисович, доктор медицинских наук, профессор
8) Васильев Федор Петрович, доктор юридических наук, доцент
9) Виневская Анна Вячеславовна, кандидат педагогических наук, доцент
10) Вельчинская Елена Васильевна, кандидат химических наук, доцент
11) Галимова Гузалия Абкадировна, кандидат экономических наук, доцент
12) Гетманская Елена Валентиновна, доктор педагогических наук, доцент
13) Грузинская Екатерина Игоревна, кандидат юридических наук
14) Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук
15) Датий Алексей Васильевич, доктор медицинских наук, профессор
16) Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук, доцент
17) Закиров Мунавир Закиевич, кандидат технических наук, профессор
18) Иванова Нионила Ивановна, доктор сельскохозяйственныхнаук, профессор
19) Калужина Светлана Анатольевна, доктор химических наук, профессор
20) Куликова Татьяна Ивановна, кандидат психологических наук, доцент
21) Курманова Лилия Рашидовна, доктор экономических наук, профессор
22) Киракосян Сусана Арсеновна, кандидат юридических наук, доцент
23) Киркимбаева Жумагуль Слямбековна, доктор ветеринарных наук, профессор
24) Кленина Елена Анатольевна, кандидат философских наук, доцент

25) Козлов Юрий Павлович, доктор биологических наук, профессор,
26) Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент
27) Кондрашихин Андрей Борисович, доктор экономических наук, профессор,
28) Конопацкова Ольга Михайловна, доктор медицинских наук, профессор
29) Ларионов Максим Викторович, доктор биологических наук, проф.
30) Маркова Надежда Григорьевна, доктор педагогических наук, профессор
31) Мухамадеева Зинфира Фанисовна, кандидат социологических наук, доцент
32) Песков Аркадий Евгеньевич, кандидат политических наук, доцент
33) Пономарева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук, доцент
34) Почивалов Александр Владимирович, доктор медицинских наук, профессор
35) Прошин Иван Александрович, доктор технических наук, доцент
36) Симонович Надежда Николаевна, кандидат психологических наук
37) Симонович Николай Евгеньевич, доктор психологических наук
38) Сирик Марина Сергеевна, кандидат юридических наук, доцент
39) Смирнов Павел Геннадьевич, кандидат педагогических наук, профессор
40) Старцев Андрей Васильевич, доктор технических наук, профессор
41) Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук
42) Танаева Замфира Рафисовна, доктор педагогических наук, доцент
43) Venelin Terziev, DSc.,PhD, D.Sc. (National Security), D.Sc. (Ec.)
44) Фаттахова Регина Халиловна, кандидат экономических наук
45) Чиладзе Георгий Бидзинович, профессор (Университет Грузии)
46) Шилкина Елена Леонидовна, доктор социологических наук, профессор
47) Шляхов Станислав Михайлович, доктор физико-математических наук, профессор
48) Юрова Ксения Игоревна, кандидат исторических наук, доцент
49) Юсупов Рахимьян Галимьянович, доктор исторических наук, профессор
50) Янгиров Азат Вазирович, доктор экономических наук, профессор
51) Яруллин Рауль Рафаэллович, доктор экономических наук, профессор

5. **Секретариат конференции**

В целях решения организационных задач конференции секретариат конференции включены:

1) Асабина Катерина Сергеева
2) Агафонова Екатерина Вячеславовна
3) Зырянова Мария Александровна
4) Носков Олег Николаевич
5) Ганеева Гузель Венеровна
6) Тюрина Наиля Рашидовна

6. **Порядок работы конференции**

В соответствии с целями и задачами конференции определены следующие направления конференции

Секция 01. Физико-математические науки
Секция 02. Химические науки
Секция 03. Биологические науки
Секция 04. Геолого-минералогические науки
Секция 05. Технические науки
Секция 06. Сельскохозяйственные науки
Секция 07. Исторические науки
Секция 08. Экономические науки
Секция 09. Философские науки
Секция 10. Филологические науки
Секция 11. Юридические науки
Секция 12. Педагогические науки
Секция 13. Медицинские науки
Секция 14. Фармацевтические науки
Секция 15. Ветеринарные науки
Секция 16. Искусствоведение
Секция 17. Архитектура
Секция 18. Психологические науки
Секция 19. Социологические науки
Секция 20. Политические науки
Секция 21. Культурология
Секция 22. Науки о земле

7. **Подведение итогов конференции.**

В течение 5 рабочих дней после проведения конференции подготовить акт с результатами ее проведения

В течение 10 рабочих дней после проведения конференции 2016 сборник статей по ее итогам, подготовить сертификаты участникам конференции

Директор
МЦИИ Омега Сайнс
к.э.н., доцент **Сукиасян А. А.**

OMEGA SCIENCE
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

http://os-russia.com
mail@os-russia.com
+7 (347) 299-41-99
г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2

АКТ

по итогам Международной научно-практической конференции

«СИНТЕЗ НАУКИ И ОБЩЕСТВА В РЕШЕНИИ ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННОСТИ»,

состоявшейся 11 марта 2019

1. Международную научно-практическую конференцию признать состоявшейся, цель достигнутой, а результаты положительными.
2. На конференцию было прислано 157 статей, из них в результате проверки материалов, было отобрано 145 статей.
3. Участниками конференции стали 218 делегатов из России, Казахстана, Армении, Узбекистана, Китая и Монголии.
4. Все участники получили именные сертификаты, подтверждающие участие в конференции.
5. По итогам конференции издан сборник статей, который постатейно размещен в научной электронной библиотеке elibrary.ru по договору № 981-04/2014К от 24 апреля 2014г.
6. Участникам были предоставлены авторские экземпляры сборников статей Международной научно-практической конференции

Директор
МЦИИ Омега Сайнс
к.э.н., доцент Сукиасян А. А.